



# Grupa kapitałowa VIGO Photonics S.A.

SKONSOLIDOWANY RAPORT PÓŁROCZNY  
za okres od 1 stycznia 2023 r. do 30 czerwca 2023 r.  
zawierający śródroczne skrócone skonsolidowane  
sprawozdanie finansowe Grupy VIGO Photonics sporządzone  
zgodnie z MSSF

Ożarów Mazowiecki, 19 września 2023 r.

## Spis treści

<b>SPIS TREŚCI</b> .....	<b>2</b>
<b>1 WYBRANE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE</b> .....	<b>4</b>
<b>2 WPROWADZENIE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO</b> .....	<b>5</b>
2.1 OPIS DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ VIGO PHOTONICS ORAZ INFORMACJE O SPÓŁCE DOMINUJĄCEJ VIGO PHOTONICS S.A. ...	5
2.2 DZIAŁALNOŚĆ W SPECJALNEJ STREFIE EKONOMICZNEJ (DALEJ JAKO „SSE”) – ZWOLNIENIE PODATKOWE .....	5
2.3 DANE TELEADRESOWE.....	6
2.4 OPIS GRUPY KAPITAŁOWEJ VIGO PHOTONICS.....	6
2.5 WSKAZANIE SKUTKÓW ZMIAN W STRUKTURZE JEDNOSTKI GOSPODARCZEJ .....	7
2.6 STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW .....	7
2.7 STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI VIGO PHOTONICS S.A. ....	7
2.8 WŁADZE GRUPY VIGO PHOTONICS.....	7
2.9 STAN POSIADANIA AKCJI PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE I NADZORUJĄCE VIGO PHOTONICS .....	7
2.10 PREZENTOWANE OKRESY .....	8
2.11 FIRMA AUDYTORSKA .....	8
2.12 ZGODNOŚĆ Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI SPRAWOZDAWCZOŚCI FINANSOWEJ.....	8
2.13 PODSTAWA SPORZĄDZENIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....	10
2.14 ISTOTNE POLITYKI RACHUNKOWOŚCI .....	10
2.15 DATA ZATWIERDZENIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....	16
2.16 ZAŁOŻENIE KONTYNUACJI DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ.....	16
2.17 WALUTA FUNKCJONALNA I WALUTA PREZENTACJI .....	17
2.18 PROFESJONALNY OSĄD .....	17
2.19 NIEPEWNOŚĆ SZACUNKÓW .....	17
2.20 OPIS NIETYPOWYCH POZYCJI.....	19
2.21 INFORMACJE O ISTOTNYCH ZMIANACH WIELKOŚCI SZACUNKOWYCH.....	19
2.22 KURSY WYMIANY ŻŁOTEGO .....	19
<b>3 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE</b> .....	<b>20</b>
<b>4 INFORMACJA DODATKOWA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO</b> .....	<b>24</b>
4.1 AKTYWA .....	24
4.2 PASYWA.....	37
4.3 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW.....	42
4.4 ODPISY AKTUALIZUJĄCE .....	45
4.5 ROZLICZENIA Z TYTUŁU SPRAW SĄDOWYCH.....	45
4.6 KOREKTY BŁĘDÓW POPRZEDNICH OKRESÓW .....	45
4.7 KOREKTY KONSOLIDACYJNE .....	45
4.8 ZMIANY SYTUACJI GOSPODARCZEJ I WARUNKÓW PROWADZENIA DZIAŁALNOŚCI .....	47
4.9 SEZONOWOŚĆ I CYKLICZNOŚĆ DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI.....	47
4.10 EMISJA, WYKUP I SPŁATA NIEUDZIAŁOWYCH I KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH.....	47
4.11 TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI .....	47
4.12 ZMIANY W KLASYFIKACJI AKTYWÓW FINANSOWYCH .....	47
4.13 WYPŁAČONA I ZADEKLAROWANA DYWIDENDA .....	47
4.14 ZMIANA ZASAD RACHUNKOWOŚCI .....	47
4.15 ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE I AKTYWA WARUNKOWE .....	47
4.16 ZDARZENIA PO DACIE BILANSU .....	47
<b>5 SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI</b> .....	<b>49</b>
5.1 PODSUMOWANIE DZIAŁALNOŚCI VIGO PHOTONICS S.A. W I PÓŁROCZU 2023 ROKU.....	49
5.2 WYDARZENIA ZWIĄZANE ZE SPÓŁKĄ .....	52
5.3 REALIZACJA PROJEKTÓW BADAWCZYCH I ROZWOJOWYCH .....	53
5.4 CZYNNIKI, KTÓRE BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI W II PÓŁROCZU 2023 R. ORAZ W KOLEJNYCH OKRESACH.....	59
5.5 OPIS PODSTAWOWYCH ZAGROŻEŃ I RYZYK DLA SPÓŁKI .....	61

5.6	STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI VIGO PHOTONICS S.A. ....	64
5.7	INNE ISTOTNE INFORMACJE .....	65
<b>6</b>	<b>OŚWIADCZENIA ZARZĄDU .....</b>	<b>67</b>

**1 Wybrane skonsolidowane dane finansowe**

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	tys. PLN		tys. EUR	
	od 01.01.2023 do 30.06.2023	od 01.01.2022 do 30.06.2022	od 01.01.2023 do 30.06.2023	od 01.01.2022 do 30.06.2022
<b>Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów</b>				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów	37 005	30 723	8 022	6 618
Koszt własny sprzedaży	19 254	12 111	4 174	2 609
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	6 660	3 291	1 444	709
Zysk (strata) brutto	7 670	2 671	1 663	575
Zysk (strata) netto	6 849	6 131	1 485	1 321
Liczba akcji w sztukach	729 000	729 000	729 000	729 000
Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro)	9,40	8,41	2,04	1,81
<b>Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych</b>				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	10 408	7 256	2 256	1 563
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-7 068	-16 905	-1 532	-3 641
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-1 535	7 290	-333	1 570

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	tys. PLN			tys. EUR		
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Aktywa trwałe	228 939	218 908	203 795	51 443	46 677	43 540
Aktywa obrotowe	34 133	35 106	31 404	7 670	7 486	6 709
Kapitał własny	145 599	138 524	137 461	32 717	29 537	29 368
Zobowiązania długoterminowe	85 390	81 896	61 027	19 187	17 462	13 038
Zobowiązania krótkoterminowe	32 082	33 596	36 711	7 209	7 163	7 843
Wartość księgowa na jedną akcję (kapitał własny / ilość akcji)	199,72	190,02	188,56	44,88	40,52	40,61

## 2 Wprowadzenie do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

### 2.1 Opis działalności Grupy Kapitałowej VIGO Photonics oraz informacje o spółce dominującej VIGO Photonics S.A.

VIGO Photonics jest technologiczną grupą produkcyjną, specjalizującą się w wytwarzaniu materiałów i przyrządów półprzewodnikowych do zastosowań fotonicznych i mikroelektronicznych. VIGO Photonics jest liderem na światowym rynku fotonowych detektorów średniej podczerwieni. Wszystkie produkty oparte są na własnej, unikalnej technologii. Grupa dostarcza gotowe oraz niestandardowe rozwiązania, które pozwalają na tworzenie produktów dedykowanych pod aplikację klienta.

Grupa posiada kompletną linię produkcyjną przyrządów półprzewodnikowych o wysokiej przepustowości – od epitaksji materiałów ze złożonych półprzewodników z grup II-VI (tellur, kadm, rtęć) oraz grup III-V układu okresowego pierwiastków (ind, arsen, gal, antymon), poprzez produkcję chipów detektorów oraz laserów, aż po ich mikromontaż oraz integrację z elektroniką. Grupa dysponuje również własnymi nowoczesnymi laboratoriami pomiarowymi, umożliwiającymi szybkie i dokładne pomiary produktów i półproduktów na każdym etapie produkcji.

Detektory produkowane obecnie przez Grupę znajdują zastosowanie w największych na świecie ośrodkach badawczych oraz przy tworzeniu zaawansowanych urządzeń technicznych, w takich aplikacjach jak:

- bezpieczeństwo ruchu kolejowego (systemy wykrywania awarii w układach jezdnych kolei dużych prędkości oraz systemy wykrywania pożarów),
- ochrona środowiska (pomiar zagrożenia środowiska szkodliwymi substancjami chemicznymi, monitoring emisji substancji niebezpiecznych do powietrza, monitoring jakości powietrza),
- zastosowania przemysłowe (skanery przemysłowe do badania rozkładu temperatury, urządzenia automatyki przemysłowej),
- zastosowania militarne (systemy naprowadzania pocisków, ostrzegacze przed namierzaniem pojazdów przy pomocy wiązki laserowej),
- bezpieczeństwo (wykrywanie substancji wybuchowych i niebezpiecznych, systemy prewencji przed działalnością terrorystyczną, systemy kontroli zawartości bagażu pasażerów),
- badania i nauka (pomiar parametrów wysokotemperaturowej plazmy w badaniach nad syntezą termojądrową, pomiar ultrakrótkich impulsów promieniowania podczerwonego emitowanego przez lasery i synchrotrony, spektrometry do pomiaru skrajnie niskich stężeń substancji),
- przemysł kosmiczny (łączność laserową w otwartej przestrzeni kosmicznej, urządzenia pomiarowe do zastosowań kosmicznych).

Wychodząc naprzeciw dynamicznemu rozwojowi rynku fotoniki, VIGO Photonics włączyło do swojej oferty epitaksjalne warstwy półprzewodnikowe. Tworzone w VIGO Photonics warstwy epitaksjalne bazujące na fosforu indu i arsenku galu są podstawą do produkcji m.in. kantowych laserów kaskadowych, laserów z pionową wnęką rezonansową (VCSEL), oraz innych źródeł promieniowania podczerwonego, jak i komponentów mikroelektronicznych ( tranzystory, diody).

Grupa kładzie duży nacisk na badania i rozwój nowych produktów, dzięki czemu nieprzerwanie od lat 90. XX wieku utrzymuje wysoką konkurencyjność i jakość oferowanych produktów. Potwierdzeniem zaawansowania technologicznego VIGO Photonics i jakości jej wyrobów, oraz jej pozycji na światowym rynku jest zastosowanie detektorów podczerwieni produkcji VIGO w łaziku marsjańskim Curiosity, który 6 sierpnia 2012 r. wylądował na Czerwonej Planecie w ramach programu NASA a następnie wykrycia śladów metanu na Marsie w grudniu 2014 r. za pomocą tych detektorów. Detektory Grupy zostały również wykorzystane przez Europejską Agencję Kosmiczną w ramach misji Exomars. W październiku 2016 r. przeprowadzono lądowanie na Marsie modułu lądownika Schiaparelli, wyposażonego w detektory VIGO Photonics.

VIGO Photonics Spółka Akcyjna w Ożarowie Mazowieckim powstała w dniu 20 lutego 2002 r. z przekształcenia spółki pod firmą VIGO Photonics Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym dla miasta stołecznego Warszawy w Warszawie pod numerem KRS nr 0000110129.

VIGO Photonics Spółka Akcyjna zawiązana została aktem notarialnym Rep. 1459/2002 z dnia 20 lutego 2002 r. w Kancelarii Notarialnej Krzysztof Łaski – Notariusz w Warszawie i wpisana została do Krajowego Rejestru Sądowego – Rejestru Przedsiębiorców dnia 21 maja 2002 r. pod numerem KRS: 0000113394. Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest produkcja elementów elektronicznych (PKD 2611Z).

### 2.2 Działalność w Specjalnej Strefie Ekonomicznej (dalej jako „SSE”) – zwolnienie podatkowe

Spółka na podstawie otrzymanego zezwolenia nr 116/ARP S.A./2005 wydanego dnia 9 listopada 2005 od dnia 01-03-2008 swą działalność gospodarczą prowadzi na terenie Tarnobrzесьkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej EURO-PARK WISŁOSAN w Ożarowie Mazowieckim i na tej podstawie ma prawo do zwolnienia z PDOP z tyt. poniesionych nakładów inwestycyjnych

na terenie Strefy. Spółka spełniła wszystkie zawarte w zezwoleniu warunki, aby móc korzystać ze zwolnienia podatkowego. Dochód uzyskany z działalności gospodarczej objętej zezwoleniem na terenie strefy ekonomicznej zwolniony jest na podstawie Art. 17, ust. 1, pkt 34 Ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych. Wielkość uzyskanej pomocy dla Emitenta wynosi 65% zdyskontowanych, poniesionych w okresie obowiązywania zezwolenia nakładów inwestycyjnych na środki trwałe i zakupione wartości niematerialne i prawne. Pomoc ta pomniejszana jest o wszelkie zdyskontowane dofinansowania ze środków publicznych uzyskanych do zakupu środków trwałych.

Spółka na terenie Tarnobrzeskiej SSE, jak wskazuje zezwolenie, prowadzi następującą działalność produkcyjną, handlową oraz usługową w zakresie wyrobów i usług wytworzonych na terenie strefy, określonych w następujących pozycjach ówczesnej Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług Głównego Urzędu Statystycznego:

- a. Sekcja D, podsekcja DL, Dział 32,  
Klasa 32.10 – Lampy elektronowe i pozostałe elementy elektroniczne,
- b. Sekcja D, podsekcja DL, Dział 33,  
Klasa 33,20 – Instrumenty i przyrządy pomiarowe, kontrolne, nawigacyjne i podobne instrumenty i przyrządy,  
Klasa 33.30 – Instrumenty optyczne i sprzęt fotograficzny,
- c. Sekcja K, Dział 73,  
Klasa 73.10 – Usługi badawczo-rozwojowe w dziedzinie nauk przyrodniczych i technicznych.

### 2.3 Dane teled adresowe

Nazwa (firma):	VIGO Photonics Spółka Akcyjna
Siedziba:	Ożarów Mazowiecki
Adres:	ul. Poznańska 129/133, 05 - 850 Ożarów Mazowiecki
NIP:	527-020-73-40
REGON:	010265179
Numerы telekomunikacyjne:	tel. (+48 22) 733 54 00 faks (+48 22) 733 54 26
Adres poczty elektronicznej:	<a href="mailto:info@vigo.com.pl">info@vigo.com.pl</a>
Adres strony internetowej:	<a href="http://www.vigo.com.pl">www.vigo.com.pl</a>

### 2.4 Opis Grupy Kapitałowej VIGO Photonics

W skład grupy kapitałowej Spółki wchodzi następujące podmioty:

- VIGO Photonics Taiwan – Spółka powołana w 2020 r. jako przedstawicielstwo handlowe w regionie Azji Wschodniej. Grupa posiada 100% udziałów w VIGO Photonics Taiwan o wartości 64 tys. zł. Obecnie Spółka ta jest w trakcie likwidacji.
- VIGO Photonics Inc – Spółka powołana w 2021 r. jako przedstawicielstwo handlowe w regionie Ameryki Północnej. Spółka VIGO Photonics S.A. posiada 100% udziałów w VIGO Photonics Inc o wartości 484 tys. zł.
- VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. – Spółka powołana w 2021 r. w celu przejęcia działalności VIGO WE Innovation Sp. z o.o. Na dzień 30 czerwca 2023 r. Spółka VIGO Photonics S.A. posiadała 44,2% udziałów w VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. o wartości 9 765 tys. zł.

Decyzje dotyczące istotnych działań Spółki VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. wymagają jednogłośnej zgody stron dzielących kontrolę. Wszyscy inwestorzy wspólnie sprawują kontrolę nad jednostkami, w które dokonano inwestycji. Działają wspólnie w celu kierowania istotnymi działaniami. W związku z tym żaden inwestor pojedynczo nie sprawuje kontroli nad jednostką. W ocenie Zarządu Spółki na dzień 19 września 2023 r. nie nastąpiła żadna zmiana jednego lub więcej elementów współkontroli nad VIGO Ventures ASI Sp. z o.o.

Dane z zestawienia obrotów i sald spółki VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. na dzień 30.06.2023 przedstawiają się następująco (w tys. zł.):

Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
29 441	6 207	23 975	-741	29 661	24 261	5 400	221	189

## 2.5 Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej

W badanym okresie sprawozdawczym w Grupie nie zaszły zmiany w strukturze.

## 2.6 Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników

Grupa nie publikowała prognoz wyników.

## 2.7 Struktura akcjonariatu spółki VIGO Photonics S.A.

Według wiedzy Zarządu na dzień przekazania śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego za I półrocze 2023 roku (19 września 2023 r.) następujący akcjonariusze posiadają co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu:

Akcjonariusz	Liczba akcji	% udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	% udział w głosach na WZA
Warsaw Equity Management S.A.	104 000	14,27	104 000	14,27
Józef Piotrowski	86 650	11,89	86 650	11,89
Investors TFI	47 038	6,45	47 038	6,45
PTE Allianz Polska S.A.	39 071	5,36	39 071	5,36
Janusz Kubrak	48 100	6,60	48 100	6,60
Mirosław Grudzień	37 200	5,10	37 200	5,10
Pozostali	366 941	50,33	366 941	50,33
	<b>729 000</b>	<b>100,00</b>	<b>729 000</b>	<b>100,00</b>

## 2.8 Władze Grupy VIGO Photonics

Na dzień przekazania raportu za I półrocze 2023 r. w skład Zarządu Spółki wchodzi:

- Adam Piotrowski – Prezes Zarządu,
- Łukasz Piekarski – Członek Zarządu,
- Marcin Szrom – Członek Zarządu.

Na dzień przekazania raportu za I półrocze 2023 r. w skład Rady Nadzorczej wchodzi:

- Marek Wiechno - Przewodniczący Rady Nadzorczej (uchwała Rady Nadzorczej z dnia 12 maja 2023),
- Zbigniew Więclaw - Członek Rady Nadzorczej,
- Piotr Nadolski - Członek Rady Nadzorczej,
- Krzysztof Kaczmarczyk - Członek Rady Nadzorczej,
- Mirosław Grudzień - Członek Rady Nadzorczej,
- Krzysztof Dziewicki - Członek Rady Nadzorczej (powołanie w dniu 29 czerwca 2023)

W skład Komitetu Audytu Rady Nadzorczej wchodzi:

- Zbigniew Więclaw – Przewodniczący Komitetu Audytu (uchwała Rady Nadzorczej z dnia 19 maja 2023),
- Marek Wiechno – Członek Komitetu Audytu,
- Krzysztof Kaczmarczyk – Członek Komitetu Audytu.

## 2.9 Stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące VIGO Photonics

Na dzień 19 września 2023 r. członkowie Zarządu posiadali następujące akcje Spółki:

- Adam Piotrowski posiadał 660 akcji (wartość nominalna akcji 660 zł);

- Łukasz Piekarski posiadał 485 akcji (wartość nominalna akcji 485 zł).

Na dzień 19 września 2023 roku członkowie Rady Nadzorczej Spółki posiadali następujące akcje Spółki:

- Mirosław Grudzień posiadał 37 200 akcji (wartość nominalna akcji 37 200 zł);
- Zbigniew Więclaw posiadał 12 000 akcji (wartość nominalna akcji 12 000 zł);
- Krzysztof Dziewicki posiadał 1 274 akcje (wartość nominalna akcji 1 274 zł).

## 2.10 Prezentowane okresy

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej zawiera dane za okres od 1 stycznia 2023 roku do 30 czerwca 2023 roku. Dane porównawcze prezentowane są według stanu na dzień 31 grudnia 2022 roku dla śródrocznego skróconego skonsolidowanego go sprawozdania z sytuacji finansowej, za okres od 1 stycznia 2022 roku do 30 czerwca 2022 roku dla śródrocznego skróconego skonsolidowanego go sprawozdania z całkowitych dochodów, śródrocznego skróconego skonsolidowanego go sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz skróconego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym.

## 2.11 Firma audytorska

Rada Nadzorcza Spółki, w dniu 17 września 2020 r. dokonała wyboru firmy upoważnionej do przeprowadzenia badania i przeglądu sprawozdań finansowych za lata 2021, 2022 i 2023. Wybraną do pełnienia tej funkcji została Mazars Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością siedzibą w Warszawie, adres: 00-549 Warszawa, ul. Piękna 18, wpisana na listę firm audytorskich pod numerem 186. Rada Nadzorcza dokonała powyższego wyboru, mając na uwadze zagwarantowanie pełnej niezależności i obiektywizmu samego wyboru, jak i realizacji zadań przez biegłego rewidenta. W dniu 15 marca 2021 r. Spółka zawarła umowę z Mazars Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością o dokonanie badania i przeglądu jednostkowego sprawozdania finansowego. Umowa została zawarta na okres trzech lat, która została zmieniona Aneksem nr 1 z dnia 28 lutego 2022 r. Zmiana polegała na dopisaniu w przedmiocie umowy przeprowadzenia przeglądów i badań skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

Wynagrodzenie Mazars Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością wyniesie odrębnie za:

- badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego za rok 2021 – 37 000,00 zł, za rok 2022 – 28 000,00 zł i za rok 2023 – 28 000,00 zł;
- badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2022 – 10 000,00 zł i za rok 2023 – 10 000,00 zł;
- przegląd jednostkowego sprawozdania finansowego na dzień 30.06.2021 – 15 000,00 zł, na dzień 30.06.2022 – 16 000,00 zł i na dzień 30.06.2023 – 16 000,00 zł;
- przegląd skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień 30.06.2022 – 6 000,00 zł i na dzień 30.06.2023 – 8 000,00 zł.

## 2.12 Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34 Śródroczna sprawozdawczość finansowa.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w Unii Europejskiej proces wprowadzania standardów MSSF oraz prowadzoną przez Grupę działalność, w zakresie stosowanych przez nią zasad rachunkowości nie ma różnicy między standardami MSSF, które weszły w życie a standardami MSSF zatwierdzonymi przez UE. MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radą Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej.

### **STANDARDY I INTERPRETACJE PRZYJĘTE W ROKU 2023 ORAZ NIEOBOWIĄZUJĄCE NA DZIEŃ BILANSOWY**

#### **1. Standardy i interpretacje oraz zmiany do standardów i interpretacji, które zostały zastosowane w roku obrotowym 2023**

Następujące zmiany do istniejących standardów wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz zatwierdzone do stosowania w Unii Europejskiej (UE) zostały po raz pierwszy zastosowane w sprawozdaniu finansowym Grupy za 2023 rok:

**MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe”** z późniejszymi zmianami do MSSF 17 opublikowanymi przez RMSR 25 czerwca 2020 roku - zatwierdzone w UE w dniu 19 listopada 2021 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),



**Zmiany do MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe: – zastosowanie MSSF 17 i MSSF 9 po raz pierwszy – dane porównawcze”**, zatwierdzone w UE w dniu 8 września 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),

**Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”** – Ujawnienia na temat istotnych zasad rachunkowości. zatwierdzone w UE w dniu 2 marca 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),

**Zmiany do MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów”** – Definicja wartości szacunkowych zatwierdzone w UE w dniu 2 marca 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),

**Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy”** - Podatek odroczony dotyczący aktywów i zobowiązań z pojedynczej transakcji zatwierdzone w UE w dniu 11 sierpnia 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później).

Wyżej wymienione zmiany do standardów nie miały istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy za 2023 rok.

## **2. Standardy i interpretacje oraz zmiany do standardów i interpretacji, które zostały wydane przez RMSR, ale jeszcze niezatwierdzone do stosowania w UE**

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych nowych standardów oraz zmian do standardów, które nie zostały jeszcze zatwierdzone do stosowania w UE:

**Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”** – Klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później),

**Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”**: Zobowiązania długoterminowe z kowenantami (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później),

**Zmiany do MSR 21 „Skutki zmian kursów wymiany walut obcych”**: Brak wymienności walut (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2025 roku lub później),

**Zmiany do MSR 7 „Sprawozdanie z przepływów pieniężnych” oraz MSSF 7 „Instrumenty finansowe: ujawnianie informacji”**: Umowy finansowania dostawców (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później),

**Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy”**: Międzynarodowa Reforma Podatkowa – Modelowe Zasady Drugiego Filaru (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),

**Zmiany do MSSF 16 „Leasing”** – Zobowiązanie z tytułu leasingu w ramach sprzedaży i leasingu zwrotnego (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później).

Według szacunków Grupy wyżej wymienione nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Grupę.

Dane zawarte w raporcie zostały sporządzone z zastosowaniem zasad wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego netto określonych na dzień bilansowy.

Przyjęte rozwiązania w zakresie ewidencji księgowej oraz sposobu grupowania informacji zostały podporządkowane potrzebom zarządzania i kontroli wewnętrznej. Uwzględniają one również wymagania określone przepisami ustawy oraz potrzeby statystyki państwowej.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2022 roku, które zostało zatwierdzone do publikacji 17 kwietnia 2023 r.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres sześciu miesięcy 2023 r., zakończonych 30 czerwca 2023 roku, zostało w dniu 19 września 2023 r. zatwierdzone do publikacji przez Zarząd.

Śródroczny skonsolidowany wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

### 2.13 Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Niniejsze śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z wymaganiami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości nr 34 "Śródroczna sprawozdawczość finansowa" zatwierdzonego przez UE ("MSR 34").

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe podlegało przeglądowi. Raport z przeglądu publikowany jest wraz z niniejszym sprawozdaniem.

### 2.14 Istotne polityki rachunkowości

#### Wartości niematerialne oraz nakłady na prace rozwojowe

Wartości niematerialne są ujmowane w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Po początkowym ujęciu wartości niematerialne i prawne są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych o umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości. Grupa nie dokonuje wyceny prac rozwojowych w wartości godziwej, ze względu na brak aktywnego rynku dla unikalnych zakończonych prac rozwojowych. Do wartości niematerialnych zaliczane są aktywa o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności przekraczającym 12 miesięcy.

Grupa dzieli wartości niematerialne na następujące grupy:

- skapitalizowane prace rozwojowe,
- inne wartości niematerialne.

Prace rozwojowe są kapitalizowane tylko wtedy, gdy spełniają łącznie wszystkie poniższe kryteria:

- możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawały się do użytkowania lub sprzedaży,
- Grupa ma zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz jego użytkowania lub sprzedaży,
- zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- Grupa jest w stanie ustalić sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne,
- dostępność stosownych środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

W przypadku braku możliwości oddzielenia wartości nakładów poniesionych na prace badawcze od nakładów na prace rozwojowe, prace rozwojowe są odpisywane w całości w koszty.

Corocznemu testowi na utratę wartości podlegają wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania.

Dla potrzeb przeprowadzenia testu na utratę wartości aktywa grupowane są na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów lub grup aktywów (tzw. ośrodki wypracowujące przepływy pieniężne). Składniki aktywów samodzielnie generujące przepływy pieniężne testowane są indywidualnie.

Jeżeli wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość odzyskiwalną aktywów bądź ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do których aktywa te należą, wówczas wartość bilansowa jest obniżana do poziomu wartości odzyskiwalnej. Wartość odzyskiwalna odpowiada wyższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Przy ustalaniu wartości użytkowej, szacowane przyszłe przepływy pieniężne są dyskontowane do wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ryzyka związanego z danym składnikiem aktywów.

Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości są ujmowane w wyniku w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych.

Na kolejne dni bilansowe oceniane są przesłanki wskazujące na możliwość odwrócenia odpisów aktualizujących. Odwrócenie odpisu ujmowane jest w wyniku w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych.

W skład innych wartości niematerialnych wchodzi w szczególności nabyte oprogramowanie i licencje. W przypadku wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania Grupa nie dokonuje odpisów amortyzacyjnych, a dokonuje jedynie regularnie testów na utratę wartości tych składników aktywów.

