

WYNIKI FINANSOWE ZA Q1 2023

24 maja 2023

35 lat doświadczenia
i działalności

Siedziba w Polsce
i oddział w USA

Ponad **200** wysoko wykwalifikowanych
i doświadczonych ekspertów
(1 profesor, 14 doktorów i >60 inżynierów)

25 dystrybutorów w **18** krajach
wspierających sprzedaż rozwiązań

Od **2014** obecność na GPW

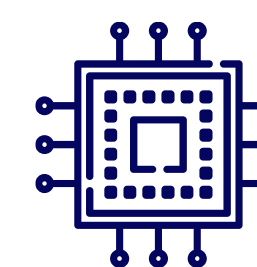
Ok. **450 mln PLN** kapitalizacji

Wsparcie stabilnych, długoterminowych
akcjonariuszy

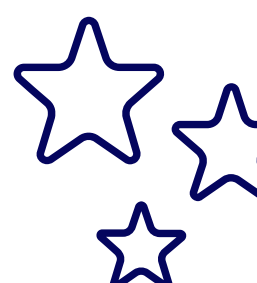
VIGO TO ŚWIATOWY LIDER WYSOKO TECHNOLOGICZNYCH ROZWIĄZAŃ - NAJBARDZIEJ ZAAWANSOWANYCH FOTONICZNYCH DETEKTORÓW ŚREDNIEJ PODCZERWIENI, MODUŁÓW DETEKCYJNYCH ORAZ MATERIAŁÓW PÓŁPRZEWODNIKOWYCH



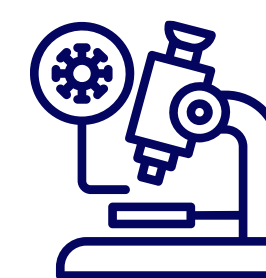
Działalność na globalnym rynku podczerwieni: sensorów podczerwieni (12,3% CAGR 2020-30), materiałów półprzewodn. (17,2% CAGR 2020-27), fotonicznych układów scalonych (20,4% CAGR 2021-30).



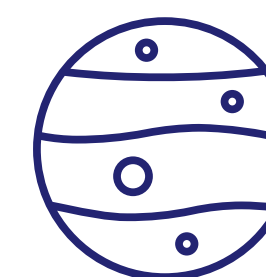
Liczne długoterminowe megatrendy technologiczne m.in. miniaturyzacja systemów, internet rzeczy (IoT), wearables lab-on-chip, bezpieczeństwo i obronność, rozwój branży półprzewodnikowej w Europie.



Obecność w globalnej czołówce innowacji przemysłowych - wykorzystanie unikalnej przewagi na przestrzeni całego fotonicznego łańcucha wartości VIGO.



Ugruntowana pozycja rynkowa wzmocniona światową klasą działu R&D i ekspercką wiedzę technologiczną ponad 60-os. zespołu inżynierów i naukowców.



Adresowanie potrzeb rynkowych dzięki w nowoczesnemu, skalowalnemu zakładowi produkcyjnemu, dostarczając najbardziej zaawansowane technicznie rozwiązania.



Realizacja ambitnej strategii rozwoju - przeniesienie VIGO na wyższą krzywą użyteczności, w celu dostarczenia długoterminowej wartości dla wszystkich interesariuszy.

AGENDA

1. EXECUTIVE SUMMARY
2. PODSUMOWANIE Q1 2023
3. WYNIKI FINANSOWE Q1 2023
4. PERSPEKTYWY

PODSUMOWANIE Q1 2023

Poprawa sprzedaży

- 18,8 mln PLN skonsolidowanych przychodów (+60% r/r) - wzrosty w aplikacjach przemysłowej (+33% r/r), wojskowej (ponad 10x r/r), transportowej (+50% r/r) i materiałach półprzewodnikowych (blisko 3x r/r) oraz spadek w nauka i medycyna (-16% r/r), rosnący udział przychodów na wszystkich rynkach w tym przede wszystkim w Ameryce Płn. (ponad 4x r/r) i w Polsce (ponad 3x r/r)
- Implementacja podwyżek cen dla klientów na 2023 w wys. 20-30% - sukcesywna realizacja od początku br.
- Napływ nowych zamówień sprzedażowych w wys. 24,2 mln PLN do końca kwietnia - wzrost o 10% r/r
- Nowa umowa z niemieckim kontrahentem na dostawy detektorów o wartości do 3,5 mln EUR

Lepsze wyniki operacyjne

- Wyższe wyniki operacyjne r/r związane z ograniczeniem wzrostu kosztów oraz poprawą sprzedaży, co przekłada się na poprawę rentowności r/r

Przyspieszenie działań rozwojowych

- Nowe dofinansowania w wys. 9,4 mln PLN na realizację projektu badawczo-rozwojowych dot. sensora do badań jakości wody
- Planowane przyspieszenie najbardziej perspektywicznych projektów związanych z matrycami podczerwieni oraz fonicznymi układami scalonymi

Detektory fotonowe



Moduły detekcyjne



Materiały epitaksji



PODSUMOWANIE Q1 2023

ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

- Eksploatacja rynku w fazie jego stopniowego zaniku poprzez poprawę procesu customizacji oraz eksploracji niepokrytych nisz rynkowych.
- Stabilizacja technologii detektorów wieloelementowych, wdrożenie rozwiązań cyfrowych, rozwój produktów pod zastosowania wojskowe i kosmiczne.

Osiągnięcia w Q4 2022 i Q1 2023

- Wysłanie pierwszych demonstratorów detektorów LN2 do potencjalnych klientów. Potencjał sprzedażowy >1000 szt./rok (>1 mln EUR). Dostarczenie detektorów best in class do nowego urządzenia jednego z największych producentów spektrofotometrów – potencjał sprzedażowy oraz duża szansa do wejścia w nowe projekty z klientem.
- Pozytywna weryfikacja systemu z detektorami VIGO w zastosowaniach wojskowych. Potencjał sprzedażowy >2000 szt./rok.

Plany na 2023

- Optymalizacja dotychczasowej gamy produktowej na nowe technologie processingu i montażu.
- Wdrożenie detektorów chłodzonych LN2 do produkcji.

KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY



ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

- Zdobyć pozycję nr 1 na rynku producentów detektorów III-V w zakresie MidIR. Wdrożenie technologii supersieci T2SL (dorównanie parametrom MCT), osiągnięcie parametrów technicznych lepszych od konkurencji w całym zakresie MidIR.

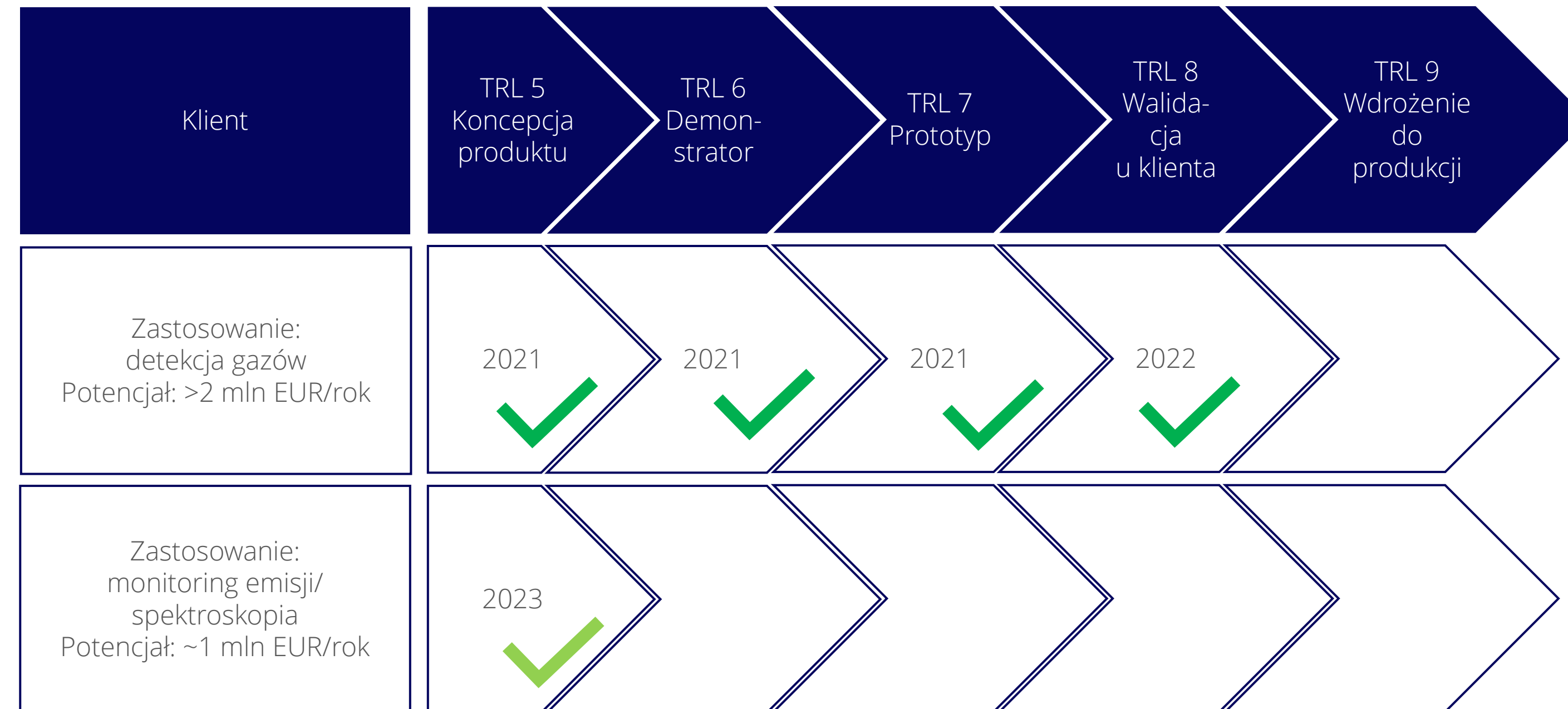
Osiągnięcia Q4 2022 i Q1 2023

- Realizacja zamówienia na 500szt. i pozyskanie kolejnych na TMD. Precyzyjnie określone standardy i koszty produkcji.
- Uzyskane bardzo obiecujące wyniki pierwszych testów warstw epitaksjalnych optymalnych dla spektroskopii.

Plany na 2023

- Rozwój detektorów supersieciowych długofalowych dla spektroskopii.
- Opracowanie pasywacji poprawiającej stabilność detektorów w wysokich temperaturach.
- Uzupełnienie oferty o produkty o najwyższych parametrach dla MWIR.

KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY



ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel inicjatywy

- Wejście na rynek detektorów III-V InGaAs.

