

WYNIKI FINANSOWE ZA Q2 2022
19 września 2022

35 lat doświadczenia
i działalności

Siedziba w Polsce
oraz oddział w USA

220 wysoko wykwalifikowanych
i doświadczonych ekspertów
(1 profesor, 14 doktorów i >60 inżynierów)

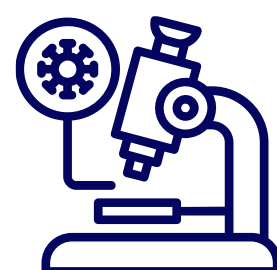
25 dystrybutorów w **18** krajach
wspierających sprzedaż rozwiązań

od **2014** obecność na GPW

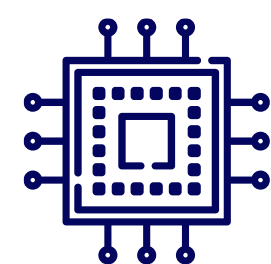
Ok. **400 mln PLN** kapitalizacji

Wsparcie stabilnych, długoterminowych
akcjonariuszy

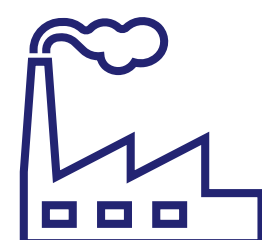
VIGO TO ŚWIATOWY LIDER WYSOKO TECHNOLOGICZNYCH ROZWIĄZAŃ - NAJBARDZIEJ ZAAWANSOWANYCH FOTONICZNYCH DETEKTORÓW ŚREDNIEJ PODCZERWIENI, MODUŁÓW DETEKCYJNYCH ORAZ MATERIAŁÓW PÓŁPRZEWODNIKOWYCH



Działalność na szybko rozwijającym się rynku podczerwieni wspierana trendami popytowymi i ekonomiczno-technologicznymi



Unikalna technologia i innowacyjne, wysokiej klasy rozwiązania, dostosowane do potrzeb klienta



6,5 tys. m² powierzchni produkcyjnej – kompletna linia produkcyjna dla półprzewodników



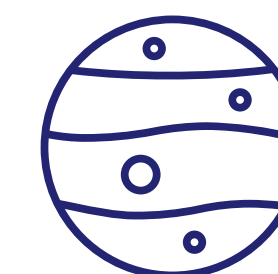
Ambitna strategia rozwoju pozwalająca rosnać w tempie 20-30% rocznie



Relacje biznesowe z globalnymi korporacjami (m.in. Safran, Emerson, Caterpillar, TRUMPF)



Ponad 2,5-krotne zwiększenie przychodów i wyniku EBITDA w ciągu ostatnich 5 lat (2017-2021)



6 detektorów z sukcesem wykorzystanych w misjach na Marsie

AGENDA

1. EXECUTIVE SUMMARY
2. PODSUMOWANIE OSIĄGNIĘĆ Q2 2022
3. WYNIKI FINANSOWE Q2 2022
4. PERSPEKTYWY

PODSUMOWANIE Q2 2022

- Drugi najlepszy kwartał w pod względem osiągniętych przychodów w wys. 20,3 mln PLN (+13% r/r)
- Rekordowy napływ nowych zamówień sprzedażowych – wzrost o 30% r/r w Q2
- Niższe wyniki operacyjne związane z intensywnym rozwojem sieci sprzedaży Spółki oraz przygotowaniem kolejnych projektów rozwojowych Spółki
- Szereg inicjatyw VIGO podjętych jako odpowiedź na podwyższoną zmienność otoczenia rynkowego
- Kontynuacja rozwoju nowych technologii i procesu komercjalizacji dotychczasowych oraz nowych rozwiązań zgodnie z Inicjatywami przyjętymi w strategii rozwoju
- Zakończenie budowy clean roomu i uruchomienie produkcji chipów detekcyjnych
- Detektory VIGO wybrane przez NASA do misji Orion
- Zmiana nazwy na VIGO Photonics



Materiały epitaksji



Detektory fotonowe



Moduły detekcyjne

PODSUMOWANIE OSIĄGNIĘĆ Q2 2022

PODWYŻSZONA ZMIENNOŚĆ OTOCZENIA

- Zaburzone łańcuchy dostaw i niższa dostępność komponentów
- Wzrost kosztów materiałów oraz energii
- Wzrost kosztów działalności
- Inflacja

ODPOWIEDŹ VIGO

- ✓ Bliższa współpraca z klientami w celu przyspieszenia dostaw i nowi dostawcy
- ✓ Aktywna polityka cenowa i wykorzystanie mocnej pozycji negocjacyjnej
- ✓ Przeskalowanie produkcji od 2023 o nowy reaktor
- ✓ Optymalizacja zużycia energii
- ✓ Redukcja kosztów i przesunięcie w czasie niektórych inwestycji

RYNEK FOTONIKI

- Silne trendy popytowe, wzrost zapotrzebowania na inteligentne rozwiązania dla poprawy efektywności firm, np. automatyzacja produkcji
- Zwiększanie świadomości i znaczenia bezpieczeństwa krajów, zwłaszcza Europy, szansą na potencjał wzrostów w zakresie rozwiązań dla partnerów z branży obronnej
- Wzmocnienie trendu przenoszenia produkcji do Europy – deficyt półprzewodników

NOWE SZANSE BIZNESOWE

- Znaczący wzrost zamówień w wielu aplikacjach
- Potencjał wzrostów w zakresie rozwiązań dla partnerów z branży obronnej

ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

- Eksploatacja rynku w fazie jego stopniowego zaniku poprzez poprawę procesu customizacji oraz eksploracji niepokrytych nisz rynkowych.
- Stabilizacja technologii detektorów wieloelementowych, wdrożenie rozwiązań cyfrowych, rozwój produktów pod zastosowania wojskowe i kosmiczne.

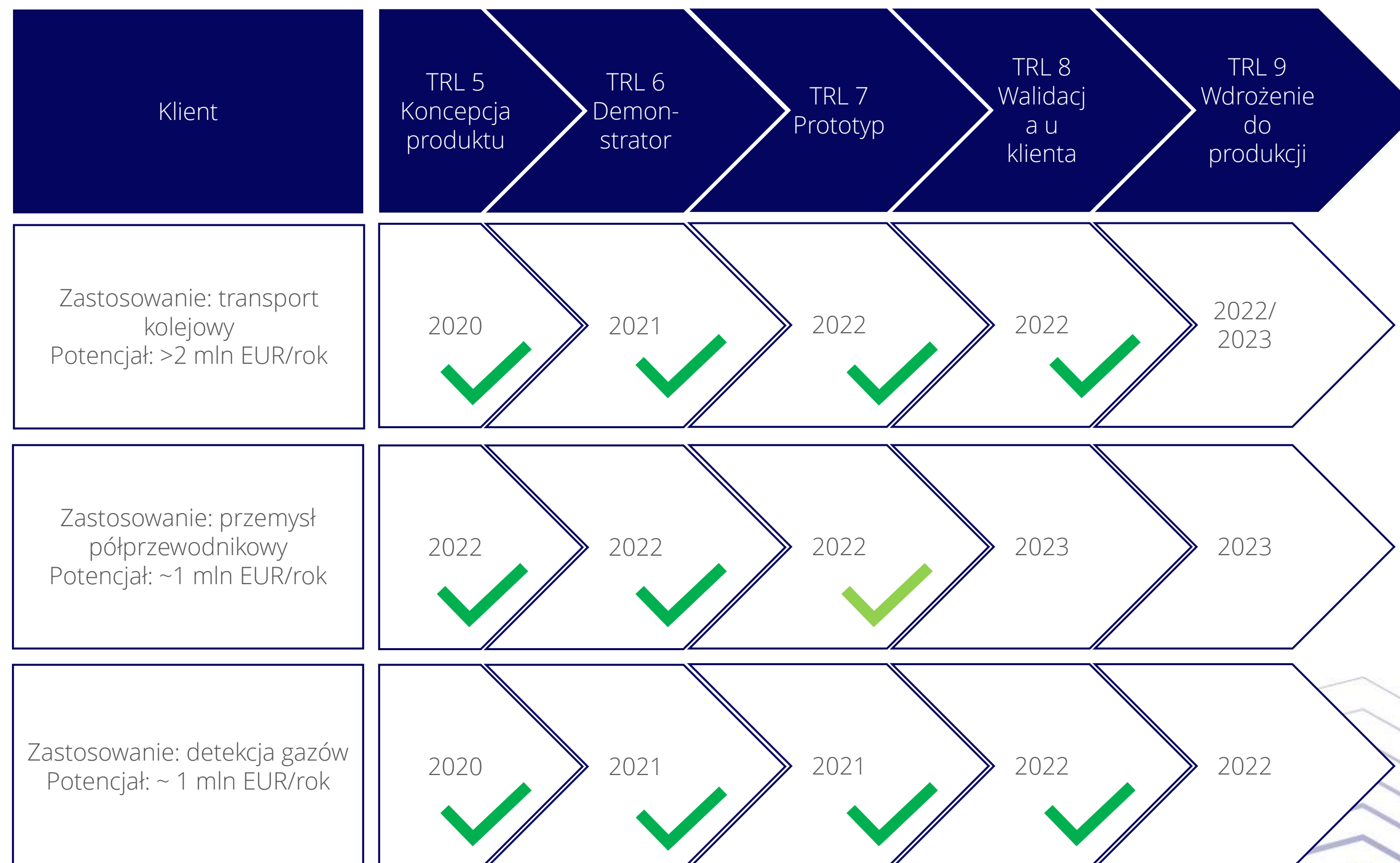
Osiągnięcia w Q2 2022

- Nowy projekt rozwojowy z jednym z największych producentów spektrofotometrów nad dostarczaniem detektorów. Potencjał sprzedażowy >1000 szt./rok (1 mln EUR).
- Pozytywna weryfikacja detektorów MCT w polskim projekcie wojskowym, planowana sprzedaż od czerwca 2023.

Plany na 2022

- Optymalizacja dotychczasowej gamy produktowej na nowe technologie processingu i montażu.
- Pozyskiwanie nowych kluczowych klientów.

KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY



ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

- Zdobyć pozycję nr 1 na rynku producentów detektorów III-V w zakresie MidIR. Wdrożenie technologii supersieci T2SL (dorównanie parametrom MCT), osiągnięcie parametrów technicznych lepszych od konkurencji w całym zakresie MidIR.