Dla wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania Grupa stosuje następujące okresy amortyzacji:

Grupa	Okres amortyzacji
skapitalizowane prace rozwojowe	3 -5 lat

Grupa	Okres amortyzacji
inne wartości niematerialne	3 lata

W uzasadnionych przypadkach na podstawie decyzji Zarządu, popartych prognozami wykorzystania technologii, okres amortyzacji skapitalizowanych prac rozwojowych może zostać wydłużony powyżej 5 lat.

Koszty amortyzacji obciążają w sprawozdaniu z dochodów pozycję „Koszt własny sprzedaży”, „Koszty Zarządu” lub „Koszty sprzedaży”, zaś będące konsekwencją utworzonych odpisów aktualizujących obciążają „Pozostałe koszty operacyjne”.

Grupa rozpoznaje prawo do użytkowania gruntów zgodnie z MSSF 16 jako leasing.

#### Środki trwałe

Środki trwałe są ujmowane w księgach według ceny nabycia lub koszcie wytworzenia.

Na rzeczowe aktywa trwałe składają się środki trwałe i środki trwałe w budowie. Do środków trwałych zaliczane są aktywa trwałe o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności przekraczającym 12 miesięcy.

Grupa wyróżnia następujące grupy środków trwałych:

- budynki,
- urządzenia techniczne i maszyny,
- środki transportu,
- meble i wyposażenie.

Wszystkie grupy środków trwałych są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia a po początkowym ujęciu pomniejszonych o odpisy umorzeniowe i odpisy z tytułu utraty wartości. pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne. Grupa nie dokonuje przeszacowań żadnej z grup środków trwałych.

Grupa dla wszystkich grup środków trwałych stosuje amortyzację liniową.

Dla poszczególnych grup środków trwałych stosowane są następujące okresy amortyzacji:

Grupa	Okres amortyzacji
Budynki	40 lat
urządzenia techniczne i maszyny, w tym:	
sprzęt laboratoryjny	20 lat
pozostałe urządzenia techniczne	10 lat
sprzęt komputerowy	5 lat
środki transportu	5 lat
meble i wyposażenie	10 lat

Zgodnie z postanowieniami MSR 16 Grupa okresowo, nie rzadziej niż na dzień bilansowy, weryfikuje przyjęte stawki amortyzacyjne, analizując czy odpowiadają one okresom ekonomicznej użyteczności posiadanych środków trwałych.

Koszty amortyzacji obciążają w sprawozdaniu z całkowitych dochodów pozycję „Koszt własny sprzedaży”, „Koszty Zarządu” lub „Koszty sprzedaży”, zaś koszty będące konsekwencją utworzonych odpisów aktualizujących obciążają „Pozostałe koszty operacyjne”.

Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży są wyceniane zgodnie z postanowieniami MSSF 5, tj. w wartości niższej spośród wartości bilansowej netto środka trwałego oraz jego wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży, oraz są osobno prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

#### Inwestycje w jednostkach zależnych, wspólnych przedsięwzięciach i jednostkach stowarzyszonych

Na podstawie MSR 27 przy sporządzaniu jednostkowych sprawozdań finansowych jednostka ujmuje inwestycje w jednostkach zależnych, wspólnych przedsięwzięciach i jednostkach stowarzyszonych według kosztu.

#### Zapasy

Zapasy są ujmowane w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Zapasy to aktywa przeznaczone do sprzedaży w toku zwykłej działalności gospodarczej, będące w trakcie produkcji przeznaczonej na taką sprzedaż lub mające postać materiałów lub dostaw surowców zużywanych w procesie produkcyjnym lub w trakcie świadczenia usług. Grupa w tej pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej wyróżnia następujące grupy: materiały, półprodukty i produkcja w toku, produkty gotowe, towary, zaliczki na poczet dostaw.

Grupa ujmuje towary i materiały w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia nie wyższych od możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto. Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzania zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Grupa do wyceny rozchodu zapasów stosuje metodę FIFO.

W sytuacji, kiedy cena nabycia lub koszt wytworzenia ujęte w księgach przekraczają możliwą do uzyskania cenę sprzedaży, Grupa dokonuje odpisów aktualizujących ich wartość. Ponadto dokonuje się okresowej oceny zapasów pod kątem ich dalszej przydatności i dokonuje odpisów aktualizujących bazując na terminie ich zalegania na magazynie. Dokonywane odpisy aktualizujące obciążają koszty okresu i są ujmowane w innych kosztach operacyjnych.

Grupa każdorazowo ocenia i dokonuje odpisu aktualizacyjnego na pozycje, które wie, że utraciły wartość i będą nieprzydatne w dalszym toku funkcjonowania organizacji.

#### Udzielone pożyczki i inne należności

Grupa wycenia pożyczki i należności według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem modelu oczekiwanych strat kredytowych.

Grupa dokonuje odpisu aktualizującego ich wartość na podstawie współczynnika niewypełnienia zobowiązania. Kwota odpisu należności jest odnoszona na pozostałe koszty operacyjne, zaś rozwiązanie odpisu zwiększa pozostałe przychody operacyjne w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Grupa stosuje następującą metodologię wyliczenia współczynnika niewypełnienia zobowiązania:

Dla obliczenia wskaźnika niewypełnienia zobowiązania, dzieli się salda na jednorodne grupy na bazie podobieństwa ryzyka kredytowego oraz zachowania klientów w przeszłości. W Grupie występuje jedna jednorodna grupa: należności od klientów

Dla powyższej grupy przeprowadza się analizę w następujących krokach:

- Krok 1: zdefiniuje się okresy historyczne, za które zostaje przeprowadzona analiza wielkości odpisów na nieściągnięte należności oraz na przedziały wiekowe. Grupa zdecydowała, iż analiza nieściągalności przeprowadzana będzie za ostatnie 3 lata w celu ustalenia ogólnego wskaźnika niewypełnienia zobowiązania. Ustalono, że współczynnik niespłacalności zostanie ustalony dla przedziałów wiekowych: (1) nieprzeteterminowane; (2) do 30 dni; (3) od 31-90 dni; (4) od 91-180 dni; (5) od 181-365 dni i (6) powyżej 365 dni.
- Krok 2: Wylicza się profil spłaty należności od klientów korporacyjnych w ostatnich trzech latach obrotowych. Następnie dla ustalenia wskaźnika niewypełnienia zobowiązania w danym przedziale dokonuje się porównania salda spisanych należności do salda nieprzeteterminowanych należności.
- Krok 3: Dokonuje się analizy prawdopodobnego wpływu przyszłych czynników na wielkość strat kredytowych.
- Krok 4: Wylicza się odpis z tytułu utraty wartości przy wykorzystaniu wskaźnika ustalonego w Kroku 3.

#### Inne aktywa finansowe

Na dzień bilansowy Grupa posiada inne aktywa finansowe, kwalifikowane jako aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

#### Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne w banku i w kasie wyceniane są według zamortyzowanego kosztu.

Wykazana w sprawozdaniu z przepływu środków pieniężnych pozycja środki pieniężne składa się z lokat bankowych o terminie zapadalności nie dłuższym niż 3 miesiące, które nie zostały potraktowane jako działalność lokacyjna.

#### Kapitał własny

**Kapitał zakładowy.** To kapitał wniesiony przez akcjonariuszy, który jest wykazywany według wartości nominalnej, w wysokości zgodnej z aktem założycielskim oraz wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego.

**Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej.** W tej pozycji Grupa wykazuje kwotę nadwyżki przychodów ze sprzedaży akcji ponad ich wartość nominalną (agio).

**Kapitał z aktualizacji wyceny.** W tej pozycji Grupa wykazuje m.in. wartość kapitałów wynikającą z dokonanych wycen, które są wykazywane w innych całkowitych dochodach oraz zyski i straty aktuarialne, prezentowane zgodnie z postanowieniami MSR 19.

**Pozostałe kapitały.** W tej pozycji Grupa prezentuje skumulowane wyniki z lat ubiegłych, niepodzielony wynik finansowy. Grupa wykazuje w pozostałych kapitałach kapitał tworzony zgodnie z postanowieniami art. 396 Kodeksu Spółek Handlowych.

**Wynik finansowy bieżącego okresu.** W tej pozycji Grupa prezentuje wynik bieżącego roku obrotowego.

#### Rezerwy

Rezerwy są zobowiązaniem, którego kwota lub termin zapłaty są niepewne. Grupa tworzy rezerwy, kiedy ciąży na niej obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, aby konieczne było wydatkowanie środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne w celu wypełnienia obowiązku oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego obowiązku.

Grupa dokonuje weryfikacji stanu rezerw na koniec każdego okresu sprawozdawczego pod kątem spełniania powyższych warunków oraz tworzenia najbardziej właściwego szacunku co do wysokości kwoty rezerwy. Grupa dyskontuje rezerwy, jeśli skutek tego działania jest istotny.

Rezerwy ujmuje się w wartości szacowanych nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku, na podstawie najbardziej wiarygodnych dowodów dostępnych na dzień sporządzenia jednostkowego sprawozdania finansowego, w tym dotyczących ryzyka oraz stopnia niepewności.

#### Aktywa i zobowiązania finansowe

W momencie początkowego ujęcia aktywa finansowe klasyfikowane są:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu; lub
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Składnik aktywów jest wyceniany według zamortyzowanego kosztu, jeżeli spełnione są następujące dwa warunki: składniki utrzymywane są w ramach modelu biznesowego, którego celem jest utrzymywanie ich w celu uzyskiwania przepływów wynikających z kontraktu; oraz, ich warunki umowne powodują powstanie w określonych momentach przepływów pieniężnych stanowiących wyłącznie spłatę kapitału oraz odsetek od niespłaconej części kapitału.

Do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu Grupa kwalifikuje należności handlowe z odpisem aktualizującym zgodnym z modelem oczekiwanych strat kredytowych, środki pieniężne zgromadzone na rachunkach bankowych i w kasie, inne aktywa finansowe. Zyski i straty z wyceny aktywów i zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej ujmowane są w wyniku finansowym bieżącego okresu.

Do aktywów i zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej ujmowanych w wyniku finansowym bieżącego okresu Grupa zalicza instrumenty pochodne typu forward. Do aktywów wycenianych w wartości godziwej Grupa również zalicza inwestycje w fundusze inwestycyjne.

Grupa wyksięgowuje składnik aktywów wyłącznie wtedy, gdy wygasną prawa umowne do przepływów pieniężnych generowanych przez taki składnik albo gdy składnik aktywów finansowych wraz z zasadniczo całym ryzykiem i wszystkimi korzyściami związanymi z jego posiadaniem zostają przeniesione na inny podmiot. Jeżeli Jednostka nie przenosi ani nie zatrzymuje zasadniczo całego ryzyka i wszystkich korzyści związanych z posiadaniem składnika i utrzymuje nad nim kontrolę, ujmuje zatrzymany udział w takim składniku aktywów i związane z nim zobowiązania z tytułu potencjalnych płatności. Jeśli natomiast Jednostka zatrzymuje zasadniczo całe ryzyko i korzyści związane z przeniesionym składnikiem aktywów, to nadal ujmuje stosowny składnik aktywów finansowych. W momencie początkowego ujęcia zobowiązania finansowe klasyfikowane są do jednej z dwóch kategorii:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu; lub
- wyceniane w wartości godziwej.

Do zobowiązań finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie Grupa kwalifikuje zobowiązania handlowe i kredyty bankowe.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wykazuje się w wartości godziwej, a wynikające z nich zyski lub straty finansowe ujmuje się w rachunku zysków i strat z uwzględnieniem odsetek zapłaconych od danego zobowiązania finansowego.

Zamortyzowany koszt to kwota, w jakiej zobowiązanie finansowe wycenia się w momencie początkowego ujęcia, pomniejszona o spłaty kapitału oraz powiększona lub pomniejszona o ustaloną z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej skumulowaną amortyzację wszelkich różnic pomiędzy wartością początkową a wartością w terminie wymagalności.

Wyliczenie efektywnej stopy procentowej obejmuje wszelkie płacone i otrzymywane przez strony umowy prowizje i punkty stanowiące integralną część efektywnej stopy procentowej, koszty transakcji oraz wszelkie inne premie lub dyskonta.

Grupa wyksięgowuje zobowiązania finansowe wyłącznie wtedy, gdy odpowiednie zobowiązania Jednostki zostaną wykonane, unieważnione lub gdy wygasną.

### Odroczony podatek dochodowy

Grupa, jest podatnikiem podatku dochodowego od osób prawnych (podatku „CIT”). Pozycja „Podatek dochodowy” w sprawozdaniu z całkowitych dochodów składa się z części bieżącej oraz odroczonej podatku.

Część bieżąca obciążająca wynik jest kalkulowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego w oparciu o podstawę opodatkowania, ustaloną z uwzględnieniem różnic występujących pomiędzy rachunkowym a podatkowym zyskiem brutto.

Część odroczonego podatku jest kalkulowana przy zastosowaniu metody bilansowej, tj. poprzez porównanie bilansowej wartości poszczególnych pozycji aktywów i pasywów, wynikającej ze sprawozdania z sytuacji finansowej z ich wartością podatkową.

Grupa rozpoznaje rezerwy z tytułu podatku odroczonego, kiedy różnice przejściowe pomiędzy wartością podatkową a bilansową są dodatnie, co znaczy, że w przyszłości będą prowadzić do zwiększenia opodatkowania podatkiem bieżącym.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego występują wtedy, gdy:

- a. występują ujemne różnice przejściowe, czyli takie, które zmniejszą podstawę opodatkowania w przyszłości,
- b. następuje przeniesienie na kolejny okres nierozliczonych strat podatkowych,
- c. Grupa przenosi na kolejny okres niewykorzystane ulgi podatkowe.

Działalność prowadzona jest między innymi na terenie Specjalnej Strefy Ekonomicznej w Ożarowie Mazowieckim i w związku z tym ujmuje aktywa z tytułu podatku odroczonego (zwolnienia strefowego) z tytułu ulgi inwestycyjnej.

Ujęcie aktywa z tytułu podatku odroczonego następuje, gdy jest prawdopodobne, że będzie przyszły dochód, od którego będzie można odpisać ulgę podatkową. Aktywa z tytułu podatku odroczonego ujmuje się w korespondencji z wynikiem okresu, w którym warunek ujęcia został spełniony. Rozliczanie aktywów z tytułu podatku odroczonego następuje w korespondencji z rachunkiem wyników, w kwocie wykorzystania zwolnienia podatkowego w danym okresie rachunkowym.

### Świadczenia pracownicze

W Organizacji funkcjonują następujące świadczenia pracownicze:

- bieżące, tj. płace, doroczny urlop, zwolnienia chorobowe, premie, Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych,
- odprawy emerytalne.

Koszty świadczeń pracowniczych Grupa ujmuje w okresie, w którym dany pracownik pracuje na rzecz Spółki, a nie wtedy, gdy świadczenie jest wypłacane lub należne.

Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (tj. takie, których rozliczenia oczekuje się w całości w ciągu 12 miesięcy po okresie rocznym, w którym dana usługa została wykonana) ujmuje się jako koszty okresu, w którym pracownik świadczy pracę. Niezapłacone zobowiązania z tytułu świadczeń wycenia się w wartości niezdyskontowanej.

Premie ujmuje się jedynie wtedy, gdy Grupa ma wiążące prawnie lub zwyczajowo oczekiwane zobowiązanie do ich wypłaty i można wiarygodnie oszacować ich koszt.

Aktywa funduszu socjalnego nie spełniają definicji aktywów zawartej w Założeniach koncepcyjnych MSSF, ponieważ nie są kontrolowane, a jedynie administrowane przez Grupę, natomiast decyzje w sprawie sposobu ich wykorzystywania podejmuje zakładowa komisja socjalna.

Pełne wyłączenie funduszu będzie możliwe jedynie, gdy wartość jego aktywów będzie identyczna z wartością odpisów i zwiększeń. W sprawozdaniu finansowym zostaną skompensowane aktywa i zobowiązania funduszu oraz pokazana zostanie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej nadwyżka - najczęściej jako elementu zobowiązań pracowniczych. Jednocześnie w informacji dodatkowej zawarta zostanie szersza informacja na temat ZFŚS.

### Otrzymane dotacje

Dotacji rządowej nie ujmuje się aż do momentu, w którym istnieje uzasadnione przekonanie, że Grupa spełni warunki związane z dotacją oraz, że dotacja zostanie otrzymana.

Dla celów rozliczenia dotacji stosuje się opisaną w MSR 20 metodę przychodów, zgodnie z którą dotacje zalicza się do przychodu na przestrzeni jednego lub większej ilości okresów. Dotacje ujmuje się w systematyczny sposób jako przychód w poszczególnych okresach, aby zapewnić ich współmierność z odnośnymi kosztami, które dotacje mają w zamierzeniu kompensować.

W przypadku dotacji do aktywów, dofinansowanie rozlicza się przez przychody przyszłych okresów poprzez okres amortyzacji składnika objętego dotacją.

Przychody z tytułu dotacji ujmuje się w pozycji „Pozostałe przychody operacyjne”.

### Przychody przyszłych okresów

Oprócz rozliczanych dotacji i ulgi inwestycyjnej dotyczącej działalności strefowej opisanych w innych sekcjach, w przychodach przyszłych okresów ujmuje się kwoty przychodów niezafakturowanych, w stosunku do których nie zostały jeszcze spełnione warunki ujęcia tych przychodów bo stanowią one zobowiązania z tytułu umów. Grupa nie wyodrębniła pozycji zobowiązania z tyt. umowy ze względu na nieistotną wartość przedpłat.

### Segmenty operacyjne

Segment operacyjny jest częścią składową Grupy:

- która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody i ponosić koszty (w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi tej samej Organizacji),
- której wyniki działalności są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w Jednostce oraz wykorzystujący te wyniki przy podejmowaniu decyzji o zasobach alokowanych do segmentu i przy ocenie wyników działalności segmentu,
- w przypadku której są dostępne oddzielne informacje finansowe.

Zarząd zdecydował o wyodrębnieniu segmentów w oparciu o kryterium zróżnicowanych produktów i usług.

Wyodrębniono dwa segmenty operacyjne spełniające wymogi opisane w MSSF 8. Są to segmenty:

- segment modułów detekcyjnych
- segment materiałów półprzewodnikowych.

Raporty wewnętrzne o wynikach segmentów sporządza się w okresach miesięcznych w wersji skróconej, natomiast w okresach kwartalnych w rozszerzonym zakresie. Organem dokonującym regularnych przeglądów wewnętrznych raportów finansowych dla celów podejmowania głównych decyzji inwestycyjnych jest Zarząd, który odpowiada za alokację zasobów.

### Uznawanie przychodów

Głównym przedmiotem działalności jest działalność polegająca na produkcji i sprzedaży detektorów i materiałów półprzewodnikowych. Przez przychody rozumie się wpływy korzyści ekonomicznych brutto danego okresu, powstałe w wyniku (zwykłej) działalności gospodarczej, skutkującymi zwiększeniem kapitału własnego, innymi niż zwiększenie kapitału wynikające z wpłat udziałowców.

Grupa rozpoznaje przychody zgodnie z MSSF 15.

Przychody ujmuje się w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad towarem lub usługą. Klient uzyskuje taką kontrolę, kiedy ma możliwość kierowania użytkowaniem towaru lub usług i uzyskiwania z nich korzyści. Przy czym przeniesienie kontroli zgodnie z MSSF 15 może nastąpić w określonym momencie bądź na przestrzeni czasu np. w sytuacji realizacji usług.

W tym drugim przypadku musi być spełnione jedno z trzech kryteriów:

1. nabywca równocześnie otrzymuje i konsumuje korzyści dostarczane w miarę realizacji zobowiązań do wykonania świadczeń,
2. tworzony lub ulepszany składnik aktywów jest kontrolowany przez nabywcę w miarę postępu prac,
3. działania jednostki nie powodują wytworzenia składnika aktywów, który mógłby być wykorzystany przez nią alternatywnie oraz ma ona możliwe do wyegzekwowania prawo zapłaty za wykonane do tej pory świadczenia.

Jeśli żaden z trzech wymienionych warunków nie jest spełniony, to przeniesienie kontroli następuje w określonym momencie. W takim przypadku można posłużyć się następującymi kryteriami:

1. jednostka obecnie ma prawo do zapłaty za składnik aktywów
2. nabywca posiada tytuł prawy do składnika aktywów
3. na nabywcę przeszły znaczące ryzyka i korzyści wynikające z posiadania składnika aktywów
4. nabywca zaakceptował składnik aktywów.

Grupa na podstawie poniższego 5-cio elementowego procesu rozpoznawania przychodu ustala, czy przychody należy rozkładać w czasie, czy też ujmować je jednorazowo w określonym momencie.

Etap 1: Identyfikacja umów z klientami.

Jednostka może ująć przychody, jeżeli sprzedaż została ujęta w formie umowy. Umowa może mieć charakter pisemny, ustny lub może wynikać z zachowania stron, które ujawnia ich wolę w sposób dostateczny. Przy określeniu, czy umowa z klientem została zawarta, istotne mogą okazać się warunki jej rozwiązania. Znaczenie może mieć również zawieranie umów równocześnie lub w powiązaniu z innymi umowami.

Etap 2: Identyfikacja obowiązków, które jednostka musi wykonać zgodnie z postanowieniami umowy.

Przychody związane są z wypełnieniem obietnicy przekazania klientowi dóbr lub usług będących przedmiotem sprzedaży, spełniające łącznie następujące warunki (§ 22 MSSF 15):

- 1) klient może odnieść z nich korzyści niezależnie lub w połączeniu z innymi dostępnymi dla klienta zasobami (tj. dobra lub usługi można wydzielić),
- 2) przyrzeczenie jednostki dotyczące przeniesienia dóbr lub usług na klienta można wyodrębnić spośród innych przyrzeczeń zawartych w umowie (tj. wyróżnia się ono w treści umowy). Przykład: jednostka powinna ująć osobno obowiązki z tytułu dostawy produktów oraz świadczonej usługi, jeżeli sprzedając produkty, zapewnia klientom fakultatywną usługę serwisowania na podstawie udzielonej gwarancji.

Etap 3: Ustalenie ceny transakcji w kwocie wynagrodzenia, do której jednostka oczekuje, że ma tytuł.

W zależności od charakteru umowy sprzedaży wynagrodzenie może być kwotą stałą lub (jeżeli zależy od wystąpienia przyszłego zdarzenia) kwotą zmienną, zależną od rabatów, upustów cenowych, refundacji, zachęt, premii za wyniki itp.

Etap 4: Przyporządkowanie ceny transakcji do poszczególnych obowiązków.

Jeżeli umowa zawiera odrębne obowiązki do wypełnienia (zidentyfikowane w etapie 2), cena transakcji powinna zostać do nich odpowiednio przypisana. Najlepszą podstawą do ustalenia ceny indywidualnej jest cena, za jaką jednostka może oddzielnie sprzedać dane dobro lub usługę.

Etap 5: Ujęcie przychodów w chwili wypełnienia obowiązku przez jednostkę.

Określone w umowie obowiązki są wypełnione, gdy jednostka dokonuje transferu obiecanych dóbr lub usług na klienta, tj. kiedy klient uzyskuje nad nimi kontrolę. Kwotą przychodów jest kwota wynagrodzenia przypisana do wypełnionego obowiązku. Obowiązek ten może być zaspokojony w określonym momencie (typowo przy dostawie dóbr) lub w pewnym przedziale czasowym (typowo przy świadczeniu usług). W tym drugim przypadku jednostka powinna wybrać odpowiednią metodę pomiaru postępu wypełnienia obowiązku.

Przy sporządzaniu sprawozdań finansowych ujmuje się przychody na podstawie reguł INCOTERMS 2010 w odniesieniu do tych transakcji gdzie ocenione, że przychód ujmowany jest w punkcie czasu. Główną zasadą stosowaną przez VIGO Photonics jest reguła EXW, co oznacza, że dostawa zostaje uznana za dokonaną w momencie postawienia towarów do dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu, bez zobligowania do dalszych czynności ze strony sprzedającego.

Istotne warunki płatności:

- płatność zazwyczaj staje się należna w momencie przekazania ryzyka na odbiorcę, standardowe terminy płatności wynoszą 30 dni.
- umowy nie zawierają istotnego elementu finansowania,
- kwota wynagrodzenia nie jest zmienna w związku z tym wartość szacunkowa wynagrodzenia zmiennego nie podlega zwykle ograniczeniom,

udzielana jest gwarancja handlowa na okres jednego roku, która nie odbiega od standardowych warunków odpowiedzialności z produkty.

Grupa ujmuje przychody z tytułu świadczenia usług zgodnie z metodą obmiaru wykonanych prac, na podstawie stopnia zaawansowania ich realizacji na koniec okresu sprawozdawczego. Zgodnie z tym podejściem przychód ujmowany jest w tych okresach, w których odbywa się świadczenie usług. Stopień zaawansowania wyznaczany jest na podstawie rzeczywistego wykonania prac w oparciu o ustalone harmonogramy. Wyceniane są odpowiednio koszty i przychody związane z umową.

## 2.15 Data zatwierdzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd Spółki w dniu 19 września 2023 r.

## 2.16 Założenie kontynuacji działalności gospodarczej

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Biorąc pod uwagę ogólną sytuację ekonomiczną i prawną Spółki, w tym znany ekonomiczny i społeczny efekt epidemii COVID-19, jak również zidentyfikowane ryzyka wywołane wojną w Ukrainie, na dzień zatwierdzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdzono istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Grupy.

Grupa zdecydowała o wstrzymaniu sprzedaży swoich produktów na terenie Rosji oraz Białorusi. Wstrzymanie sprzedaży do Rosji nie będzie miało istotnego wpływu na wyniki finansowe Spółki.



### 2.17 Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Walutą funkcjonalną i walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Dane w sprawozdaniu finansowym zaprezentowano w zaokrągleniu do tysięcy złotych, chyba że w konkretnych sytuacjach podano inaczej.

Ze względu na prezentację kwot w sprawozdaniu finansowym w zaokrągleniu do tysięcy złotych w raporcie mogą pojawiać się różnice +/- 1.

### 2.18 Profesjonalny osąd

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości wobec zagadnień podanych poniżej, największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa.

#### Odpis na przeterminowane należności

Grupa wycenia pożyczki i należności według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem modelu oczekiwanych strat kredytowych.

Stan odpisów należności przeterminowanych na dzień 30 czerwca 2023 wynosił 48 tys. zł., a na koniec roku 2022 wartość ta wynosiła 80 tys. zł.

Stan odpisów udzielonych pożyczek na dzień 30 czerwca 2023 wynosił 1 182 tys. zł., a na koniec roku 2022 wartość ta wynosiła 1 256 tys. zł.

Grupa dokonuje odpisu aktualizującego ich wartość na podstawie współczynnika niewypełnienia zobowiązania. Kwota odpisu należności jest odnoszona na pozostałe koszty operacyjne, zaś rozwiązanie odpisu zwiększa pozostałe przychody operacyjne w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

#### Odpis aktualizacyjny na środki pieniężne

Grupa przeprowadziła szacunek odpisów na środki pieniężne w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności w okresie umownym, który jest krótszy niż 3 miesiące, ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków, w których utrzymywane są środki pieniężne oraz publicznie dostępne informacje agencji ratingowych dotyczące prawdopodobieństwa niewypłacalności. Odstąpiono od tworzenia odpisu ze względu na nieistotność.

Odpisy z tytułu utraty wartości ustalono indywidualnie dla każdego salda dotyczącego danej instytucji finansowej. Do oceny ryzyka kredytowego użyto zewnętrzne ratingi banków. Grupa korzysta z usług dwóch banków: ING Bank Śląski SA. i mBank S.A. Analiza wykazała, iż w związku z pozytywną oceną ratingową banków środki pieniężne mają niskie ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy w związku z tym kwota korekty byłaby nieistotna.