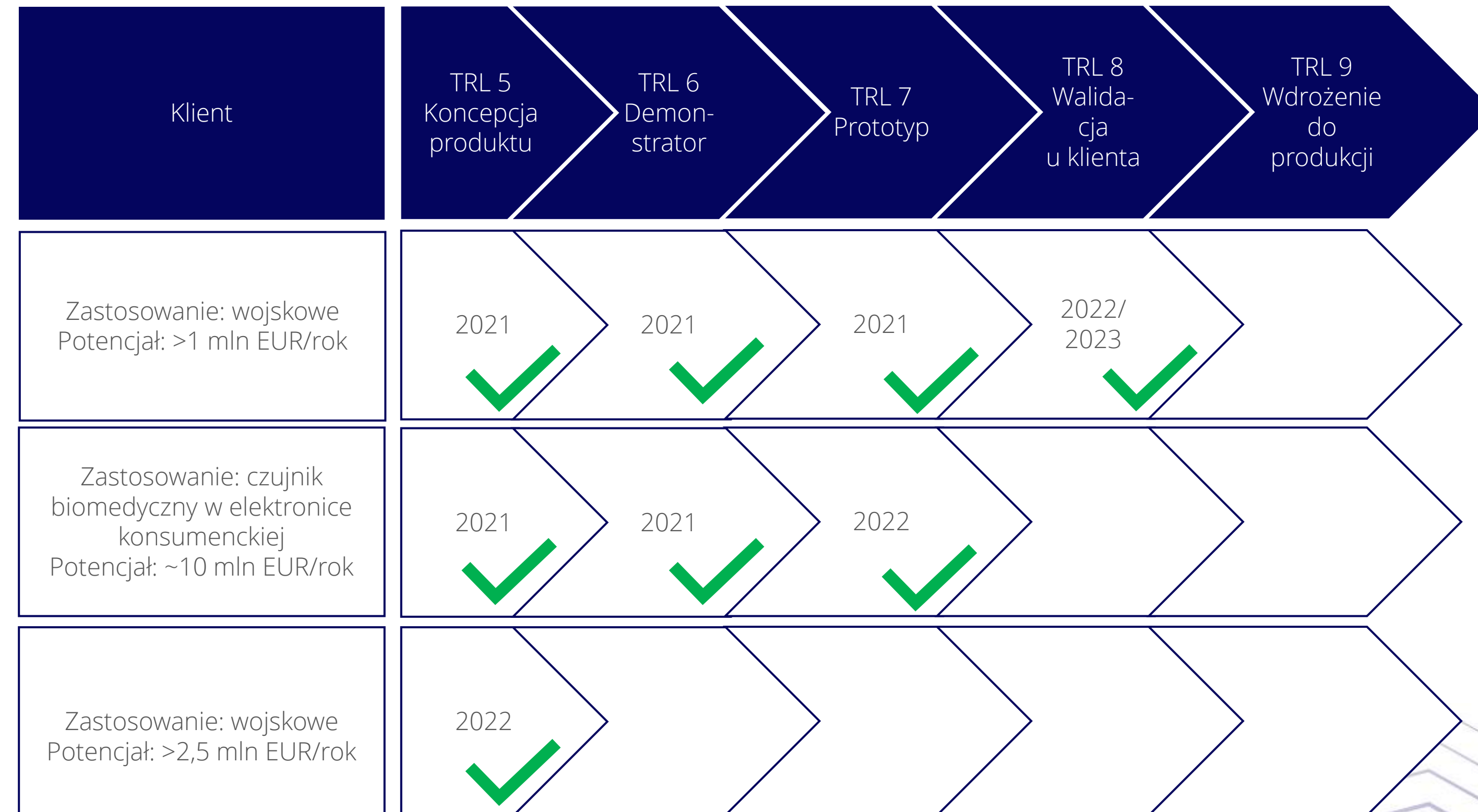
Osiągnięcia Q4 2022 i Q1 2023

- Pierwsze zamówienie na 100 szt. detektora InGaAs 1,7um do zastosowania wojskowego.
- Pozytywna walidacja Extended InGaAs u klienta.
- Osiągnięto parametry „state of the art” Extended InGaAs 2,4um.

Plany na 2023

- Wejście na rynek Extended InGaAs w obszarze „wykrywania gazu”.
- Opracowanie detektora wieloelementowego do zastosowań przemysłowych.
- Współpraca z dużym kontrahentem wojskowym w celu opracowania zbalansowanego modułu Extended InGaAs.

KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY



ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

- Zdobycie widoczności na rynku usług epitaksji.

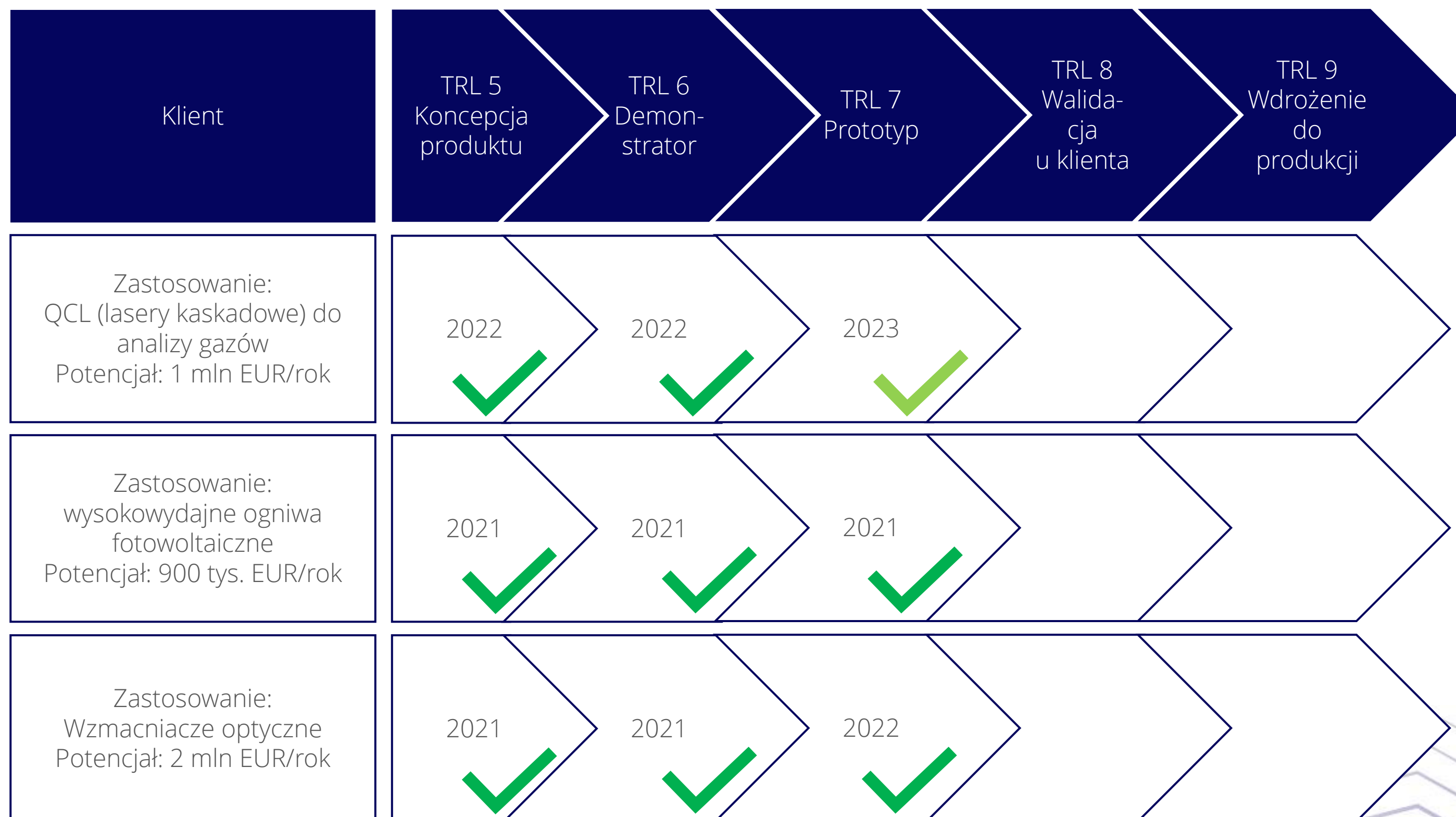
Osiągnięcia Q4 2022 i Q1 2023

- Struktury Kwantowych Laserów Kaskadowych (QCLs) – pozytywne wdrożenia u klientów, ugruntowanie pozycji producenta wysokiej jakości struktur laserowych. Znaczący wzrost przychodów ze sprzedaży.
- Struktury Ogniw Fotowoltaiczne – wznowienie i rozpoczęcie drugiego etapu wdrożenia w projekcie wysokowydajnych ogniw fotowoltaicznych po restrukturyzacji po stronie klienta.
- Struktury Półprzewodnikowych Wzmacniaczy Optycznych (SOA) – utrzymanie projektu, kolejny etap rozwojowy i przygotowanie do wdrożenia u klienta.

Plany na 2023

- Zakończenie wdrożenia i przygotowanie do produkcji seryjnej struktur QCL.
- Zakończenie wdrożenia i przygotowanie do produkcji seryjnej struktur ogniw fotowoltaicznych.
- Zakończenie wdrożenia i przygotowanie do produkcji seryjnej struktur SOA.

KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY

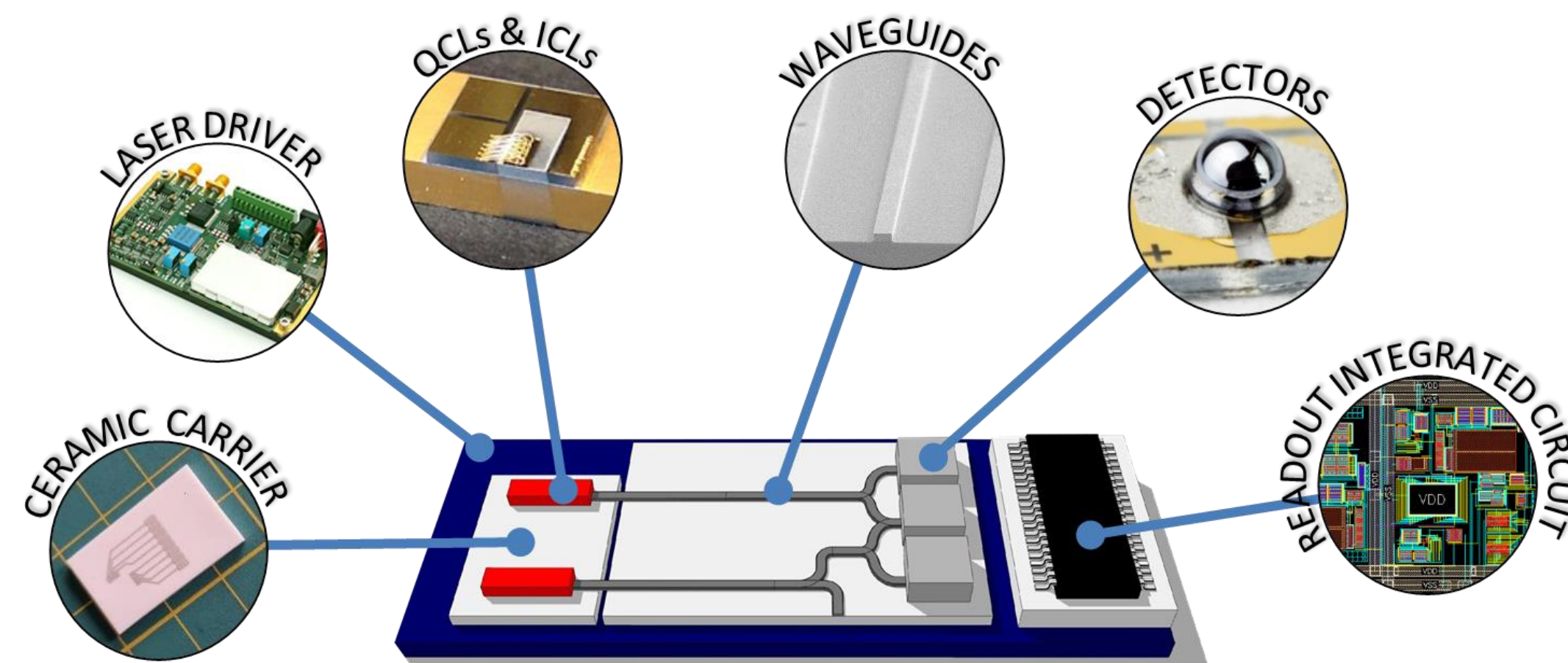
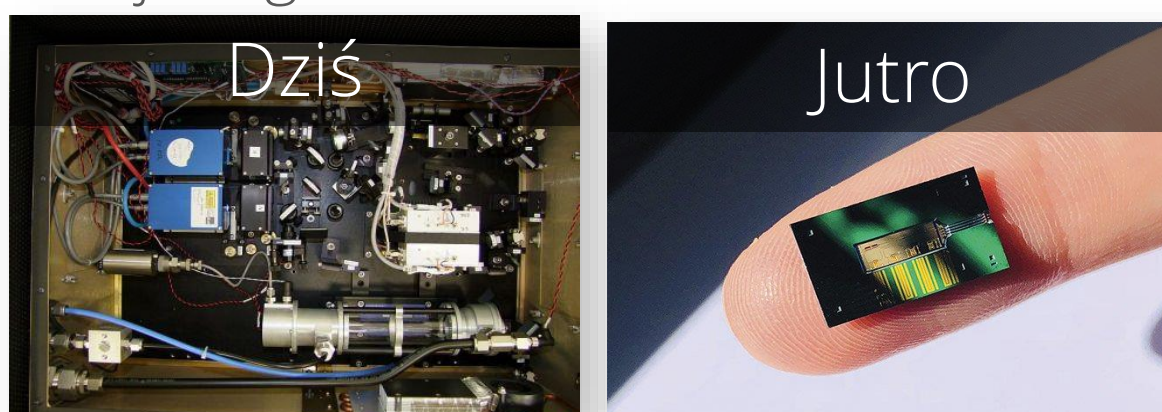


ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

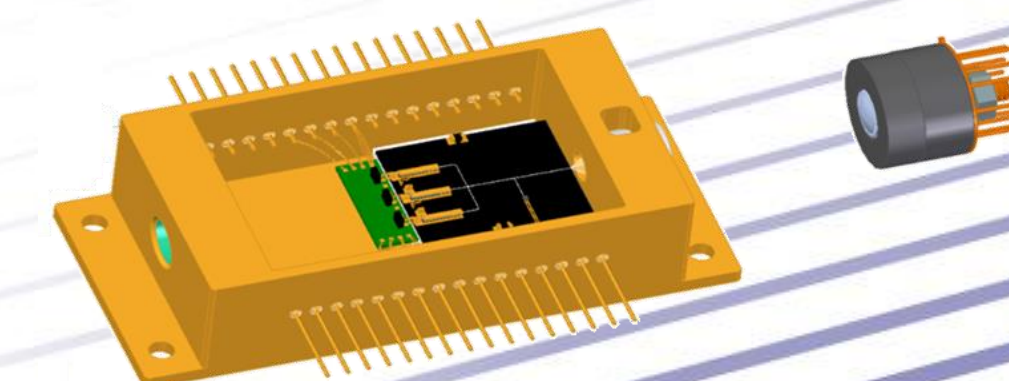
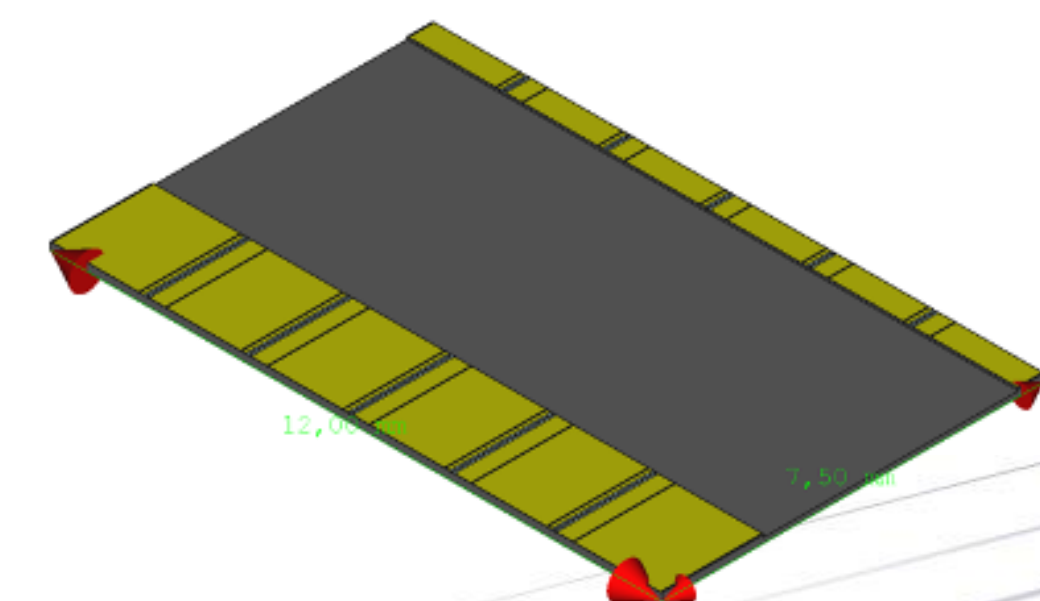
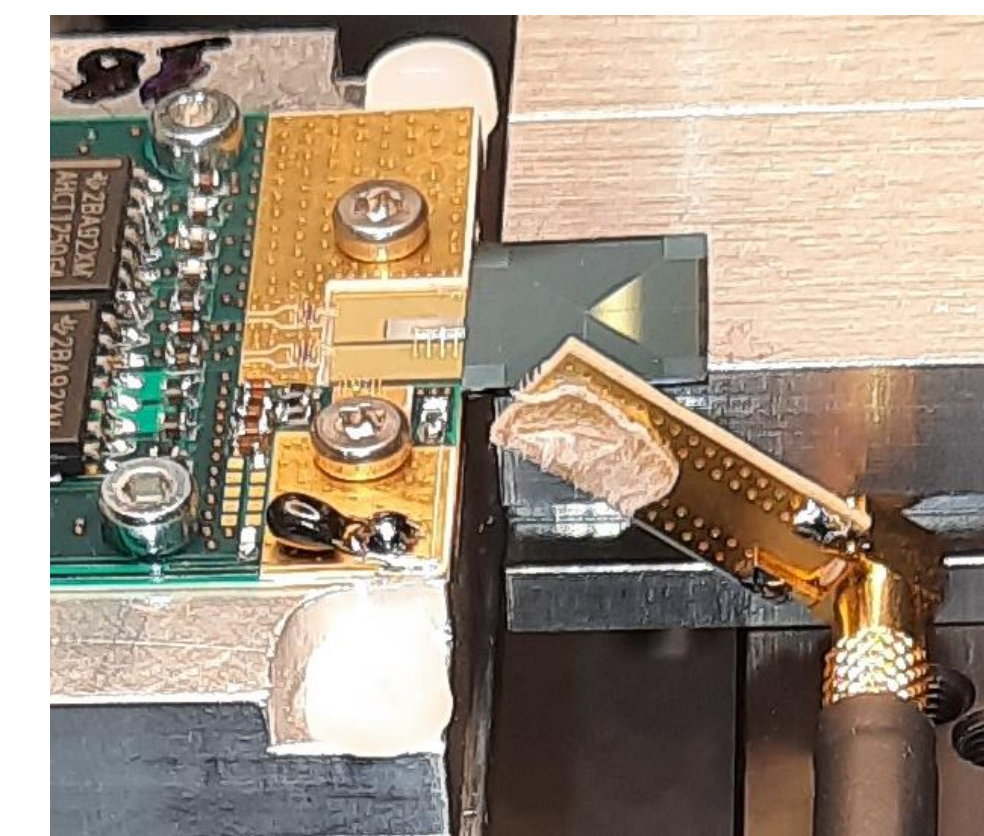
- Wprowadzenie jako pierwszy producent na świecie fotonicznych układów scalonych dla średniej podczerwieni.
- Kompletna linia produkcyjna (pierwsza na świecie) dla PIC na zakres MIR (MIRPIC), kompletny łańcuch wartości dla układów MIRPIC.

Czujniki gazu



Osiągnięcia Q4 2022 i Q1 2023

- Rozwój biblioteki komponentów (PDK): MMI, DBR, AWG.
- Charakteryzacja struktur Ge-on-Si/1 μm (IMIF QCL + PW waveguide + VIGO DET).
- Opracowanie dwóch koncepcji integracji heterogenicznej (konfiguracja „shelf” i „super-shelf”) – pierwsze udane próby integracji.
- Testy podwieszania struktur falowodowych SOI, optymalizacja procesu trawienia Ge i Si.
- Integracja QCL IMIF ze sterownikiem VIGO.
- Opracowanie koncepcji packagingu w obudowie typu butterfly.



Plany na 2023

- Dalszy rozwój biblioteki komponentów PDK.
- Rozwój technik integracji, integracja i packaging układów w wersji 3x QCL/ICL i układ pasywny PIC + detektor.
- Testy integracji wertykalnej.
- Miniaturyzacja sterownika laserów QCL.
- Przygotowanie do skalowania technologii.

ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

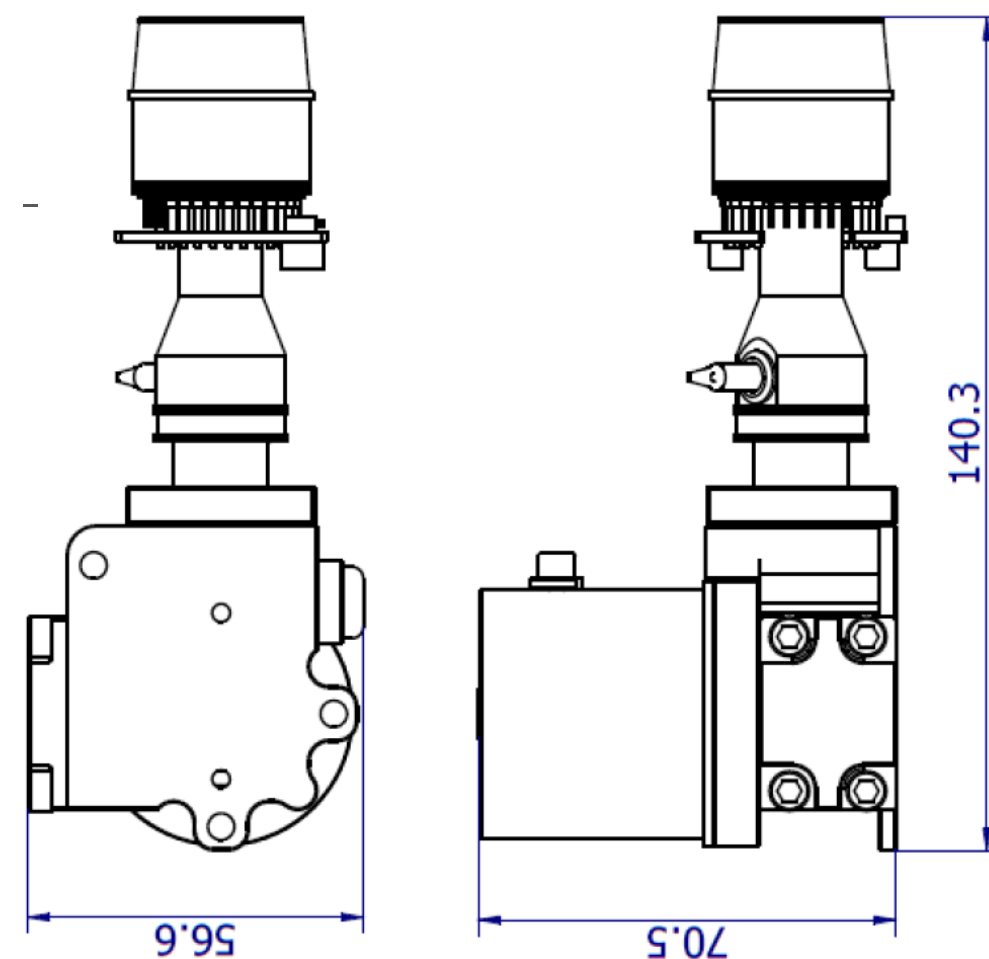
- Zdobyć pozycję głównego dostawcy detektorów dla polskiego wojska/przemysłu zbrojeniowego, zdobyć klientów poza Polską (przemysł, kosmos).
- Opracowanie technologii produkcji matryc chłodzonych.

Osiągnięcia w Q4 2022 i Q1 2023

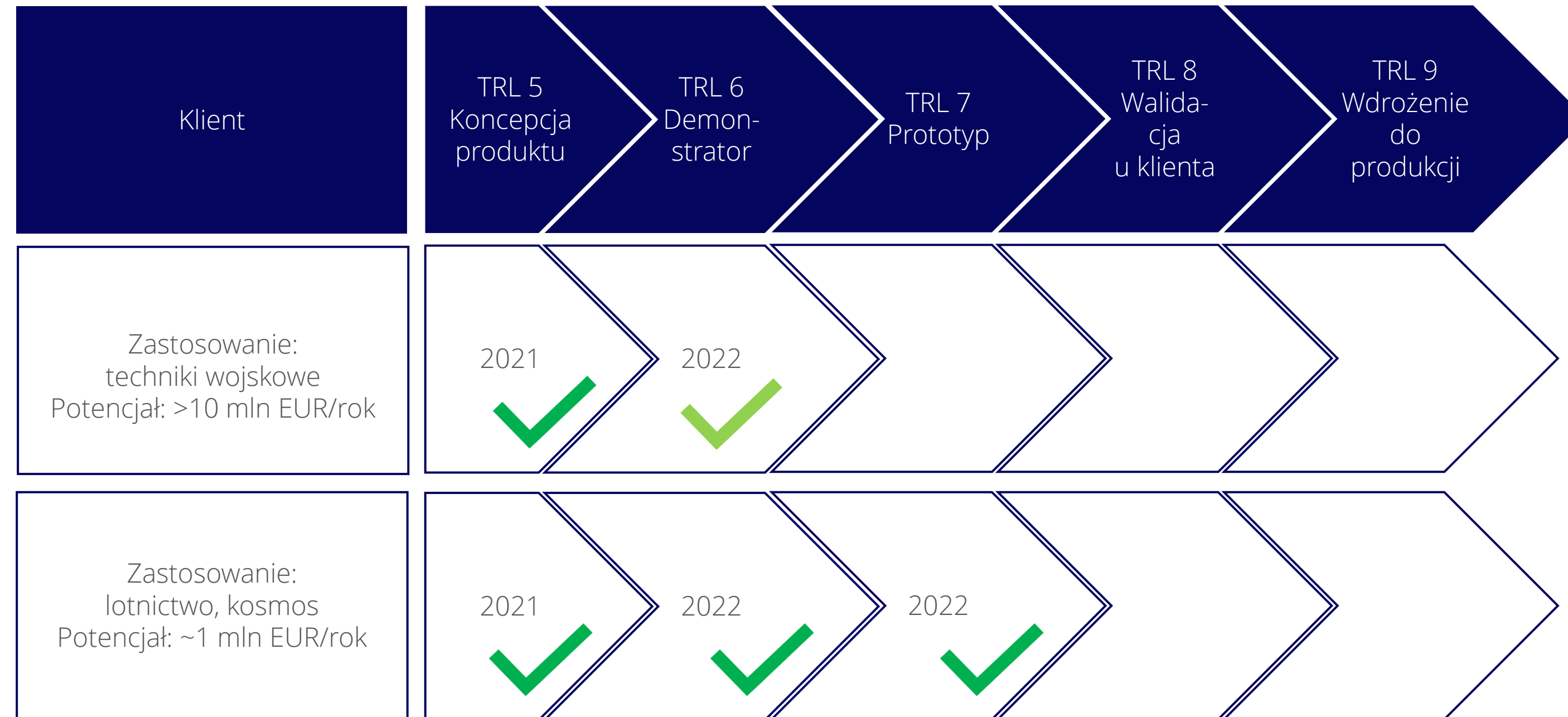
- Opracowanie technologii nisko wolumenowej produkcji matryc InGaAs.
- Porównanie możliwości demonstratora matrycy chłodzonej z komercyjnie dostępnym sensorem (pokaz dla ekspertów MON i PGZ).

Plany na Q2 2023

- Wprowadzenie do oferty produktu - matrycy SWIR opartej o InGaAs.



KOMERCJALIZACJA - PRZYKŁADOWE PROJEKTY



NOWA UMOWA NA DOSTAWY DETEKTORÓW

UMOWA Z NIEMIECKIM KONTRAHENTEM NA DOSTAWY DETEKTORÓW O WARTOŚCI DO 3,5 MLN EUR

- Kontrahent: Klient z Niemiec
- Przedmiot umowy: dostawa detektorów do precyzyjnej i szybkiej kontroli impulsów laserowych (kolejna umowa VIGO z tym kontrahentem)
- Wartość dostaw: 2,9 do 3,5 mln EUR (13,3 -16,2 mln PLN)
- Czas dostaw: 1.03.-31.12.2023

Detektory podczerwieni objęte umową stosowane są do precyzyjnej i szybkiej kontroli oraz diagnostyki impulsów laserów produkowanych przez kontrahenta. Pozwalają na określanie kształtu, mocy oraz częstotliwości powtarzania impulsów w czasie rzeczywistym.

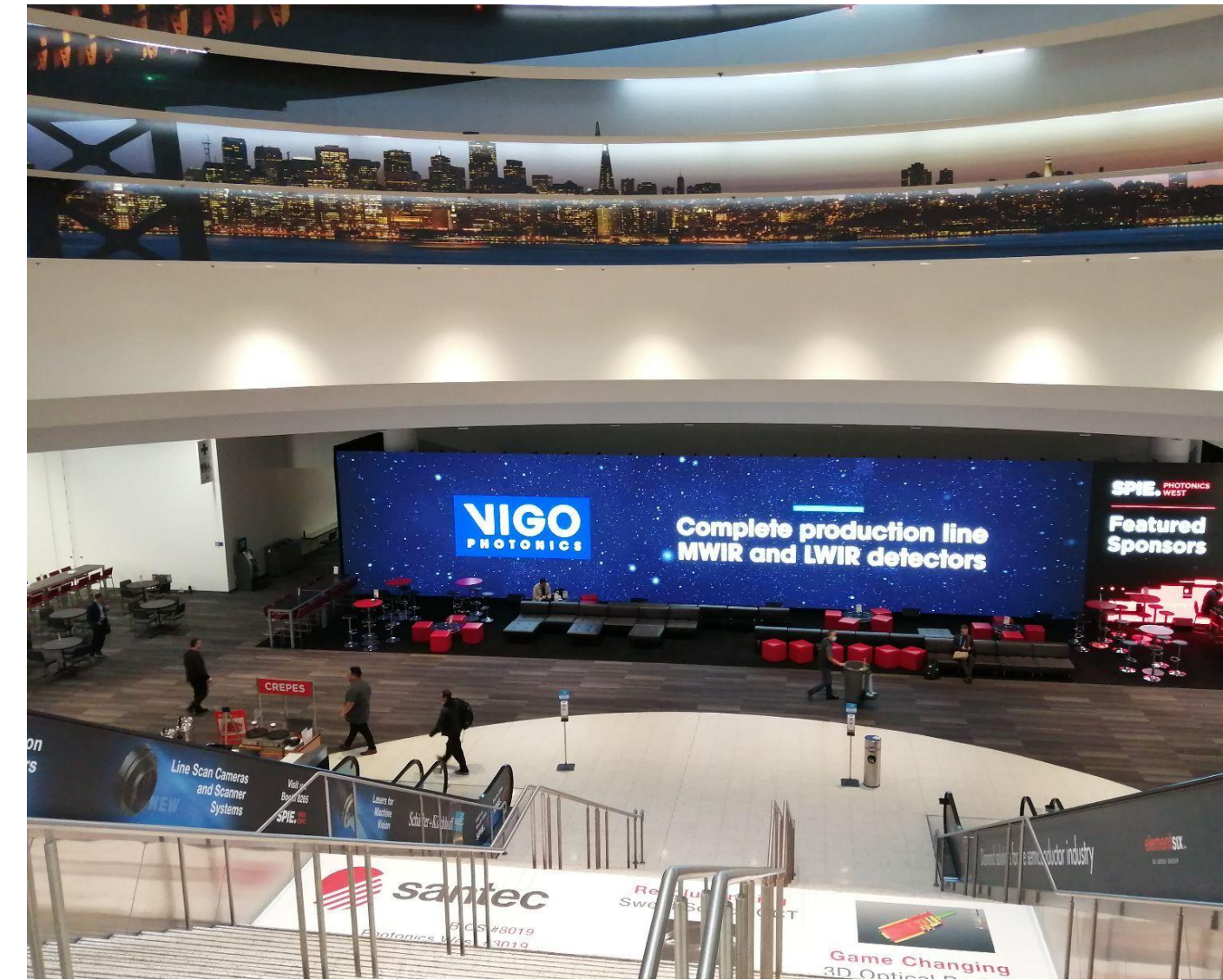


WSPARCIE KOMERCJALIZACJI ROZWIĄZAŃ POPRZEZ DZIAŁANIA MARKETINGOWE W Q1 2023

VIGO
PHOTONICS

WZMOŻONA AKTYWNOŚĆ NA MIĘDZYNARODOWYCH KONFERENCJACH NAUKOWYCH ORAZ TARGACH BRANŻOWYCH:

- SPIE Photonics West (USA) - udział w największej branżowej konferencji fotonicznej na świecie; silna promocja marki VIGO Photonics z naciskiem na informacje o biurze terenowym na terenie USA.
- Smart City Summit (Tajwan) - udział przedstawiciela VIGO w polskiej delegacji firm technologicznych.
- Gas Sensor Workshop (Niemcy) – rozpoznanie rynku producentów spektrofotometrów (analiza gazów) na rynku niemieckim.
- Dni Przemysłu Kosmicznego (Polska) - prezentacja potencjału VIGO w sektorze kosmicznym i udział w inauguracji ESA BIC Poland.