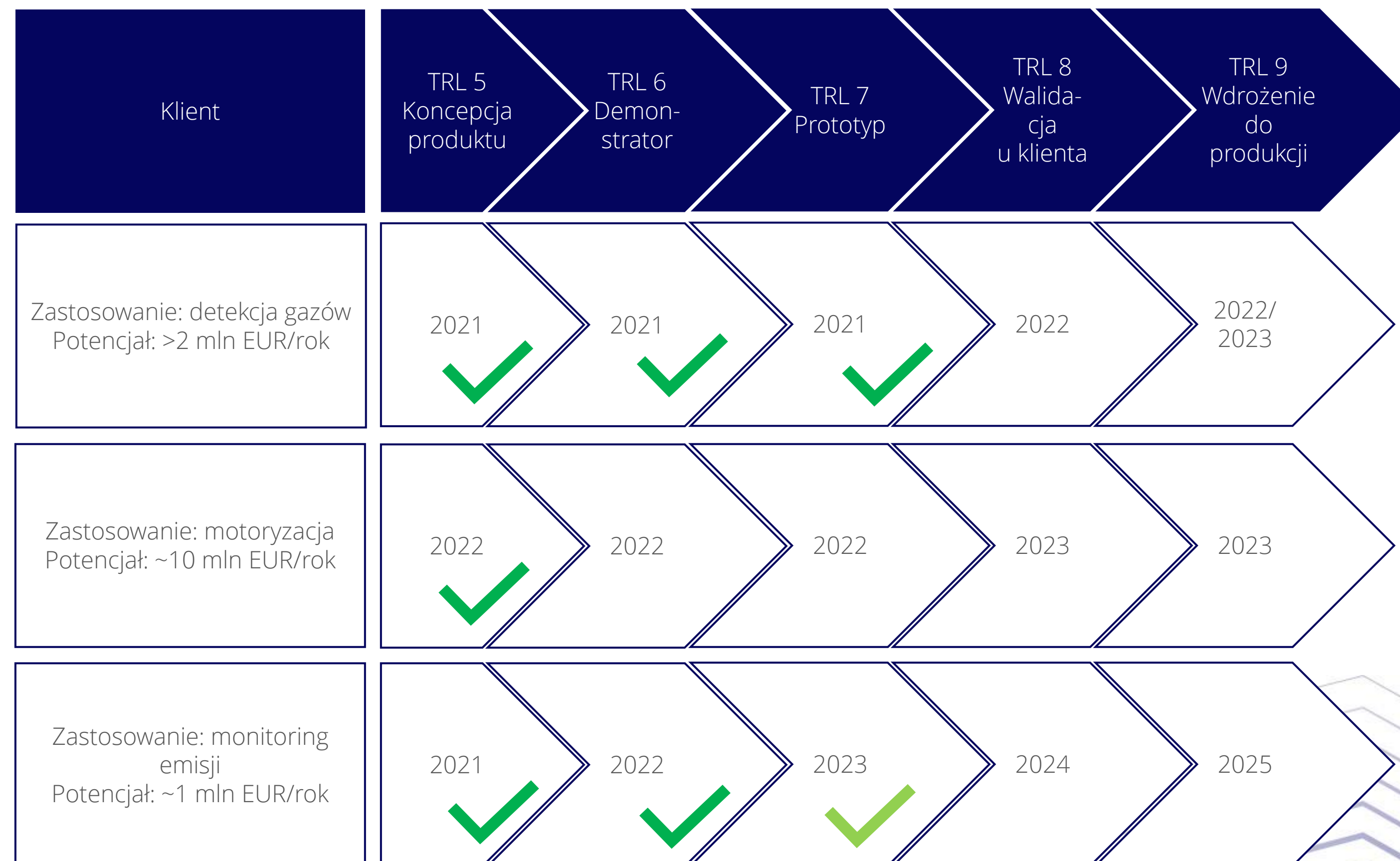
Osiągnięcia Q2 2022

- Przygotowania do produkcji pierwszych zamówień na Tani Moduł Detekcyjny (zamówione wszystkie komponenty i wykonane testy detektora przystosowany do lutowania razem z elektroniką).

Plany na kolejne kwartały 2022

- Przygotowanie stanowisk produkcyjnych TMD dla większych wolumenów oraz stabilizacja łańcucha dostaw.
- Rozwój detektorów supersieciowych długofalowych, płaskiej optyki.

KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY



ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel inicjatywy

- Wejście na rynek detektorów III-V InGaAs.

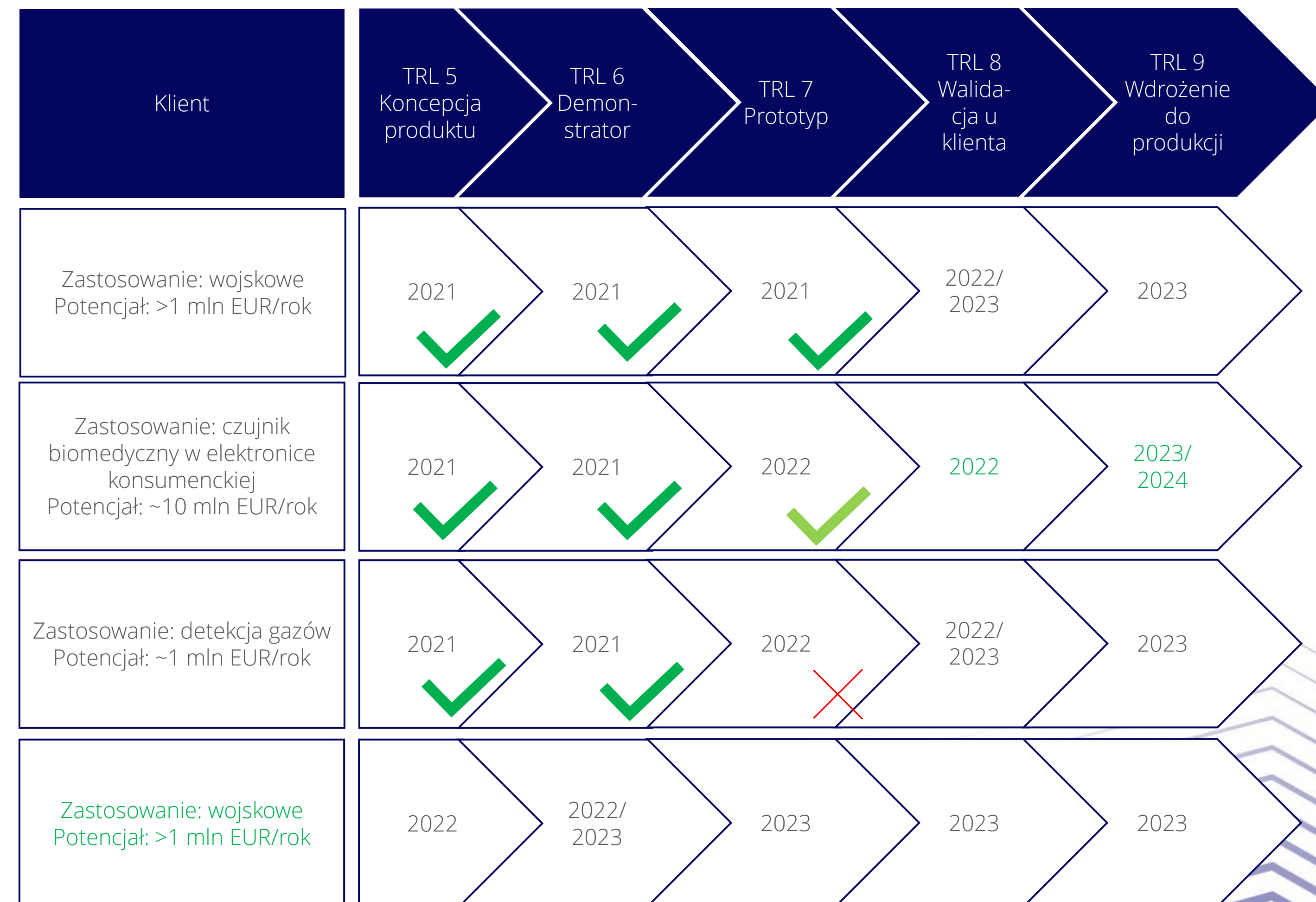
Osiągnięcia Q2 2022

- Prototypy detektorów eInGaAs wysłany do testów do klienta. Prototyp InGaAs 1.7 do zastosowań wojskowych w trakcie walidacji u klienta.
- Rozpoczęcie prac nad zbalansowanym modułem detekcyjnym eInGaAs do obrazowania LIDAR.
- Szereg nowych projektów sprzedażowych dla wojska, zastosowań biomedycznych oraz przemysłowych.
- Złożony wniosek na projekt Raven (Eureka) – 750 tys. PLN na finansowanie prac eInGaAs.

Plany na 2022

- Opracowanie stabilnej technologii mesy i planarnej.
- Walidacja prototypów eInGaAs i 1.7um u klientów.

KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY



INICJATYWA EPITAKSJI III-V – MATERIAŁY PÓŁPRZEWODNIKOWE I ŹRÓDŁA BLISKIEJ PODCZERWIENI (VCSEL)

ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

- Zdobyć widoczności na rynku usług epitaksji, eksploracja nisz rynkowych na przyrządy foniczne (nowe VCSELe, nietypowe rozwiązania). Dopracowanie technologii produkcji i charakteryzacji VCSELI.

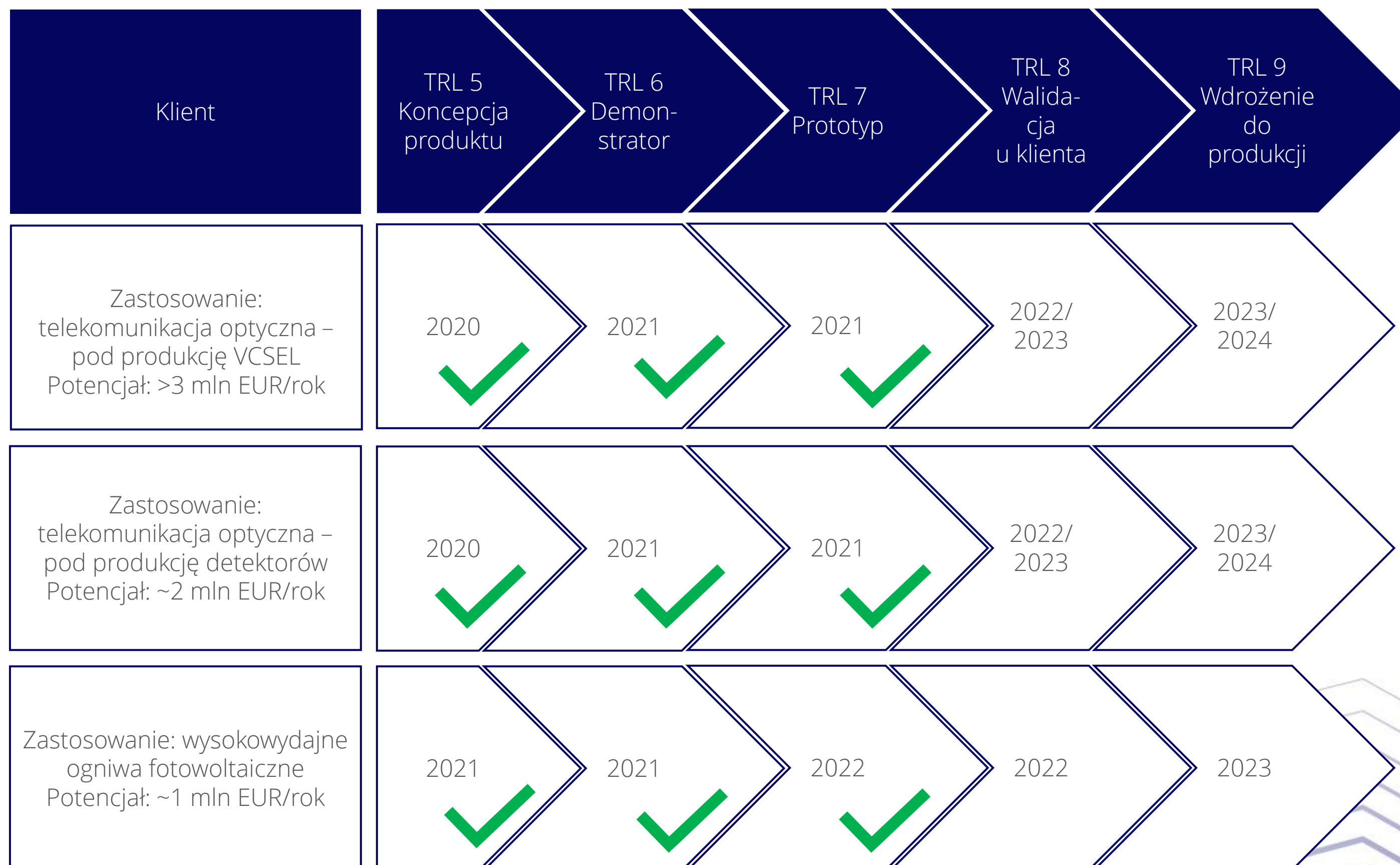
Osiągnięcia Q2 2022

- *Kwantowe Lasery Kaskadowe (QCLs)* – pozytywne wdrożenia u klientów, ugruntowanie pozycji producenta wysokiej jakości struktur laserowych. Znaczący wzrost przychodów ze sprzedaży.
- *Optyczne Bezprzewodowe Przekazniki Mocy (OPWTs)* – kolejny etap wdrażania produktów w wielkich firmach globalnych. I partia wdrożeniowa.
- *Diody laserowe (LDs)* – pozytywne kwalifikacje jakości struktur, wzrost zamówień na struktury laserowe w zakresie 1200-1300nm.
- Opanowanie technologii epitaksji struktur *ex-InGaAs (PD) 2.5micr*.