#### Odpis aktualizujący wartość zapasów w magazynie

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje analizy wiekowania zapasów znajdujących się w magazynach towarów oraz dokonuje indywidualnej oceny ceny możliwej do uzyskania na dzień bilansowy i na tej podstawie podejmuje decyzję o utworzeniu odpisu aktualizacyjnego.

Stan odpisów zapasów zalegających na magazynach na dzień 30 czerwca 2023 wynosił 1 305 tys. zł., a na koniec roku 2022 wartość ta wynosiła 1 011 tys. zł.

Grupa dopuszcza do sprzedaży wyroby gotowe, wcześniej utrzymywane jedynie jako produkty zamienne na wypadek opóźnień w procesie produkcyjnym. Kierownictwo uznało, że w związku z planowanym zwiększeniem wolumenu produkcji większość zalegających zapasów zostanie zużyta w procesie produkcyjnym w następnym roku obrotowym.

### 2.19 Niepewność szacunków

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym.

#### Utrata wartości aktywów

Na każdy dzień bilansowy jednostka ocenia, czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, jednostka szacuje wartość odzyskiwalną tego składnika aktywów.

#### Wycena rezerw

Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych zostały oszacowane za pomocą metod aktuarialnych. Stopa dyskontowa, stopa wzrostu wynagrodzeń oraz wskaźnik rotacji są kluczowymi założeniami aktuarialnymi mającymi wpływ na stan rezerw na świadczenia pracownicze. Wybór stopy dyskontowej jest związany z bieżącą sytuacją na rynku obligacji skarbowych, natomiast wybór planowanych wzrostów wynagrodzeń jest odzwierciedleniem strategii Spółki w zakresie kształtowania polityki płacowej w przyszłości. Dodatkowo na stan rezerw z tytułu świadczeń pracowniczych ma wpływ wskaźnik rotacji pracowników zależący od historycznej rotacji pracowników Spółki.

Zgodnie z MSR 19 Grupa ujawnia analizę wrażliwości dla każdego istotnego założenia aktuarialnego na koniec okresu sprawozdawczego, pokazującą, jaki wpływ na zobowiązanie miałyby zmiany odpowiednich założeń aktuarialnych.

W związku z powyższym dokonano analizy wrażliwości dla następujących założeń:

- zmiana stopy dyskontowej  $\pm 0,5$  p.p,
- zmiana stopy wzrostu przyszłych wynagrodzeń  $\pm 0,5$  p.p,
- zmiana wskaźnika rotacji pracowników  $\pm 0,5$  p.p.

Analiza wrażliwości została przeprowadzona, przy założeniu, że wszystkie inne założenia aktuarialne pozostają niezmienione. Wyniki przeprowadzonych kalkulacji kształtują się następująco:

Pozycja (w tys. zł)	Wartość bilansowa	Analiza wrażliwości					
		Stopa dyskontowa		Stopa wzrostu wynagrodzeń		Wskaźnik rotacji	
		- 0,5%	+ 0,5%	- 0,5%	+ 0,5%	- 0,5%	+ 0,5%
Odprawy emerytalne	172	185	160	160	185	180	164
Odprawy rentowe	33	34	31	32	34	34	31
Niewykorzystane urlopy	2 422	2 422	2 422	2 422	2 422	2 422	2 422
<b>Razem</b>	<b>2 626</b>	<b>2 641</b>	<b>2 613</b>	<b>2 612</b>	<b>2 641</b>	<b>2 636</b>	<b>2 617</b>

#### Rezerwy z tytułu przyszłych reklamacji

W danym okresie obrotowym na podstawie profesjonalnego osądu kierownictwa kwota rezerwy kształtuje się na poziomie 573 tys. zł i 0,85% przychodów ze sprzedaży za okres ostatnich dwunastu miesięcy. Gdyby poziom ten był o 0,5 p.p. wyższy niż oszacowania Spółki, to kwota rezerwy uległaby zwiększeniu do 910 tys. zł.

#### Aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego

Organizacja, jest podatnikiem podatku dochodowego od osób prawnych (podatku „CIT”). Pozycja „Podatek dochodowy” w sprawozdaniu z całkowitych dochodów składa się z części bieżącej oraz odroczonego podatku.

Część bieżąca obciążająca wynik jest kalkulowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego w oparciu o podstawę opodatkowania, ustaloną z uwzględnieniem różnic występujących pomiędzy rachunkowym a podatkowym zyskiem brutto.

Część odroczonego podatku jest kalkulowana przy zastosowaniu metody bilansowej, tj. poprzez porównanie bilansowej wartości poszczególnych pozycji aktywów i pasywów, wynikającej ze sprawozdania z sytuacji finansowej z ich wartością podatkową.

Grupa rozpoznaje rezerwy z tytułu podatku odroczonego, kiedy różnice przejściowe pomiędzy wartością podatkową a bilansową są dodatnie, co znaczy, że w przyszłości będą prowadzić do zwiększenia opodatkowania podatkiem bieżącym.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego występują wtedy, gdy:

- występują ujemne różnice przejściowe, czyli takie, które zmniejszą podstawę opodatkowania w przyszłości,
- następuje przeniesienie na kolejny okres nierozliczonych strat podatkowych,
- Grupa przenosi na kolejny okres niewykorzystane ulgi podatkowe.

Jednostka prowadzi działalność gospodarczą na terenie Specjalnej Strefy Ekonomicznej w Ożarowie Mazowieckim i w związku z tym ujmuje aktywa z tytułu podatku odroczonego (zwolnienia strefowego) z tytułu ulgi inwestycyjnej.

Ujęcie aktywów z tytułu podatku odroczonego następuje, gdy jest prawdopodobne, że będzie przyszły dochód, od którego będzie można odpisać ulgę podatkową. Aktywa z tytułu podatku odroczonego Grupa ujmuje w korespondencji z wynikiem

okresu, w którym warunek ujęcia został spełniony. Rozliczanie aktywów z tytułu podatku odroczonego następuje w korespondencji z rachunkiem wyników, w kwocie wykorzystania zwolnienia podatkowego w danym okresie rachunkowym.

#### Wartość godziwa instrumentów pochodnych i pozostałych instrumentów finansowych

Wartość godziwa instrumentów finansowych oparta jest na podstawie otrzymanych od instytucji finansowych wycen tych instrumentów na dzień bilansowy. Pozostałe instrumenty finansowe nie są wyceniane do wartości godziwej ze względu na to, że przyjmuje się że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej.

#### Ujmowanie przychodów

Grupa ujmuje przychody na podstawie reguł INCOTERMS 2020. Główną zasadą jaką stosuje VIGO Photonics jest reguła EXW, oznacza to, że dostawa zostaje uznana za dokonaną w momencie postawienia towarów do dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu, bez zobligowania do dalszych czynności ze strony sprzedającego.

Zgodnie z MSSF 15 Przychody ujmuje się w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad towarem lub usługą. Klient uzyskuje taką kontrolę, kiedy ma możliwość kierowania użytkowaniem towaru lub usług i uzyskiwania z nich korzyści. Zgodnie z każdorazowymi ustaleniami z kontrahentami, Grupa, w imieniu i na ich polecenie pośredniczy w zamawianiu firm kurierskich w celu dostawy wyrobów. Kontrahenci sami decydują, gdzie dana przesyłka ma zostać dostarczona. W związku z tym VIGO stoi na stanowisku, że kontrola nad towarem lub usługą każdorazowo przechodzi na kontrahenta w momencie pośrednictwa w organizowaniu transportu.

#### Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

#### 2.20 Opis nietypowych pozycji

W pierwszym półroczu 2023 r. Grupa poniosła nakłady na modernizację obecnie funkcjonującej hali produkcyjnej i zakupiła nowe maszyny i urządzenia techniczne na łączną wartość ponad 6,1 mln zł.

#### 2.21 Informacje o istotnych zmianach wielkości szacunkowych

W pierwszym półroczu 2023 r. nie wystąpiły żadne istotne zmiany wielkości szacunkowych.

#### 2.22 Kursy wymiany złotego

W okresie objętym sprawozdaniem zastosowano następujące kursy wymiany złotego w stosunku do EUR:

Lp.	Treść	01.01.2023 - 30.06.2023	01.01.2022 - 31.12.2022	01.01.2022 - 30.06.2022
1.	Średni kurs na koniec okresu	4,4503	4,6899	4,6806
2.	Średni kurs okresu	4,6130	4,6907	4,6427

Kurs średni okresu obliczono jako średnią arytmetyczną średnich kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie na podstawie informacji publikowanych przez Narodowy Bank Polski.

Dla pozycji bilansu oraz rachunku zysków i strat wyrażonych w walutach obcych przyjęto następujące kursy wymiany do ich wyceny:

Rodzaj waluty	Wartość kursu	Nr Tabeli	Data
EUR	4,4503	121/A/NBP/2023	30.06.2023
USD	4,1066	121/A/NBP/2023	30.06.2023

**3 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE****ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022
<b>AKTYWA</b>		
<b>Aktywa trwałe</b>	<b>228 939</b>	<b>218 908</b>
Rzeczowe aktywa trwałe	115 790	113 502
Wartości niematerialne	16 644	19 432
Prawo do użytkowania	3 849	3 854
Nakłady na projekty rozwojowe	64 595	53 444
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	21 240	22 012
Inwestycje w jednostkach wspólnie kontrolowanych	6 799	6 666
Rozliczenia międzyokresowe	22	
<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>34 133</b>	<b>35 106</b>
Zapasy	15 100	15 281
Należności handlowe	13 117	14 256
Pozostałe należności	1 144	2 226
Pozostałe należności finansowe	40	16
Rozliczenia międzyokresowe	603	1 068
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4 128	2 258
<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>263 072</b>	<b>254 015</b>
	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022
<b>PASYWA</b>		
<b>Kapitał własny</b>	<b>145 599</b>	<b>138 524</b>
Kapitał zakładowy	729	729
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	8 865	8 865
Kapitał z aktualizacji wyceny	105	99
Pozostałe kapitały	129 051	121 611
Wynik finansowy bieżącego okresu	6 849	7 219
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>85 390</b>	<b>81 896</b>
Kredyty i pożyczki	25 734	28 057
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	58 654	52 854
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	204	184
Zobowiązania z tytułu leasingu	797	800
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>32 082</b>	<b>33 596</b>
Kredyty i pożyczki	21 106	21 328
Zobowiązania handlowe i inne	2 301	4 408
Pozostałe zobowiązania	1 390	1 251
Zobowiązania z tytułu leasingu	35	46
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	3 080	2 611
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	2 422	1 953
Pozostałe rezerwy	1 750	2 000
<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>263 072</b>	<b>254 015</b>

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW**

	Za okres:	Za okres:
	od 01.01.2023 do 30.06.2023	od 01.01.2022 do 30.06.2022
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>37 005</b>	<b>30 723</b>
Przychody ze sprzedaży produktów	35 603	29 088
Przychody ze sprzedaży usług	1 355	1 635
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	47	
<b>Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów</b>	<b>19 254</b>	<b>12 111</b>
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	19 254	12 111
<b>Zysk (strata) brutto na sprzedaży</b>	<b>17 751</b>	<b>18 612</b>
Koszty sprzedaży	4 260	5 314
Koszty ogólnego zarządu	9 032	12 246
Pozostałe przychody operacyjne	3 885	4 042
Pozostałe koszty operacyjne	1 684	1 802
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>	<b>6 660</b>	<b>3 292</b>
Przychody finansowe	2 247	
Koszty finansowe	1 236	621
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>7 670</b>	<b>2 671</b>
Podatek dochodowy	821	-3 460
<b>Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej</b>	<b>6 849</b>	<b>6 131</b>
<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>6 849</b>	<b>6 131</b>
Składniki innych całkowitych dochodów:	6	102
Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń	6	102
<b>Suma dochodów całkowitych</b>	<b>6 855</b>	<b>6 233</b>
<b>Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł)</b>	<b>8,90</b>	<b>8,41</b>
Podstawowy za okres obrotowy	8,90	8,41
Rozwodniony za okres obrotowy	8,90	8,41
<b>Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł)</b>	<b>8,90</b>	<b>8,41</b>
Podstawowy za okres obrotowy	8,90	8,41
Rozwodniony za okres obrotowy	8,90	8,41

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH**

	Za okres:	
	od 01.01.2023 do 30.06.2023	od 01.01.2022 do 30.06.2022
<b>DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA</b>		
<b>Zysk / Strata brutto</b>	<b>7 670</b>	<b>2 671</b>
<b>Podatek dochodowy</b>	<b>821</b>	<b>-3 460</b>
<b>Zysk / Strata netto</b>	<b>6 849</b>	<b>6 131</b>
<b>Korekty razem:</b>	<b>2 787</b>	<b>4 606</b>
Amortyzacja	5 757	5 008
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-1 816	581
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	1 058	512
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-4	-28
Zmiana stanu rezerw	245	297
Zmiana stanu zapasów	181	-3 704
Zmiana stanu należności	2 221	4 464
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-1 927	594
Zmiana stanu przedpłat		-324
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych przychodów	-3 596	-3 540
Inne korekty	667	747
<b>Gotówka z działalności operacyjnej</b>	<b>10 457</b>	<b>7 277</b>
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-49	-21
<b>A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	<b>10 408</b>	<b>7 256</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>9 874</b>	<b>9 656</b>
Otrzymane dofinansowania	9 865	9 556
Wpływy z tytułu sprzedaży środków trwałych	9	101
<b>Wydatki</b>	<b>-16 941</b>	<b>-26 561</b>
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-6 099	-14 067
Wydatki na nabycie udziałów	-440	-224
Nakłady na niezakończone prace rozwojowe	-10 402	-11 635
Udzielone pożyczki		-635
<b>B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	<b>-7 068</b>	<b>-16 905</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>5 220</b>	<b>12 283</b>
Kredyty i pożyczki	5 220	12 283
<b>Wydatki</b>	<b>-6 755</b>	<b>-4 993</b>
Spłaty kredytów i pożyczek	-5 728	-4 430
Odsetki	-1 058	-546
Opłaty z tytułu leasingu	32	-17
<b>C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>	<b>-1 535</b>	<b>7 290</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem</b>	<b>1 806</b>	<b>-2 359</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych</b>	<b>1 870</b>	<b>-2 410</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	64	51
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>2 258</b>	<b>6 495</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>4 128</b>	<b>4 133</b>

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM**

	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Kapitał z aktualizacji wyceny	Pozostałe kapitały	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny ogółem
<b>Sześć miesięcy zakończone w dniu 30 czerwca 2023 roku</b>						
Kapitał własny na dzień 01.01.2023 r.	729	8 865	99	121 611	7 219	138 524
Wynik finansowy okresu					6 849	6 849
Rozliczenie wyniku finansowego za 2022				7 219	-7 219	
Różnice z przeliczenia				221		221
Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne			6			6
Kapitał własny na dzień 30.06.2023 r.	729	8 865	105	129 051	6 849	145 599
<b>Dwanaście miesięcy zakończonych w dniu 31 grudnia 2022 roku</b>						
Kapitał własny na dzień 01.01.2022 r.	729	8 865	-24	91 148	30 509	131 228
Wynik finansowy okresu					7 219	7 219
Rozliczenie wyniku finansowego za 2021				30 509	-30 509	
Podwyższenie warunkowe kapitału				-47		-47
Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne			123			123
Kapitał własny na dzień 31.12.2022 r.	729	8 865	99	121 611	7 219	138 524
<b>Sześć miesięcy zakończonych w dniu 30 czerwca 2022 roku</b>						
Kapitał własny na dzień 01.01.2022 r.	729	8 865	-24	121 657		131 228
Wynik finansowy okresu					6 131	6 131
Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne			102			102
Kapitał własny na dzień 30.06.2022 r.	729	8 865	78	121 657	6 131	137 461

#### 4 INFORMACJA DODATKOWA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

##### 4.1 Aktywa

##### 4.1.1 Aktywa trwałe

##### Istotne transakcje nabycia i sprzedaży aktywów trwałych

W I półroczu 2023 r. poniesiono nakłady na wartości niematerialne oraz na środki trwałe i środki trwałe w budowie w kwocie 6,1 mln zł, a nakłady na prace rozwojowe wyniosły 10,4 mln zł. W analogicznym okresie 2022 r. poniesiono nakłady na wartości niematerialne oraz środki trwałe w budowie w kwocie 14,3 mln zł, a nakłady na prace rozwojowe wyniosły 11,4 mln zł.

##### 4.1.2 Wartości niematerialne

##### Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2023 r.

	Zakończone prace rozwojowe	Inne (w tym oprogramowanie komputerowe)	Ogółem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023</b>	<b>26 333</b>	<b>2 603</b>	<b>28 937</b>
Zwiększenia, z tytułu:			
Zmniejszenia, z tytułu:	818		818
- likwidacji	818		818
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2023</b>	<b>25 515</b>	<b>2 603</b>	<b>28 119</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2023</b>	<b>7 385</b>	<b>2 120</b>	<b>9 505</b>
Zwiększenia, z tytułu:			
- amortyzacji	2 515	273	2 788
Zmniejszenia, z tytułu:			
- likwidacji	818		818
<b>Umorzenie na dzień 30.06.2023</b>	<b>9 082</b>	<b>2 393</b>	<b>11 474</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2023</b>	<b>16 433</b>	<b>210</b>	<b>16 644</b>

##### Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2022 r.

	Zakończone prace rozwojowe	Inne (w tym oprogramowanie komputerowe)	Ogółem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2022</b>	<b>15 480</b>	<b>2 603</b>	<b>18 084</b>
Zwiększenia, z tytułu:			
- nabycia	5 091		5 091
- przyjęte zakończone prace rozwojowe	5 091		5 091
Zmniejszenia, z tytułu:			
- likwidacji	695		695
- likwidacji	695		695
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2022</b>	<b>19 876</b>	<b>2 603</b>	<b>22 480</b>



	Zakończone prace rozwojowe	Inne (w tym oprogramowanie komputerowe)	Ogółem
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2022</b>	<b>6 015</b>	<b>1 571</b>	<b>7 586</b>
Zwiększenia, z tytułu:	1 514	275	1 789
- amortyzacji	1 514	275	1 789
Zmniejszenia, z tytułu:	695		695
- likwidacji	695		695
<b>Umorzenie na dzień 30.06.2022</b>	<b>6 834</b>	<b>1 846</b>	<b>8 679</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2022</b>	<b>13 042</b>	<b>757</b>	<b>13 800</b>

#### Wartość i powierzchnia gruntów użytkowanych wieczysto

Adres nieruchomości	Nr księgi wieczystej lub zbiorów dokumentów	Powierzchnia działki (m <sup>2</sup> ) na 30.06.2023	Wartość na 30.06.2023 (w tys. zł)	Powierzchnia działki (m <sup>2</sup> ) na 31.12.2022	Wartość na 31.12.2022 (w tys. zł)	Powierzchnia działki (m <sup>2</sup> ) na 30.06.2022	Wartość na 30.06.2022 (w tys. zł)
05-850 Ożarów Mazowiecki, ul. Poznańska 129/133	WA1P/00087633/6	1 302	363	1 302	363	1 302	363
	WA1P/00082343/1	2 750	252	2 750	252	2 750	252
	WA1P/00083348/3	4 928	2 435	4 928	2 435	4 928	2 435
	WA1P/00104889/1	1 694	45	1 694	45	1 694	45
	<b>Ogółem</b>	<b>10 674</b>	<b>3 095</b>	<b>10 674</b>	<b>3 095</b>	<b>10 674</b>	<b>3 095</b>

Adres dla powyższych gruntów to: 05-850 Ożarów Mazowiecki, ul. Poznańska 129/133

#### 4.1.3 Leasing finansowy

	Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe	
	Stan na 30.06.2023	Stan na 31.12.2022
Prawo do użytkowania	3 849	3 854
Zobowiązanie z tytułu leasingu	832	846
Koszty finansowe leasingu	6	10
Koszty amortyzacji	57	39
Stopa dyskontowa	5,88%	5,88%
Przepływy z tytułu leasingu:		
część główna zobowiązania	22	45
płatność odsetek	4	6

#### 4.1.4 Rzeczowe aktywa trwałe

#### Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2023 r.

	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023</b>	<b>45 817</b>	<b>45 367</b>	<b>2 079</b>	<b>28 285</b>	<b>21 675</b>	<b>143 222</b>
Zwiększenia, z tytułu:		<b>2 826</b>		<b>5 016</b>	<b>5 858</b>	<b>13 700</b>
- nabycia		151		3		154
- rozliczenie środków trwałych w budowie		2 675		5 013	5 858	13 546
- podwyższenie wartości						
- dostawa w drodze						
Zmniejszenia, z tytułu:		<b>321</b>			<b>7 688</b>	<b>8 009</b>
- likwidacji		321				321
- przyjęcia na stan środków trwałych					7 688	7 688
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2023</b>	<b>45 817</b>	<b>47 872</b>	<b>2 079</b>	<b>33 301</b>	<b>19 845</b>	<b>148 914</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2023</b>	<b>5 456</b>	<b>16 159</b>	<b>535</b>	<b>7 570</b>		<b>29 720</b>
<b>Zwiększenia, z tytułu:</b>	<b>610</b>	<b>1 730</b>	<b>200</b>	<b>1 179</b>		<b>3 719</b>
- amortyzacji	610	1 730	200	1 179		3 719
<b>Zmniejszenia, z tytułu:</b>		<b>131</b>		<b>184</b>		<b>315</b>
- likwidacji		131		184		315
<b>Umorzenie na dzień 30.06.2023</b>	<b>6 067</b>	<b>17 758</b>	<b>734</b>	<b>8 565</b>		<b>33 124</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2023</b>	<b>39 750</b>	<b>30 114</b>	<b>1 345</b>	<b>24 736</b>	<b>19 845</b>	<b>115 790</b>

**Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) 2022 r.**

Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2022	37 584	35 438	935	16 332	32 368	122 657
Zwiększenia, z tytułu:	8 233	10 091	1 704	12 014	18 464	50 506
- nabycia środków trwałych	8 233	10 091	1 704	545		20 573
- rozliczenie środków trwałych w budowie				11 469	18 464	29 933
Zmniejszenia, z tytułu:		163	559	61	29 157	29 940
- likwidacji		163	559	61		783
- przyjęcie na stan środków trwałych					29 157	29 157
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2022</b>	<b>45 817</b>	<b>45 367</b>	<b>2 079</b>	<b>28 285</b>	<b>21 675</b>	<b>143 222</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2022</b>	<b>4 290</b>	<b>12 816</b>	<b>782</b>	<b>5 550</b>		<b>23 438</b>
Zwiększenia, z tytułu:	1 166	3 481	312	2 075		7 034
- amortyzacji	1 166	3 481	312	2 075		7 034
Zmniejszenia, z tytułu:		138	559	55		752
- likwidacji		138	559	55		752
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2022</b>	<b>5 456</b>	<b>16 159</b>	<b>535</b>	<b>7 570</b>		<b>29 720</b>

<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2022</b>	<b>37 584</b>	<b>35 438</b>	<b>935</b>	<b>16 332</b>	<b>32 368</b>	<b>122 657</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2022</b>	<b>40 360</b>	<b>29 207</b>	<b>1 545</b>	<b>20 714</b>	<b>21 675</b>	<b>113 502</b>

**Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2022 r.**

	<b>Budynki i budowle</b>	<b>Maszyny i urządzenia</b>	<b>Środki transportu</b>	<b>Pozostałe środki trwałe</b>	<b>Środki trwałe w budowie</b>	<b>Razem</b>
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2022</b>	<b>37 584</b>	<b>35 438</b>	<b>935</b>	<b>16 332</b>	<b>32 369</b>	<b>122 657</b>
Zwiększenia, z tytułu:	<b>8 188</b>	<b>9 002</b>	<b>1 704</b>	<b>11 325</b>	<b>8 220</b>	<b>38 438</b>
- nabycia		81	1 651	275	8 176	10 183
- rozliczenie środków trwałych w budowie	8 042	8 921	53	11 050		28 066
- podwyższenie wartości	100					100
- przekwalifikowanie z WN	45					45
- dostawa w drodze					44	44
Zmniejszenia, z tytułu:		<b>122</b>	<b>229</b>	<b>61</b>	<b>28 066</b>	<b>28 478</b>
- likwidacji		122	229	61		412
- przyjęcia na stan środków trwałych					28 066	28 066
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2022</b>	<b>45 772</b>	<b>44 318</b>	<b>2 410</b>	<b>27 595</b>	<b>12 522</b>	<b>132 617</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2022</b>	<b>4 290</b>	<b>12 816</b>	<b>782</b>	<b>5 550</b>		<b>23 438</b>
Zwiększenia, z tytułu:	<b>549</b>	<b>1 662</b>	<b>112</b>	<b>930</b>		<b>3 253</b>
- amortyzacji	549	1 662	112	930		3 253
Zmniejszenia, z tytułu:		<b>117</b>	<b>229</b>	<b>55</b>		<b>401</b>
- likwidacji		117	229	55		401
<b>Umorzenie na dzień 30.06.2022</b>	<b>4 839</b>	<b>14 361</b>	<b>665</b>	<b>6 425</b>		<b>26 290</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2022</b>	<b>40 933</b>	<b>29 957</b>	<b>1 745</b>	<b>21 170</b>	<b>12 522</b>	<b>106 327</b>

## 4.1.5 Inwestycje w jednostkach współkontrolowanych w sprawozdaniu finansowym

Grupa VIGO VENTURES ASI na dzień 30.06.2023 została ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym	Wartość udziałów wg ceny nabycia (w tys. zł)		Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów (w tys. zł)		Procent posiadanych udziałów	Procent posiadanych głosów
	Stan na dzień 30.06.2023	Stan na dzień 30.06.2022		Stan na dzień 30.06.2023	Stan na dzień 30.06.2022		
VIGO VENTURES ASI	9 765	50	2 966	6 799	50	44,2%	44,2%

## 4.1.6 Nakłady na projekty rozwojowe oraz rozliczenia międzyokresowe

Grupa prowadzi prace rozwojowe w szeregu projektów, w tym dofinansowywanych ze źródeł budżetu państwa i ze środków unijnych. Zestawienie poniesionych nakładów w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym przedstawia poniższa tabela:

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
MIRPHAB			2 243
TRANSFER			1 247
BON NA INNOWACJE PIAP			648
BON NA INNOWACJE WAT			385
Nowy zakład produkcyjny			704
Tani moduł detekcyjny			523
Poprawa jakości produkcji			31
Detektory wieloelementowe			1 126
Processing 2.0			1 034
Sensory-Przemysł 4.0	15 202	15 202	14 155
Struktury epitaksjalne i VCSEL	10 634	10 429	9 048
DEMETER	4 471	4 471	4 471
Car2Tera	85	77	74
WidePower			618
WikiNet	537	533	400
TRAVEL	379	373	341
TRIAGE	1 436	1 365	1 133
MCT+			415
MIRPIC	6 005	4 874	3 181
Matryce	8 471	6 354	3 362
PEMIR	857	822	604
InGaAs With Asic	9 996	6 829	4 110
AI PRISM	187	40	
CHIPY	101	96	
DETEKTORY CHŁODZONE CIEKŁYM AZOTEM	12	26	
DETEKTORY LN2	496		
DETEKTORY TOXX LWIR	224	63	
DETEKTORY TOXX MWIR	718	444	
KWALIFIKACJA NOWYCH DOSTAWCÓW	201	125	
VIGO PRODUCTION SUPERVISION	89		
MODUŁY DEDYKOWANE	61	37	
NDIR	152	72	
PHOTOGENIC	1 210	263	
SMD	188	82	
SOMBRERO	354	125	6
TMD	578	398	
TOP20	875	344	
IBAIA	237		
OPMEG	618		
MINIBOT	469		
LWIRPSBDA	13		
BROMEDIR	93		
<b>Nakłady na prace rozwojowe, w tym:</b>	<b>64 595</b>	<b>53 444</b>	<b>49 940</b>
<b>długoterminowe</b>	<b>64 595</b>	<b>53 444</b>	<b>49 940</b>
<b>krótkoterminowe</b>			

Szczegółowy opis prowadzonych prac rozwojowych znajduje się w punkcie 5.3 Raportu.