Uczestnictwo na konferencjach kreuje markę VIGO jako autorytet w branży i daje możliwość promowania technologii rozwijanych w ramach inicjatyw strategicznych

WSPARCIE KOMERCJALIZACJI PRODUKTÓW:

- Odświeżenie standardowej oferty produktowej VIGO Photonics.
- Wdrożenie do oferty prototypów sześciu nowych detektorów bazujących na związkach z grupy III-V.
- Webinarium dedykowane inicjatywie technologicznej Matryce, informujące o opracowanej matrycy SWIR i planach rozwojowych całej linii produktowej.
- Na www stworzona ogólnodostępna biblioteka publikacji naukowych z całego świata, w których wykorzystane zostały produkty VIGO Photonics.

VIGO
PHOTONICS

March 8th, 2023

**VIGO Photonics
webinar series**



**New product development
SWIR Focal Plane Array**



WYNIKI FINANSOWE Q1 2023

WIDOCZNY CIĄGŁY ROZWÓJ RYNKÓW FOTONIKI I ŹRÓDEŁ ŚREDNIEJ PODCZERWIENI ORAZ ROSNĄCE ZAPOTRZEBOWANIE NA PRODUKTY VIGO ODNOTOWANE W STAŁYM WZROŚCIE PORTFELA ZAMÓWIEŃ MIMO ZMIENNEGO OTOCZENIA RYNKOWEGO

PORTFEL ZAMÓWIEŃ

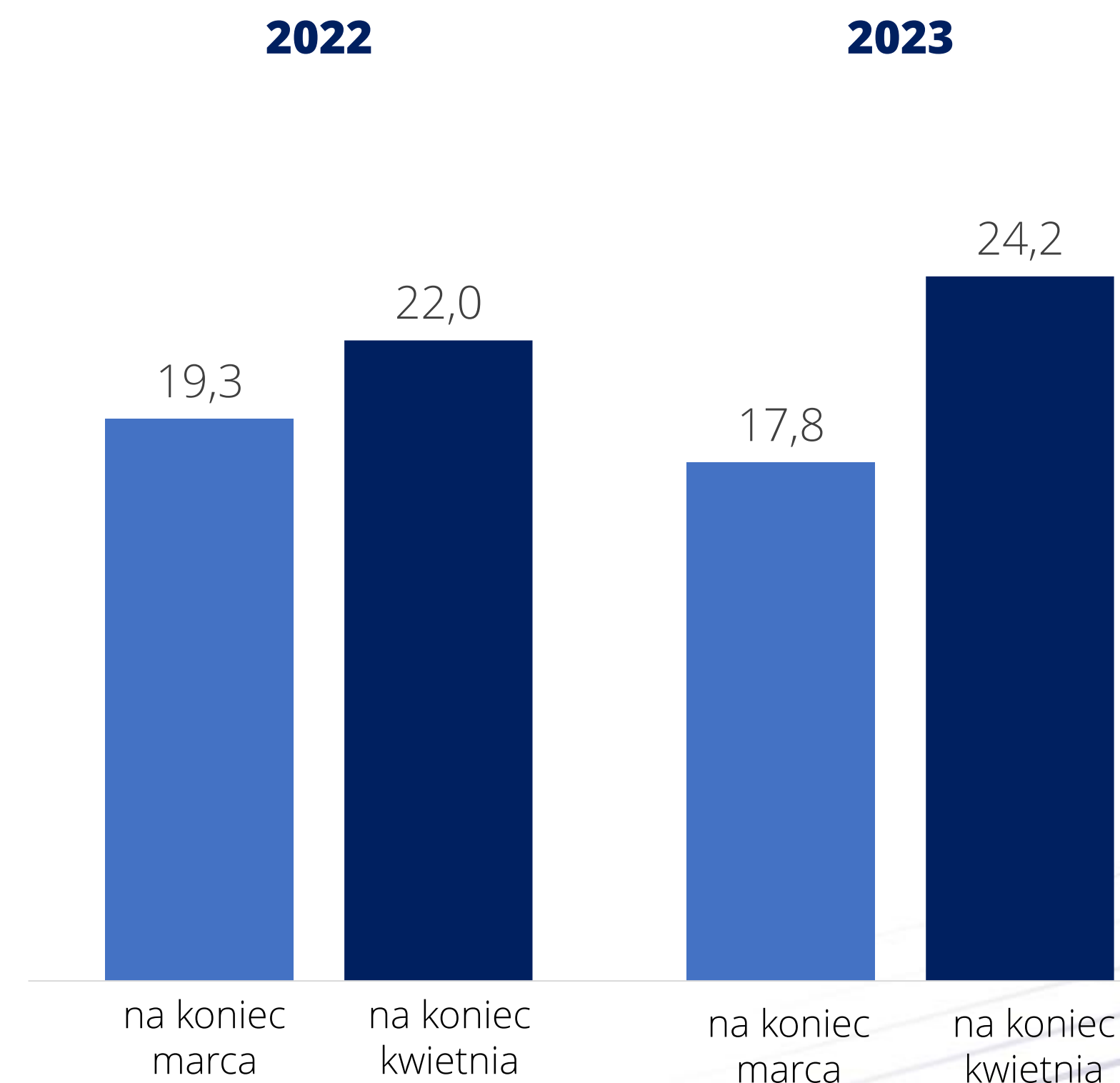
24,2 mln PLN

wartość portfela zamówień VIGO na koniec kwietnia 2023 (od początku 2023)

+10% wzrost zamówień r/r

Utrzymujące się wysokie zapotrzebowanie na produkty VIGO Photonics świadczące o dalszym dynamicznym rozwoju rynku fotoniki i jego dobrych perspektywach.

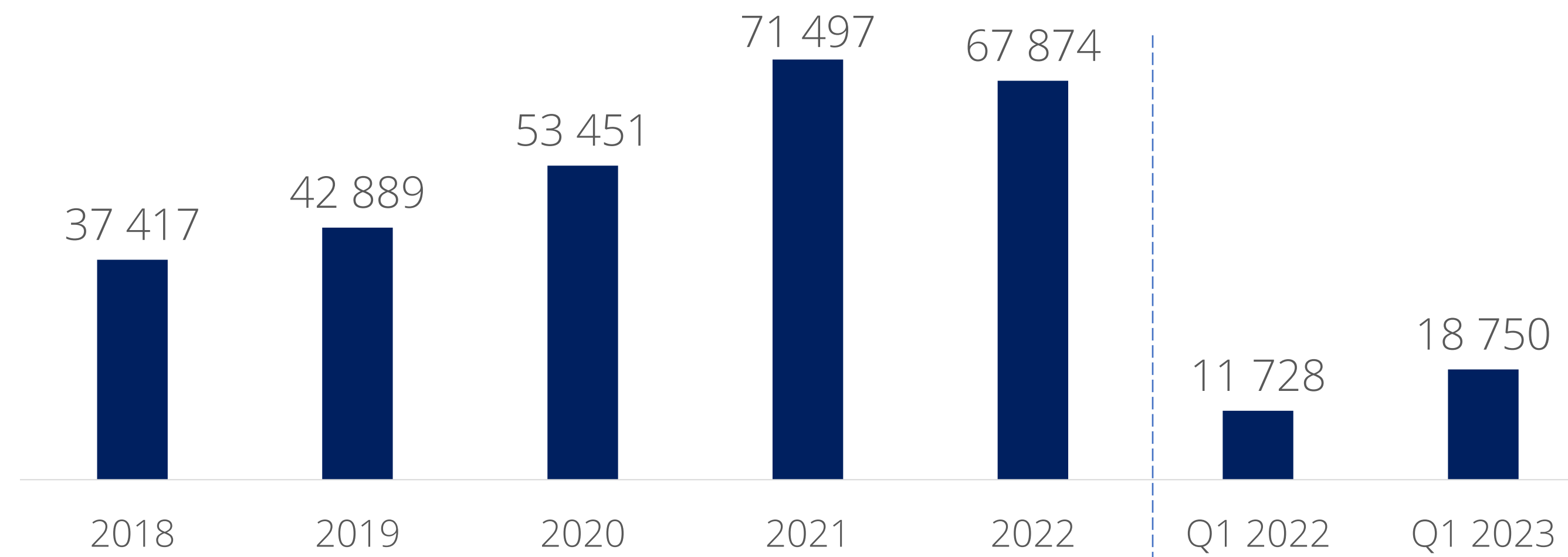
Najwyższe wartościowo zamówienia w aplikacjach przemysłowej, transportowej i naukowej.



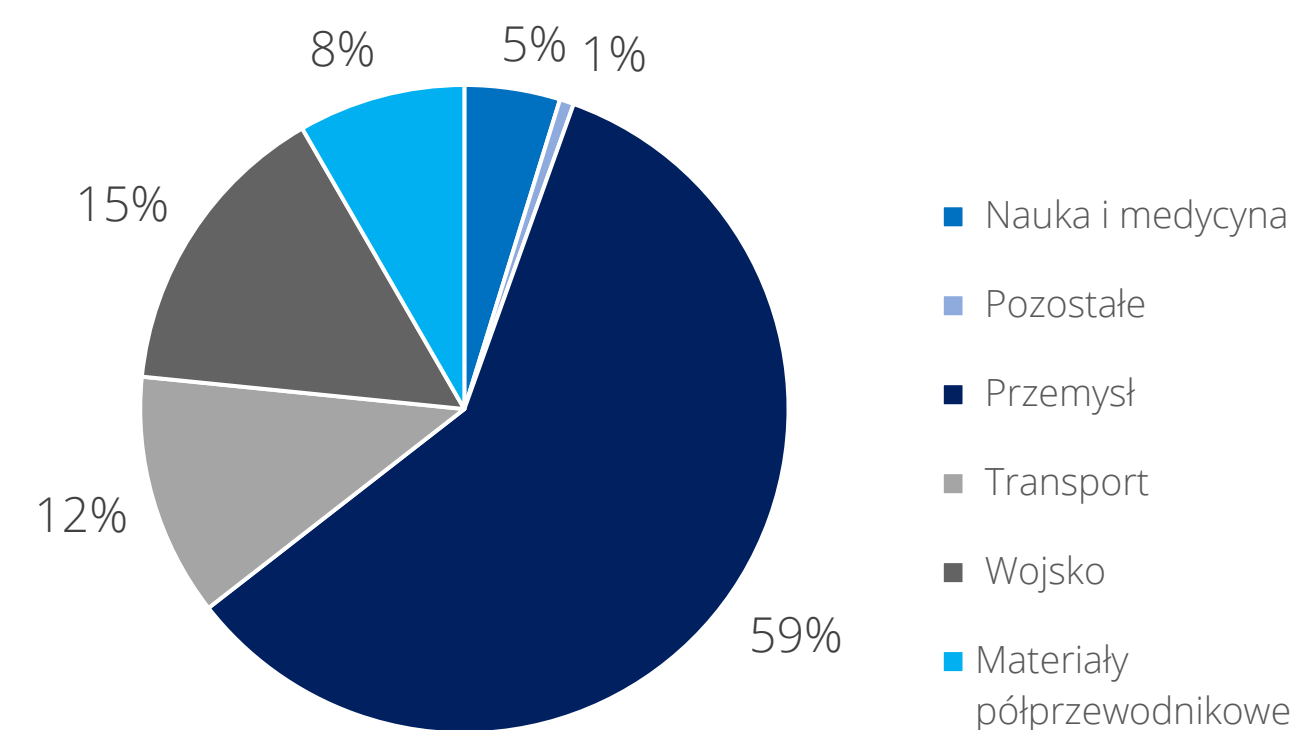
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY W Q1 2023