Plany na Q3 i Q4 2022

- Rozpoczęcie komercyjnej współpracy technologicznej w zakresie wprowadzenia QCL do seryjnej produkcji.
- Finalizacja opracowania technologii OPWTs i rozpoczęcie wdrożenia do produkcji.

KOMERCJALIZACJA - PRZYKŁADOWE PROJEKTY

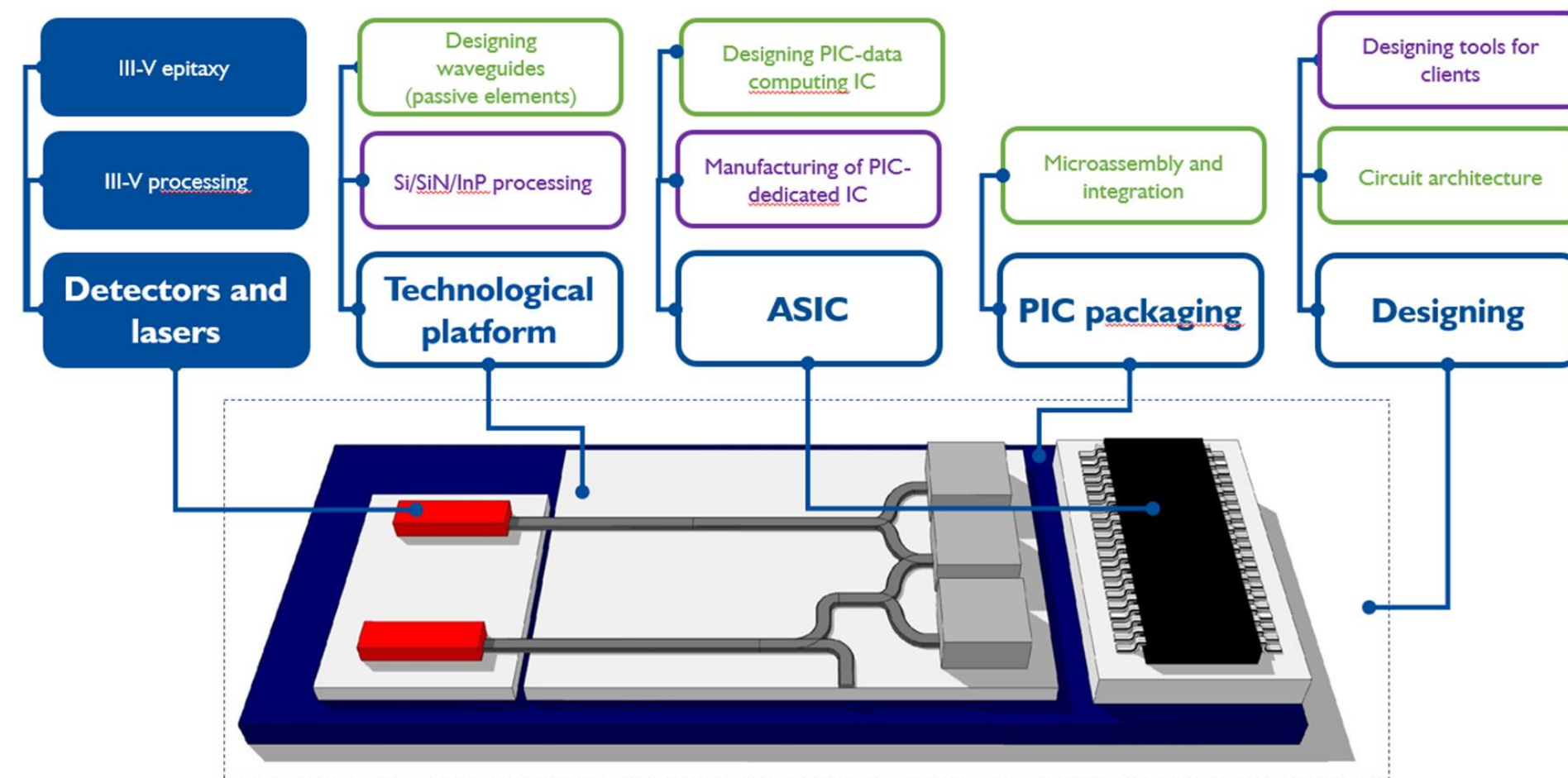
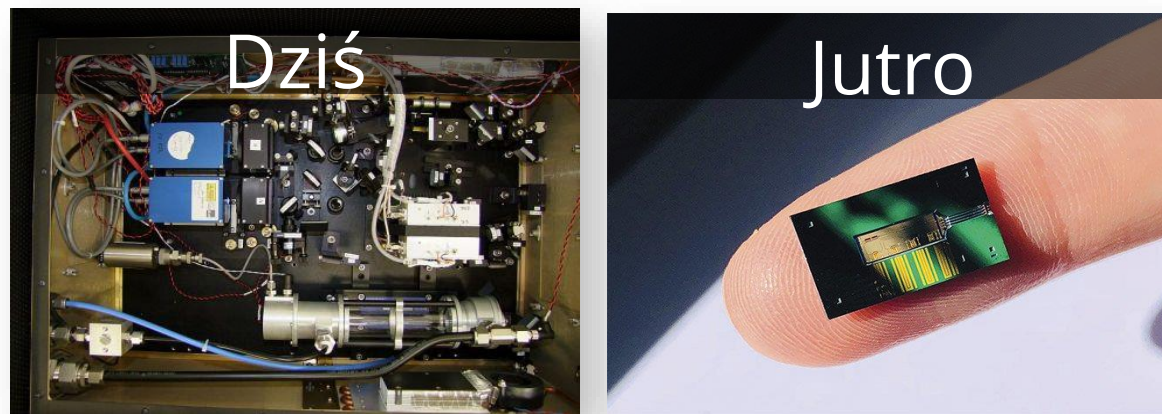


ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

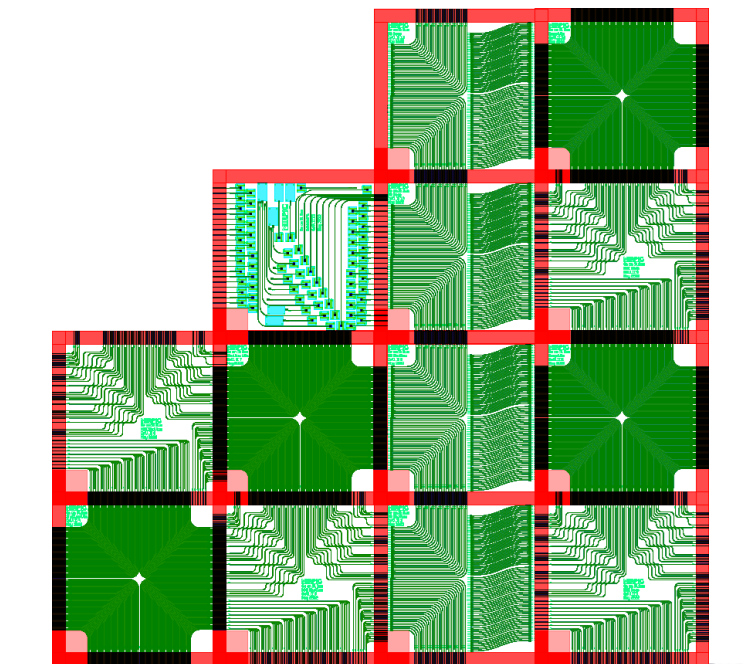
- Wprowadzenie jako pierwszy producent na świecie układów scalonych dla średniej podczerwieni.
- Kompletna linia produkcyjna (pierwsza na świecie) dla PIC na zakres MIR (MIRPIC), kompletny supply chain dla układów MIRPIC.

Czujniki gazu



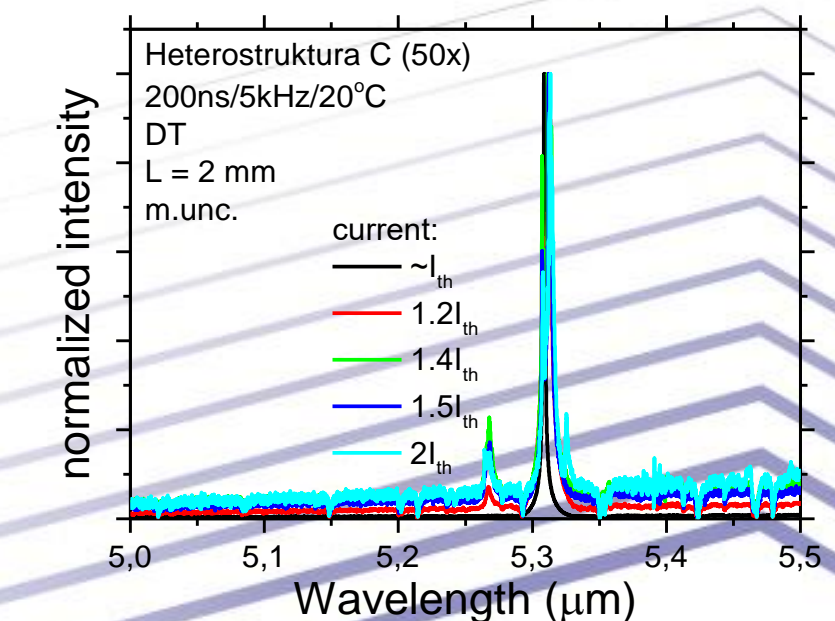
Osiągnięcia Q2 2022

- Zamodelowane, zaprojektowane i przekazane do produkcji struktury testowe do integracji detektora z falowodami.
- Optymalizacja technologii Ge-on-Si, uruchomienie drugiego cyklu technologicznego (Ge-on-Si/2 μm).
- Pełny processing heterostruktur QCL typu LOC (Large Optical Cavity) o długości fali emitowanej $\lambda = 5,3 \mu\text{m}$, o zmodyfikowanym falowodzie (grubości obszaru aktywnego).
- Końcowa faza opracowania sterownika laserów QCL.
- Zaprojektowany układ ROIC, przekazany do produkcji.