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Ubezpieczenia majątkowe	100	242	14
Prenumeraty, opłaty		571	233
Faktury do rozliczenia w nowym okresie	346	47	12
Składki członkowskie	6	7	6

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Faktury zaliczkowe	75	105	120
Podatek od nieruchomości	97		88
Pozostałe		95	
<b>Czynne rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>624</b>	<b>1 068</b>	<b>472</b>
długoterminowe	22		
krótkoterminowe	602	1 068	472

#### 4.1.7 Aktywa obrotowe

##### Zapasy

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Materiały na potrzeby produkcji	7 592	9 644	4 829
Dostawa w drodze	214	131	319
Półprodukty i produkcja w toku	1 869	1 015	1 776
Produkty gotowe	6 730	5 502	4 556
<b>Zapasy brutto</b>	<b>16 405</b>	<b>16 292</b>	<b>11 480</b>
Odpis aktualizujący wartość zapasów	1 305	1 011	876
<b>Zapasy netto</b>	<b>15 100</b>	<b>15 281</b>	<b>10 603</b>

##### Analiza wiekowa zapasów na dzień 30.06.2023

	Okres zalegania w dniach					Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730	powyżej 730	
Materiały (brutto)	2 842	3 620	423	185	522	7 592
Materiały (odpisy)			211	139	522	872
<b>Materiały netto</b>	<b>2 842</b>	<b>3 620</b>	<b>212</b>	<b>46</b>		<b>6 720</b>
Półprodukty i produkcja w toku (brutto)	1 281	479	29	24	56	1 869
Półprodukty i produkcja w toku (odpisy)			15	18	56	89
<b>Półprodukty i produkcja w toku (netto)</b>	<b>1 281</b>	<b>479</b>	<b>14</b>	<b>6</b>		<b>1 780</b>
Produkty gotowe (brutto)	1 043	253	186	84	188	1 754
Produkty gotowe (odpisy)			93	63	188	344
Odchylenia od cen ewidencyjnych	2 959	717	529	239	533	4 977
<b>Produkty gotowe (netto)</b>	<b>4 002</b>	<b>970</b>	<b>622</b>	<b>260</b>	<b>533</b>	<b>6 387</b>
<b>Zaliczki na dostawy (netto)</b>	<b>214</b>					<b>214</b>
<b>Zapasy razem</b>	<b>8 339</b>	<b>5 069</b>	<b>848</b>	<b>312</b>	<b>533</b>	<b>15 100</b>

##### Analiza wiekowa zapasów na dzień 31.12.2022

	Okres zalegania w dniach					Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730	powyżej 730	
Materiały (brutto)	7 915	885	241	109	494	9 644
Materiały (odpisy)			121	82	494	697
<b>Materiały netto</b>	<b>7 915</b>	<b>885</b>	<b>121</b>	<b>27</b>		<b>8 948</b>
Półprodukty i produkcja w toku (brutto)	872	47	41	20	35	1 015
Półprodukty i produkcja w toku (odpisy)			21	15	35	70
<b>Półprodukty i produkcja w toku (netto)</b>	<b>872</b>	<b>47</b>	<b>21</b>	<b>5</b>		<b>945</b>
Produkty gotowe (brutto)	1 678	246	129	83	117	2 253

	Okres zalegania w dniach					Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730	powyżej 730	
Produkty gotowe (odpisy)			65	62	117	244
Odchylenia od cen ewidencyjnych	2 048	514	270	173	245	3 249
<b>Produkty gotowe (netto)</b>	<b>3 726</b>	<b>760</b>	<b>334</b>	<b>193</b>	<b>245</b>	<b>5 258</b>
<b>Zaliczki na dostawy (netto)</b>	<b>131</b>					<b>131</b>
<b>Zapasy razem</b>	<b>12 644</b>	<b>1 692</b>	<b>476</b>	<b>225</b>	<b>245</b>	<b>15 281</b>

#### Analiza wiekowa zapasów na dzień 30.06.2022

	Okres zalegania w dniach					Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730	powyżej 730	
Materiały (brutto)	3 396	502	256	184	491	4 829
Materiały (odpisy)			32	138	491	660
<b>Materiały netto</b>	<b>3 396</b>	<b>502</b>	<b>224</b>	<b>46</b>	<b>0</b>	<b>4 169</b>
Półprodukty i produkcja w toku (brutto)	1 545	148	34	12	36	1 776
Półprodukty i produkcja w toku (odpisy)			5	9	34	48
<b>Półprodukty i produkcja w toku (netto)</b>	<b>1 545</b>	<b>148</b>	<b>29</b>	<b>3</b>	<b>2</b>	<b>1 728</b>
Produkty gotowe (brutto)	1 615	221	105	74	78	2 093
Produkty gotowe (odpisy)			38	55	74	168
Odchylenia od cen ewidencyjnych	1 900	260	124	87	92	2 463
<b>Produkty gotowe (netto)</b>	<b>3 515</b>	<b>481</b>	<b>191</b>	<b>106</b>	<b>96</b>	<b>4 388</b>
<b>Zaliczki na dostawy (netto)</b>	<b>319</b>					<b>319</b>
<b>Zapasy razem</b>	<b>8 775</b>	<b>1 131</b>	<b>444</b>	<b>155</b>	<b>98</b>	<b>10 603</b>

#### Zmiana stanu odpisów aktualizujących zapasy

	Odpisy aktualizujące materiały	Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku	Odpisy aktualizujące wyroby	Razem odpisy aktualizujące zapasy
<b>Stan na dzień 01.01.2023 roku</b>	<b>697</b>	<b>70</b>	<b>244</b>	<b>1 011</b>
Zwiększenia w tym:	<b>176</b>	<b>18</b>	<b>100</b>	<b>295</b>
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	176	18	100	295
<b>Stan na dzień 30.06.2023</b>	<b>873</b>	<b>88</b>	<b>344</b>	<b>1 305</b>

	Odpisy aktualizujące materiały	Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku	Odpisy aktualizujące wyroby	Razem odpisy aktualizujące zapasy
<b>Stan na dzień 01.01.2022 roku</b>	<b>417</b>	<b>20</b>		<b>437</b>
Zwiększenia w tym:	<b>280</b>	<b>50</b>	<b>244</b>	<b>574</b>
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	280	50	244	574
<b>Stan na dzień 31.12.2022 roku</b>	<b>697</b>	<b>70</b>	<b>244</b>	<b>1 011</b>

	Odpisy aktualizujące materiały	Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku	Odpisy aktualizujące wyroby	Razem odpisy aktualizujące zapasy
<b>Stan na dzień 01.01.2022 roku</b>	<b>417</b>	<b>20</b>		<b>437</b>

	Odpisy aktualizujące materiały	Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku	Odpisy aktualizujące wyroby	Razem odpisy aktualizujące zapasy
Zwiększenia w tym:	244	28	168	439
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	244	28	168	439
<b>Stan na dzień 30.06.2022</b>	<b>660</b>	<b>48</b>	<b>168</b>	<b>876</b>

Materiały znajdujące się w magazynie stanowią zapas dla zabezpieczenia procesów technologicznych i będą wykorzystane w następnym okresie obrotowym. Utrzymywanie elementów na magazynach materiałowych spowodowane jest:

- utrzymywaniem elementów wycofanych z produkcji przez dostawców do celów realizacji serwisu,
- utrzymywaniem elementów używanych do zamówień, które pojawiają się sporadycznie, ale w dużych ilościach,
- elementami, które używane są do rzadko pojawiających się zamówień o specjalnych parametrach.

Produkty gotowe utrzymywane na magazynie powyżej 365 dni to produkty wytworzone w nadwyżkach w trakcie minimalnej serii procesu technologicznego, które mogą w przyszłości być sprzedane, jeżeli będzie na nie indywidualne zapotrzebowanie.

W związku z planowanym zwiększeniem wolumenu produkcji część utrzymywanych zapasów zostanie zużyta w procesie produkcyjnym w następnych latach.

Utrzymywanie gotowych produktów na magazynie spowodowane jest:

- posiadaniem zapasów magazynowych do zamówień produkcyjnych wysokoseryjnych,
- posiadaniem na magazynie pojedynczych detektorów wyprodukowanych nadmiarowo w ramach pojedynczych zamówień o bardzo specyficznych parametrach, gdzie powtórzenie tak specjalnych parametrów zdarza się w odstępach kilkunastomiesięcznych,
- wyprodukowaniem w ramach obniżania ceny dla klienta produktów w większych partiach, gdzie część partii jest sprzedawana od ręki, a pozostałe w ciągu następnych kilku miesięcy.

## Należności

Wysokość należności wynika ze standardowych warunków płatności udzielanych klientom przez Grupę. W ocenie Zarządu nie ma znaczącego ryzyka nieotrzymania płatności wynikających z ww. należności. Kwota należności na koniec czerwca 2023 r. jest mniejsza o 0,3 mln zł w stosunku do tej z 31 grudnia 2022.

Dla należności handlowych, (za wyjątkiem tych które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane), przeprowadzono analizę portfelową i zastosowano uproszczoną matrycę odpisów w poszczególnych przedziałach wiekowych na podstawie oczekiwanych strat kredytowych w całym okresie życia należności. Analizy dokonano dla należności od klientów korporacyjnych w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych za lata 2020-2022.

W rezultacie dla należności handlowych, które są przeterminowane poniżej 90 dni, odpis wynosi 9 tys. zł, a dla należności przeterminowanych powyżej 90 dni wynosi 15 tys. zł.

Należności od klientów korporacyjnych	Razem	Nieprzeterminowane	Bieżące 1-30 dni	31-90 dni	91-180 dni	181-365 dni	Powyżej 365 dni
Saldo należności na dzień 30.06.2023 (1)	<b>13 117</b>	<b>11 386</b>	<b>511</b>	<b>994</b>	<b>42</b>	<b>132</b>	<b>52</b>
Wskaźnik niewypełnienia zobowiązania (2)		0,03%	0,27%	0,88%	2,10%	10,48%	33,33%
Oczekiwana strata kredytowa (1)*(2)	48	3	2	9	1	14	18
Odpisy aktualizujące należności nieobsługiwane	<b>48</b>	<b>4</b>	<b>2</b>	<b>9</b>	<b>1</b>	<b>14</b>	<b>18</b>
Odpisy aktualizujące razem	<b>48</b>	<b>4</b>	<b>1</b>	<b>9</b>	<b>1</b>	<b>14</b>	<b>48</b>

**Zmiana odpisu aktualizującego należności handlowe**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych na początek okresu</b>	<b>80</b>	<b>40</b>	<b>40</b>
<b>Zwiększenia, w tym:</b>		<b>222</b>	<b>32</b>
- dokonanie odpisów na należności przeterminowane i sporne		195	32
- spisanie należności nieściągalnych		27	
<b>Zmniejszenia w tym:</b>	<b>32</b>	<b>181</b>	<b>48</b>
- wykorzystanie odpisów aktualizujących	32		48
- rozwiązanie odpisów aktualizujących w związku ze spłatą należności		181	
<b>Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych od jednostek pozostałych na koniec okresu</b>	<b>48</b>	<b>80</b>	<b>24</b>

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>Należności handlowe brutto</b>	<b>13 165</b>	<b>14 336</b>	<b>13 528</b>
- od pozostałych jednostek	13 165	14 336	13 528
Odpisy aktualizujące	48	80	24
<b>Należności handlowe netto</b>	<b>13 117</b>	<b>14 256</b>	<b>13 504</b>

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>Pozostałe należności, w tym:</b>			
- z tytułu podatków	1 059	2 132	2 011
- inne	85	94	59
<b>Pozostałe należności brutto/netto</b>	<b>1 144</b>	<b>2 226</b>	<b>2 070</b>
<b>Pozostałe należności finansowe brutto</b>	<b>40</b>	<b>16</b>	<b>1 153</b>
- udzielone pożyczki	40	16	250
<b>Odpisy aktualizujące</b>			<b>484</b>
<b>Pozostałe należności finansowe netto</b>	<b>40</b>		<b>669</b>
<b>Razem należności krótkoterminowe netto</b>	<b>1 184</b>	<b>2 242</b>	<b>16 244</b>

**Struktura walutowa należności krótkoterminowych brutto**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>w walucie polskiej</b>	<b>603</b>	<b>982</b>	<b>955</b>
<b>w walutach obcych (według walut i po przeliczeniu na zł.)</b>	<b>13 698</b>	<b>14 336</b>	<b>15 289</b>
EUR	2 241	2 452	1 660
<b>po przeliczeniu na zł</b>	<b>9 971</b>	<b>11 499</b>	<b>7 770</b>
USD	907	931	1 677
<b>po przeliczeniu na zł</b>	<b>3 727</b>	<b>4 098</b>	<b>7 519</b>
<b>Należności krótkoterminowe razem</b>	<b>14 301</b>	<b>16 579</b>	<b>16 244</b>



**Struktura należności**

	Razem	Nieprzeterminowane	Przeterminowanie w dniach				
			do 1 miesiąca	do 3 miesięcy	do 6 miesięcy	do 12 miesięcy	powyżej 12 miesięcy
<b>Stan na dzień 30.06.2023</b>	<b>14 301</b>	<b>12 620</b>	<b>511</b>	<b>994</b>	<b>42</b>	<b>132</b>	<b>52</b>
Należności z tytułu dostaw i usług	13 263	11 532	511	994	42	132	52
Odpisy aktualizujące	48	48					
Pozostałe należności	1 184	1 184					
<b>Stan na dzień 31.12.2022</b>	<b>16 499</b>	<b>13 868</b>	<b>1 622</b>	<b>476</b>	<b>430</b>	<b>91</b>	<b>13</b>
Należności z tytułu dostaw i usług	14 337	11 706	1 622	476	430	91	13
Odpisy aktualizujące	80	80					
Pozostałe należności	2 242	2 242					
<b>Stan na dzień 30.06.2022</b>	<b>16 244</b>	<b>14 935</b>	<b>494</b>	<b>284</b>	<b>506</b>	<b>1</b>	<b>23</b>
Należności z tytułu dostaw i usług	13 528	12 201	496	287	514	1	29
Odpisy aktualizujące	24	4	2	3	8		6
Pozostałe należności	2 758	2 758					

**Środki pieniężne**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>Środki pieniężne kasie i na rachunkach bankowych:</b>			
bank PLN	2 650	1 816	3 273
bank EURO	141	39	125
w przeliczeniu na zł	628	184	586
bank USD	207	59	50
w przeliczeniu na zł	850	258	225
<b>Razem</b>	<b>4 128</b>	<b>2 258</b>	<b>4 084</b>

Przyczyną różnicy pomiędzy zmianą stanu pozycji środków pieniężnych w skróconym śródrocznym sprawozdaniu z sytuacji finansowej, a zmianą tej pozycji wykazanej w skróconym śródrocznym rachunku przepływów pieniężnych są ujemne różnice kursowe – jako strata z tytułu różnic kursowych w kwocie 64 tys. zł. z wyceny bilansowej na 30.06.2023 r.

**Środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania:**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>Środki pieniężne otrzymane na realizację prac rozwojowych</b>	<b>531</b>	<b>1 116</b>	<b>3 394</b>

**Środki pieniężne do dyspozycji jednostki, nie wykazane w pozycji bilansowej**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Środki pieniężne ZFŚS	275	85	414

**Instrumenty finansowe**

Aktywa finansowe (skonsolidowane sprawozdanie)	Wartość bilansowa			Wartość godziwa			Kategoria kwalifikacji
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022	30.06.2022	31.12.2021	30.06.2021	
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	14 301	16 483	14 173	14 301/ *	16 483/ *	14 173*	AZK
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4 128	2 258	4 084*	4 128/ *	2 258/ *	4 084*	AZK

\*Przyjmuje się, że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej, dlatego nie zastosowano żadnych technik do wyceny tych pozycji bilansowych

Zobowiązania finansowe (skonsolidowane sprawozdanie)	Wartość bilansowa			Wartość godziwa			Kategoria kwalifikacji
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022	
<b>Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki, w tym:</b>	<b>46 840</b>	<b>49 384</b>	<b>42 194</b>	<b>46 840/ *</b>	<b>49 384/ *</b>	<b>42 194*</b>	
- pozostałe – krótkoterminowe	21 106	21 327	22 944	21 106/ *	21 327/ *	22 944*	zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie
- pozostałe – długoterminowe	25 734	28 057	19 250	25 734/ *	28 057/ *	19 250*	
<b>Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania</b>	<b>4 392</b>	<b>5 658</b>	<b>6 382</b>	<b>4 392/ *</b>	<b>5 658/ *</b>	<b>6 382*</b>	

\*Przyjmuje się, że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej, dlatego nie zastosowano żadnych technik do wyceny tych pozycji bilansowych

W trakcie dwóch kwartałów 2023 roku Grupa, w zakresie ryzyka: zmiany cen, kredytowego, nie odnotowała istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych w wyniku zmiany stóp procentowych oraz utraty płynności finansowej.

Grupa ocenia, iż ryzyko związane z należnościami handlowymi jest ograniczone z uwagi na fakt, że dokonuje transakcji wyłącznie z kontrahentami o potwierdzonej wiarygodności. Ponadto, Grupa w sposób ciągły monitoruje zaległości kontrahentów w regulowaniu płatności.

Ryzyko związane z regulowaniem zobowiązań handlowych jest ograniczone z uwagi na fakt, iż w sposób ciągły prowadzi się analizę wpływów i wydatków - z wyprzedzeniem zna kwoty wymaganych zobowiązań do uregulowania. Ponadto w ocenie Zarządu Grupa posiada bardzo wysoką zdolność kredytową, co sprawia, iż Grupa może pozyskać dodatkowe finansowanie dłużne, zgodnie z planem strategicznym.

#### 4.1.8 Odroczony podatek dochodowy

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową jednostka ustala aktywa lub rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, którego jest podatnikiem. Na dzień 30 czerwca 2023 roku w spółce wykorzystano aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego w wysokości 772 tys. zł utworzone w związku z premią inwestycyjną w TSSE i innymi przejściowymi różnicami.

Podatek dochodowy wykazany w SzCD (w tys. zł)	01.01.2023 - 30.06.2023	01.01.2022 - 30.06.2022
<b>Bieżący podatek dochodowy</b>	<b>49</b>	<b>21</b>
Dotyczący roku obrotowego	49	21
<b>Odroczony podatek dochodowy</b>	<b>772</b>	<b>-2 990</b>
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych	<b>772</b>	<b>-2 990</b>

<b>Obciążenie podatkowe wykazane w SzCD</b>	<b>772</b>	<b>-2 990</b>
---	------------	---------------

Aktywa oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w następujący sposób wpływają na sprawozdanie finansowe:

W tys. zł	01.01.2023 - 30.06.2023	01.01.2022 - 31.12.2022
<b>Saldo na początek okresu</b>		
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	+22 792	+22 840
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-782	-455
Podatek odroczony netto na początek okresu	+22 012	+22 385
<b>Zmiana stanu w okresie wpływająca na:</b>	<b>-772</b>	<b>-383</b>
Wynik (+/-)	-772	-383
Podatek odroczony netto na koniec okresu, w tym	+21 240	+22 002
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	<b>+22 268</b>	<b>+22 792</b>
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	<b>-1 028</b>	<b>-782</b>

#### Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2023

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu:	Saldo na koniec okresu
		Wynik/Kapitał	
<b>Aktywa</b>			
Zapasy	1 011	+294	1 305
Należności z tytułu dostaw i usług	80	-32	48
Inwestycje w jednostkach powiązanych	1 256	-75	1 182
<b>Zobowiązania</b>			
Rezerwy na świadczenia pracownicze	3 512	+209	3 721
Pozostałe rezerwy	584	-11	573
Inne zobowiązania	33	+2	35
<b>Razem</b>	<b>6 475</b>	<b>387</b>	<b>6 862</b>

#### Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2023

<b>Aktywa</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	4 693	+718	5 410
<b>Razem</b>	<b>4 693</b>	<b>+718</b>	<b>5 410</b>
<b>Stawka podatku</b>			
		<b>19%</b>	
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 238		
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	-892		
Zmiana stanu podatku odroczonego		<b>-772</b>	
Ulga inwestycyjna w TSSE	<b>21 664</b>	<b>-625</b>	<b>21 039</b>
<b>Podatek odroczony w SzCD</b>	<b>22 012</b>		<b>21 240</b>

#### Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 31.12.2022

Tytuły różnic przejściowych stan na 31.12.2022	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu:	Saldo na koniec okresu
		Wynik/Kapitał	
<b>Aktywa</b>			
Zapasy	436	+574	1 011
Należności z tytułu dostaw i usług	40	+40	80
Inwestycje w jednostkach powiązanych	1 042	+214	1 256

<b>Zobowiązania</b>			
Rezerwy na świadczenia pracownicze	4 175	-663	3 512
Pozostałe rezerwy	608	-24	584
Inne zobowiązania	465	-432	33
<b>Razem</b>	<b>6 766</b>	<b>-291</b>	<b>6 475</b>

**Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 31.12.2022**

<b>Aktywa</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	2 918	1 774	4 693
<b>Razem</b>	<b>2 918</b>	<b>1 774</b>	<b>4 693</b>
<b>Stawka podatku</b>		<b>19%</b>	
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 286	-48	1 238
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	-554	-338	-892
Zmiana stanu podatku odroczonego		<b>-383</b>	
Ulga inwestycyjna w TSSE	<b>21 664</b>		<b>21 664</b>
<b>Podatek odroczony w SzCD</b>	<b>22 395</b>		<b>22 012</b>

**Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2022**

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu:	Saldo na koniec okresu
		Wynik/Kapitał	
<b>Aktywa</b>			
Zapasy	436	+439	876
Należności z tytułu dostaw i usług	40	-16	24
Inwestycje w jednostkach powiązanych	1 042	-49	993
<b>Zobowiązania</b>			
Rezerwy na świadczenia pracownicze	4 175	+280	4 456
Pozostałe rezerwy	608	+702	1 310
Inne zobowiązania	465	-389	75
<b>Razem</b>	<b>6 766</b>	<b>967</b>	<b>7 734</b>

**Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2022**

<b>Aktywa</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	2 918	+603	3 521
<b>Razem</b>	<b>2 918</b>	<b>603</b>	<b>3 521</b>
<b>Stawka podatku</b>		<b>19%</b>	
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	22 950	+3 595	26 546
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	-554	-115	-669
Zmiana stanu podatku odroczonego		<b>+3 482</b>	
<b>Podatek odroczony w SzCD</b>	<b>22 395</b>	<b>+3 482</b>	<b>25 877</b>

## 4.2 Pasywa

### 4.2.1 Rezerwy

#### Rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	205	187	186
Rezerwy na urlopy wypoczynkowe	2 422	1 950	2 446
<b>Razem, w tym:</b>	<b>2 627</b>	<b>2 138</b>	<b>2 632</b>
- długoterminowe	202	184	153
- krótkoterminowe	2 425	1 953	2 478

#### Zmiana stanu rezerw na świadczenia emerytalne i podobne

	Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	Rezerwy na urlopy wypoczynkowe
<b>Stan na 01.01.2023</b>	<b>187</b>	<b>1 950</b>
Utworzenie rezerwy	23	472
Rozwiązanie rezerwy	5	
<b>Stan na 30.06.2023, w tym:</b>	<b>205</b>	<b>2 422</b>
- długoterminowe	202	
- krótkoterminowe	3	2 422
<b>Stan na 01.01.2022</b>	<b>272</b>	<b>1 671</b>
Utworzenie rezerwy		280
Rozwiązanie rezerwy	84	
<b>Stan na 31.12.2022, w tym:</b>	<b>187</b>	<b>1 950</b>
- długoterminowe	184	
- krótkoterminowe	3	1 950
<b>Stan na 01.01.2022</b>	<b>272</b>	<b>1 671</b>
Utworzenie rezerwy		775
Rozwiązanie rezerwy	86	
<b>Stan na 30.06.2022, w tym:</b>	<b>186</b>	<b>2 446</b>
- długoterminowe	153	
- krótkoterminowe	32	2 446

#### Pozostałe rezerwy

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Rezerwa na wynagrodzenia	1 149	1 375	1 825
Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	573	584	603
Rezerwa na badanie sprawozdania finansowego	24	38	16
Rezerwa na przyszłe prawdopodobne zobowiązania	5	3	2
<b>Razem, w tym:</b>	<b>1 751</b>	<b>2 000</b>	<b>2 448</b>
- krótkoterminowe	1 751	2 000	2 448

#### Zmiana stanu pozostałych rezerw

	Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	Inne rezerwy	Ogółem
<b>Stan na 01.01.2023</b>	<b>584</b>	<b>1 416</b>	<b>2 000</b>
Utworzone w ciągu roku obrotowego	141	2 167	2 308
Rozwiązane	152	2 405	2 557
<b>Stan na 30.06.2023, w tym:</b>	<b>573</b>	<b>1 178</b>	<b>1 751</b>

	Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	Inne rezerwy	Ogółem
- krótkoterminowe	573	1 178	1 751
<b>Stan na 01.01.2022</b>	<b>607</b>	<b>2 336</b>	<b>2 943</b>
Utworzone w ciągu roku obrotowego	20		20
Rozwiązane	44	919	962
<b>Stan na 31.12.2022, w tym:</b>	<b>584</b>	<b>1 416</b>	<b>2 000</b>
- krótkoterminowe	584	1 416	2 000
<b>Stan na 01.01.2022</b>	<b>607</b>	<b>2 336</b>	<b>2 943</b>
Utworzone w ciągu roku obrotowego	20	3 249	3 269
Rozwiązane	24	3 741	3 765
<b>Stan na 30.06.2022, w tym:</b>	<b>603</b>	<b>1 844</b>	<b>2 447</b>
- krótkoterminowe	603	2 531	3 134

### Rezerwa na premie dla pracowników

Zarachowano rezerwy na wynagrodzenia w związku z wyrównaniem premii za II kwartał 2023 r. przysługującej pracownikom zgodnie z regulaminem wynagradzania, płatną do końca miesiąca następującego po kwartale, za który premia jest rozliczana w kwocie 900 tys. zł.

### Rezerwa na premie dla Zarządu za zrealizowane wyniki danego roku

Zarachowano również rezerwę na poczet premii dla Zarządu w kwocie 249 tys. zł przysługującej za I-wsze półrocze 2023, która zostanie wypłacona po akceptacji sprawozdania finansowego za 2023 przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy.

### Rezerwa na koszty przewidywanych napraw gwarancyjnych

Tworzy się rezerwę na koszty przewidywanych napraw gwarancyjnych oraz zwrotów produktów sprzedanych w ciągu ostatnich 3 lat obrotowych w oparciu o poziom napraw gwarancyjnych oraz zwrotów odnotowanych w latach ubiegłych. Przewiduje się, że większość tych kosztów zostanie poniesiona w następnym roku obrotowym, a ich całość w ciągu 3 lat od dnia bilansowego. Założenia zastosowane do obliczenia rezerwy na naprawy gwarancyjne i zwroty oparte zostały na bieżących poziomach sprzedaży i aktualnych dostępnych informacjach na temat zwrotów i jedno rocznym okresie gwarancyjnym na wszystkie sprzedane produkty.