- 18,8 mln PLN skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży (+60% r/r)
- Sprzedaż detektorów i modułów detekcyjnych w wys. 17,2 mln PLN (+54% r/r), oraz materiałów półprzewodnikowych 1,6 mln PLN (3x r/r).
- Przychody w aplikacjach:
 - Przemysł: 11,1 mln PLN (+33% r/r)
 - Wojsko: 2,8 mln PLN (10x r/r)
 - Transport: 2,3 mln PLN (+50% r/r)
 - Nauka i medycyna: 0,9 mln PLN (-16% r/r)
- W układzie geograficznym ponad 4x wzrost sprzedaży w USA, 3x wzrost w Polsce, 40% wzrost w Azji i 32% wzrost w Europie.
- Silne trendy popytowe w segmentach
 - przemysłowym - detektory do analizatorów gazów i półprzewodników,
 - wojskowym - zamówienia od stałych klientów (Safran, PCO S.A.),
 - transportowym - zamówienia z rynku chińskiego
 - materiałach półprzewodnikowych - rosnące zamówienia na struktury laserów QCL od europejskiego klienta z branży sensorów

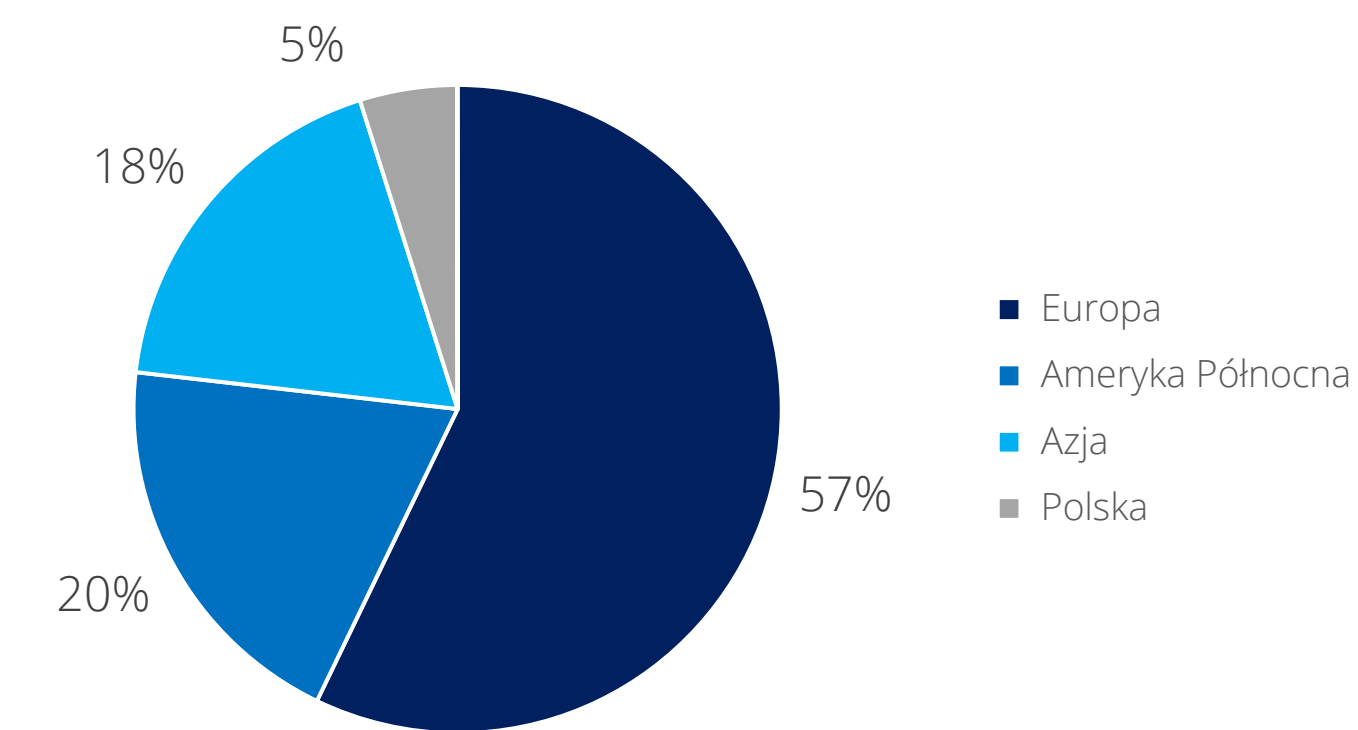
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY (TYS. PLN)



STRUKTURA PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY WG APLIKACJI W Q1 2023



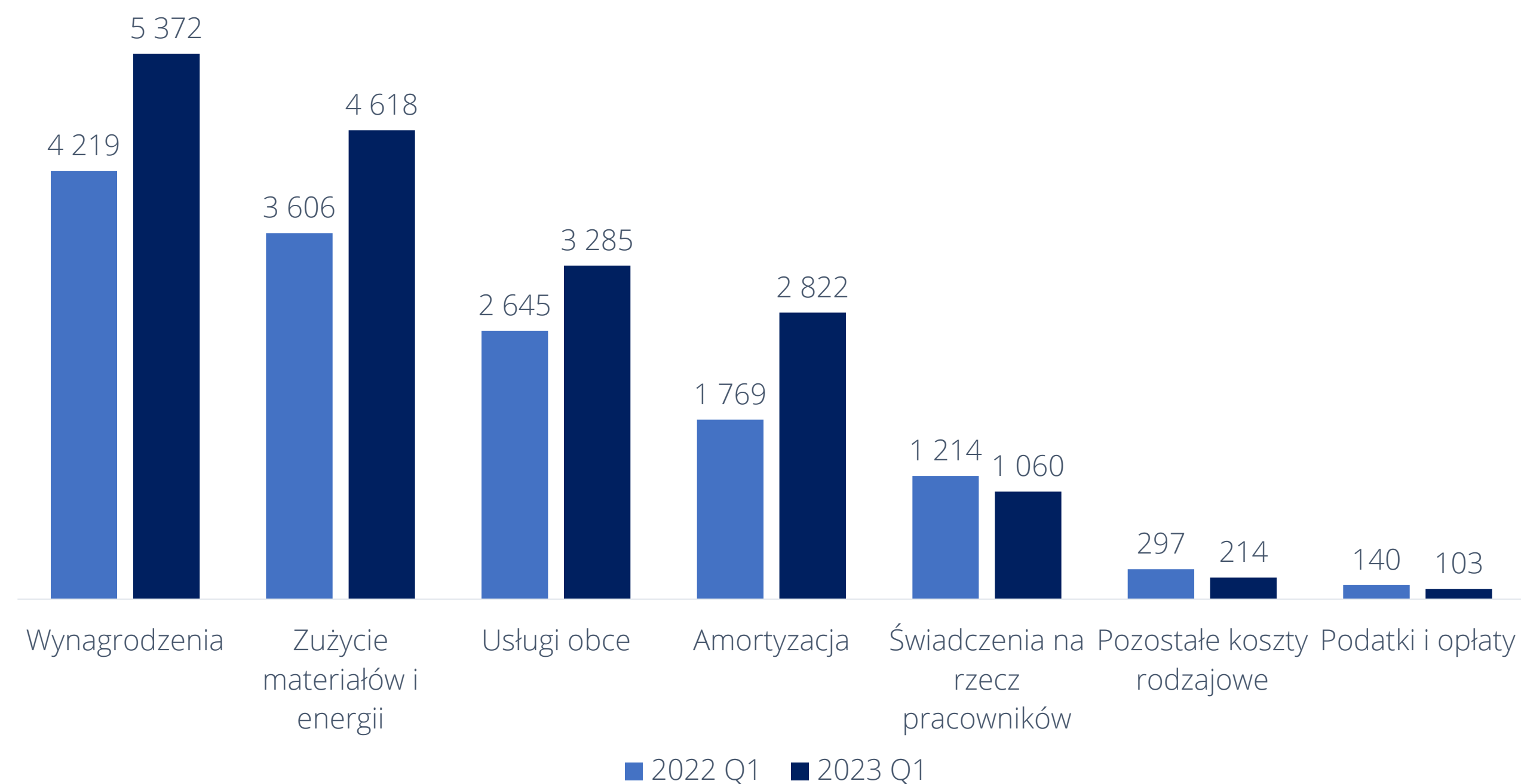
STRUKTURA PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY WG REGIONÓW W Q1 2023



KOSZTY OPERACYJNE W Q1 2023

- Koszty podstawowej działalności operacyjnej wyniosły 17,5 mln PLN (+26% r/r).
- Największy wpływ na wzrost kosztów miały:
 - wynagrodzenia
 - zużycie materiałów i energii
 - amortyzacja
 - usługi obce

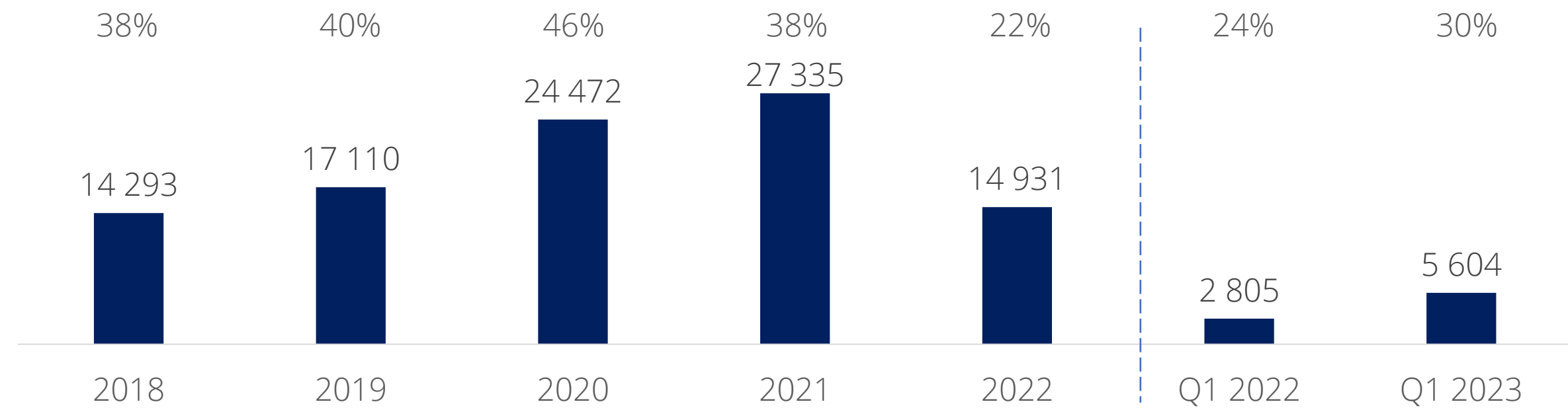
KOSZTY OPERACYJNE W Q1 2023 (TYS. PLN)