Plany na 2022

- Przygotowanie pierwszych prototypów urządzenia
- Szukanie partnerów do rozwoju technologii



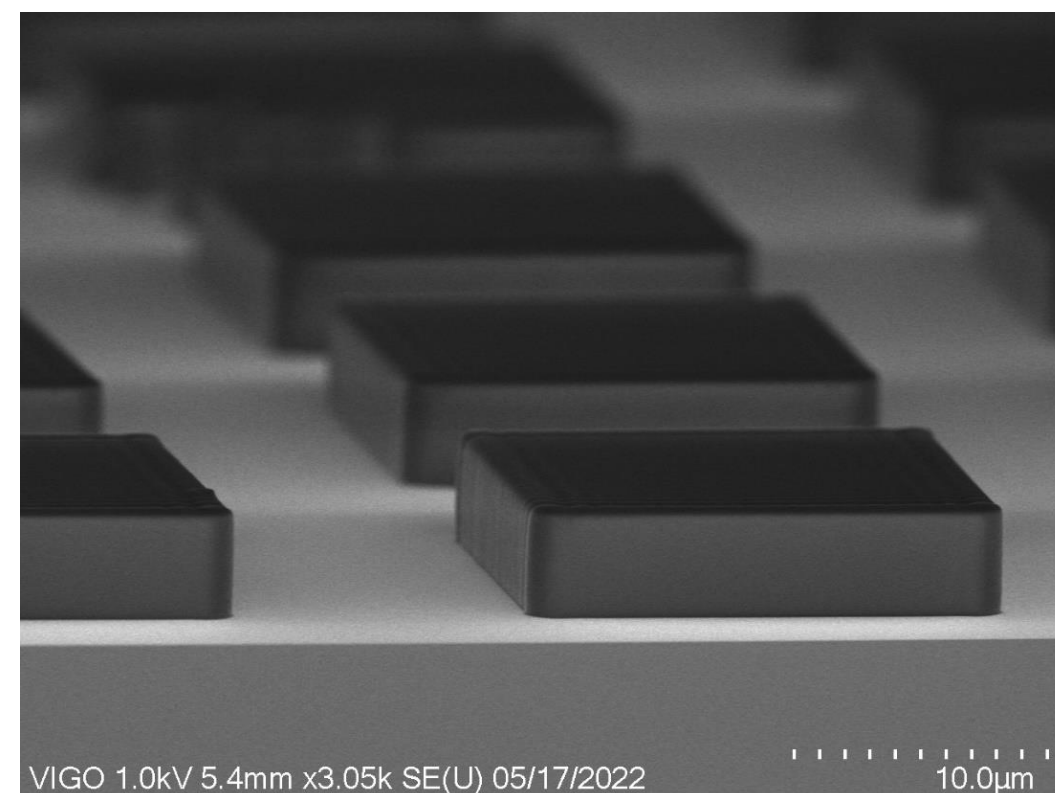
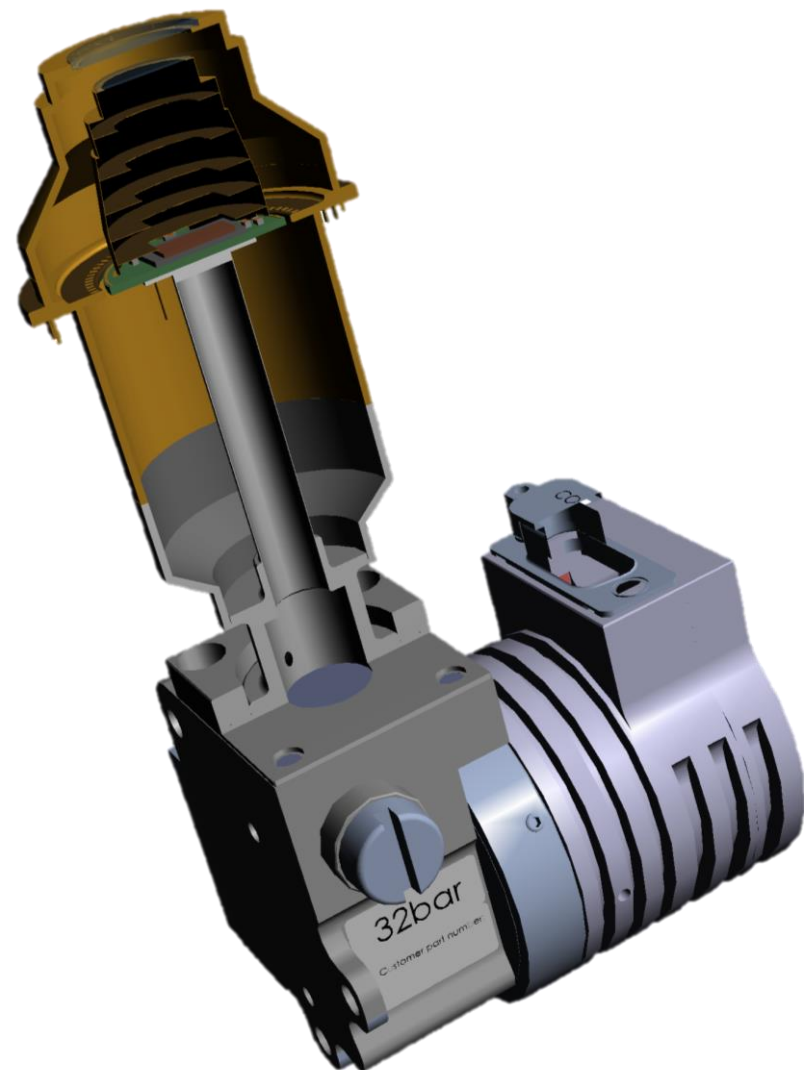
ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

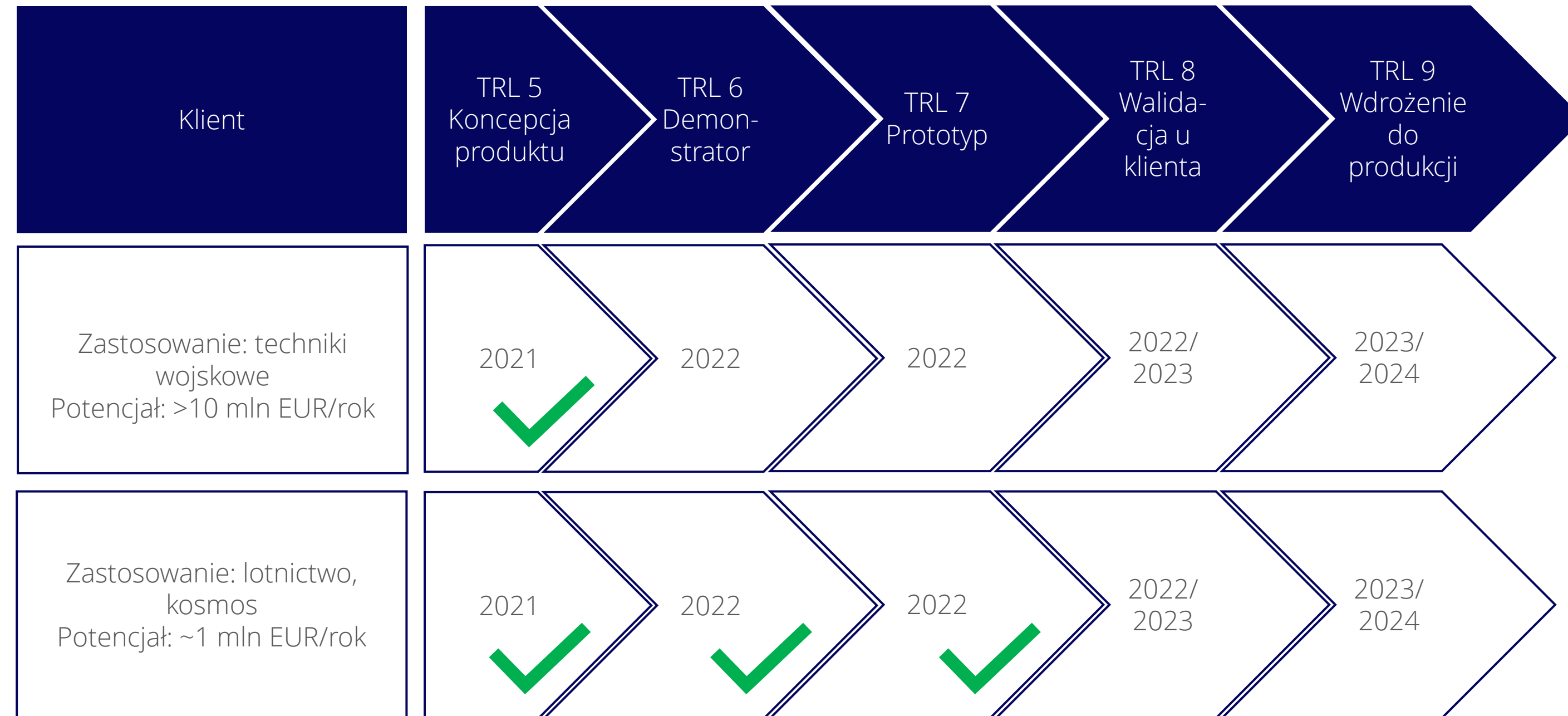
- Zdobyć pozycję głównego dostawcy detektorów dla polskiego wojska/przemysłu zbrojeniowego, zdobyć klientów poza Polską (przemysł, kosmos).
- Opracowanie technologii produkcji matryc chłodzonych.

Osiągnięcia w Q2 2022

- Optymalizacja processingu dla sensorów o dużej gęstości upakowania pikseli.
- Demonstrator komercyjnej matrycy InGaAs, projekt obudowy hermetycznej do matrycy chłodzonej.