### Rezerwy na odprawy emerytalne, rentowe i urlopowe

W przedstawianym okresie zarachowano w koszty ogólnozakładowe rezerwy na odprawy emerytalne, rentowe i urlopowe w wysokości 488 tys. zł.

#### 4.2.2 Zobowiązania

Stan kredytów do spłacenia na dzień 30 czerwca 2023 r. prezentuje poniższa tabela.

Kredyty, stan na dzień 30.06.2023 Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł / w tys. euro)	Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/ w tys. euro)	Nominalne oprocentowanie	Termin spłaty
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 800 EUR	1 390 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	3 600 EUR	1 413 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.12.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	2 000 EUR	1 375 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - kredyt technologiczny złotowy inwestycyjny	5 950 EUR	4 591 EUR	EURIBOR 1M + marża	21.06.2028
ING Bank Śląski – obrotowy kredyt dewizowy overdraft	5 500 EUR	1 858 EUR	EURIBOR 1M + marża	możliwość przedłużenia umowy

**Kredyty, stan na dzień 31.12.2022**

Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł / w tys. euro)	Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/ w tys. euro)	Nominalne oprocentowanie	Termin spłaty
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 800 EUR	1 831 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	3 600 EUR	1 670 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.12.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	2 000 EUR	1 625 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - kredyt technologiczny złotowy inwestycyjny	5 950 EUR	3 347 EUR	EURIBOR 1M + marża	21.06.2028
ING Bank Śląski – obrotowy kredyt dewizowy overdraft	5 500 EUR	2 050 EUR	EURIBOR 1M + marża	możliwość przedłużenia umowy

**Kredyty, stan na dzień 30.06.2022**

Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł / w tys. euro)	Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/ w tys. euro)	Nominalne oprocentowanie	Termin spłaty
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 800 EUR	2 271 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	3 600 EUR	1 927 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.12.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	2 000 EUR	1 875 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - kredyt technologiczny złotowy inwestycyjny	6 000 PLN	3 687 PLN	WIBOR 1M + marża	30.09.2022
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 950 EUR	589 EUR	EURIBOR 1M + marża	21.06.2028
ING Bank Śląski - obrotowy kredyt dewizowy overdraft	2 500 EUR	1 618 EUR	EURIBOR 1M + marża	21.03.2023

Zabezpieczenia do powyższych otrzymanych kredytów opisano w punkcie 4.2.9 w Raporcie Rocznym za 2022 r.

Poniżej wyszczególniono warunki w aktywnych umowach kredytowych, które na dzień 30.06.2023 zostały naruszone:

1. począwszy od pełnego miesiąca kalendarzowego następującego po dniu podpisania aneksu do Umowy minimalne wpływy na wszystkich rachunkach bankowych w walucie EUR prowadzonych na rzecz Klienta przez Bank, z wyłączeniem rachunku funduszu socjalnego (o ile posiada) oraz z wyłączeniem przelewów i przewalutowań pomiędzy rachunkami własnymi Klienta, storn, wpływów z tytułu wykupu wierzytelności i uruchomień kredytów będą nie mniejsze niż 1 600 000,00 EUR w każdym miesiącu kalendarzowym. Bank będzie weryfikował spełnienie tego warunku w okresach kwartalnych począwszy od 01.01.2023r.
2. utrzymywania w całym Okresie Kredytowania: wskaźnika DSCR jako stosunek FCF liczonego jako poziom EBITDA pomniejszony o CIT, Wydatki Inwestycyjne Netto, zmiany Netto w Kapitale Obrotowym, Dywidendę i inne wypłaty do właścicieli, Udzielone Pożyczki Netto oraz powiększony o Środki Pieniężne na Początek Okresu do sumy łącznej kwoty rat kapitałowych płatnych w okresie poprzednich 12 miesięcy (bądź krótszego, jeśli dane z ostatnich 12 miesięcy nie będą dostępne) i poziomu odsetek obliczanych na bazie ostatnich 12 miesięcy (bądź krótszego, jeśli dane z ostatnich 12 miesięcy nie będą dostępne) na poziomie niemniejszym niż 1,2.

**Struktura zapadalności kredytów i pożyczek**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
	PLN	PLN	PLN
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	21 579	21 326	19 574
Kredyty i pożyczki długoterminowe	25 262	28 057	22 896
- płatne powyżej 1 roku do 3 lat	20 277	25 129	22 896
- płatne powyżej 3 lat	4 985	2 928	
	<b>46 840</b>	<b>49 384</b>	<b>42 469</b>

### Kredyty struktura walutowa

	Stan na dzień:		Stan na dzień:		Stan na dzień:	
	30.06.2023		31.12.2022		30.06.2022	
	Waluta	PLN	Waluta	PLN	Waluta	PLN
PLN		13		8		3 689
EUR	10 520	46 827	10 523	49 350	8 280	38 783
USD			6	27		
		<b>46 840</b>		<b>49 384</b>		<b>42 472</b>

### Tabela ruchów kredytów (w tys. zł/eur)

Kwota kredytu	Stan na 01.01.2023	+ / - kapitał	+ / - odsetki zapłacone / naliczone	+ / - wycena	Stan na 30.06.2023
5 800 EUR	8 585	-/-2 044	+132/-132	+175/-529	6 186
3 600 EUR	7 832	-/-1 186	+130/-130	+81/-439	6 288
2 000 EUR	7 621	-/-1 153	+144/-144	+17/-364	6 119
5 950 EUR	15 698	+5 709/-	+357/-357	+1/-976	20 431
5 500 EUR	9 614	+7 796/-9 614	+111/-111	-/-	7 796
w rachunku bieżącym	7	+98/-84	-/-	-/-	20
<b>Razem</b>	<b>49 357</b>	<b>+14 075/-14 082</b>	<b>+874/-874</b>	<b>+273/-2 310</b>	<b>46 840</b>
Kwota kredytu	Stan na 01.01.2022	+ / - kapitał	+ / - odsetki zapłacone / naliczone	+ / - wycena	Stan na 31.12.2022
5 800 EUR	12 472	-/-4 124	+135/-135	+349/-111	8 585
3 600 EUR	10 046	-/-2 410	+118/-118	+201/-6	7 832
2 000 EUR	6 993	+2 186/-1 765	+143/-143	+210/-3	7 621
6 000 PLN	4 270	-/-4 270	+128/-128	-/-	
5 950 EUR		+15 892/-	+129/-129	+6/-200	15 698
5 500 EUR		+9 614/-	+101/-101	-/-	9 614
w rachunku bieżącym	29	+34/-29			34
<b>Razem</b>	<b>33 810</b>	<b>+27 726/-12 598</b>	<b>+754/-754</b>	<b>+766/-320</b>	<b>49 384</b>
Kwota kredytu	Stan na 01.01.2022	+ / - kapitał	+ / - odsetki zapłacone / naliczone	+ / - wycena	Stan na 30.06.2022
5 800 EUR	12 472	-/-2 046	+58/-59	+204/-	10 630
3 600 EUR	10 046	-/-1 192	+48/-48	+166/-	9 020
2 000 EUR	6 993	+2 186/-580	+54/-54	+182/-4	8 776
6 000 PLN	4 270	-/-583	+86/-86		3 687
Karty kredytowe	29	+26/-29			26
5 950 EUR		+2 772/-		+/-17	2 775
2 500 EUR		+7 576/-			7 575
<b>Razem</b>	<b>33 810</b>	<b>+12 559/-4 423</b>	<b>+247/-248</b>	<b>+551/-21</b>	<b>42 469</b>



### Inne zobowiązania długoterminowe

Grupa posiada długoterminowe zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości 670 tys. zł (rok 2022 640 tys. zł).

### Udzielone pożyczki, poręczenia i gwarancje

Członkom Zarządu i Rady Nadzorczej Grupa nie udzieliła pożyczek, poręczeń czy gwarancji.

#### 4.2.3 Rozliczenia międzyokresowe przychodów:

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>Dotacje do środków trwałych</b>	<b>10 484</b>	<b>10 939</b>	<b>7 892</b>
<b>Przychody przyszłych okresów (środki otrzymane na realizację prac rozwojowych)</b>	<b>51 238</b>	<b>44 468</b>	<b>35 205</b>
NARAŻENIA	938	1 250	1 563
PETRA	0		55
LASERY	0		2
PLAISIR	0		37
MIREGAS	243	325	406
CHEQUERS	947	1 151	1 354
MIRPHAB	1 370	1 523	1 257
WATERSPY	984	1 158	1 332
INDIIS	257	330	403
AQUARIUS	1 142	1 343	1 545
ACCORDS	344	407	469
TRANSFER	663	737	737
SENSORY DLA PRZEMYSŁU 4.0 I IOT	9 471	9 475	9 713
STRUKTURY EPITAKSJALNE I VCSEL	7 435	7 458	7 622
BON NA INNOWACJE	306	340	340
TRAVEL	221	164	113
PEMIR	661	648	488
WidePOWER	305	351	366
WikiNet	399	400	154
WAT BON NA INNOWACJE	286	327	327
MIRPIC	4 581	3 860	2 301
TRIAGE	906	638	750
DEMETER	2 539	2 539	2 539
CAR2TERA	25	26	27
MATRYCE	3 492	2 068	1 164
INGAAS WITH ASIC	3 977	2 751	144
AI PRISM	553	353	
PHOTOGENIC	4 546	4 846	
IBAIA	723		
OPMEG	1 636		
MINIBOT	1 458		
BROMEDIR	831		
LWIRPSBDA	-2		
<b>Otrzymane w darowiźnie środki trwałe</b>	<b>12</b>	<b>18</b>	<b>25</b>
<b>Przedpłaty otrzymane na realizację przyszłych zobowiązań</b>	<b>0</b>	<b>40</b>	
<b>Rozliczenia międzyokresowe przychodów, w tym:</b>	<b>61 734</b>	<b>55 465</b>	<b>43 122</b>
Długoterminowe	58 654	52 854	40 826
Krótkoterminowe	3 080	2 611	2 296

#### 4.3 Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

##### 4.3.1 Struktura przychodów

Grupa ujmuje przychody na podstawie reguł INCOTERMS 2020. Główną zasadą jaką stosuje VIGO jest reguła EXW, oznacza to, że dostawa zostaje uznana za dokonaną w momencie postawienia towarów do dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu, bez zobligowania do dalszych czynności ze strony sprzedającego.

Zgodnie z MSSF 15 Przychody ujmuje się w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad towarem lub usługą. Klient uzyskuje taką kontrolę, kiedy ma możliwość kierowania użytkowaniem towaru lub usług i uzyskiwania z nich korzyści. Zgodnie z każdorazowymi ustaleniami z kontrahentami, Grupa, w imieniu i na ich polecenie pośredniczy w zamawianiu firm kurierskich w celu dostawy wyrobów. Kontrahenci sami decydują, gdzie dana przesyłka ma zostać dostarczona. W związku z tym kontrola nad towarem lub usługą każdorazowo przechodzi na kontrahenta w momencie pośrednictwa Spółki w organizowaniu transportu.

##### Struktura przychodów

	Za okres:	Za okres:	Za okres:
	od 01.01.2023 do 30.06.2023	od 01.01.2022 do 31.12.2022	od 01.01.2022 do 30.06.2022
<b>Działalność kontynuowana</b>	<b>37 005</b>	<b>76 568</b>	<b>34 765</b>
Sprzedaż towarów i materiałów	47	381	0
Sprzedaż produktów, w tym:	35 603	63 513	29 088
- Segment modułów detekcyjnych	33 289	62 133	28 509
- Segment materiałów półprzewodnikowych	2 314	1 380	579
Sprzedaż usług, w tym:	1 355	3 980	1 635
- Segment modułów detekcyjnych	928	1 212	364
- Segment materiałów półprzewodnikowych	427	2 768	1 271
<b>SUMA przychodów ze sprzedaży</b>	<b>37 005</b>	<b>67 874</b>	<b>30 723</b>
Pozostałe przychody operacyjne	3 885	8 270	4 042
Przychody finansowe	2 247	424	
<b>SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej</b>	<b>43 137</b>	<b>76 567</b>	<b>34 765</b>
<b>SUMA przychodów ogółem</b>	<b>43 137</b>	<b>76 567</b>	<b>34 765</b>

	Za okres:		Za okres:		Za okres:	
	Od 01.01.2023 do 30.06.2023		Od 01.01.2022 do 31.12.2022		Od 01.01.2022 do 30.06.2022	
	w tys. zł	w %	w tys. zł	w %	w tys. zł	w %
<b>Kraj</b>	<b>3 167</b>	<b>8,56</b>	<b>4 167</b>	<b>6,74</b>	1 599	<b>5,20</b>
<b>Eksport, z tego:</b>	<b>33 838</b>	<b>91,44</b>	<b>63 707</b>	<b>93,86</b>	29 124	<b>94,80</b>
Unia Europejska	18 366	49,63	37 668	55,50	20 360	66,27
Kraje trzecie	15 472	41,81	26 039	38,36	8 764	28,53
<b>Razem</b>	<b>37 005</b>	<b>100,00</b>	<b>67 874</b>	<b>100,00</b>	30 723	<b>100,00</b>

##### 4.3.2 Segmenty operacyjne

Rodzaj asortymentu 01.01.2023 – 30.06.2023		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
Przychody segmentu	w tym:	37 498	3 392	40 890
	Przychody ze sprzedaży	34 264	2 741	37 005
	Pozostałe przychody operacyjne	3 234	651	3 885
Koszty segmentu	w tym:	32 062	2 168	34 230

Rodzaj asortymentu 01.01.2023 – 30.06.2023		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
	Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów	17 754	1 500	19 254
	Koszty sprzedaży	3 954	306	4 260
	Koszty ogólnego zarządu	8 670	362	9 032
	Pozostałe koszty operacyjne	1 684		1 684
<b>Zysk/ (strata) segmentu</b>		5 436	1 224	6 660
Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi		5 436	1 224	6 660
Koszty z tytułu odsetek		716	211	927
Istotne pozycje przychodów		735	1 431	2 166
Istotne pozycje kosztów ujawnione		318		318
<b>Zysk/(strata) przed opodatkowaniem</b>		5 226	2 444	7 670
Podatek dochodowy		821		821
<b>Zysk/ (strata) netto</b>		4 405	2 444	6 849
<b>Aktywa ogółem</b>		207 706	56 383	264 089
Aktywa segmentu		207 706	56 383	264 089
<b>Zobowiązania ogółem</b>		72 074	46 100	118 174
Zobowiązania segmentu		72 074	46 100	118 174
<b>Pozostałe informacje dotyczące segmentu</b>				
Nakłady inwestycyjne				
	- rzeczowe aktywa trwałe	76 761	39 029	115 790
	- wartości niematerialne	14 940	1 704	16 644
Amortyzacja		5 360	377	5 737

Rodzaj asortymentu 01.01.2022 – 31.12.2022		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
<b>Przychody segmentu</b>	w tym:	71 494	4 650	76 144
	Przychody ze sprzedaży	63 725	4 149	67 874
	Pozostałe przychody operacyjne	7 769	502	8 270
<b>Koszty segmentu</b>	w tym:	62 927	4 513	67 440
	Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów	29 735	3 060	32 795
	Koszty sprzedaży	10 310	85	10 395
	Koszty ogólnego zarządu	20 015	659	20 674
	Pozostałe koszty operacyjne	2 868	708	3 576
<b>Zysk/(strata) segmentu</b>		8 567	137	8 704
Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi		8 567	137	8 704
Koszty z tytułu odsetek		907	320	1 227
Istotne pozycje przychodów		226	142	368

Rodzaj asortymentu 01.01.2022 – 31.12.2022	Działalność kontynuowana		Ogółem
	Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
Istotne pozycje kosztów	214		214
<b>Zysk/(strata) przed opodatkowaniem</b>	7 724	-40	7 684
Podatek dochodowy	-465		-465
<b>Zysk/(strata) netto</b>	7 259	-40	7 219
<b>Aktywa ogółem</b>	168 010	50 898	218 908
Aktywa segmentu	168 010	50 898	218 908
<b>Zobowiązania ogółem</b>	76 528	38 963	115 491
Zobowiązania segmentu	76 528	38 963	115 491
<b>Pozostałe informacje dotyczące segmentu</b>			
Nakłady inwestycyjne	94 944	37 990	132 934
- rzeczowe aktywa trwałe	77 216	36 286	113 502
- wartości niematerialne	17 728	1 704	19 432
Amortyzacja	9 025	325	9 349

Rodzaj asortymentu 01.01.2022 – 30.06.2022		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
<b>Przychody segmentu</b>	w tym:	32 693	34 765	34 765
	Przychody ze sprzedaży	28 874	30 723	30 723
	Pozostałe przychody operacyjne	3 819	4 042	4 042
<b>Koszty segmentu</b>	w tym:	29 542	31 474	31 474
	Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów	11 216	12 111	12 111
	Koszty sprzedaży	5 230	5 314	5 314
	Koszty ogólnego zarządu	11 843	12 246	12 246
	Pozostałe koszty operacyjne	1 254	1 802	1 802
<b>Zysk/ (strata) segmentu</b>		3 151	141	3 291
Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi		3 151	141	3 291
Przychody z tytułu odsetek				
Koszty z tytułu odsetek		34	136	170
Istotne pozycje przychodów				
Istotne pozycje kosztów ujawnione		390	61	451
<b>Zysk/(strata) przed opodatkowaniem</b>		2 727	-56	2 671
Podatek dochodowy		-3 460	0	-3 460
<b>Zysk/ (strata) netto</b>		6 187	-56	6 131
<b>Aktywa ogółem</b>		193 273	41 926	235 199
Aktywa segmentu		193 273	41 926	235 199
<b>Zobowiązania ogółem</b>		74 015	23 723	97 738
Zobowiązania segmentu		74 015	23 723	97 738

Rodzaj asortymentu 01.01.2022 – 30.06.2022	Działalność kontynuowana		Ogółem
	Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
<b>Pozostałe informacje dotyczące segmentu</b>			
Nakłady inwestycyjne	91 660	28 466	120 127
- rzeczowe aktywa trwałe	79 577	26 750	106 327
- wartości niematerialne	12 083	1 717	13 800
Amortyzacja	3 998	103	4 101

#### 4.3.3 Koszty

##### Koszty rodzajowe

	Za okres:	Za okres:	Za okres:
	od 01.01.2023 do 30.06.2023	od 01.01.2022 do 31.12.2022	od 01.01.2022 do 30.06.2022
Amortyzacja	5 737	9 349	4 101
Zużycie materiałów i energii	8 750	13 471	7 816
Usługi obce	5 518	9 826	5 217
Podatki i opłaty	312	349	191
Wynagrodzenia	13 017	24 704	11 064
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	2 546	8 345	2 697
Pozostałe koszty rodzajowe	414	1 009	615
<b>Koszty według rodzajów ogółem, w tym:</b>	<b>36 294</b>	<b>67 053</b>	<b>31 701</b>
Zmiana stanu produktów	-3 748	-3 189	-2 030
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	-4 260	-10 395	-5 314
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	-9 032	-20 674	-12 246
<b>Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług</b>	<b>19 254</b>	<b>32 795</b>	<b>12 111</b>

#### 4.4 Odpisy aktualizujące

Odpisy aktualizujące zostały szczegółowo przedstawione w punkcie 4.1.7 niniejszego raportu.

#### 4.5 Rozliczenia z tytułu spraw sądowych

Nie dokonano żadnych rozliczeń z tytułu spraw sądowych. W okresie objętym sprawozdaniem Grupa nie była uczestnikiem żadnych istotnych spraw sądowych.

#### 4.6 Korekty błędów poprzednich okresów

W badanym okresie Grupa nie dokonywała korekt sprawozdania finansowego za lata poprzednie.

#### 4.7 Korekty konsolidacyjne

Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2023-30.06.2023 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja inwestycji w jednostkach podporządkowanych	-505	
Eliminacja należności finansowych	-4 245	
Eliminacja należności handlowych	-381	-161
Eliminacja zobowiązań finansowych		-4 750

Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2023-30.06.2023 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja zobowiązań handlowych	-161	-381
<b>Razem</b>	<b>-5 292</b>	<b>-5 292</b>
Pozycje Sprawozdania z całkowitych dochodów za 01.01.2023-30.06.2023 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja przychodów w grupie		-1 751
Eliminacja kosztów sprzedaży	-1 751	
Eliminacja przychodów finansowych		
Eliminacja kosztów finansowych`		
<b>Razem</b>	<b>-1 751</b>	<b>-1 751</b>

Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2022-31.12.2022 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja inwestycji w jednostkach podporządkowanych	-541	
Eliminacja należności finansowych	-3 575	
Eliminacja należności handlowych	-1 716	-207
Eliminacja zapasów	3 241	-3 296
Eliminacja zobowiązań finansowych		-3 575
Eliminacja zobowiązań handlowych	-207	-1 716
Eliminacja inwestycji w jednostkach podporządkowanych z kapitału zakładowego		-541
<b>Razem</b>	<b>-2 798</b>	<b>-9 335</b>
Pozycje Sprawozdania z całkowitych dochodów za 01.01.2022-31.12.2022 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja przychodów w grupie	-3 500	-1 106
Eliminacja kosztu wytworzenia sprzedanych produktów i usług	-3 241	-205
Eliminacja kosztów sprzedaży	-1 106	
Eliminacja kosztów finansowych`	-109	-109
<b>Razem</b>	<b>-7 957</b>	<b>-1 420</b>
Razem korekty konsolidacyjne	<b>-10 755</b>	<b>-10 755</b>

Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2022-30.06.2022 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja inwestycji w jednostkach podporządkowanych	717	
Eliminacja należności finansowych	2 417	
Eliminacja należności handlowych	1 357	687
Eliminacja zapasów	-1 189	1 427
Eliminacja zobowiązań finansowych		3 136
Eliminacja zobowiązań handlowych		1 357
Eliminacja rezerw	687	
<b>Razem</b>	<b>3 989</b>	<b>6 605</b>

Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2022-30.06.2022 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Pozycje Sprawozdania z całkowitych dochodów za 01.01.2022-30.06.2022 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja przychodów w grupie	1 427	687
Eliminacja kosztu wytworzenia sprzedanych produktów i usług	1 189	
Eliminacja kosztów sprzedaży	687	
Eliminacja przychodów finansowych	42	
Eliminacja kosztów finansowych`		42
<b>Razem</b>	<b>3 345</b>	<b>729</b>

#### 4.8 Zmiany sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności

Nie nastąpiła zmiana sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności mająca wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych.

#### 4.9 Sezonowość i cykliczność działalności Spółki

Grupa w dotychczasowej działalności nie odnotowała w wynikach sprzedaży wystąpienia zjawiska sezonowości lub cykliczności.

#### 4.10 Emisja, wykup i spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W prezentowanym okresie nie miała miejsca emisja, wykup czy spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

#### 4.11 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Transakcje handlowe z VIGO Photonics USA:

- Sprzedaż wyrobów na kwotę 633 tys. zł.
- W koszty bieżące okresu zarachowano prowizję handlową od sprzedaży zgodnie z umową na kwotę 1 287 tys. zł.

#### 4.12 Zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych

Grupa w okresie od 1 stycznia 2023 roku do 30 czerwca 2023 roku nie dokonała zmiany w kwalifikacji aktywów finansowych.

#### 4.13 Wyłaconą i zadeklarowaną dywidendą

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki dnia 13 czerwca 2023 Uchwałą nr 10/13/06/2023 zdecydowało o niewypłacie dywidendy i przeznaczeniu całego zysku za rok obrotowy 2022 na kapitał zapasowy Spółki.

#### 4.14 Zmiana zasad rachunkowości

W okresie od 1 stycznia 2023 roku do 30 czerwca 2023 roku Grupa nie dokonała zmian w polityce rachunkowości.

#### 4.15 Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe

Grupa nie posiada aktywów warunkowych. Oprócz zobowiązań warunkowych szczegółowo opisanych w Raporcie Rocznym za 2022 r. pkt 4.2.13 dodatkowym zobowiązaniem warunkowym jest weksel in blanco do dyspozycji Narodowego Centrum Badań i Rozwoju, jako zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o dofinansowanie POLTAJ10/2022/37/LWIRPSBDA/2023 z dnia 14.06.2023 r.

#### 4.16 Zdarzenia po dacie bilansu

- W dniu 31 lipca 2023 r. pomiędzy VIGO Photonics a spółką z Grupy kapitałowej Caterpillar Company Inc. zawarta została umowa kupna – sprzedaży o wartości 3 672 250,00 euro tj. 16 252 277 zł według średniego kursu ogłoszonego przez

NBP w dniu poprzedzającym dzień zawarcia umowy. Przedmiotem umowy jest sprzedaż przez Grupę detektorów podczerwieni w okresie do 30 maja 2025 r., z możliwością przesunięcia terminu dostawy najpóźniej do 30 sierpnia 2025 r. Wartość zawartej umowy przekracza 10% kapitałów własnych Spółki i tym samym stanowi kryterium uznania jej za umowę znaczącą. Umowa nie zawiera zapisów dotyczących kar umownych oraz nie zastrzega warunków lub terminów rozwiązujących i zawieszających. W umowie strony zawarły zapisy dotyczące możliwości odstąpienia od umowy lub zawieszeniu realizacji dostaw. Kontrahent ma prawo do rozwiązania umowy w przypadku niedotrzymania określonych parametrów jakościowych lub znacznych opóźnień dostawy. Grupa ma prawo do odstąpienia od umowy w przypadku braku płatności ze strony Kontrahenta powyżej przyjętego w umowie limitu. Pozostałe ustalenia nie odbiegają od powszechnie obowiązujących warunków rynkowych.

- W dniu 29 sierpnia 2023 r. VIGO Photonics zawarła z podmiotem z grupy Polskiej Grupy Zbrojeniowej S.A. (dalej jako „Zamawiający”) aneks do umowy z dnia 16 października 2017 r. (dalej jako: „Umowa”). Przedmiotem Umowy jest dostarczenie Zamawiającemu przez Emitenta detektorów w ilościach określonych każdorazowo przez Zamawiającego w zamówieniach. Zamawiający zadeklarował w okresie obowiązywania umowy zakup wolumenu detektorów o wartości (przy uwzględnieniu aktualnie obowiązującej ceny) 15.750.000,00 zł (piętnaście milionów siedemset pięćdziesiąt tysięcy zł). Dostarczone detektory są jednym z najbardziej istotnych komponentów opracowanego przez polskie podmioty systemu tłumienia wybuchu i gaszenia pożaru w czołgach, wozach bojowych oraz innych pojazdach o przeznaczeniu zarówno wojskowym jak i cywilnym. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 31 grudnia 2035 r. Biorąc pod uwagę aktualne warunki rynkowe, stopień rozwoju technologicznego oraz biznesowego stron oraz możliwości produkcyjne Emitenta, jakie mogą wystąpić przed końcem 2035 r., każda ze stron ma prawo do wystąpienia o zmianę postanowień treści Umowy i okresu jej obowiązywania. Począwszy od 2025 r. z dniem 1 stycznia każdego kolejnego roku obowiązywania Umowy automatycznie dojdzie do podwyższenia wysokości ceny za detektory poprzez jej waloryzację o opublikowany przez GUS średnioroczny wskaźnik inflacji za okres roku kalendarzowego poprzedzającego rok, w którym następuje zmiana cen. Grupa udzieliła Zamawiającemu gwarancji jakości na detektory na 24 miesiące liczone od dnia montażu na urządzeniu docelowym, jednak nie dłużej niż na 30 miesięcy od daty podpisania protokołu przekazania-odbioru. Umowa nie zawiera postanowień dotyczących kar umownych ani nie zastrzega warunków lub terminów rozwiązujących i zawieszających. Pozostałe warunki Umowy nie odbiegają od warunków rynkowych dla umów podobnego rodzaju. Umowa ma charakter umowy znaczącej ze względu na jej wartość.