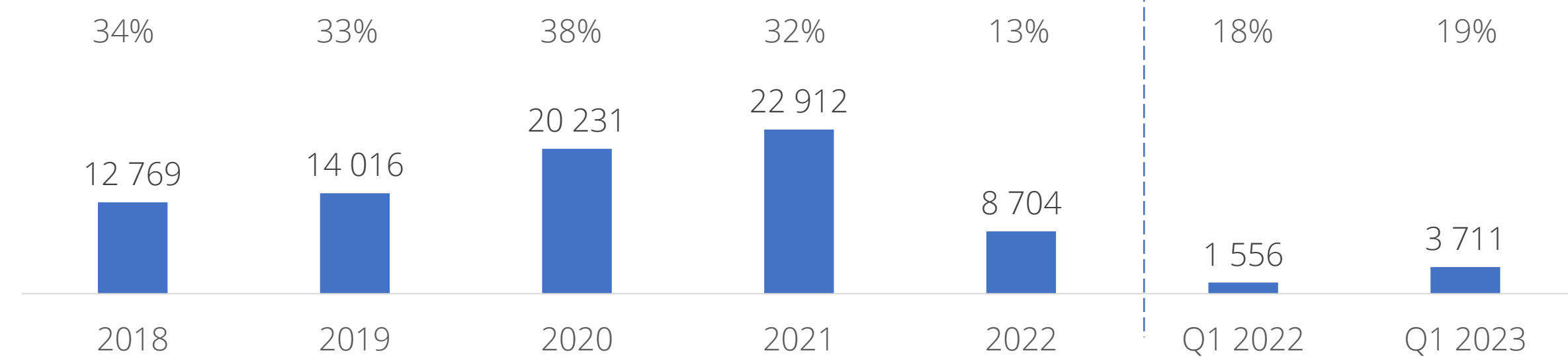
WYNIKI FINANSOWE W Q1 2023

- EBITDA skorygowana: 5,6 mln PLN (2x r/r).
- Zysk na działalności operacyjnej (EBIT): 3,7 mln PLN (ponad 2x r/r)
- Zysk netto skorygowany o podatek odroczony: 3,0 mln PLN (2x r/r).
- Istotny wpływ na wynik netto miał wzrost kosztów operacyjnych (częściowo spowodowany czynnikami makroekonomicznymi i geopolitycznymi - wysoką inflacją, wzrostem kosztów energii i materiałów, a także wzrostem zatrudnienia i rozwojem skali działania Spółki - zwłaszcza w odniesieniu do kosztów sprzedaży).
- Spółka podjęła działania w celu ograniczenia wzrostu kosztów i od Q1 2023 widoczna jest poprawa rentowności zarówno na poziomie EBIT, jak i EBITDA.

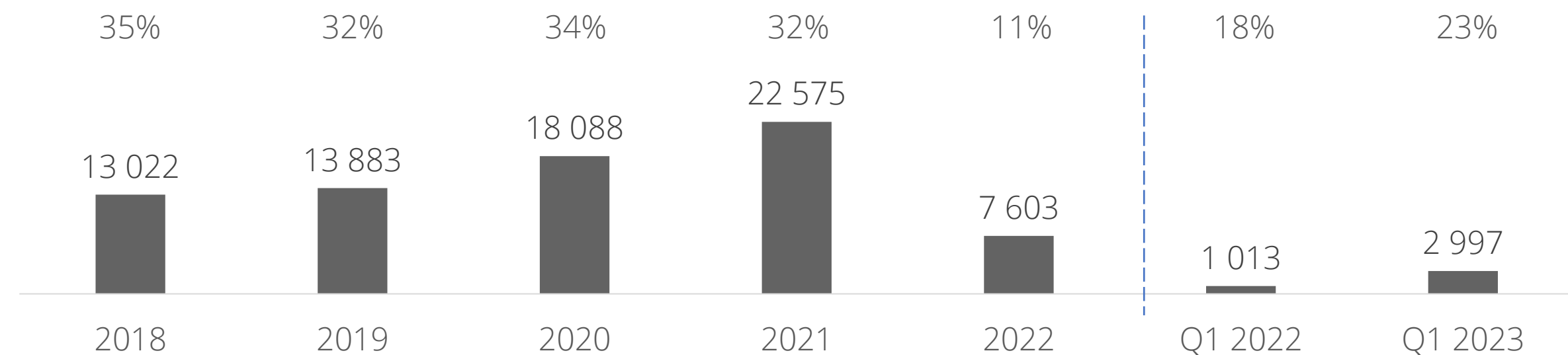
EBITDA SKORYGOWANA (TYS. PLN) I MARŻA EBITDA



EBIT (TYS. PLN) I MARŻA EBIT



ZYSK NETTO SKORYGOWANY (TYS. PLN) I MARŻA NETTO



PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Q1 2023

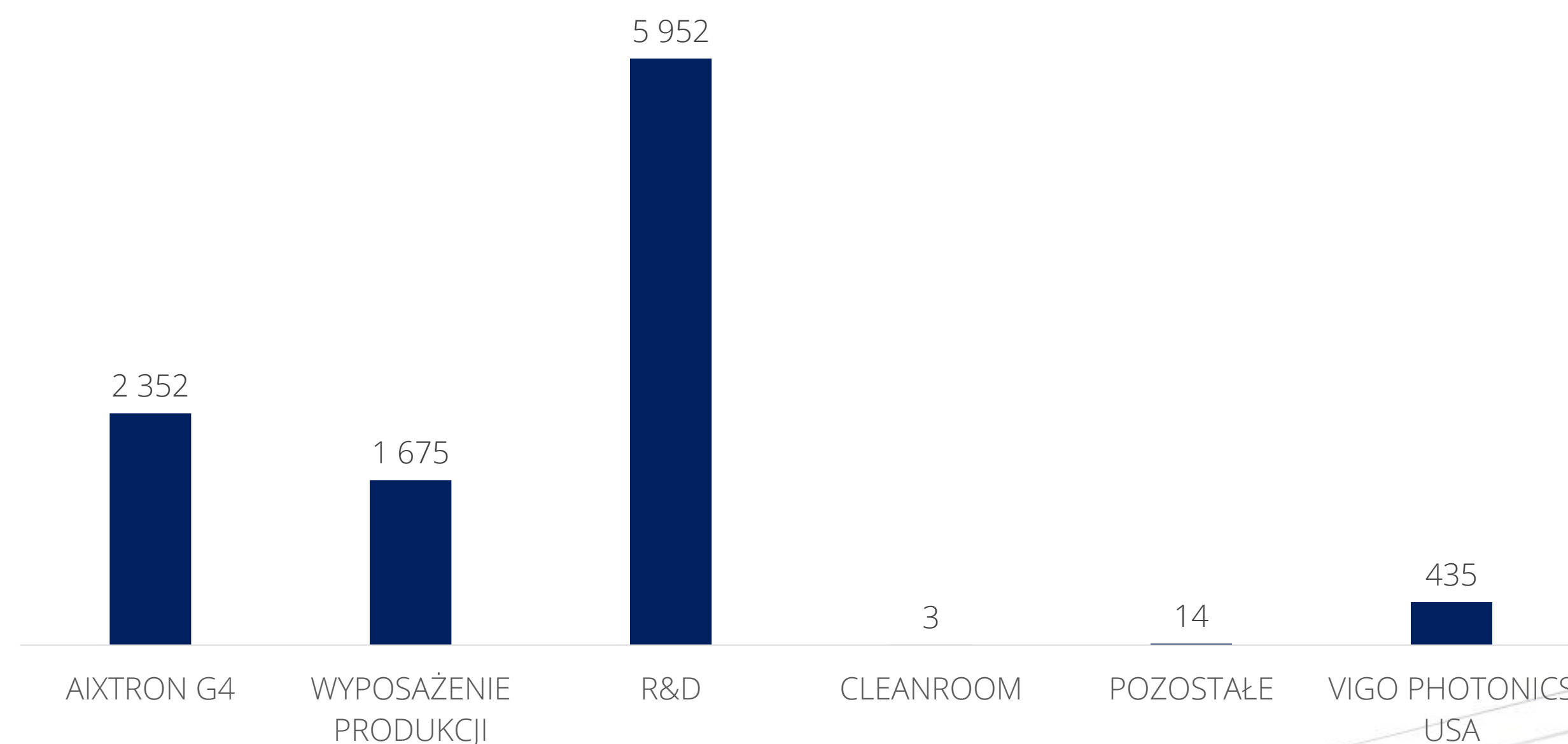
- Przepływy z działalności operacyjnej: zmniejszony poziom zapasów i zmniejszony poziom należności
- Przepływy z działalności inwestycyjnej: wyższe wpływy z otrzymanych dofinansowań (7,2 mln PLN) i wyższe wydatki inwestycyjne (11,3 mln PLN)
- Przepływy z działalności finansowej: otrzymane 8,4 mln PLN oraz spłacone 11,9 mln PLN rat kapitałowych i 0,6 mln PLN odsetek

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH (TYS. PLN)	01.01.2023 - 31.03.2023	01.01.2022 - 31.03.2022
Korekty razem:	2 450	6 328
Amortyzacja	2 832	1 776
Zmiana stanu rezerw	-211	-646
Zmiana stanu zapasów	-1 742	-2 887
Zmiana stanu należności	2 844	8 942
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	764	-556
Pozostałe	-2 038	-301
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	5 447	7 341
Wpływy	7 217	2 772
Otrzymane dofinansowania	7 208	2 771
Wpływy z tytułu sprzedaży środków trwałych	9	1
Wydatki	-9 070	-18 513
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-3 484	-10 723
Wydatki na nabycie udziałów	0	-670
Nakłady na fundusze inwestycyjne	-16	0
Nakłady na niezakończone prace rozwojowe	-5 570	-5 909
Udzielone pożyczki	0	-1 211
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1 852	-15 741
Wpływy	8 408	6 782
Kredyty i pożyczki	8 408	6 782
Wydatki	-11 256	-2 450
Spłaty kredytów i pożyczek	-11 847	-2 232
Odsetki i prowizje	590	-218
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-2 848	4 332
D. Przepływy pieniężne netto razem	747	-4 068
G. Środki pieniężne na koniec okresu	3 028	1 591