KOMERCJALIZACJA - PRZYKŁADOWE PROJEKTY

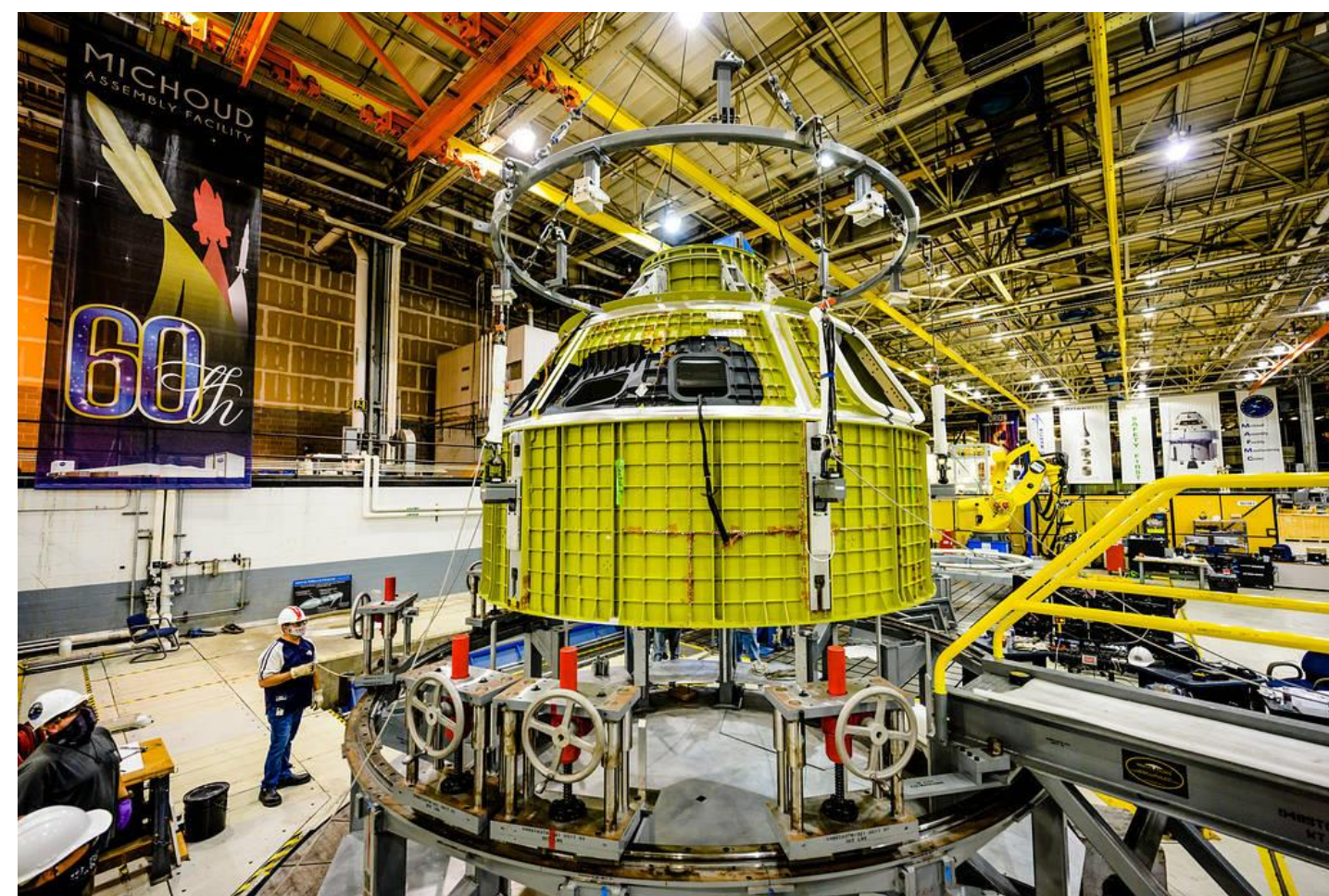


DETEKTORY VIGO NA POKŁADZIE ORIONA WESPRĄ MISJĘ NASA

MISJA PROGRAMU ARTEMIS Z DETEKTORAMI VIGO

- wybrane przez NASA detektory podczerwieni VIGO wykorzystane na pokładzie pojazdu kosmicznego Orion
- Orion w najbliższym czasie w ramach misji Artemis ma okrążyć Księżyc i wrócić na Ziemię po przemierzeniu niemal 2 mln kilometrów w ciągu 4-6 tygodni
- detektory VIGO zamontowane w Laserowym Systemie Monitoringu Powietrza (ang. Laser Air Monitor System – LAMS)
- LAMS umożliwia pomiar stężenia dwutlenku węgla (CO_2), pary wodnej (H_2O) oraz tlenu (O_2) wewnątrz kabiny załogowej oraz skafandrów kosmicznych.
- celem programu Artemis jest m.in. długotrwała i zrównoważona eksploracja na orbicie i powierzchni Księżyca, a także przygotowanie i realizację lotów załogowych

Do tej pory już 6 detektorów VIGO zostało z sukcesem wykorzystanych w misjach kosmicznych na Marsa



URUCHOMIENIE PRODUKCJI CHIPÓW DETEKCYJNYCH - WSPARCIE DLA PROCESSINGU 2.0

ISTOTNE ZWIĘKSZENIE MOCY PRODUKCYJNYCH VIGO - UMOŻLIWIENIE WYTWARZANIA DO 100 TYS. DETEKTORÓW ROCZNIE

Kwiecień 2022 - zakończenie budowy i wyposażenie clean roomu dedykowanego chipom detekcyjnym i rozpoczęcie procesu wdrażania poszczególnych linii technologicznych do produkcji

CEL INWESTYCJI

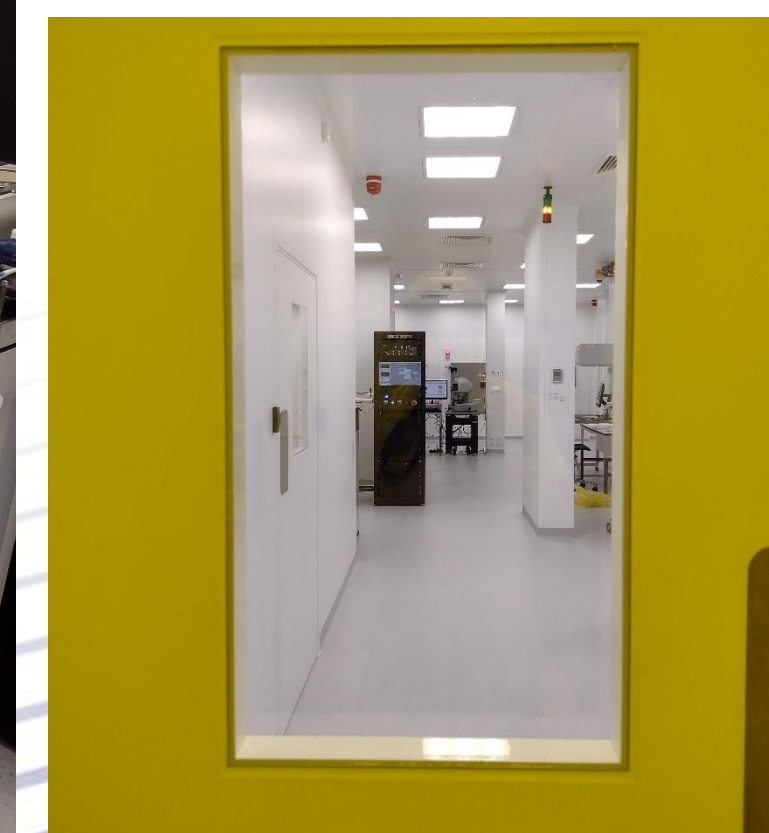
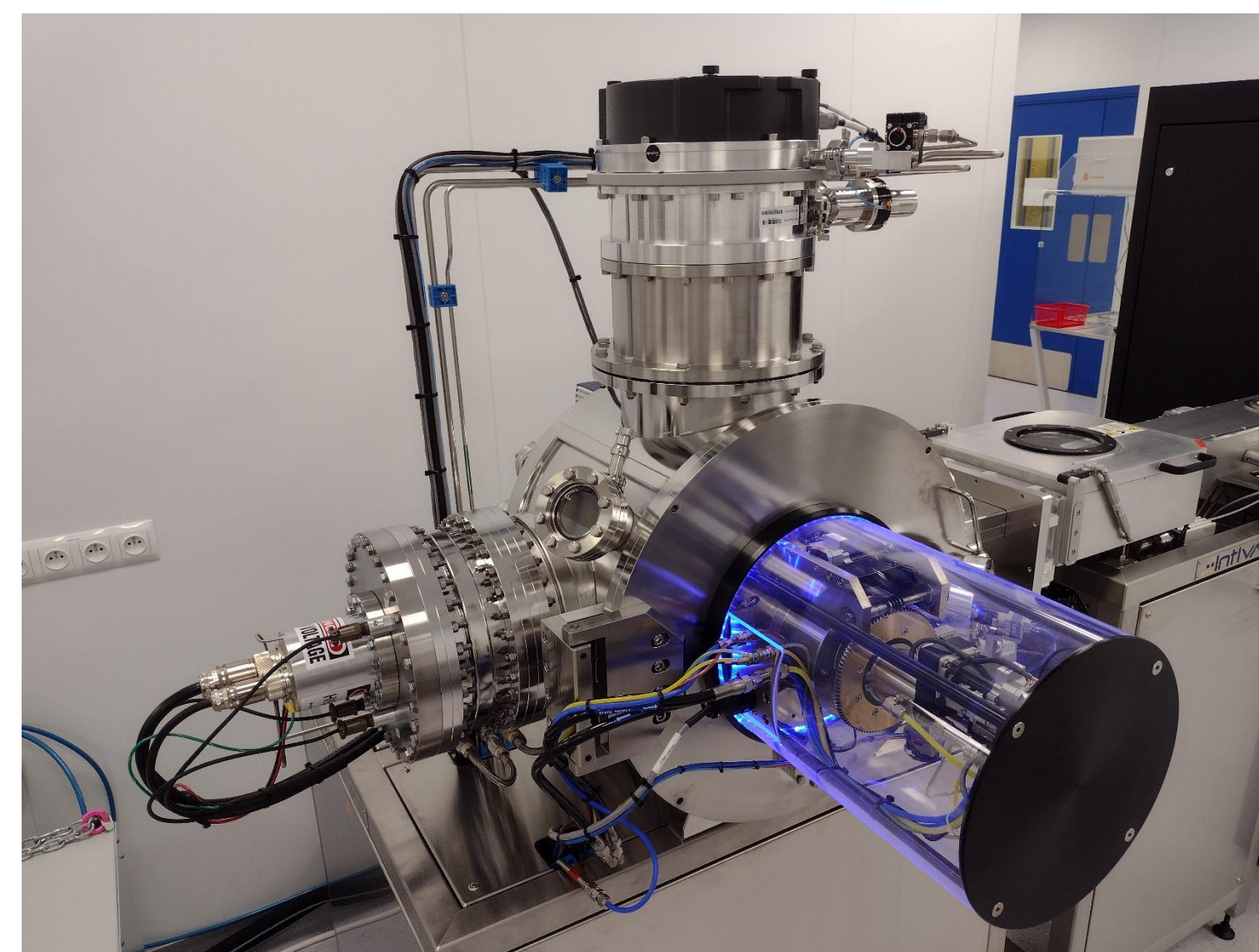
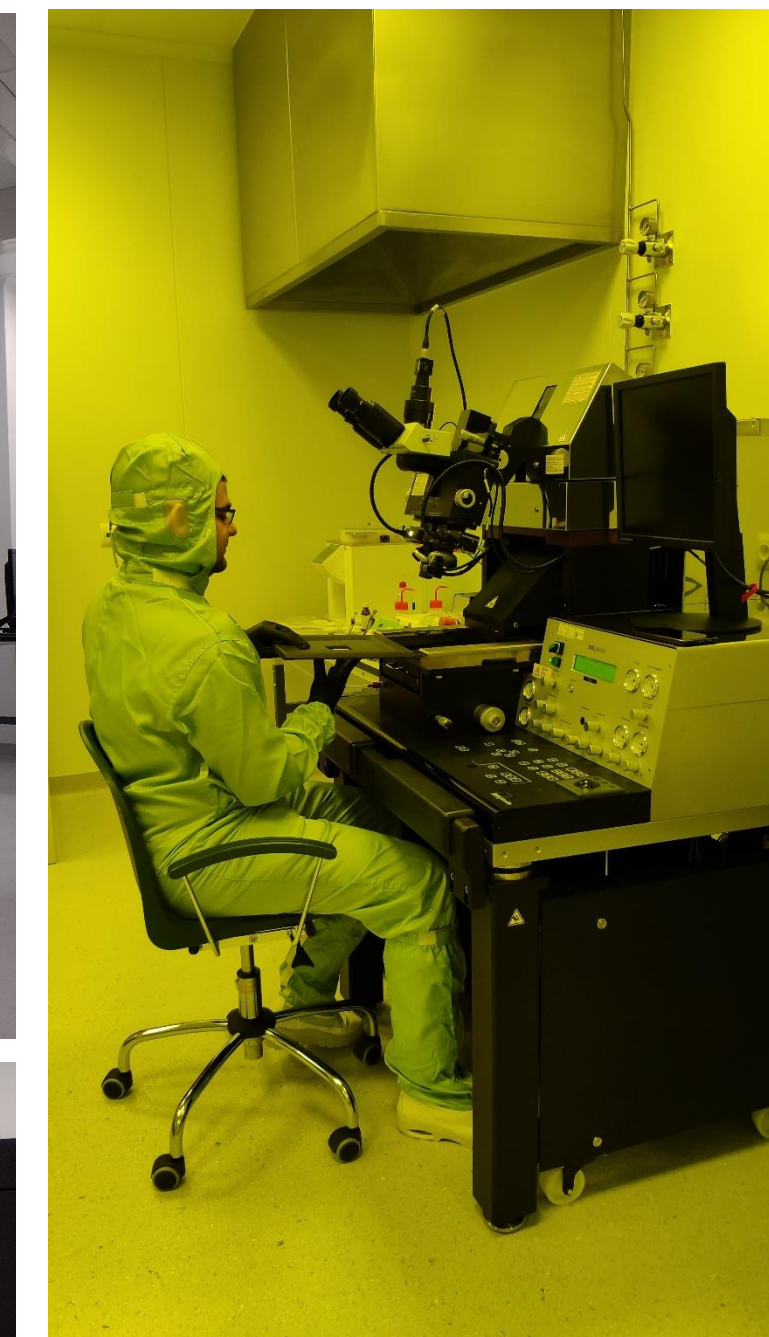
1. Efektywna kosztowo, skalowalna produkcja chipów detekcyjnych – wykorzystanie w detektorach InGaAs i wejście na rynek krótkiej podczerwieni (SWIR)
2. Wprowadzenie na rynek średniej podczerwieni (MWIR) detektorów III-V (RoHS)
3. Zwiększenie powtarzalności produkcji
4. Sprostanie najwyższym wymaganiom jakościowym (przemysł wojskowy, kosmiczny, półprzewodnikowy), ISO 6/ISO 7