Ożarów Mazowiecki, 19 września 2023 r.

Adam Piotrowski  
Prezes Zarządu

Łukasz Piekarski  
Członek Zarządu

Marcin Szrom  
Członek Zarządu

Sylwia Wiśniewska-Filipiak  
Główna Księgowa



## 5 SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

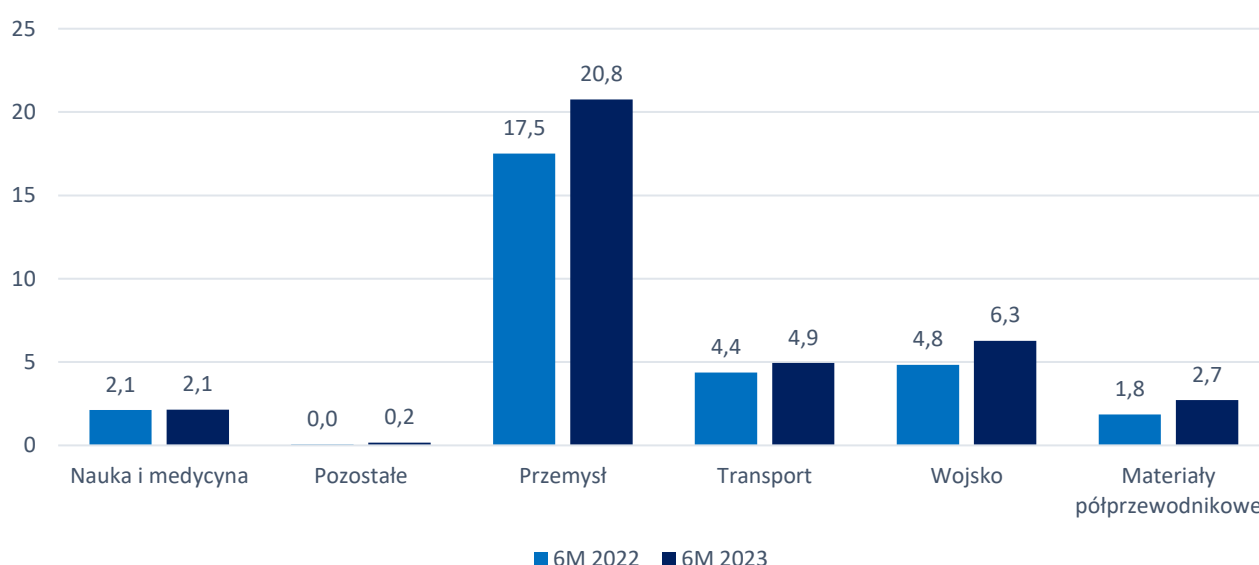
### 5.1 Podsumowanie działalności VIGO Photonics S.A. w I półroczu 2023 roku

#### 5.1.1 Przychody ze sprzedaży

Grupa osiągnęła 37 mln zł skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży w I półroczu 2023 r., o 20,45% więcej r/r. (w tym: sprzedaż materiałów półprzewodnikowych wyniosła 2,7 mln zł, czyli o 47,35% więcej r/r).

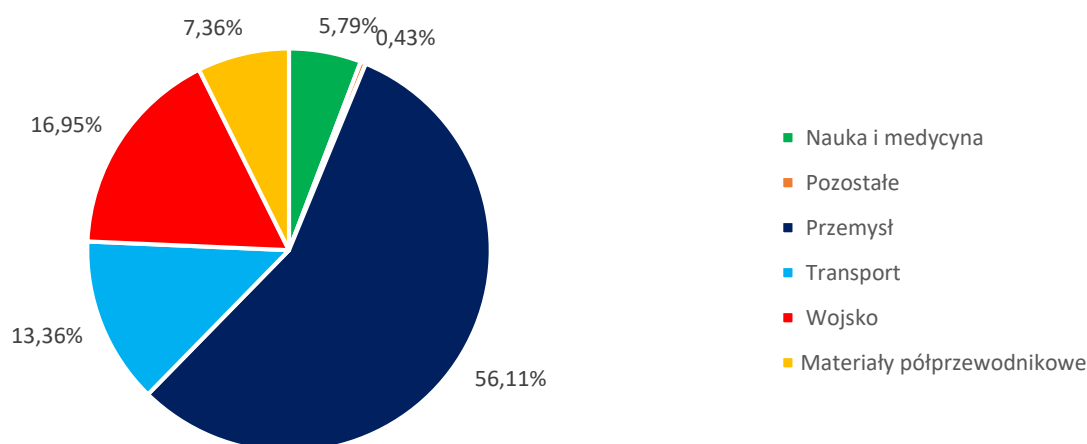
Grupa zanotowała największy wzrost w segmencie wojskowym o 29,9% r/r, w segmencie przemysłowym o 18,6% r/r oraz w segmencie transportowym – o ponad 13% r/r. Dodatkowo Grupa odnotowała wzrost sprzedaży w segmencie nauka i medycyna – o 1,3% r/r.

Wykres 1. Łączna sprzedaż w I półroczu 2023 r. i 2022 r. wg aplikacji [mln zł]



Wpływ na wyniki w I połowie 2023 r. miały następujące czynniki:

- Rosnące przychody w segmencie przemysłowym – wzrost sprzedaży o 18,6% r/r wskazuje na stałe, silne trendy popytowe w szeroko pojętym segmencie przemysłowym, w tym zwłaszcza na detektory do zastosowań w przemysłowych analizatorach gazów oraz wykorzystywanych w przemyśle półprzewodnikowym.
- Wzrost przychodów w segmencie transportowym spowodowany był m.in. zwiększającymi się zamówieniami z rynku chińskiego.
- Wzrost przychodów w segmencie wojskowym spowodowany był większym popytem na produkty Spółki związane ze wzrostem wydatków zbrojeniowych w Polsce oraz innych krajach europejskich.

*Wykres 2 Łączna sprzedaż w I półroczu 2023 r. wg aplikacji [%]*


Do końca II kwartału 2023 r. stan realizacji znaczących umów i zamówień kształtował się następująco:

- umowa ze spółką z grupy Caterpillar z dnia 31 lipca 2023 r. o wartości 3,7 mln euro (informacja o umowie podana w raporcie bieżącym nr 30/2023 z 31 lipca 2023 r.) została zrealizowana w 24 %,
- umowa ze spółką niemiecką z dnia 4 maja 2023 r. o wartości 2,9 mln euro (informacja o umowie podana w raporcie bieżącym nr 12/2023 z 4 maja 2023 r.) została zrealizowana w 17 %.

#### 5.1.2 Koszty podstawowej działalności operacyjnej

Skonsolidowany koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług osiągnął poziom 19,25 mln zł i jest on o 59% wyższy niż w analogicznym okresie 2022 r., co związane jest głównie z:

- wzrostem wolumenu produkcji i sprzedaży;
- wzrostem kosztów amortyzacji, spowodowanym zakupem nowych środków trwałych oraz przyjęciem nowych WNIIP (technologii);
- wzrostem kosztów zatrudnienia;
- wzrostem kosztów mediów (zwłaszcza energii elektrycznej oraz kosztów ogrzewania), a także materiałów i komponentów, co związane jest z ograniczeniem dostępności niektórych materiałów, a także wzrostem cen wywołanym wojną w Ukrainie.

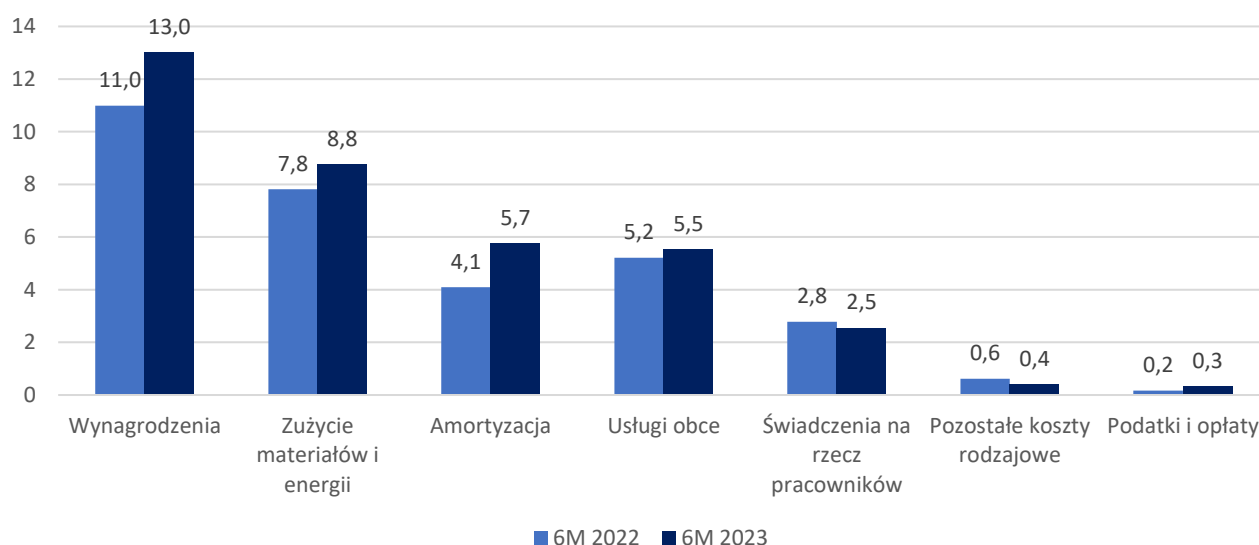
Pozycje Sprawozdania z całkowitych dochodów za 01.01.2023-30.06.2023 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja przychodów w grupie	-33	-1 287
Eliminacja kosztów sprzedaży	-1 287	

Koszty ogólnego zarządu w Grupie w I półroczu 2023 r. osiągnęły poziom 9,03 mln zł i były niższe w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego o 26,2%.

Koszty sprzedaży w Grupie w I półroczu 2023 r. wyniosły 4,3 mln zł i były niższe w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego o 19,8%.

Łączne koszty działalności operacyjnej w Grupie w I półroczu 2023 r. wyniosły 36,3 mln zł i były wyższe w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego o 12,7%.

Wykres 3 Koszty w układzie rodzajowym [mln zł]



### 5.1.3 Wynik finansowy

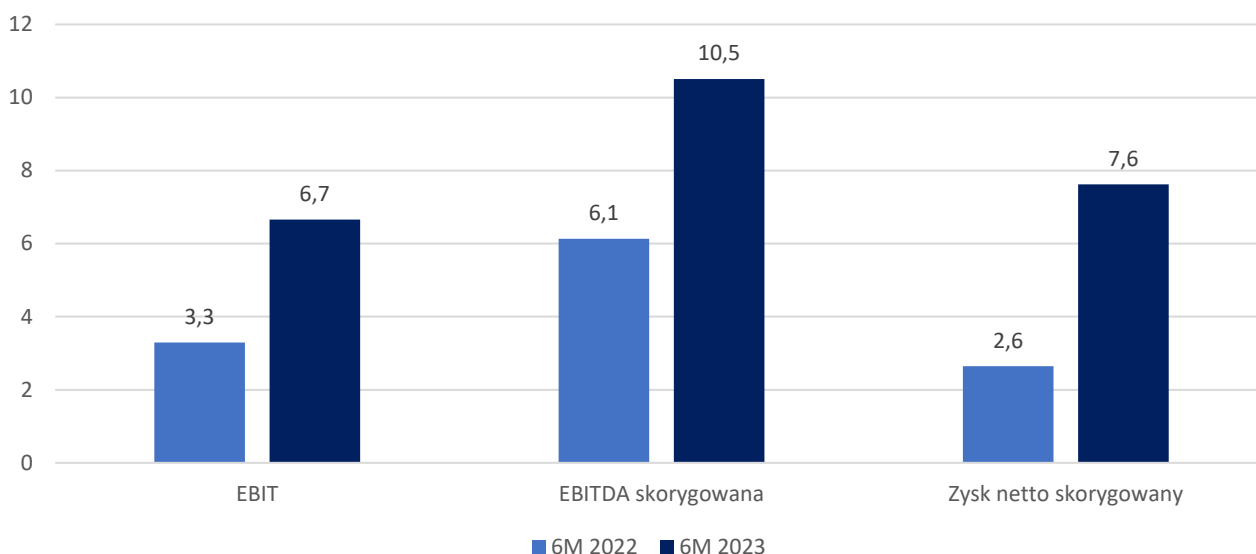
Zysk na działalności operacyjnej (EBIT<sup>1</sup>) w I półroczu 2023 wyniósł 6,66 mln zł (wzrost o 102,4% r/r). EBITDA<sup>2</sup> skorygowana<sup>3</sup> osiągnęła poziom 10,5 mln zł i porównaniu do 2022 roku wzrosła o 4,4 mln zł (+71,4% r/r). Skorygowany zysk netto w I połowie 2023 r. wyniósł 7,62 mln zł.

<sup>1</sup> EBIT jest wielkością ekonomiczną jaka nie znajduje odzwierciedlenia w obowiązujących standardach rachunkowości MSR/MSSF i nie ma zastosowania w ramach sprawozdawczości finansowej. W związku z tym w opinii Spółki stanowi ona tzw. alternatywny pomiar wyników (APM). Zaprezentowana i wyliczona wartość EBIT jest tożsama z zyskiem/stratą z działalności operacyjnej.

<sup>2</sup> EBITDA jest wielkością ekonomiczną jaka nie znajduje odzwierciedlenia w obowiązujących standardach rachunkowości MSR/MSSF i nie ma zastosowania w ramach sprawozdawczości finansowej. W związku z tym w opinii Spółki stanowi ona tzw. alternatywny pomiar wyników (APM). Zaprezentowana i wyliczona wartość EBITDA stanowi sumę wyniku (zysku/straty) z działalności operacyjnej i amortyzacji.

<sup>3</sup> EBITDA skorygowana stanowi sumę wyniku (zysku/straty) z działalności operacyjnej i amortyzacji pomniejszoną o rozliczenie dofinansowań do grantów i środków trwałych

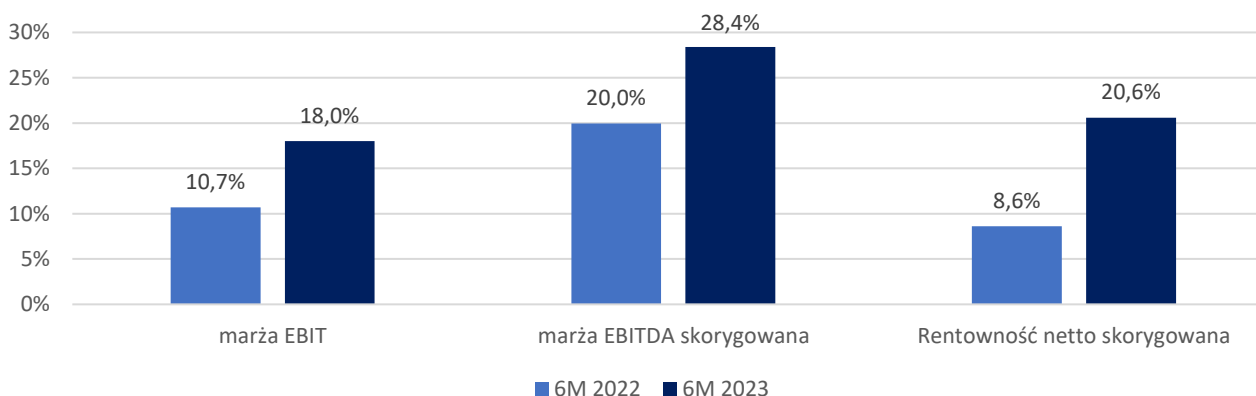
Wykres 4 Wyniki finansowe za I półrocze 2023 r. i 2022 r. [mln zł]



Wyszczególnienie (dane skorygowane o zdarzenia jednorazowe)		6M 2023	6M 2022
<b>EBIT</b>	[tys. PLN]	<b>6 660</b>	<b>3 291</b>
<b>EBITDA skorygowana</b>	[tys. PLN]	<b>10 510</b>	<b>6 130</b>
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	[tys. PLN]	6 660	3 291
Amortyzacja	[tys. PLN]	5 737	4 101
Rozliczenie dofinansowań do grantów i środków trwałych	[tys. PLN]	-1 916	-1 338
Program motywacyjny	[tys. PLN]	29	76
<b>Rentowność EBIT</b>		<b>18,0%</b>	<b>10,7%</b>
<b>Rentowność EBITDA skorygowana</b>		<b>28,4%</b>	<b>20,0%</b>
<b>Rentowność netto skorygowana</b>		<b>20,6%</b>	<b>8,6%</b>

Rentowność netto w Grupie w I półroczu 2023 wyniosła 20,6% i w porównaniu do analogicznego okresu roku 2022 wzrosła o 12 pp. Rentowność EBITDA skorygowana wyniosła 28,4% (wzrost o 8,4pp r/r), z kolei rentowność EBIT wyniosła 18% (wzrost o 7,3pp r/r).

Wykres 6 Rentowność i marże wypracowane w I półroczu 2023 r. i 2022 r. (%)



## 5.2 Wydarzenia związane ze Spółką

20 stycznia	Wprowadzenie do oferty nowych detektorów IR bazujących na materiale z grupy III-V.
28 stycznia – 2 lutego	Uczestnictwo w międzynarodowych targach Photonics West 2023 w USA.
14 lutego	Publikacja nowego katalogu produktowego VIGO Photonics.
22-23 lutego	Uczestnictwo w Dniach Przemysłu Kosmicznego organizowanych przez Europejską Agencję Kosmiczną (ESA).
8 marca	Organizacja webinarium poświęconego nowemu produktowi – Matrycy SWIR.
15 marca	Zajęcie drugiego miejsca w rankingu Giełdowa Grupa Roku w kategorii Innowacyjne Produkty i Usługi.
3 – 6 kwietnia	Uczestnictwo w targach Smart City Summit & Expo na Tajwanie.
4 kwietnia	Prelekcja i uczestnictwo w panelu dyskusyjnym „Challenges and Opportunities for Electronic and Photonic Ecosystems Resulting from the EU Chips Act”.
7 kwietnia	Publikacja bazy publikacji naukowych z całego świata, bazujących na detektorach podczerwieni VIGO Photonics.
20 kwietnia	Współtworzenie Klastra Mikroelektroniki, Elektroniki i Fotoniki.
19 – 21 kwietnia	Uczestnictwo w targach Optics & Photonics International Exhibition OPIE23 w Japonii.
25 kwietnia	Udział w panelu dyskusyjnym na temat przemysłu kosmicznego, podczas Europejskiego Kongresu Gospodarczego.
27 kwietnia	Uczestnictwo i prelekcja w targach SPIE Optics + Optoelectronics w Czechach.
28 kwietnia	Uczestnictwo w Photonics21 Partnership Annual Meeting i prelekcja związana z EU Chips Act.
4 maja	Otrzymanie tytułu „Diamant Forbes 2023”.
12 maja	Uczestnictwo w International Photonics Job Fair.
16 – 17 maja	Sponsoring i prelekcja na konferencji Infrared Colloquium w Szwajcarii.
29 maja	Dodanie nowego produktu do oferty VIGO Photonics – epiwaferu pod lasery QCL
7 czerwca	Organizacja webinarium poświęconego nowym detektorom podczerwieni, bazującym na materiałach z grupy III-V.
8 czerwca	Decyzja KE zatwierdzająca wysokość pomocy publicznej dla projektu HyperPIC w ramach mechanizmu IPCEI
27 – 30 czerwca	Uczestnictwo w największych targach branży fotonicznej w Europie – Laser World of Photonics w Niemczech.

### 5.3 Realizacja projektów badawczych i rozwojowych

W organizacji realizowane są następujące projekty badawczo-rozwojowe (szczegółowa informacja o poszczególnych projektach została podana w Raporcie Rocznym za 2022 r.<sup>4</sup>):

<sup>4</sup> Dostępny: <https://vigo.com.pl/raporty/wyniki-finansowe-za-2021/>

Lp.	Projekt	Data podpisania umowy	Budżet projektu dla Spółki [tys. PLN]	Kwota dofinansowanie dla Spółki	Okres realizacji Projektu
1.	Technologia produkcji kluczowych dla rozwoju fotoniki nowatorskich struktur epitaksjalnych oraz przyrządów laserujących VCSEL	21.11.2019	13 015	9 111	01.01.2020 31.03.2023
2.	PEMIR – „opracowanie detektorów średniej podczerwieni wykorzystujących wzmocnienie plazmonowe	15.03.2021	1 115	836	01.03.2021 31.10.2023
3.	TRAVEL – nowe przezroczyste elektrody dla laserów VCSEL	22.02.2021	472	354	01.10.2020 30.09.2023
4.	WIKINET – „Długofalowe Lasery VCSEL do transmisji światłowodowej”	09.02.2021	666	500	01.01.2021 01.01.2023
5.	MIRPIC – „Technologie układów fotoniki scalonej na zakres średniej podczerwieni	25.05.2021	9 492	6 801	01.04.2021 31.03.2024
6.	INGAS WITH ASIC – „Wytwarzanie sensorów InGaAs ze zintegrowaną elektroniką ASIC na zakres 1.7-2.6 μm”	23.09.2021	12 650	8 521	1.01.2021 31.12.2023
7.	Polska matryca dla zastosowań kosmicznych aktywna w podczerwieni	24.05.2021	9 374	6 218	01.01.2021 31.12.2023
8.	Car2TERA - Terahertz sensors and networks for next generation smart automotive electronic systems	01.01.2020	113 (24 113.74 EUR)	113 (24 113.74 EUR)	01.01.2020 31.03.2023
9.	TRIAGE - Ultra-broadband infrared gas sensor for pollution detection	01.01.2021	1 967 (420 392,25 EUR)	1 377 (294 274,58 EUR)	01.01.2021 29.02.2024
10.	Photogenic - Photonics on Germanium - New Industrial Consortium	22.06.2022	6 230 (1 331 250.00 EUR)	6 230 (1 331 250.00 EUR)	01.10.2022 30.09.2025
11.	AI-Prism - AI Powered human-centred Robot Interactions for Smart Manufacturing	23.05.2022	1 122 (239 700.00 EUR)	785 (167 790.00 EUR)	01.10.2022 30.09.2025
12.	MINIBOT- Miniaturized Board-mountable Optical Transceiver for high data rate military satellite communications	02.12.2022	2 711 (609 098.84 EUR)	2 711 (609 098.84 EUR)	01.12.2022 30.11.2025
13.	OPMEG – Optically-pumped magnetometer arrays for magnetoencephalography	04.11.2022	2 225 (500 000,00 EUR)	2 225 (500 000,00 EUR)	01.12.2022 30.11.2025
14.	IBAIA- Innovative environmental multisensing for waterbody quality monitoring and remediation assessment	30.11.2022	1 498	1 498 (336 625.00 EUR)	01.12.2022 30.11.2026

Lp.	Projekt	Data podpisania umowy	Budżet projektu dla Spółki [tys. PLN]	Kwota dofinansowanie dla Spółki	Okres realizacji Projektu
			(336 625.00 EUR)		
15.	BROMEDIR- Broadband MEMS- based infrared spectrometers: the core of a multipurpose spectral sensing photonic platform	17.11.2022	1 964 (441 375.00 EUR)	1 964 (441 375.00 EUR)	01.01.2023 30.06.2026
16.	LWIRPSBDA- Detektory długofalowe wspomagane antenami dielektrycznymi	14.06.2023	1 163	680	01.04.2023 31.03.2026

W 2021 przedstawiono nową Strategię na lata 2021-2026. Strategia podzielona jest na II fazy. W I etapie, obejmującym lata 2021-2023, Grupa zamierza się koncentrować na:

- 1) Kontynuacji rozpoczętych projektów rozwojowych, w tym technologii fonicznych układów scalonych, detektorów z materiałów III-V, epitaksji materiałów półprzewodnikowych, technologii źródeł podczerwieni,
- 2) Rozwoju bazy technologicznej i technicznej, wspólnych dla kluczowych inicjatyw wzrostowych poprzez inwestycje w R&D oraz uniwersalną infrastrukturę,
- 3) Dokonaniu, m.in. w oparciu o efekty projektów R&D, analizę sytuacji rynkowej, wyboru najbardziej perspektywicznych i najlepiej rokujących inicjatyw wzrostowych, oraz przygotowanie planu inwestycyjnego niezbędnego dla ich realizacji.

Grupa realizuje obecnie następujące strategiczne inicjatywy wzrostowe:

#### Inicjatywa MCT+

Celem inicjatywy jest doskonalenie technologii i procesów produkcyjnych produktów opartych o tellurek kadmowo rtęciowy (MCT). Szczególną uwagę przywiązuje się do wprowadzania nowych produktów na rynek zastosowań przemysłowych, technik wojskowych i kosmicznych, na rynkach geograficznych nieobjętych regulacjami wyłączającymi stosowanie rtęci i kadmu w detektorach.

Obecnie prace w Inicjatywie koncentrują się wokół projektów komercyjnych, polegających na optymalizacji dotychczasowej gamy produktowej o nowe procesy i technologie wdrożone w wyniku ostatnich inwestycji. Grupa planuje uruchamianie projektów na nowe produkty jedynie w przypadku pozyskania zainteresowanych tego typu produktami klientów.

#### Inicjatywa III-V

W związku z wprowadzeniem w obszarze Unii Europejskiej Dyrektywy RoHS, w perspektywie kilku lat na rynku cywilnym ograniczona zostanie możliwość obrotu towarami zawierającymi substancje ryzykowne dla środowiska (takie jak np.: rtęć). Przygotowując się na te zmiany firma od kilku lat rozwija detektory oparte na materiałach A3B5, np: antymonkach indu i arsenu.

W ramach tej inicjatywy realizuje się projekt POLTUR4/PEMIR/2/2021 pt. „Opracowanie wysokotemperaturowych detektorów średniej podczerwieni wykorzystujących wzmocnienie plazmonowe”, akronim: **PEMIR**. Celem projektu jest opracowanie wysokotemperaturowych detektorów średniej podczerwieni (3–16 μm) wykorzystujących plazmone wzmocnienie absorpcji, które zapewni wzrost stosunku sygnału do szumu i szybkości odpowiedzi w temperaturze pokojowej bądź w temperaturach osiągalnych przy użyciu chłodziarek Peltiera. Zaproponowane w projekcie detektory mogą być bardzo przydatne w wielu istniejących i nowych zastosowaniach w tym przemysłowych (motoryzacja, kontrola produkcji), środowiskowych (kontrola zanieczyszczeń), medycznych i wojskowych. Całkowity koszt projektu wynosi: 1 115 343,81 zł, z czego wysokość dofinansowania to: 836 507,86 zł. Projekt współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach konkursu POLTUR4.

Jednym z obecnie realizowanym przez Grupę projektów w tej inicjatywie jest też projekt **TRIAGE**, „Ultra-broadband infrared gas sensor for pollution detection” (identyfikator umowy o grant: 101015825), w ramach którego opracowana zostanie inteligentna i kompaktowa sieć czujników jakości powietrza służących hiperspektralnemu wykrywaniu wszystkich istotnych gazów zanieczyszczających atmosferę. Rolą VIGO w projekcie jest opracowanie i dostarczenie dedykowanych modułów detektorów podczerwieni do czujników TRIAGE. Naszą rolą jest również optymalizacja modułów detekcyjnych, mająca na celu osiągnięcie jak najlepszej zgodności z wymaganiami projektu i umożliwiająca integrację ze spektrofotometrem FTIR. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z dziewięciu partnerów. Okres realizacji: 1.01.2021-

29.02.2024. Całkowite koszty projektu to: 5 853 623,50 EUR, z czego dofinansowanie UE wynosi: 4 994 300,96 EUR. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont 2020.