NAKŁADY INWESTYCYJNE (CAPEX) W Q1 2023

- CAPEX w Q1 2023 wyniósł 10,4 mln PLN (memoriałowo), z czego najważniejsze wydatki dotyczyły:
 - wydatków R&D: 6,0 mln PLN,
 - nowego reaktora MOCVD Aixtron: 2,4 mln PLN,
 - wyposażenia produkcji: 1,6 mln PLN,
- Plan wydatków inwestycyjnych w 2023: - 42,5 mln PLN

NAKŁADY INWESTYCYJNE PONIESIONE W Q1 2023 (TYS. PLN)



NOWE DOFINANSOWANIE DLA PRAC R&D NAD SENSOREM DO BADANIA JAKOŚCI WODY



VIGO NA LIŚCIE PROJEKTÓW DO DOFINANSOWANIA W WYS. 9,4 MLN PLN W RAMACH I KONKURSU RZĄDOWEGO PROGRAMU STRATEGICZNEGO HYDROSTRATEG „INNOWACJE DLA GOSPODARKI WODNEJ I ŻEGLUGI ŚRÓDLĄDOWEJ”

- Nazwa Projektu: Opracowanie innowacyjnego fotonicznego systemu monitoringu zasobów wodnych
- Konsorcjum: VIGO (lider), Politechnika Warszawska, Europejskie Regionalne Centrum Ekohydrologii PAN
- Całkowita kwota kosztów kwalifikowanych Projektu: 24,0 mln PLN
- Wysokość dofinansowania: 20,2 mln PLN (84,4% całkowitych kosztów kwalifikujących się do objęcia wsparciem).
- Koszty kwalifikowane VIGO: 13,1 mln PLN
- Dofinansowanie dla VIGO: **9,4 mln PLN**
- Czas trwania Projektu i dofinansowania: 36 miesięcy; realizacja rozpocznie się 1.10.2023

- Prace w ramach projektu
 - opracowane i zweryfikowane nowe fotoniczne i bezdotykowe metody pomiarowe,
 - zbudowane autonomiczne sondy do zdalnego monitoringu wybranych parametrów jakościowych zasobów wodnych (tj. monitorowanie zawartości azotanów, azotynów i związków fosforu).

Detekcja sygnałów pozwoli na miniaturyzację, automatyzację i ograniczenie kosztów przy zwiększonym poziomie zabezpieczenia monitorowanych obszarów.

Program strategiczny
HYDROSTRATEG





PERSPEKTYWY

DALSZY ROZWÓJ NA FALI DŁUGOTERMIOWYCH MEGATRENDÓW TWORZĄCYCH SILNY NAPĘD DLA ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ

TRENDY TECHNOLOGICZNE

MINIATURYZACJA SYSTEMÓW

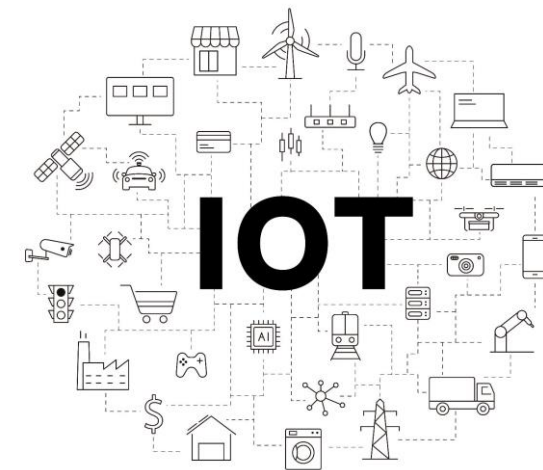
Miniaturyzacja i integracja przyszłością podczerwieni (IR) w masowych zastosowaniach w systemach



INTERNET RZECZY (IoT)

Eksplozja zastosowań chipów w IoT

- 114 mld USD - szacowana wart. rynku sensorów dla IoT w 2025
- 15,6% CAGR 2022-2025



ELEKTRONIKA KONSUMENCKA

IR katalizatorem rozwoju wearables lab-on-chip

- 186 mld USD - szacowana wart. rynku wearables w 2030
- 14,6% CAGR 2023-2030



MOTORYZACJA

Wzrastające znaczenie rozwiązań IR (czujniki LIDAR/ self driving vehicles)

- 4,5 mld USD - szacowana wart. rynku LIDAR w 2030
- 28,5% CAGR 2022-2030



TRENDY GEOPOLITYCZNE

BEZPIECZEŃSTWO I OBRONNOŚĆ

Znaczące inwestycje w wyniku obecnych napięć politycznych - wzrost wydatków budżetowych przez kraje Zachodu w tym Polski



- 3% PKB - planowane wydatki Polski na obronność w 2024
- 70 mld EUR - planowane wydatki UE na obronność do 2025

STABILNOŚĆ ŁAŃCUCHA WARTOŚCI W PRODUKCJI CHIPÓW I ROZWÓJ PRZEMYSŁU PÓŁPRZEWODNIKOWEGO W EUROPIE I USA

Zabezpieczenie produkcji chipów w Europie i USA i uwolnienie od ryzyka ich koncentracji w Azji, w tym *fabless manufacturing*. Strumienie pieniądza płynące z rządów w postaci dotacji i ulg podatkowych na budowę *foundries* w Europie (45 mld EUR)* i USA (280 mld USD)*.

- 1.033 mld USD - szacowana wart. globalnego rynku półprzewodników w 2031
- 20-30% - cel udziału UE w globalnym rynku półprzewodnikowym do 2030 (z 9% obecnie)



TRENDY EKOLOGICZNE

ROHS I EKOLOGIA

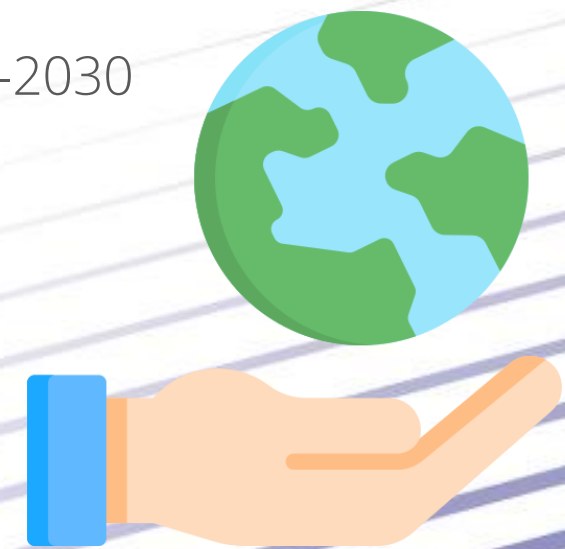
RoHS zmienia rynek średniej podczerwieni (MIR) - wprowadzenie m.in. zakazu stosowania rtęci, kadmu, ołowiu w zast. przemysłowych. Pozostaje możliwość stosowania w branży wojskowej, kosmicznej i dużej infrastrukturze przemysłowej.



OCHRONA ŚRODOWISKA

Wzrastające znaczenie ochrony środowiska w wielu branżach, m.in. monitoring jakości powietrza i wody, analiza gazów, emisji CO₂

- 33 mld USD - szacowana wart. rynku analityki gazu i ropy
- 23,8% CAGR 2022-2030



REALIZACJA AMBITNEJ STRATEGII ROZWOJU ADRESUJĄCEJ DŁUGOTERMINOWE MEGATRENDY RYNKOWE

KONTYNUACJA REALIZACJI STRATEGII 2023 I 2026 Z NACISKIEM NA REALIZACJĘ INICJATYW STRATEGICZNYCH I EFEKTYWNOŚĆ PRODUKCJI W OPARCIU O UNIKALNOŚĆ DZIAŁALNOŚCI VIGO W SKALI GLOBALNEJ I PRZYSPIESZENIE KOMERCJALIZACJI NOWYCH ROZWIĄZAŃ NA SZYBKOROSNACYM, PERSPEKTYWICZNYM RYNKU FOTONIKI WSPIERANYM LICZNYMI MEGATRENDAMI

RYNEK

- ✓ szereg szans biznesowych umożliwiających dalszy dynamiczny wzrost działalności na globalnych, intensywnie rozwijających się rynkach fotoniki i źródeł średniej podczerwieni
- ✓ liczne megatrendy rynkowe wspierające dynamiczny rozwój: miniaturyzacja systemów, internet rzeczy (IoT), elektronika konsumencka, motoryzacja, ochrona środowiska
- ✓ globalne trendy zabezpieczenia łańcucha wartości w produkcji chipów i rozwój przemysłu półprzewodnikowego w Europie i USA, oraz znaczące inwestycje na bezpieczeństwo i obronność

ORGANIZACJA

- ✓ obecność w globalnej czołówce innowacji przemysłowych - spółka posiada jedynie 3 bezpośrednich konkurentów
- ✓ unikalna przewaga konkurencyjna wykorzystująca zintegrowany łańcuch wartości i pełen zakres zastosowań produktów dla klientów z licznych branż, w tym ich customizacja
- ✓ ugruntowana pozycja rynkowa i rozpoznawalność marki - ponad 30-letnie doświadczenie w prod. materiałów półprzewodnikowych, ze światowej klasy działem R&D
- ✓ zrealizowane inwestycje w ostatnich latach pozwalają na długoterminowe skalowanie produkcji

STRATEGIA

- ✓ realizacja ambitnej strategii rozwoju adresującej zmiany i wyzwania rynkowe w długim horyzoncie czasowym, wykorzystując unikalną przewagę w łańcuchu wartości, która przeniesie VIGO na wyższą krzywą użyteczności (matryce podczerwieni, PIC)
- ✓ aktywny rozwój sprzedaży i pozyskiwanie nowych klientów, w tym rosnący portfel zamówień
- ✓ odpowiedni poziom inwestycji na R&D i infrastrukturę w celu utrzymywania silnej pozycji rynkowej
- ✓ inwestycje w innowacyjne projekty poprzez fundusz VIGO Ventures ASI

Q&A

DZIĘKUJEMY ZA UWAGĘ

Kontakt dla inwestorów i analityków:

Małgorzata Młynarska

Investor Relations Manager, cc group

e: malgorzata.mlynarska@ccgroup.pl

t: +48 697 613 709

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych, zawiera jedynie informacje podsumowujące i nie ma wyczerpującego charakteru, ani nie jest przeznaczone do tego, by być jedyną podstawą jakiegokolwiek analizy lub oceny. VIGO System S.A. nie składa żadnych zapewnień (wyraźnych lub dorozumianych) w zakresie informacji przedstawionych w niniejszym opracowaniu i nie należy polegać na żadnych informacjach zawartych w niniejszym dokumencie, łącznie z zawartymi w nim prognozach, szacunkach i opiniach. VIGO System S.A. nie przyjmuje żadnej odpowiedzialności za ewentualne błędy, pominięcia lub nieprawidłowości zawarte w niniejszym dokumencie. Zostały w nim wykorzystane źródła informacji, które VIGO System S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Niniejsze opracowanie nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. VIGO System S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania. Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody VIGO System S.A.