ZAKRES I CZAS REALIZACJI

- Modernizacja obecnej hali technologicznej VIGO i budowa clean roomu, oraz dodatkowe wyposażenie produkcyjne
- 2021- rozpoczęcie projektu

CAPEX: 34 mln PLN

FINANSOWANIE: środki własne, kredyt 2 mln EUR oraz dofinansowanie w ramach POIR (6 mln PLN)



AKTYWNY UDZIAŁ W KONFERENCJACH I TARGACH BRANŻOWYCH W 2022

- SPIE Photonics West (US)
- CEM Emission Monitoring (Online)
- SPIE Defense and Commercial Sensing (US)
- EPIC OTM on MID-IR (Online)
- SPIE Defence and Commercial Sensing - Orlando (US)
- Laser World of Photonics - Monachium (DE)
- Hannover Messe - Hannover (DE)
- Sensor+Test - Norymberga (DE)
- International Photonics Job Fair - Warszawa (PL)
- EUROSATORY - Paris (FR)
- Siegman International School - Chęciny (PL)

Targi branżowe i konferencje są doskonałą okazją do przedstawienia oferty innowacyjnych rozwiązań i produktów VIGO przedstawicielom wielu branż i nauki z całego świata

WSPARCIE KOMERCJALIZACJI PRODUKTÓW

- Kontynuacja kampanii promującej miniaturowy moduł detekcyjny (detektor zintegrowany z elektroniką) – AMS 3140-1
- Realizacja kampanii wspierającej komercjalizację detektorów wieloelementowych (32E) oraz modułu wielopasmowego
- Uruchomienie kampanii promującej detektory T2SL



NOWY BRAND VIGO PHOTONICS

DYNAMICZNY ROZWÓJ FIRMY, OTWARCIE SIĘ NA NOWE TECHNOLOGIE ORAZ POWSTANIE PIERWSZYCH ODDZIAŁÓW VIGO W AZJI ORAZ AMERYCE PÓŁNOCNEJ, SKŁONIŁY DO STWORZENIA JEDNEGO GLOBALNEGO BRANDU JAKIM JEST VIGO PHOTONICS

Podjęte działania:

- Kreacja nowego brandu łączącego VIGO System, VIGO Photonics Taiwan, VIGO Photonics Corp.
- Stworzenie nowego logotypu i systemu identyfikacji wizualnej
- Zastrzeżenie znaku słownego oraz znaku graficznego VIGO Photonics
- Wdrożenie nowej identyfikacji wizualnej w komunikacji wewnętrznej i zewnętrznej
- Zmieniona nazwa firmy z VIGO System S.A. na VIGO Photonics S.A. w sierpniu 2022

VIGO
PHOTONICS

NOWY
BRAND



VIGO
PHOTONICS

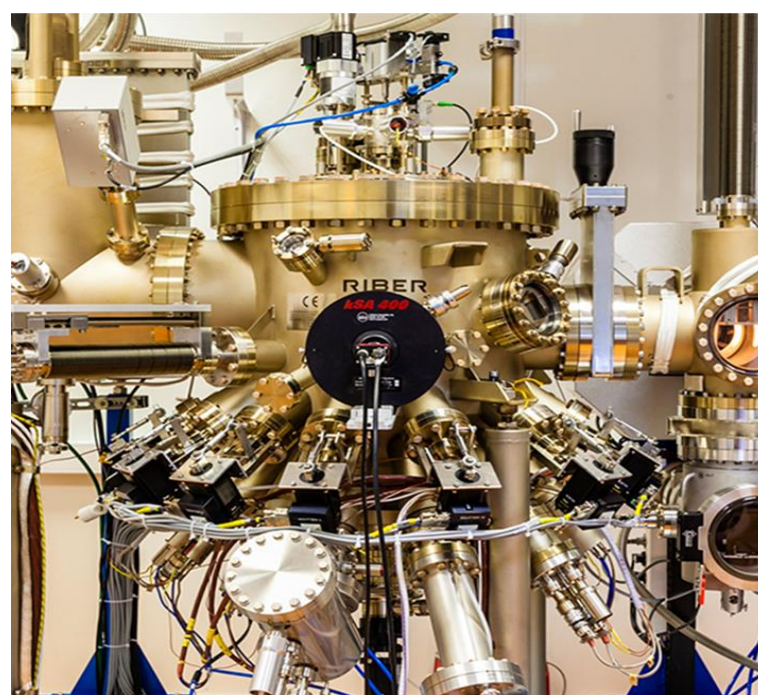
DOTYCHCZASOWY
BRAND



NOWY REAKTOR UMOŻLIWI PODWOJENIE MOCY PRODUKCYJNYCH

VIGO POSIADA 3 ZAINSTALOWANE REAKTORY DO PRODUKCJI MATERIAŁÓW PÓŁPRZEWODNIKOWYCH, Z KTÓRYCH NAJWIĘKSZY JEST REAKTOR WYPRODUKOWANY PRZEZ AIXTRON I JEGO ROZRUCH MIAŁ MIEJSCE W 2019

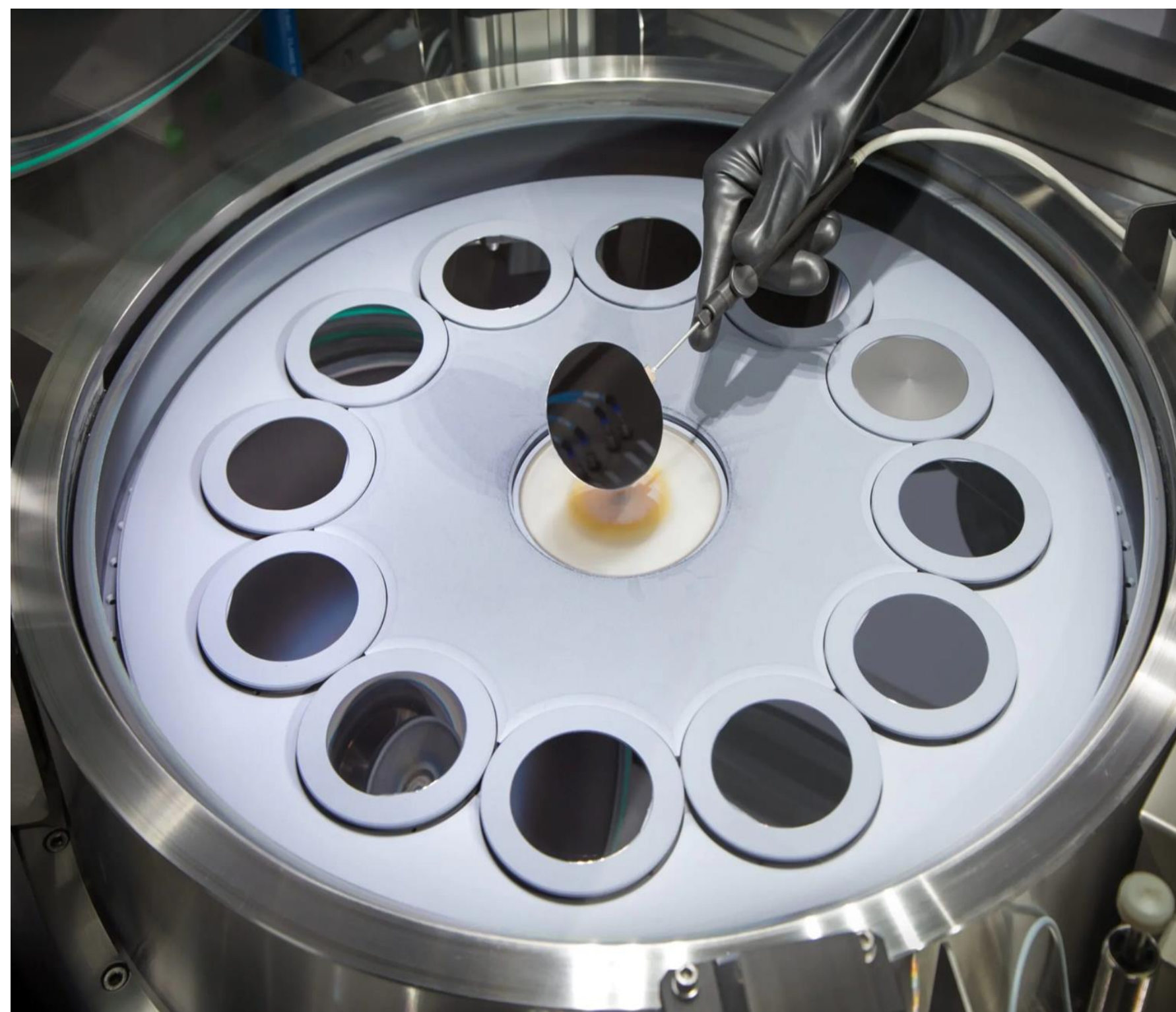
MBE (InAs, InAsSb)



MOCVD (HgCdTe/ MCT)



MOCVD (III-V)

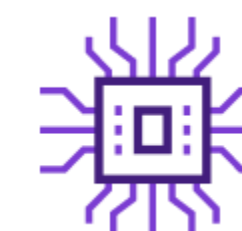


NOWY REAKTOR EPITAKSJALNY JUŻ W VIGO

- Zamówiony i dostarczony kolejny reaktor epitaksjalny do produkcji materiałów półprzewodnikowych III-V
- Umowa na dostawę ze sprawdzoną firmą AIXTRON:
 - listopad 2021,
 - dostarczenie zamówienia: wrzesień 2022,
 - rozruch systemu: początek 2023.
- CAPEX: 3,6 mln EUR, łącznie 5,4 mln EUR z inwestycjami niezbędnymi do uruchomienia



VIGO VENTURES



VIGO VENTURES ASI - wcześniej VIGO WE INNOVATION (VWI), VIGO VENTURES

Inkubator inwestycyjny stworzony przez VIGO Photonics oraz Warsaw Equity Group (50:50 joint venture) w 2017, a we wrześniu 2022 przekształcony w alternatywną spółkę inwestycyjną

ZARZĄD

Wojciech Smoliński

Partner Zarządzający, Prezes Zarządu

Marek Kotelnicki

Partner Zarządzający, Członek Zarządu

RADA NADZORCZA

Adam Markiel, Dyrektor Inwestycyjny WEG

Adam Piotrowski, Prezes Zarządu VIGO

Łukasz Piekarski, Członek Zarządu VIGO

ZAŁOŻENIA INWESTYCYJNE

- inwestycje i rozwój projektów technologicznych (start-upy, spin-offy) o globalnym potencjale z zakresu produkcji zaawansowanych technicznie urządzeń i komponentów
- obszary: fotonika, półprzewodniki, technologie kwantowe
- rozwiązania już wstępnie zweryfikowane i/lub posiadają działający prototyp
- projekty realizujące samodzielnie zyski lub/i potencjalne wsparcie dla VIGO Photonics
- pojedynczy projekt inwestycyjny do 1-1,5 mln EUR

HORYZONT DZIAŁANIA

Do czasu zrealizowania wszystkich projektów inwestycyjnych lub do końca 2032

BUDŻET

36 mln PLN (po 18 mln PLN na każdego wspólnika)