W ramach Inicjatywy wdrażane są rozwiązania wypracowywane w ramach prac toczących się w dotychczasowym obszarze „Tani moduł detekcyjny” – zakładającego wprowadzenie na rynek tanich (poniżej 100 EUR) modułów detekcyjnych (detektorów ze wzmocnieniem sygnału) do szerokiego stosowania w zastosowaniach przemysłowych i ochronie środowiska. W ramach przedsięwzięcia na początek realizowane są obecnie dwa zadania:

- Opracowanie prostego modułu detekcyjnego składającego się z chipa detekcyjnego bezpośrednio na płytce PCB zawierającej zintegrowany układ wzmacniający z wyjściem analogowym. Nowy moduł umożliwi klientom automatyzację montażu i zmniejszy koszty produkcji systemów opartych o detektory podczerwieni.
- Opracowanie technologii optyki dyfrakcyjnej – tj. soczewek wytwarzanych bezpośrednio na płytkach epitaksjalnych. Soczewki dyfrakcyjne pozwolą na osiągnięcie podobnych parametrów co przy zastosowaniu soczewek immersyjnych, ale przy znacznie mniejszym koszcie produkcji.

W inicjatywie w ostatnich miesiącach zaczęły pojawiać się pierwsze zamówienia na wolumen powyżej kilkuset sztuk.

Innym projektem dofinansowanym w ramach Inicjatywy jest **AI-PRISM**. W ramach projektu rozwiązania z obszaru sztucznej inteligencji zostaną zaadoptowane do usprawnienia procesów produkcyjnych, w obszarach uznawanych za trudne do zautomatyzowania. Konsorcjum składa się z 26 partnerów z całej Europy. W ramach projektu VIGO najbliższym współpracować będzie z Państwowym Instytutem Automatyki i Pomiarów. Podmioty wspólnie zaprojektują i wdrożą szyte na miarę rozwiązanie do automatycznego i bezkolejowego pozycjonowania detektorów na pręcikach do immersyjnych produktów VIGO. Wyzwaniem dla sztucznej inteligencji jest dostosowanie tego, wymagającego doświadczenia procesu, do potrzeb szerokiej oferty produktów VIGO. Celem wdrożenia jest skrócenie czasu operacji o 80% i redukcja o połowę ilości odpadów powstających w procesie. Projekt jest współfinansowany w ramach programu Horizon Europe. Okres realizacji: 1.04.2021-31.03.2024 Całkowity koszt realizacji projektu: 239 700,00 euro, z czego dofinansowanie to: 167 790,00 euro. Realizacja projektu rozpocznie się 01.10.2022. Plan prac w projekcie rozpisany jest na okres 3 lat.

**IBAIA** to kolejny projekt realizowany w ramach inicjatywy III-V. Głównym zadaniem projektu IBAIA jest opracowanie czterech innowacyjnych, optyimizowanych i funkcjonalnych moduły czujników opartych na komplementarne technologie foniczne i elektrochemiczne. Owe cztery moduły będą obejmować:

- a) czujniki foniczne w zakresie widzialnym i bliskiej podczerwieni do wykrywania mikroplastiku i pomiaru zasolenia oraz średniej podczerwieni do wykrywania związków organicznych;
- b) czujniki elektrochemiczne do wykrywania soli i metali ciężkich; oraz przetwornik chemiczny sprzężony z czujnikiem optycznym do wykrywania parametrów fizykochemicznych.

W ramach tego projektu te moduły zostaną zintegrowane w zaawansowany system wieloczujnikowy, który będzie mógł monitorować szeroki zakres parametrów z większą dokładnością niż istniejące obecnie rozwiązania. Jednocześnie będzie bardziej opłacalny, niezawodny i przyjazny dla środowiska w produkcji i przyjazny dla użytkownika. Dany projekt również przewiduje przetestowanie zintegrowanego systemu wieloczujnikowego w rzeczywistych warunkach.

Oczekuje się, że projekt IBAIA zaowocuje wysoce konkurencyjnym produktem, który będzie służył jako uniwersalne rozwiązanie dla wielu odbiorców nie tylko z UE, oraz zapewni innowacyjną technologię, która pomoże w osiągnięciu celów Europejskiego Zielonego Ładu.

W ramach projektu IBAIA, VIGO Photonics S.A. będzie uczestniczyło w realizacji następujących zadań: udział w opracowanie przetworników w zakresie średniej podczerwieni, wytwarzanie struktur epitaksjalnych QCL oraz produkcja detektora fonicznego, udział w integracji modułu detekcyjnego z wyprodukowanym przez VIGO Photonics. S.A z detektorem fonicznym, udział w testach fabrycznych i środowiskowych wyprodukowanego detektora.

Projekt współfinansowany w ramach programu Horizon Europe. Okres realizacji: 1.12.2022-30.11.2026 Całkowity koszt realizacji projektu: 336 625,00 euro, z czego dofinansowanie to: 336 625,00 euro.

Ostatnim pozyskanym projektem jest projekt pt:” Detektory długofalowe wspomagane antenami dielektrycznymi (**LWIRPSBDA**). Celem projektu jest opracowanie i zademonstrowanie nowego przyrządu detekcyjnego pracującego w warunkach wysokotemperaturowych (HOT - high operating temperature, 230 K w pierwszym etapie i 300 K) i w zakresie długofalowym - 10.6 mikrometra o parametrach detekcyjnych przewyższających dostępne obecnie na rynku detektory z HgCdTe. Proponowana architektura przyrządu pozwoli uzyskać wyższe wykrywalności dzięki ograniczeniu objętości detektora, tym samym, ograniczeniu poziomu szumów i zwiększeniu sprzężenia optycznego poprzez zastosowanie anteny dielektrycznej z amorficznego krzemu, optymalizowanej na zakres długofalowy (10,6 mikrometra). Struktura detektora będzie osadzana na bazie supersieci-II rodzaju InAs/InAsSb. Zastosowanie anteny dielektrycznej pozwoli zwiększyć wydajność kwantową 2.5× dla długości fali 10.6 mikrometra.

Projekt współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach X konkursu na wspólne projekty bilateralne w ramach współpracy polsko – tajwańskiej (2022). Okres realizacji: 1.04.2021-31.03.2024. Całkowity koszt realizacji projektu



przez VIGO to 1 162 725,00 PLN, z czego dofinansowanie to: 679 625,00 PLN. VIGO jest liderem konsorcjum, w skład którego wchodzi także: Wojskowa Akademia Techniczna im. Jarosława Dąbrowskiego, National Taiwan University, Department of Electrical Engineering, Graduate Institute of Photonics and Optoelectronics oraz Taiwan Semiconductor Research Institute (TSRI), National Applied Research Laboratories (NARLabs)

### Inicjatywa InGaAs

Celem inicjatywy InGaAs jest wejście na istniejący rynek detektorów pracujących w zakresie tzw. krótkiej podczerwieni (SWIR – Short Wavelength Infrared), które mają potencjał m.in. do zastosowania w elektronice użytkowej (m.in. do pomiaru różnych związków w ludzkim ciele – m.in. pomiaru poziomu glukozy, alkoholu czy mleczanów).

W ramach inicjatywy realizowany jest projekt „**Wytwarzanie sensorów InGaAs ze zintegrowaną elektroniką ASIC na zakres 1.7 – 2.6  $\mu\text{m}$** ”, którego celem jest opracowanie i wprowadzenie na rynek nowego masowego produktu będącego zminiaturyzowanym wysokotemperaturowym sensorem InGaAs na zakres 1.7–2.6  $\mu\text{m}$  dla nowoczesnej elektroniki użytkowej zintegrowanego z dedykowanym układem scalonym ASIC, który podniesie konkurencyjności firmy VIGO.

### Inicjatywa PIC

Celem Inicjatywy jest rozwój systemów optoelektronicznych dla fotoniki zakresu podczerwieni. Docelowo będą one miały postać hybrydowych fotonicznych układów scalonych PICs (ang. Photonic Integrated Circuits). PICs to układy fotoniczne składające się z wielu komponentów optycznych i elektronicznych o różnych funkcjonalnościach zintegrowanych na wspólnym, najczęściej półprzewodnikowym, podłożu. Pierwszym zadaniem w tym zakresie będzie opracowanie układu PIC’a pracującego w zakresie długości fal 3-5,5  $\mu\text{m}$ , rozumianego jako monolitycznie zestawione: źródło (lasery), detektor, elementy optyki i elektronika. Możliwe zastosowania takiego PIC’a to:

- analizy składu chemicznego gazów,
- analiza zanieczyszczeń w cieczach,
- FSO (free space communication),
- medyczne, telemedycyna, związane z detekcją gazu.

W ramach Inicjatywy zostanie opracowana platforma technologiczna umożliwiająca masowe wytwarzanie zintegrowanych obwodów fotonicznych na zakres średniej podczerwieni. Celem inicjatywy jest również wejście na rynek producentów układów fotoniki scalonej, poprzez przedstawienie grupie kluczowych klientów (aplikacje mobilne, IoT, wearables) demonstratorów technologii, a następnie wytworzenie serii pilotażowych do testów u klienta. Inicjatywa stanowi kontynuację prac programu „systemy optoelektroniczne” – z poprzedniej strategii firmy.

W kwietniu 2021 roku Grupa podpisała umowę na realizację projektu pt. „*Technologie układów fotoniki scalonej na zakres średniej podczerwieni*”, akronim: **MIRPIC**, nr umowy: TECHMATSTRATEG-III/0026/2019-00. Wynikiem projektu będzie innowacja produktowa w postaci specjalizowanych układów fotoniki scalonej (ASPIC) przeznaczonych do pracy w zakresie średniej podczerwieni, MidIR (3-5,5  $\mu\text{m}$ ). W szczególności zaprojektowane, wytworzone i przetestowane zostaną poszczególne bloki funkcjonalne (building blocks) niezbędne do definiowania układów ASPIC, co pozwoli na zaprojektowanie, wytworzenie i zbadanie parametrów demonstratora układu ASPIC. Demonstrator będzie odzwierciedlał typowe cechy charakterystyczne dla układów fotoniki scalonej, tj. wielokanałowość, integracja na wspólnym podłożu, interfejsy elektroniczne i optyczne oraz packaging.

Projekt jest współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach programu TECHMATSTRATEG. Okres realizacji: 1.04.2021-31.03.2024 Całkowity koszt realizacji projektu: 29 255 381,61 zł, z czego dofinansowanie to: 26 564 942,41 zł.

Celem kolejnego projektu: **BROMEDIR** jest opracowanie i przetestowanie demonstratorów systemu, który będzie w stanie zaspokoić rosnące rynkowe zapotrzebowanie na zminiaturyzowane czujniki, analizujące wiele parametrów chemicznych w tym samym czasie. Od wielu lat jednoczesny pomiar wielu substancji możliwy jest dzięki użyciu metody Spektroskopii. W projekcie BROMEDIR opracowana zostanie nowa generacja miniaturowych spektrometrów, które następnie zostaną przetestowane w następujących 3 obszarach zastosowań: rolnictwo, monitorowanie jakości łańcucha dostaw wodoru oraz kontrola jakości paliwa.

Głównymi zadaniami VIGO Photonics S.A. w tym projekcie są: opracowanie nowoczesnego niechłodzonego detektora fotonicznego na średnią podczerwień, udział w integracji i testach ultrakompaktowego spektrofotometru FTIR, udział w walidacji spektrofotometru FTIR w odpowiednich środowiskach (testy środowiskowe), udział w ocenie wydajności i opracowaniu rekomendacji.

Projekt jest współfinansowany w ramach programu Horizon Europe. Okres realizacji: 1.01.2023-30.06.2026 Całkowity koszt realizacji projektu: 441 375.00 euro, z czego dofinansowanie to: 441 375.00 euro.

Na obecnym etapie prac rozwojowych Zarząd Spółki nie przewiduje zagrożeń dla realizacji projektów w inicjatywie.

### Inicjatywa Matryce

Celem inicjatywy jest opracowanie technologii i zbudowanie kompetencji w zakresie wytwarzania detektorów matrycowych zarówno chłodzonych (termowizyjnych) jak i niechłodzonych (SWIR InGaAs), epitaksja, processing dużej gęstości, ROIC, hybrydyzacja, hermetyzacja.

Kontynuacja programu Matryce w ramach nowej strategii ma na celu opracowanie technologii produkcji matryc chłodzonych detektorów podczerwieni. Początkowo opracowane zostaną matryce chłodzone o parametrach technicznych kompatybilnych z istniejącym na rynku sprzętem, który ma już swoje zastosowanie w przemyśle, umożliwi to płynne przejście od fazy badawczej do produkcyjnej. W kolejnym kroku, śledząc światowe trendy, prace skupią się nad konkurencyjnymi rozwiązaniami technologicznymi. Wszechobecność promieniowania podczerwonego znajduje szereg zastosowań jego detekcji. Przemysł opiera rozwiązania w tej dziedzinie na komponentach pozyskiwanych od nielicznych zagranicznych dostawców.

W 2021 na podstawie umowy: POIR.01.01.01-00-0185/20-00 Grupa rozpoczęła realizację projektu: „**Polska Matryca do zastosowań kosmicznych aktywna w podczerwieni**”. Głównym celem projektu jest opracowanie matrycy na zakres podczerwieni 2-5  $\mu\text{m}$  dla zastosowań kosmicznych. Celem dodatkowym jest opracowanie zestawu pomiarowego do charakteryzacji typowych matryc, modułów oraz kamer podczerwieni o średniej rozdzielczości obrazu. Proponowana w projekcie matryca na zakres podczerwieni wykonana zostanie z zaawansowanego technologicznie materiału – supersieci II rodzaju typu InAs/InAsSb który będzie produktem nowym i całkowicie innowacyjnym w skali polskiego rynku. Matryca będzie również produktem innowacyjnym w skali światowej zastępując istniejące na rynku matryce z antymonku indu InSb.

Projekt jest współfinansowany przez Unię Europejską ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Inteligentny Rozwój. Projekt realizowany w ramach konkursu Narodowego Centrum Badań i Rozwoju: Szybka ścieżka dla Mazowsza. Okres realizacji projektu: 1.01.2021-31.12.2023, całkowita wartość projektu wynosi: 15 582 310,69 zł, a wysokość dofinansowania to: 11 568 965,39 zł.

### Inicjatywa Epitaksja MOCVD

Celem Inicjatywy jest rozwój epitaksji materiałów półprzewodnikowych III-V, produkcji źródeł bliskiej podczerwieni (laserów VCSEL) oraz ciągle doskonalenie produkcji heterostruktur epitaksjalnych związków półprzewodnikowych na bazie GaAs i InP metodą MOCVD, prowadzące do opanowania na poziomie beyond state-of-the-art technologii epitaksji struktur PD ext InGaAs, PD InGaAs 1.7, QCL, VCSEL, LD, TJSC.

W dniu 21.11.2019 zawarto umowę o dofinansowanie projektu badawczego MAZOWSZE/0032/19-00 pt.: „**Technologia produkcji kluczowych dla rozwoju fotoniki nowatorskich struktur epitaksjalnych oraz przyrządów laserujących VCSEL**” w ramach konkursu „Ścieżka dla Mazowsza”. Jednostka jest liderem konsorcjum, w skład którego wchodzi także Politechnika Warszawska i Politechnika Łódzka. Całkowita kwota kosztów kwalifikowanych Projektu wynosi 16 302 135,55 zł, zaś wysokość dofinansowania wynosi 12 398 365,18 zł, co stanowi 76,05% całkowitych kosztów kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Koszty kwalifikowane przypadające dla organizacji wynoszą 13 014 525,55 zł, zaś dofinansowanie dla Spółki wynosi 9 110 755,18 zł. Celem projektu jest stworzenie nowych rozwiązań w technologii MOCVD wytwarzania zaawansowanych fotonicznych hetero-struktur epitaksjalnych związków półprzewodnikowych III-V na bazie GaAs i InP. Innowacje technologiczne będące rezultatem projektu zostaną wykorzystane w produkcji struktur laserów z pionową wnęką rezonansową (VCSEL) oraz kwantowych laserów kaskadowych (QCL). W projekcie zostanie także opracowany projekt struktury lasera VCSEL przystosowanego do pracy jednomodowej oraz projekt matrycy laserów, zoptymalizowanych pod kątem maksymalnej emitowanej mocy, m.in. dzięki symulacji i optymalizacji rozkładu temperatury.

Badania nad poprawą spektralnej charakterystyki emisyjnej laserów zostaną zrealizowane poprzez zastosowanie siatek podfalowych umieszczanych na emisyjnej powierzchni lasera. Niezależnie, badania nad technologią epitaksji struktur na bazie GaAs oraz projekt przyrządu VCSEL zostaną wykorzystane w przełomowych badaniach w skali kraju nad zmodyfikowanymi metodami wytwarzania laserów jednomodowych, jako przyrządów dyskretnych i ich matryc.

W efekcie realizacji inicjatywy, Organizacja uruchomi produkcję płytek epitaksjalnych i ich sprzedaż na rynku globalnym, oraz po raz pierwszy w kraju uruchomi proces technologiczny wytwarzania przyrządów VCSEL z własnego materiału i według projektu opracowanego przez konsorcjum.

Innym realizowanym w tym obszarze działaniem jest projekt **Car2TERA**, "*Terahertz sensors and networks for next generation smart automotive electronic systems*", (numer umowy 824962), realizowany w ramach programu Horyzont 2020 przez europejskie konsorcjum obejmujące następujące firmy oraz jednostki badawczo-rozwojowe: TECHNIKON FORSCHUNGS- UND PLANUNGSGESELLSCHAFT (AT), Kungliga Tekniska Hogskolan (SE), Infineon Technologies Austria AG (AT) Chalmers Tekniska Hogskola AB (SE), VIGO System S.A. (PL) (teraz VIGO Photonics S.A.), Ericsson Telecomunicazioni (IT), Anteral SL (ES), Veoneer Sweden AB (SE). Celem projektu jest opracowanie sensorów i sieci terahercowych do nowej generacji inteligentnych samochodowych systemów elektronicznych.

Grupa realizuje również projekt: **TRAVEL** pt. „*Nowe przezroczyste elektrody dla laserów VCSEL*”, numer umowy: M-ERA.NET2/2019/9/2020. Projekt realizowany jest wspólnie z Politechniką Łódzką i Laboratory for Analysis and Architecture of Systems CNRS. Projekt ma na celu stworzenie opłacalnej przemysłowo metody wytwarzania laserów VCSEL z przezroczystą elektrodą jako górnym kontaktem i nieregularną aperturą, które umożliwiają bardziej efektywną konwersję energii elektrycznej w energię optyczną. Zadaniem VIGO w projekcie jest wytwarzanie struktur charakteryzujących się

wysokimi parametrami optycznymi i wysoką powtarzalnością wymaganymi w produkcji tego typu laserów. Wzrost struktury epitaksjalnej będzie zakończony wytworzeniem urządzenia i jego charakteryzacją. Lasery VCSEL są szeroko stosowane w przemyśle fotonicznym, głównie w systemach łączności bliskiego zasięgu, LIDARach, sensorach typu time-of-flight (ToF), autonomicznych pojazdach, robotach i samolotach bezzałogowych. Projekt jest współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach konkursu M-ERA.NET Call 2019. Koszty kwalifikowane projektu to: 1 142 725,35 zł z czego 1 024 808,10 zł wynosi wartość dofinansowania.

W ramach inicjatywy realizowane są również prace w projekcie **WikiNET**, „*Vertical cavity Surface emitting lasers*” (pol. „*Długofalowe Lasery VCSEL do transmisji światłowodowej*”), numer umowy: NCBR/VII/PL-IL/1/2020. Celem projektu jest wytworzenie długofalowych, jednomodowych zintegrowanych płytek VCSEL’owych, które pozwalają na szybką modulację, przy jednoczesnym zachowaniu niskiego kosztu jednostkowego. Zadaniem Vigo jest opracowanie wysokiej jakości naprzężonych studni kwantowych dla pasm O i C. Projekt stworzy podstawy do przemysłowej produkcji długofalowych laserów VCSEL na dużą skalę. Projekt współfinansowany jest przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach VII konkursu polsko-izraelskiego. Koszty kwalifikowalne: 1 166 233,70 zł, wysokość dofinansowania: 999 675,28 zł.

W drugim kwartale 2022 Grupa podpisała umowę (GA: 101069490) na realizację projektu **PHOTOGENIC** - „*Photonics on Germanium - New Industrial Consortium*”, którego celem jest opracowanie (TRL 5) innowacyjnej technologii produkcji VCSEL (vertical-cavity surface-emitting lasers) na podłożach germanowych. Projekt zakłada iteracyjną optymalizację wzrostu struktur technikami MBE i MOCVD, zakończoną osiągnięciem wysokich jakości struktury krystalicznej, a w efekcie konkurencyjnych (w stosunku do podłoży GaAs) parametrów funkcjonalnych produkowanych laserów. Warto wspomnieć, że proponowana w projekcie technologia produkcji VCSEL w porównaniu do osadzania na podłożach na bazie arsenków galu, jest bezpieczniejsza dla środowiska i umożliwia osiągnięcie znacznie niższych kosztów produkcji (mniej strat, lepsza wydajność na proces, wyższe uzyski, podłoża 8calowe). Oczekuje się, że ustabilizowanie wielko-wolumenowej produkcji zainteresuje odbiorców z innych obszarów aplikacji, takich jak: komunikacji optycznej (datacom), zastosowań medycznych czy przemysłowych (pojazdy autonomiczne, drony, roboty). W ramach projektu zostaną opracowane i przetestowane demonstratory kamery 3D oraz LIDAR’ów wykorzystujące wyprodukowane struktury. Łączna wartość dofinansowania projektu z Programu Horizon Europe wynosi: 4 788 752,00 EUR, w tym dofinansowanie dla VIGO w wysokości 1 331 250,00 EUR.

W ramach realizacji kolejnego projektu – projektu **OPMMEG** zostanie opracowana matryca OPM, która będzie spełniała wymagania dla szerokiego zastosowania optycznie pompowanych magnetometrów w MEG. Oczekuje się, że stworzona w ramach projektu matryca, potwierdzi użyteczność technologii OPM w magnetoencefalografii. Projekt łączy światowych liderów w dziedzinach opracowań oraz produkcji komponentów i systemów fotonicznych, komercyjnych systemów MEG i zastosowań magnetoencefalografii w celach medycznych. Przewidywane efekty realizacji tego projektu to rozwój rynku fotonicznego, w tym stworzenie łańcucha wartości urządzeń fotonicznych do nowoczesnych systemów, który będzie łączyć wszystkich odpowiednich interesariuszy. Głównymi zadaniami VIGO Photonics S.A. w tym projekcie będą: opracowanie, projektowanie i epitaksja heterostruktur VCSEL, processing VCSELi oraz testy optoelektroniczne, udział w przygotowaniu raportu walidacyjnego.

Projekt jest współfinansowany w ramach programu Horizon Europe. Okres realizacji: 1.12.2022-30.11.2025. Całkowity koszt realizacji projektu: 500 000,00 euro, z czego dofinansowanie to: 500 000,00 euro.

Głównym celem kolejnego projektu w ramach inicjatywy, o akronimie **Mini-BOT** jest stworzenie transceivera optycznego do komunikacji satelitarnej opartego na technologii europejskiej i tym samym odblokowanie pełnego potencjału światłowodów wojskowych dla europejskiego przemysłu lotniczego i kosmicznego.

W ramach realizacji projektu Mini-BOT konsorcjum będzie opracowywać i testować nowoczesne systemy łączności, które projektowane będą w taki sposób, aby spełniać kryteria SWaP-C. Jednym z kluczowych komponentów opracowywanych OTRX będą VCSEL’e (Vertical cavity surface emitting lasers).

VIGO Photonics S.A. w ramach realizacji projektu Mini-BOT będzie zaangażowana w realizację następujących zadań: udział w opracowaniu konfiguracji interfejsów modułów transceiveru optycznego oraz opracowanie oraz produkcja heterostruktur epitaksjalnych VCSEL

Projekt jest współfinansowany w ramach programu Horizon Europe. Okres realizacji: 1.12.2022-30.11.2025. Całkowity koszt realizacji projektu: 609 098.84 euro, z czego dofinansowanie to: 609 098.84 euro.

#### 5.4 Czynniki, które będą miały wpływ na wyniki w II półroczu 2023 r. oraz w kolejnych okresach

W czerwcu 2021 r. Zarząd przyjął strategię do realizacji w latach 2021-2026.

Strategia zakłada, że podstawowy cel Spółki, jakim jest pomnażanie jej kapitału i wzrost wartości dla Akcjonariuszy, w perspektywie do 2026 r. będzie realizowany poprzez kontynuację rozwoju na globalnym rynku fotoniki, w tym wspieranie rozwoju segmentów rynku, w których Spółka jest obecna oraz poszerzenie zakresu działalności Spółki o nowe obszary.

Zarząd identyfikuje szereg potencjalnych szans biznesowych dostępnych dla Spółki w ramach rynku fotoniki, których wykorzystanie może pozwolić na realizację ambicji wzrostowych w perspektywie 2026. Za najbardziej perspektywiczne z potencjalnych inicjatyw wzrostowych Spółki Zarząd uznaje:

- a. Eksplorację rynku detektorów MCT (HgCdTe), w tym ekspansję (geograficzną, segmentową) w obszarach rynku nieobjętych regulacjami wyłączającymi stosowanie rtęci i kadmu w detektorach,
- b. Rozwój technologii detektorów i modułów podczerwieni z materiałów powstałych na bazie związków z III i V grupy układu okresowego pierwiastków, zgodnych ze wspólnotową dyrektywą Restriction of Hazardous Substances (RoHS),
- c. Rozwój epitaksji materiałów półprzewodnikowych III-V oraz produkcji źródeł bliskiej podczerwieni (laserów VCSEL),
- d. Rozwój technologii źródeł podczerwieni,
- e. Rozwój technologii systemów optoelektronicznych i fonicznych układów scalonych dla średniej oraz krótkiej podczerwieni,
- f. Rozwój technologii matryc detektorów podczerwieni.

Realizacja Strategii VIGO 2026 podzielona jest na II etapy.

### **Perspektywa 2021-2023**

W I etapie, obejmującym lata 2021-2023, główny nacisk położony był na:

- 1) Kontynuację rozpoczętych projektów rozwojowych, w tym technologii fonicznych układów scalonych, detektorów z materiałów III-V, epitaksji materiałów półprzewodnikowych, technologii źródeł podczerwieni,
- 2) Rozwój bazy technologicznej i technicznej, wspólnych dla kluczowych inicjatyw pro wzrostowych poprzez inwestycje w R&D oraz uniwersalną infrastrukturę,
- 3) Dokonanie, m.in. w oparciu o efekty projektów R&D, analizy sytuacji rynkowej, wyboru najbardziej perspektywicznych i najlepiej rokujących inicjatyw wzrostowych, oraz przygotowanie planu inwestycyjnego niezbędnego dla ich realizacji.

W czerwcu 2021 r. opublikowano następujące cele strategiczne:

- 1) 67 mln zł przychodów i 29,5 mln zł EBITDA w 2021 r,
- 2) 80 mln zł przychodów i 33,5 mln zł EBITDA w 2022 r.
- 3) 100 mln zł przychodów i 40 mln zł EBITDA w 2023 r.