PORTFOLIO

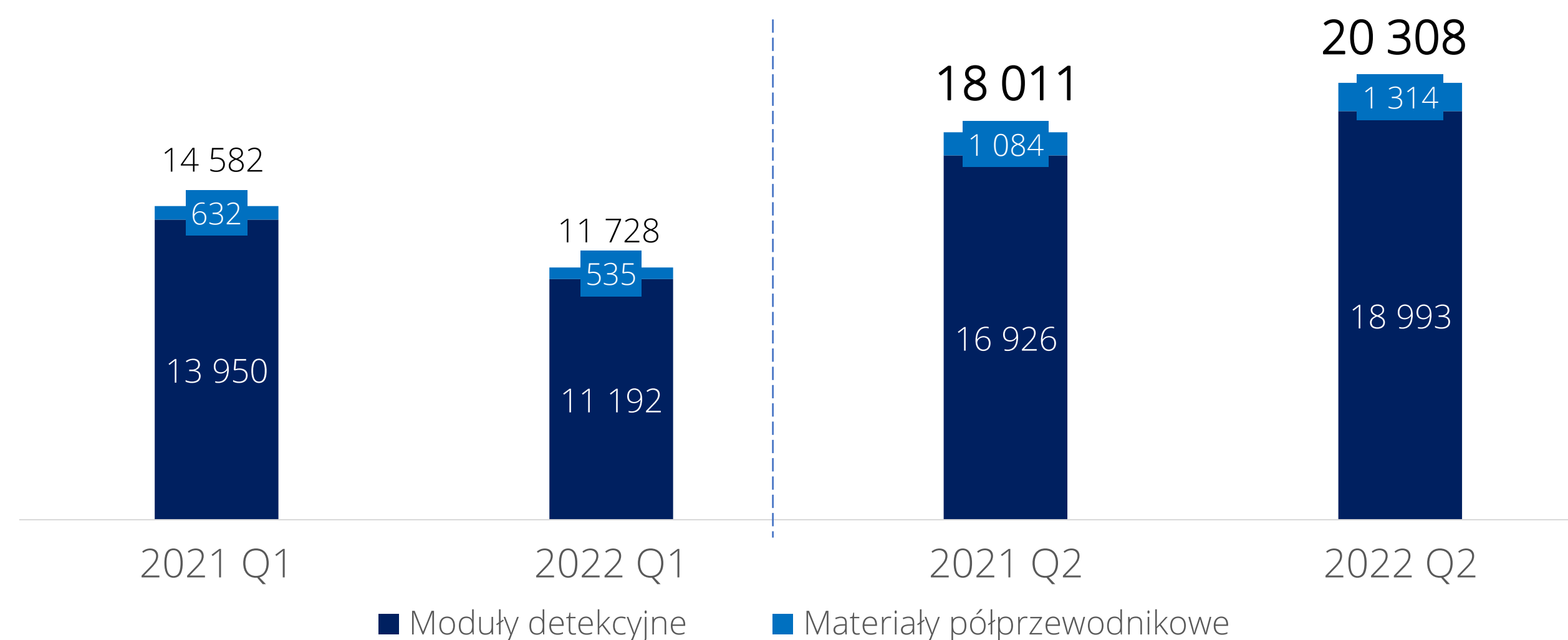


WYNIKI FINANSOWE Q2 2022

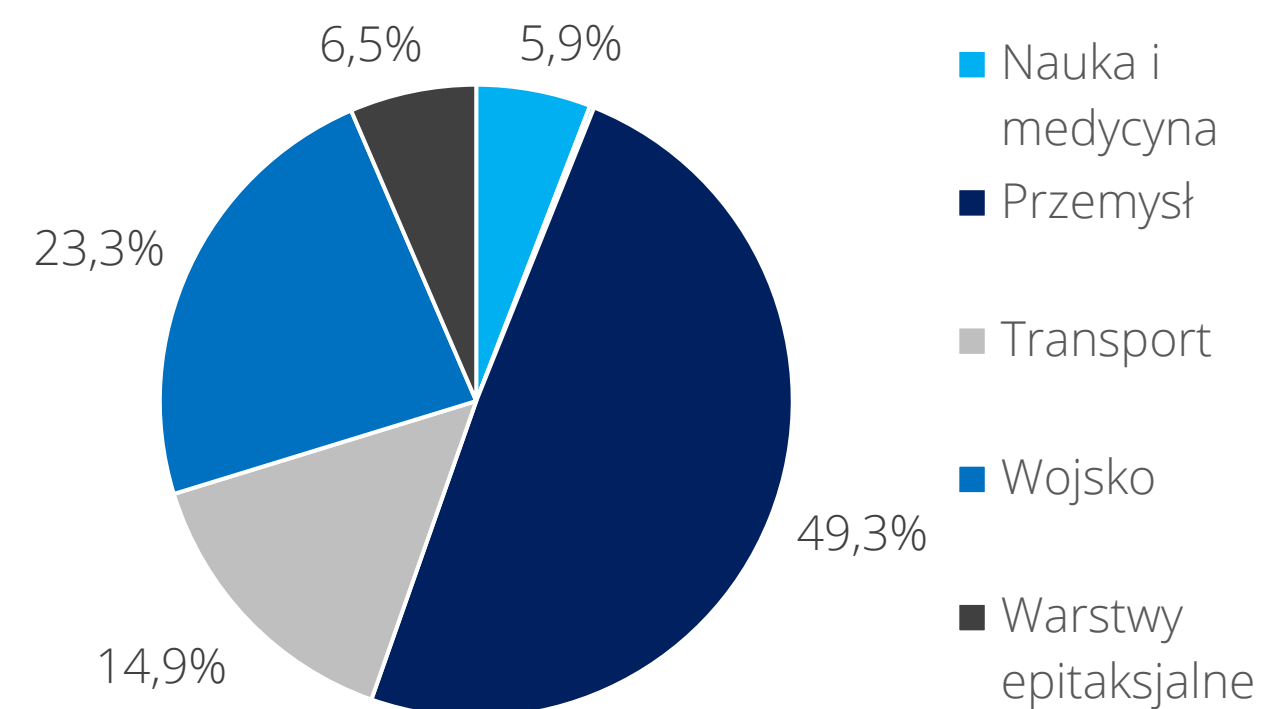
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY Q2 2022

- Wyższe przychody w Q2 2022 o 13% r/r (20,3 mln PLN)
- Sprzedaż detektorów i modułów detekcyjnych w Q2 w wys. 19 mln PLN (+12% r/r), oraz **materiałów półprzewodnikowych** 1,3 mln PLN (+21% r/r)
- Największe wzrosty w aplikacjach w Q2:
 - Przemysł: 10 mln PLN (+37% r/r)
 - Transport: 3 mln PLN (+57% r/r)
 - Nauka i medycyna: 1,2 mln PLN (+36% r/r)
- 4,7 mln PLN w aplikacji wojskowej – spadek o 30% r/r wynikający z mniejszych zamówień od głównego klienta w tym segmencie
- W układzie geograficznym znaczący wzrost w Q2 2022 na rynku azjatyckim o 56% r/r i w Ameryce Płn. o 34% r/r
- Rosnące przychody są wynikiem większego popytu ze strony dotychczasowych klientów oraz większą aktywnością sprzedażową VIGO, zwłaszcza na rynki azjatyckim i amerykańskim.

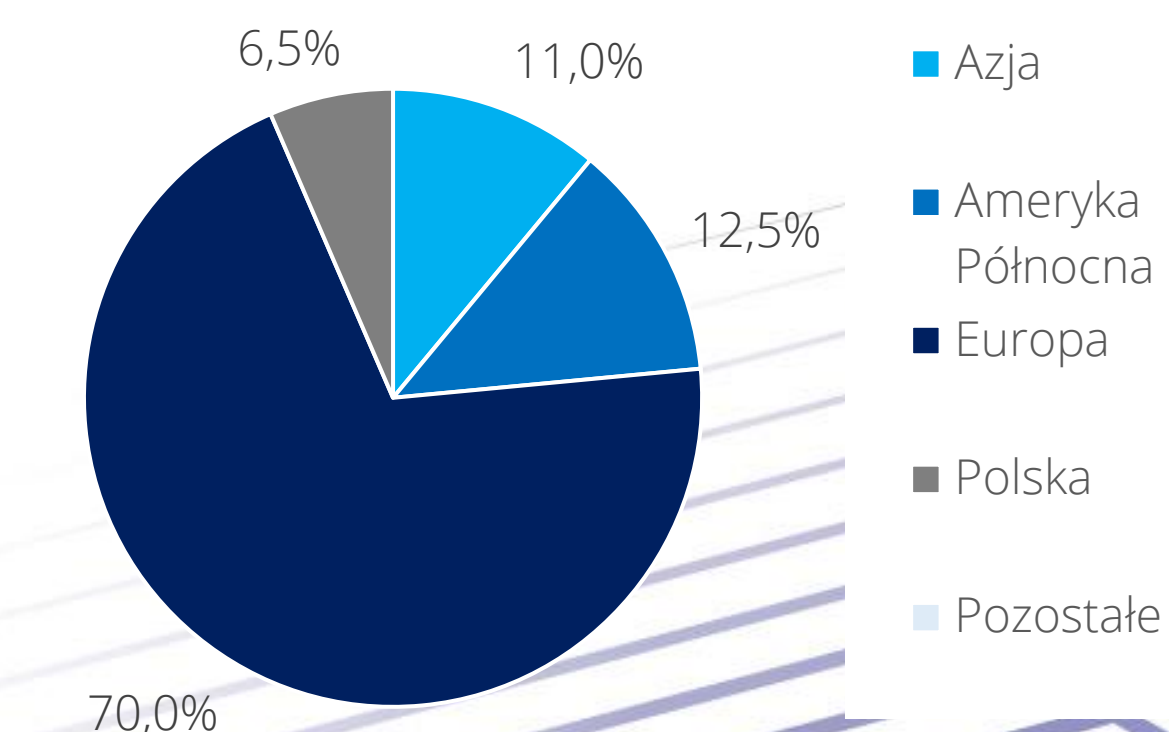
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY (TYS. PLN)



STRUKTURA PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY WG APLIKACJI W Q2 2022