Ze względu na niekorzystne zmiany w otoczeniu makroekonomicznym Grupa nie zrealizowała celu w 2022 r. Natomiast wdrażanych jest obecnie szereg inicjatyw wzrostowych, które mają zapewnić trwały wzrost przychodów ze sprzedaży w kolejnych latach.

### **Perspektywa 2024-2026**

W II etapie koncentrować będziemy się na wdrożeniu i realizacji wybranych w etapie I Strategii najbardziej perspektywicznych inicjatyw wzrostowych, w tym:

- Przyspieszeniu wzrostu sprzedaży w inicjatywach rozwojowych stanowiących podstawową działalność (sprzedaż detektorów i modułów podczerwieni oraz materiałów półprzewodnikowych), poprzez wsparcie działalności operacyjnej w całym łańcuchu wartości, w tym zwłaszcza inwestycje w rozwój własnych struktur sprzedaży na kluczowych rynkach oraz kontynuację rozwoju technologii i nowych produktów, w celu dalszego umocnienia pozycji jako wiodącego dostawcy fotonowych detektorów średniej podczerwieni oraz dostawcy materiałów półprzewodnikowych do zastosowań w fotonice i mikroelektronice.
- Kontynuacji projektu związanego z rozwojem technologii matryc detektorów podczerwieni do zastosowań cywilnych i wojskowych oraz uruchomieniem seryjnej produkcji matryc detektorów podczerwieni.
- Realizacji projektu związanego z rozwojem technologii fonicznych układów scalonych, a następnie wdrożeniem ich do seryjnej produkcji w ramach Inicjatywy PIC. Najważniejszym projektem w ramach tej inicjatywy jest projekt HyperPIC, dla którego Grupa uzyskała decyzję Komisji Europejskiej zatwierdzającą pomoc publiczną w wysokości do 102,9 mln EUR. Decyzja o przyznaniu dofinansowania oraz określenie ostatecznej wysokości dofinansowania zapadnie w ramach procedury konkursowej w ramach programu Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki. O dofinansowanie będą mogły starać się podmioty, dla których Komisja Europejska wydała pozytywną decyzję dopuszczającą udzielenie pomocy. Realizacja projektu HyperPIC pozwoli Spółce na istotne przeskalowanie biznesu poprzez uzyskanie pozycji wiodącego dostawcy zintegrowanych rozwiązań sensorycznych dla średniej podczerwieni.

Ambicją Spółki jest utrzymanie tempa wzrostu przychodów na poziomie 20-30% rocznie oraz wysokiej rentowności podstawowej działalności operacyjnej, w tym marży brutto na sprzedaży powyżej 60% oraz rentowności EBITDA powyżej 40%.

Mając na uwadze potrzeby inwestycyjne wynikające z realizacji przyjętej Strategii Zarząd podjął decyzję o zmianie polityki dywidendowej, która zakłada rekomendowanie przez Zarząd Walnemu Zgromadzeniu Spółki niewypłacanie dywidendy w okresie realizacji Strategii oraz inwestowanie wypracowanych zysków w przyspieszenie rozwoju Organizacji.

Ostateczna rekomendacja co do wypłaty dywidendy będzie zależała od wielu czynników dotyczących Spółki oraz jej branży, w tym przede wszystkim perspektyw dalszej działalności Spółki, wysokości zysków osiągniętych w przyszłości, sytuacji finansowej Spółki, oraz przy uwzględnianiu wszelkich ograniczeń w wypłacie dywidendy, poziomu wskaźników płynności, planów ekspansji oraz wymogów prawa w zakresie powyższych elementów. Wysokość dywidendy rekomendowana przez Zarząd będzie uzależniona od potrzeb Spółki w zakresie konieczności zatrzymania wypracowanych zysków w celu ich wykorzystania na działalność Spółki oraz jej dalszy dynamiczny rozwój. Polityka dywidendowa będzie podlegała okresowym przeglądom Zarządu.

## 5.5 Opis podstawowych zagrożeń i ryzyk dla Spółki

Działalność Spółki i jej sytuacja finansowa oraz wyniki działalności podlegały i mogą w przyszłości podlegać negatywnym zmianom w wyniku zaistnienia któregośkolwiek z czynników ryzyka opisanych poniżej. Wystąpienie nawet niektórych z poniższych czynników ryzyka może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki finansowe Spółki oraz może skutkować utratą części lub całości zainwestowanego kapitału. Inne czynniki ryzyka i niepewności niż opisane poniżej, w tym także i te, których Grupa nie jest obecnie świadoma lub które uważa za nieistotne, mogą także wywrzeć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową i wyniki działalności oraz mogą skutkować utratą części lub całości zainwestowanego kapitału.

### 5.5.1 Czynniki biznesowe i operacyjne

#### **Ryzyko związane z niższym zapotrzebowaniem na produkty od oczekiwanego**

Plany dotyczące rozwoju rynku oparte są na różnego rodzaju raportach i analizach rynkowych, planach klientów oraz partnerów w projektach R&D. Prognozy dotyczące wzrostu rynku niechłodzonych detektorów podczerwieni obarczone są stosunkowo dużą niepewnością. Prognozy przedstawiane przez klientów Spółki mogą nie zostać w pełni zrealizowane, zarówno na skutek niepowodzeń obecnie realizowanych projektów wdrożeniowych, jak i przyjęcia błędnych założeń lub oczekiwań, a także znaczących zmian w światowej gospodarce związanych z cyklem koniunkturalnym, w tym możliwością wystąpienia recesji czy kryzysu gospodarczego. W konsekwencji zapotrzebowanie na produkty Spółki może być niższe od oczekiwanego.

Rynki, na których obecna jest Grupa, mogą zostać zaburzone na skutek różnego rodzaju czynników makroekonomicznych (wzrost PKB, poziom bezrobocia, popyt, konsumpcja, etc.), które mogą obniżyć popyt na urządzenia technologiczne. Grupa podejmuje działania zaradcze, które polegają na procesie podejmowania decyzji strategicznych i operacyjnych w oparciu o proces planowania uwzględniający aktualne dane o rynku i popycie na produkty Spółki.

Ryzyko to będzie neutralizowane przez VIGO przez własne badania oraz udział w różnych międzynarodowych projektach, także we współpracy z obecnymi klientami Spółki, mającymi na celu opracowanie nowych aplikacji dla detektorów podczerwieni.

#### **Ryzyko związane z utratą dystrybutorów lub odbiorców**

Głównymi kanałami sprzedaży jest sprzedaż produktów bezpośrednio do klientów oraz za pośrednictwem dystrybutorów. Zadaniem dystrybutorów jest prowadzenie akcji marketingowych oraz świadczenie podstawowego doradztwa technicznego.

Utrata któregoś z dystrybutorów może utrudnić dostęp do rynku, na którym działał dystrybutor. Z tego względu utrata jednego lub kilku kluczowych dystrybutorów, może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy oraz osiągnięte wyniki finansowe.

Ponadto istnieje ryzyko utraty kluczowych klientów, do których sprzedaje bezpośrednio produkty. Problemy jakościowe, ekonomiczne lub związane z obsługą klienta może prowadzić do zniechęcenia partnerów do dalszej współpracy. Z tego względu utrata kluczowych klientów, może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

W celu uniknięcia ryzyka Grupa stale przeszukuje rynki w celu wyłaniania potencjalnych nowych dystrybutorów, monitoruje poziom satysfakcji dotychczasowych klientów oraz w sposób ciągły szuka nowych potencjalnych którzy mogą zastąpić ewentualnych utraconych.

#### **Ryzyko związane z dostawcami**

W procesie produkcji detektorów podczerwieni wykorzystywane są trudno dostępne surowce (takie jak: tellurek kadmowo-rtęciowy, arsenek galu oraz indu), z tego względu surowce te mogą zostać dostarczone przez wąską grupę dostawców gwarantujących ich wysoką jakość.

W 2022 r. odnotowano pogłębiające się problemy z podażą komponentów elektronicznych wykorzystywanych do produkcji modułów detekcyjnych (mikrokontrolery, układy scalone, etc.) związane z ogólnoswiatową sytuacją gospodarczą. Czasy dostaw tych komponentów znacząco się wydłużyły, a ceny dostępnych komponentów znacząco wzrosły. Problemy te dotyczą całą branżę elektroniczną na świecie.

W przypadku opóźnień w dostawach lub pogorszeniu jakości surowców, produkcja detektorów może zostać czasowo przerwana lub opóźniona. Koszty komponentów mogą znacząco wzrosnąć w przypadku zakupu z rynku brokerskiego.

W przypadku dłuższej przerwy w dostawach lub niemożności znalezienia alternatywnego dostawcy, produkcja detektorów może zostać czasowo przerwana.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

W celu uniknięcia ryzyka Grupa w sposób ciągły kontroluje rynek dostaw. W celu minimalizacji ryzyka dostępności komponentów elektronicznych Grupa zwiększa zapasy tych komponentów oraz współpracuje ze swoimi klientami, aby wykorzystać ich pozycję na rynku w celu przyspieszenia dostaw.

### **Ryzyko związane z konkurencją**

Wysokie bariery technologiczne oraz duża kapitałochłonność wykorzystywanych technologii sprawiają, że rynek detektorów promieniowania jest rynkiem silnie skoncentrowanym. Na rynku tym można wyróżnić zaledwie kilka podmiotów, stanowiących bezpośrednią konkurencję dla Spółki. Istnieje ryzyko, że w przypadku pojawienia się konkurencji, Grupa może stracić część rynku i klientów z którymi obecnie współpracuje. Ponadto pojawienie się nowych konkurentów może doprowadzić do upowszechnienia się technologii stosowanych w produkcji detektorów podczerwieni, to z kolei może spowodować obniżenie barier wejścia na ten rynek. Ryzyko będzie rosło w miarę rozwoju rynku.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

Ryzyko jest neutralizowane przez Grupę poprzez stały rozwój technologii, zapewniający przewagę technologiczną nad konkurentami, jak również poprzez planowane inwestycje, które pozwolą na obniżenie ceny oferowanych produktów. Ponadto w sposób ciągły monitorowany jest rynek w celem jak najwcześniejszego przygotowania się na pojawienie się nowej konkurencji.

### **Ryzyko utraty kluczowych pracowników**

Ze względu na wysokie zaawansowanie technologiczne produktów Spółki, do ich wytworzenia wymagana jest kadra posiadająca wysokie kwalifikacje oraz długoletnie doświadczenie. Kompetencje, wiedza i doświadczenie pracowników są jedną z najważniejszych przewag konkurencyjnych VIGO, z tego względu odejście któregoś z kluczowych pracowników, może powodować trudności w procesie produkcyjnym, opóźnienia w dostawach oraz pogorszenie jakości produktów a tym samym negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

W celu minimalizacji powyższego ryzyka stosuje się atrakcyjny system premiowy dla pracowników oraz zapewnia możliwość dalszego rozwoju i pracy przy unikalnych zagadnieniach technicznych. W sposób ciągły prowadzona jest ocena pracowników, ich kompetencji oraz realizowany w sposób planowy rozwój pracowników, a także dokonywana jest selekcja osób awansowanych na stanowiska menedżerskie.

### **Ryzyka związane z pandemią COVID-19**

W związku z pandemią COVID-19 przeprowadzono analizę ryzyka wpływu pandemii na funkcjonowanie Spółki:

- Ryzyko związane z dostawcami – wystąpienie pandemii w krajach, regionach lub bezpośrednio w zakładach produkcyjnych dostawców może oznaczać zaburzenia w dostawach komponentów, co może skutkować przerwaniem procesów produkcyjnych i straty finansowe związane z brakiem dostaw do klientów. Grupa podjęła działania mające na celu zdywersyfikowanie bazy dostawców pod względem geograficznym.
- Ryzyko związane z wystąpieniem przypadku koronawirusa na terenie zakładu Spółki – przypadek koronawirusa wśród pracowników Spółki może oznaczać konieczność wprowadzenia kwarantanny dla pracowników Spółki, a w konsekwencji zamknięcie zakładu na pewien okres. W celu minimalizacji ryzyka Grupa wdrożyła szereg działań (wprowadzono pracę zmianową, zwiększono częstotliwość mycia i dezynfekowania stanowisk pracy, zwiększono odsetek pracowników pracujących zdalnie, ograniczono wizyty i spotkania z dostawcami). Obecnie ryzyko zostało zminimalizowane w wyniku zaszczepienia większości pracowników.
- Inne ryzyka – rozwój pandemii oraz wprowadzane restrykcje stwarzają ryzyka zaburzeń po stronie klientów Spółki oraz wprowadzają dużą niepewność co do trendów w gospodarce i w branży fotonicznej. Ryzyko to jest obecnie niemożliwe do oszacowania. Grupa stale monitoruje sytuację klientów, w tym ewentualne ryzyka związane z płynnością finansową.

W ocenie Zarządu pandemia stwarza również dużą szansę dla rynku sensorów. Pandemia przyspiesza wprowadzanie automatyzacji produkcji, co w dłuższej perspektywie powinno prowadzić do zwiększenia popytu na produkty Spółki.

## 5.5.2 Ryzyka technologiczne

### Ryzyko związane z pracami badawczo - rozwojowymi

Ciągły postęp technologiczny oraz rozwijające się metody wytwarzania detektorów podczerwieni wymuszają bezustanne prowadzenie prac badawczo-rozwojowych. Zaawansowane badania nad rozwojem technologii produkcji detektorów pozwalają polepszać parametry wytwarzanych produktów.

Grupa posiada własne laboratorium badawczo-produkcyjne, w którym prowadzi prace rozwojowe i badania naukowe nad udoskonalaniem detektorów podczerwieni oraz projektuje i wytwarza detektory.

W związku z istnieniem prawdopodobieństwa uzyskania mniej satysfakcjonującego niż zakładany, rezultatu końcowego prowadzonych badań i prac rozwojowych, przewidziane korzyści ekonomiczne mogą po zakończeniu prac odbiegać od tych założonych w planie. W przypadku otrzymania niesatysfakcjonujących wyników badań i prac rozwojowych, Grupa może utracić zainwestowane środki oraz swoją pozycję konkurencyjną.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

Dotychczasowe rezultaty prac badawczo-rozwojowych potwierdzają skuteczność Spółki w doskonaleniu i opracowywaniu nowych technologii produkcji detektorów podczerwieni. Mimo powyższego, istnieje prawdopodobieństwo, że obecne oraz przyszłe prace badawczo-rozwojowe nie będą przynosiły tak satysfakcjonujących rezultatów, jak zaplanowano, które byłyby zgodne z oczekiwaniami oraz dotychczasowym doświadczeniem.

### Ryzyko związane z pojawieniem się alternatywnych technologii

Grupa wytwarza detektory w oparciu o technologię MOCVD oraz MBE.

Istnieje ryzyko pojawienia się nowej alternatywnej technologii do stosowanych przez Spółkę, co w konsekwencji może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

Ryzyko będzie neutralizowane przez Grupę poprzez rozwój własnych produktów oraz technologii ich wytwarzania, a także stopniowe zwiększanie automatyzacji produkcji, co również powinno przełożyć się na niższe ceny oferowanych produktów.

### Ryzyko awarii lub zniszczenia aparatury

Grupa do badań oraz wytwarzania detektorów wykorzystuje laboratorium wyposażone w nowoczesny i unikalny sprzęt. Wykorzystywana aparatura została indywidualnie dostosowana do potrzeb Spółki i nie jest możliwe jej zakupienie na rynku.

Ze względu na powyższe, w przypadku awarii lub zniszczenia aparatury, jej odtworzenie jest niemożliwe w krótkim okresie czasu. Wystąpienie powyższego ryzyka może skutkować przerwaniem produkcji lub opóźnieniem realizacji zamówień, a tym samym może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

W celu minimalizowania skutków wystąpienia ryzyka Grupa gromadzi części zapasowe do aparatury oraz zapasy półproduktów zabezpieczających ewentualne przerwy w dostawach na czas likwidacji awarii kluczowej aparatury. Grupa ogranicza możliwość opóźnień poprzez zawieranie odpowiednich umów z dostawcami oraz monitorowanie jakości dostaw i usług. Grupa określa wymagane stany magazynowe poszczególnych komponentów oraz planuje produkcję z uwzględnieniem ww. ryzyka. Grupa angażuje wyłącznie sprawdzonych przewoźników i przenosi ryzyko transportu na klientów (podstawowe warunki dostawy na zasadzie EXW) lub ubezpiecza się od szkód w transporcie.

## 5.5.3 Ryzyka finansowe

### Ryzyko utraty dofinansowania UE na realizację planowanych inwestycji

Realizacja inwestycji z udziałem dotacji UE oznacza szereg dodatkowych obowiązków dla Spółki, zwłaszcza w zakresie udzielania zamówień i wyboru dostawców i wykonawców. Niespełnienie rygorystycznych wymogów może oznaczać utratę części lub całości dofinansowania. Zgodnie z obecnymi warunkami umowy o dofinansowanie Grupa otrzyma 6 mln zł premii technologicznej, która zostanie przeznaczona na spłatę kredytu technologicznego. Utrata premii technologicznej oznaczałaby konieczność spłaty kredytu technologicznej ze środków Spółki.

Grupa ma duże doświadczenie i jest bardzo skuteczną w samodzielnym pozyskiwaniu dotacji UE, a kadra zarządzająca Spółki ma doświadczenie w realizacji projektów UE. Technologie wdrażane przez Grupę są innowacyjne w skali globalnej (co oznacza maksymalną punktację w trakcie oceny wniosków), co jest potwierdzone opiniami niezależnych polskich naukowców.

### Ryzyko kursu walutowego

Grupa w sposób ciągły analizuje wahania kursu EUR/PLN, w celu eliminacji ewentualnego negatywnego wpływu kursów walut na sytuację finansową Spółki.

Grupa korzysta z instrumentów finansowych w celu zabezpieczenia przed ryzykiem zmian kursów walut.

### Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe jest to ryzyko poniesienia straty finansowej przez Spółkę w sytuacji, kiedy klient lub druga strona instrumentu finansowego nie spełni obowiązków wynikających z umowy. Ryzyko kredytowe związane jest przede wszystkim z należnościami z tytułu sprzedanych wyrobów i świadczonych usług.

### Ryzyko stóp procentowych

Ryzyko stóp procentowych występuje głównie w związku z korzystaniem przez Grupę z kredytów bankowych. Zaciągnięte kredyty oparte są na zmiennej stopie procentowej co naraża Spółkę na ryzyko zmiany wyniku i przepływów pieniężnych. Biorąc pod uwagę obecny poziom finansowania kredytowego zakłada się, że skutki zmiany stóp procentowych nie będą miały istotnego wpływu na wynik roku 2023.

### Ryzyko płynności

Ryzyko płynności jest to ryzyko wystąpienia trudności w spełnieniu przez Grupę obowiązków związanych ze zobowiązaniami finansowymi, które rozliczane są w drodze wydania środków pieniężnych lub innych aktywów finansowych. Zarządzanie płynnością przez Grupę polega na zapewnianiu, w możliwie najwyższym stopniu, aby Grupa zawsze posiadała płynność wystarczającą do regulowania wymaganych zobowiązań, zarówno w normalnej jak i kryzysowej sytuacji, bez narażania na niedopuszczalne straty lub podważenie reputacji Spółki.

Grupa minimalizuje ryzyko płynności prowadząc windykację w sposób ciągły, co zapewnia stały dopływ gotówki. Ponadto kontroluje i prowadzi działania mające na celu spełnianie warunków umów kredytowych. Aby zapewnić środki finansowe Grupa wspomaga się finansowaniem zewnętrznym – kredytem bankowym.

Do narzędzi zarządzania ryzykiem płynności w Spółce należą m.in.:

- regularne monitorowanie potrzeb i wydatków gotówkowych,
- prowadzenie windykacji w sposób ciągły, co zapewnia stały dopływ środków pieniężnych,
- działania mające na celu spełnienie warunków,
- korzystanie z zewnętrznych źródeł finansowania w postaci kredytów bankowych.

Grupa ocenia, że w ramach posiadanych środków finansowych w odniesieniu do bieżącego zadłużenia ryzyko związane z płynnością jest znikome.

### Ryzyko rynkowe

Ryzyko rynkowe polega na tym, że zmiany cen rynkowych, takich jak kursy walutowe, stopy procentowe i ceny akcji będą wpływać na wyniki Spółki lub na wartość posiadanych instrumentów finansowych. Celem zarządzania ryzykiem rynkowym jest utrzymanie i kontrolowanie stopnia narażenia Spółki na ryzyko rynkowe w granicach przyjętych parametrów, przy jednoczesnym dążeniu do optymalizacji stopy zwrotu.

W ocenie Zarządu ryzyko rynkowe w odniesieniu do Spółki dotyczy przede wszystkim ekspozycji na ryzyko zmiany kursu PLN/EUR z uwagi na to, iż Grupa prowadzi wymianę handlową głównie jako eksporter.

## 5.6 Struktura akcjonariatu spółki VIGO Photonics S.A.

Według wiedzy Zarządu na dzień przekazania śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego za I półrocze 2023 roku (19 września 2023 r.) następujący akcjonariusze posiadają co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu:

Akcjonariusz	Liczba akcji	% udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	% udział w głosach na WZA
Warsaw Equity Management S.A.	104 000	14,27	104 000	14,27
Józef Piotrowski	86 650	11,89	86 650	11,89
Investors TFI	47 038	6,45	47 038	6,45
PTE Allianz Polska S.A.	39 071	5,36	39 071	5,36
Janusz Kubrak	48 100	6,60	48 100	6,60



Mirosław Grudzień	37 200	5,10	37 200	5,10
Pozostali	366 941	50,33	366 941	50,33
	<b>729 000</b>	<b>100,00</b>	<b>729 000</b>	<b>100,00</b>

## 5.7 Inne istotne informacje

### Wpływ wojny w Ukrainie

W związku z wojną na terenie Ukrainy Spółka oszacowała jej wpływ na działalność Emitenta oraz jego wyniki finansowe.

Zdecydowano o wstrzymaniu sprzedaży swoich produktów na terenie Rosji oraz Białorusi. Wstrzymanie sprzedaży do Rosji nie będzie miało istotnego wpływu na wyniki finansowe Spółki. W 2021 r. sprzedaż do Rosji wyniosła 244 tys. zł, a w poprzednich latach między 100 a 150 tys. zł rocznie.

W związku z wprowadzonymi sankcjami Grupa odnotowała dodatkowe ryzyka związane z dostawami komponentów produkowanych na terenie Federacji Rosyjskiej. W przypadku wprowadzenia dodatkowych ograniczeń mogą się pojawić problemy z terminowością dostaw lub ograniczeniem możliwości zakupu tych komponentów. Wartość komponentów sprowadzonych w 2021 r. z Rosji wyniosła 7,3 mln zł. Grupa podjęła działania mające na celu znalezienie alternatywnych dostawców, jak również współpracuje z dostawcami nad zmianą lokalizacji produkcji komponentów. Kwalifikacja nowych dostawców przebiega zgodnie z planem. Grupa zakończyła pozytywnie kwalifikację nowego dostawcy. Dodatkowo dotychczasowy dostawca relokował swoją produkcję poza teren Rosji. Grupa nie widzi na obecnym etapie znaczących problemów z dostępnością komponentów, które były dotychczas kupowane z rynku rosyjskiego. Niemniej ze względu na zaburzenia w światowych łańcuchach dostaw na rynku komponentów elektronicznych ryzyka tego nie da się zupełnie wykluczyć.

### Dyrektywa RoHS

Zgodnie z dyrektywą 2011/65/EU z 8 czerwca 2011 r. dotyczącą ograniczenia stosowania niektórych niebezpiecznych substancji w sprzęcie elektrycznym i elektronicznym („Dyrektywa ROHS”) niektóre substancje chemiczne muszą zostać wycofane ze sprzętu elektrycznego i elektronicznego wprowadzanego na rynek UE. Wśród substancji niebezpiecznych zidentyfikowanych przez Dyrektywę ROHS znajduje się m.in. rtęć oraz kadm, wchodzące w skład tellurku kadmowo-rtęciowego (HgCdTe), stanowiącego podstawowy materiał półprzewodnikowy do produkcji niechłodzonych detektorów średniej podczerwieni.

Zgodnie z Załącznikiem IV do Dyrektywy ROHS rtęć oraz kadm w detektorach podczerwieni są wyłączone z ograniczeń Dyrektywy do czasu upływu odpowiednich okresów przejściowych:

- Do 21 lipca 2021 r. w przypadku urządzeń medycznych
- Do 21 lipca 2023 r. w przypadku urządzeń medycznych do diagnostyki in vitro
- Do 21 lipca 2024 r. w przypadku urządzeń kontrolno-pomiarowych do zastosowań przemysłowych

Dyrektywa nie obejmuje zastosowań wojskowych oraz kosmicznych.

Dyrektywa przewiduje możliwość wystąpienia z wnioskiem do Komisji Europejskiej o wydłużenie ww. terminów w przypadku, gdy postęp techniczny nie pozwoli na znalezienie wiarygodnych zamienników ww. substancji. Grupa wystąpiła w styczniu 2020 r. oraz ponownie w styczniu 2023 r. do KE z wnioskiem o wydłużenie okresu przejściowego dla urządzeń medycznych. Podobne wnioski złożyli także inni producenci sprzętu wykorzystującego detektory HgCdTe. Obecnie trwa proces oceny wniosków.

W marcu 2022 r. opublikowany został raport<sup>5</sup> przygotowany na zlecenie Komisji Europejskiej zawierający ocenę złożonych wniosków o wydłużenie okresów przejściowych. Zgodnie z tym raportem konsultant rekomenduje wydłużenie możliwości stosowania detektorów HgCdTe we wszystkich trzech ww. aplikacjach do 21 lipca 2028 r.

<sup>5</sup> Dostępny: [https://rohs.biois.eu/RoHS-Pack-21\\_Final-Report.pdf](https://rohs.biois.eu/RoHS-Pack-21_Final-Report.pdf)

Ożarów Mazowiecki, 19 września 2023 r.

---

Adam Piotrowski  
Prezes Zarządu

---

Łukasz Piekarski  
Członek Zarządu

---

Marcin Szrom  
Członek Zarządu

## 6 OŚWIADCZENIA ZARZĄDU

Na podstawie rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (t.j. Dz.U. z 2018 poz. 757), Zarząd Spółki oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze jednostkowe i skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi w VIGO Photonics S.A. zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki, jak również jej wynik finansowy.

Zarząd Spółki oświadcza także, że sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy zastosowaniu zasad rachunkowości zgodnych z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, obejmującymi Międzynarodowe Standardy Rachunkowości oraz Interpretacje Stałego Komitetu ds. Interpretacji i Komitetu ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i miały zastosowanie do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2017, a w zakresie nieuregulowanym zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (t.j. Dz. U. z 2017 poz. 2342) i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych oraz w zakresie wymaganym przez rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (t.j. Dz. U. z 2018 poz. 757).

Zarząd Spółki oświadcza, że podmiot uprawniony do sporządzenia przeglądu sprawozdania finansowego, dokonujący przeglądu sprawozdania finansowego Spółki, został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz, że podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnej i niezależnej opinii o badanym rocznym sprawozdaniu finansowym, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

Zarząd VIGO Photonics S.A.:

Ożarów Mazowiecki, 19 września 2023 r.

---

Adam Piotrowski  
Prezes Zarządu

---

Łukasz Piekarski  
Członek Zarządu

---

Marcin Szrom  
Członek Zarządu