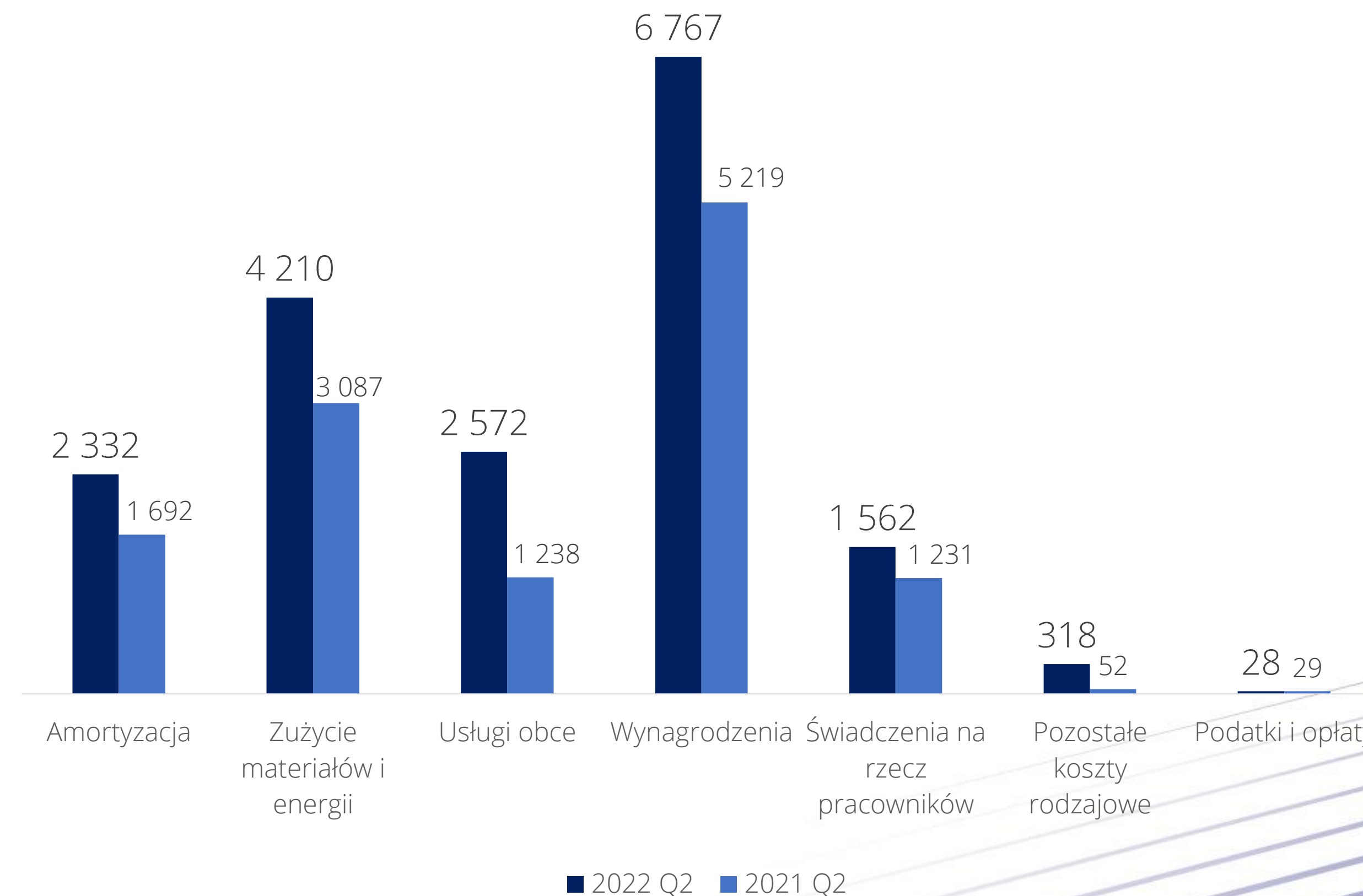
STRUKTURA PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY WG REGIONÓW W Q2 2022



KOSZTY OPERACYJNE Q2 2022

- Koszty podstawowej działalności operacyjnej w Q2 2022 wyniosły 17,8 mln PLN i wzrosły o 42% r/r.
- Największy wpływ na wzrost kosztów miały:
 - Większe koszty usług obcych, spowodowane intensywnym rozwojem sieci sprzedaży VIGO oraz większą aktywnością marketingową i sprzedażową, zwłaszcza na rynkach azjatyckim i amerykańskim, jak również przygotowaniem nowych projektów rozwojowych Spółki,
 - Wyższym poziomem amortyzacji, wynikającym z zakończonych inwestycji
 - Wzrostem kosztów materiałów i energii
 - Wzrost zatrudnienia oraz wynagrodzeń pracowników

KOSZTY OPERACYJNE W Q2 2022 (TYS. PLN)



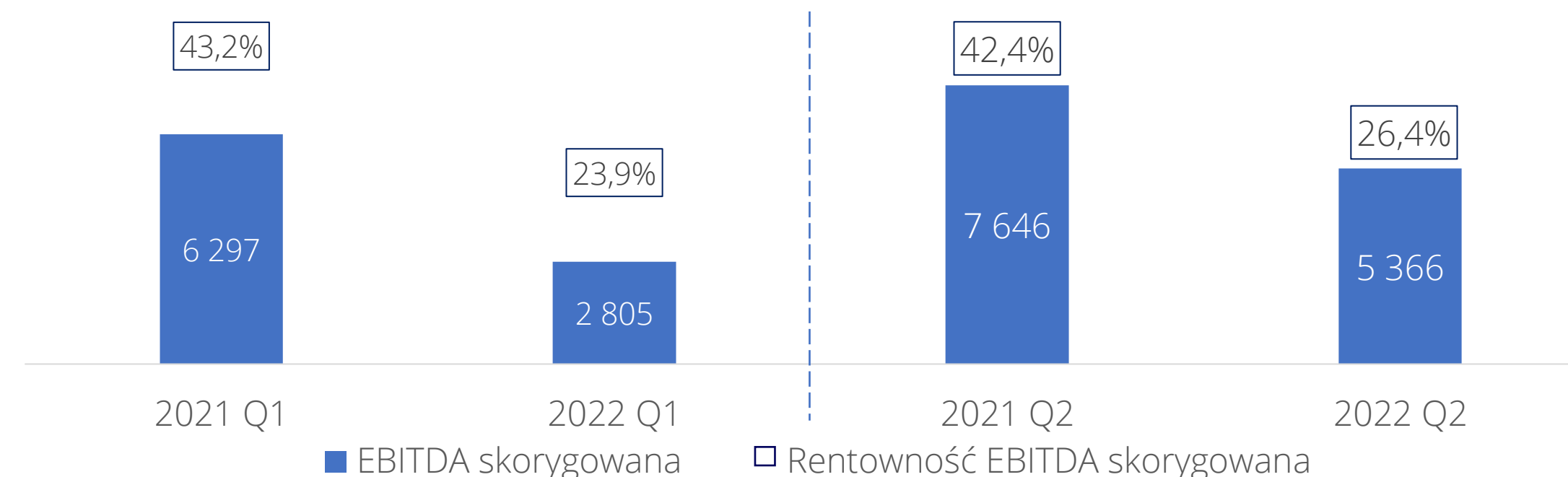
WYNIKI FINANSOWE Q2 2022

- EBITDA skorygowana: 5,4 mln PLN (-30% r/r).
- Zysk na działalności operacyjnej (EBIT): 3,8 mln PLN (-43% r/r) – wyższe koszty sprzedaży i ogólnego zarządu
- Zysk netto skorygowany o podatek odroczony: 3,8 mln PLN (-46% r/r).
- Istotny wpływ na wynik netto miały następujące pozycje:
 - zawiązane rezerwy urlopowe;
 - prowizje od sprzedaży dla VIGO Photonics Inc.;
 - ujęcie aktywa z tytułu podatku odroczonego.

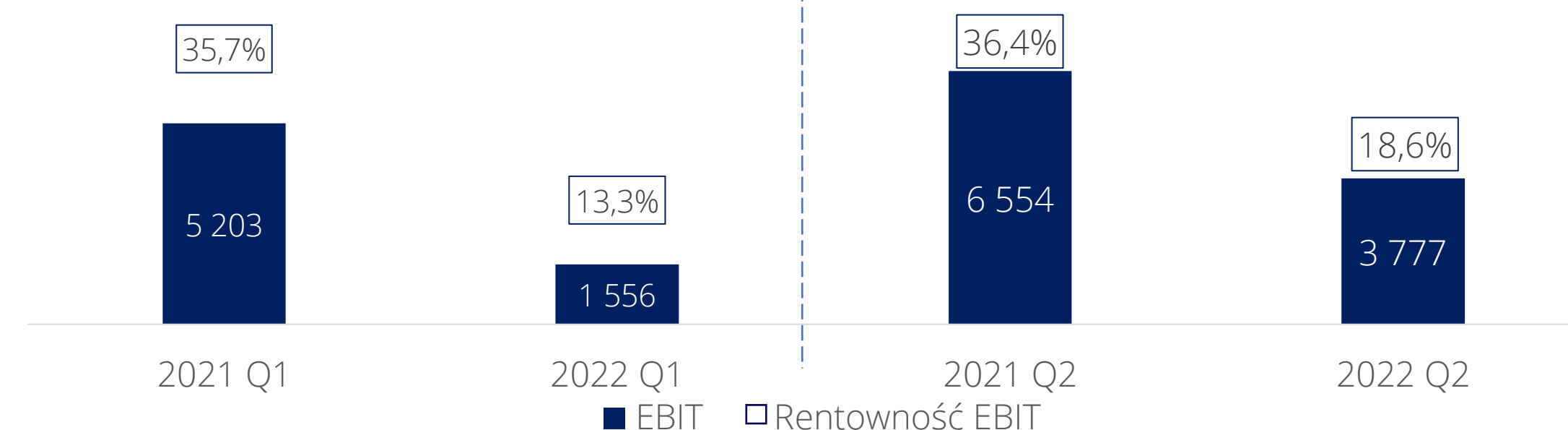
WYNIKI FINANSOWE H1 2022

- Wyniki po Q2 w ujęciu jednostkowym - EBITDA skorygowana 8,2 mln zł, EBIT 5,3 mln zł, zysk netto skorygowany 4,8 mln zł.
- W ujęciu skonsolidowanym EBITDA wyniosła 6,2 mln PLN, EBIT 3,3 mln PLN, a zysk netto skorygowany 2,6 mln PLN. Różnice w stosunku do wyniku jednostkowego wynikają z:
 - uwzględnienia straty VIGO Photonics Inc;
 - wycena inwestycji w Inkubator metodą praw własności.

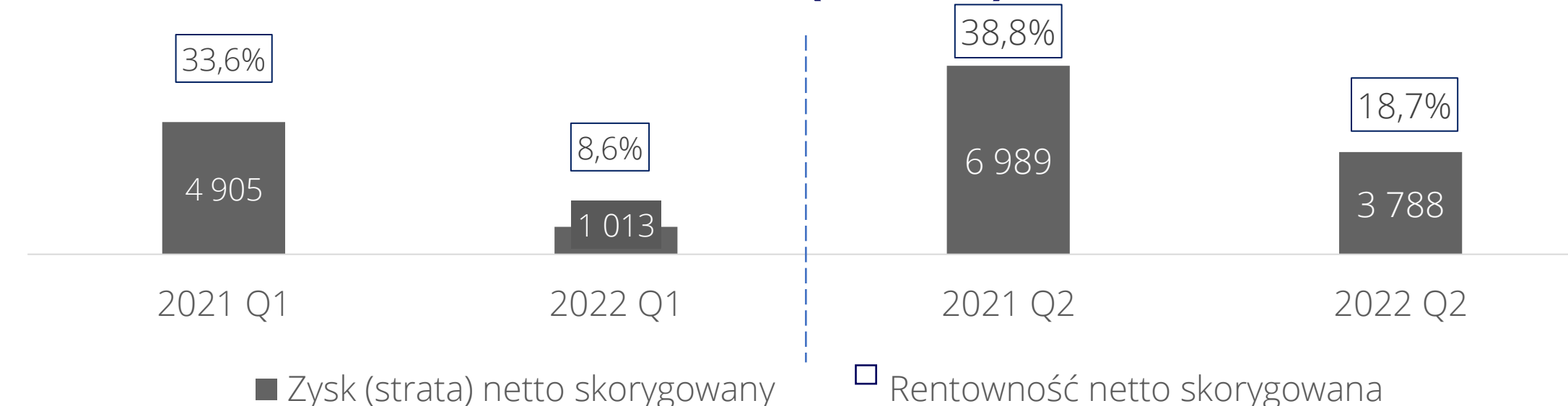
EBITDA SKORYGOWANA (TYS. PLN) I MARŻA EBITDA



EBIT (TYS. PLN) I MARŻA EBIT



ZYSK NETTO SKORYGOWANY (TYS. PLN) I MARŻA NETTO



PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE H1 2022

- Przepływy z działalności operacyjnej: zwiększony poziom zapasów i zmniejszony poziom należności
- Przepływy z działalności inwestycyjnej: wyższe wpływy z otrzymanych dofinansowań (9,6 mln PLN) i wyższe wydatki inwestycyjne (28,2 mln PLN)
- Przepływy z działalności finansowej: otrzymane 12,6 mln PLN oraz spłacone 4,4 mln PLN rat kapitałowych i 0,5 mln PLN odsetek

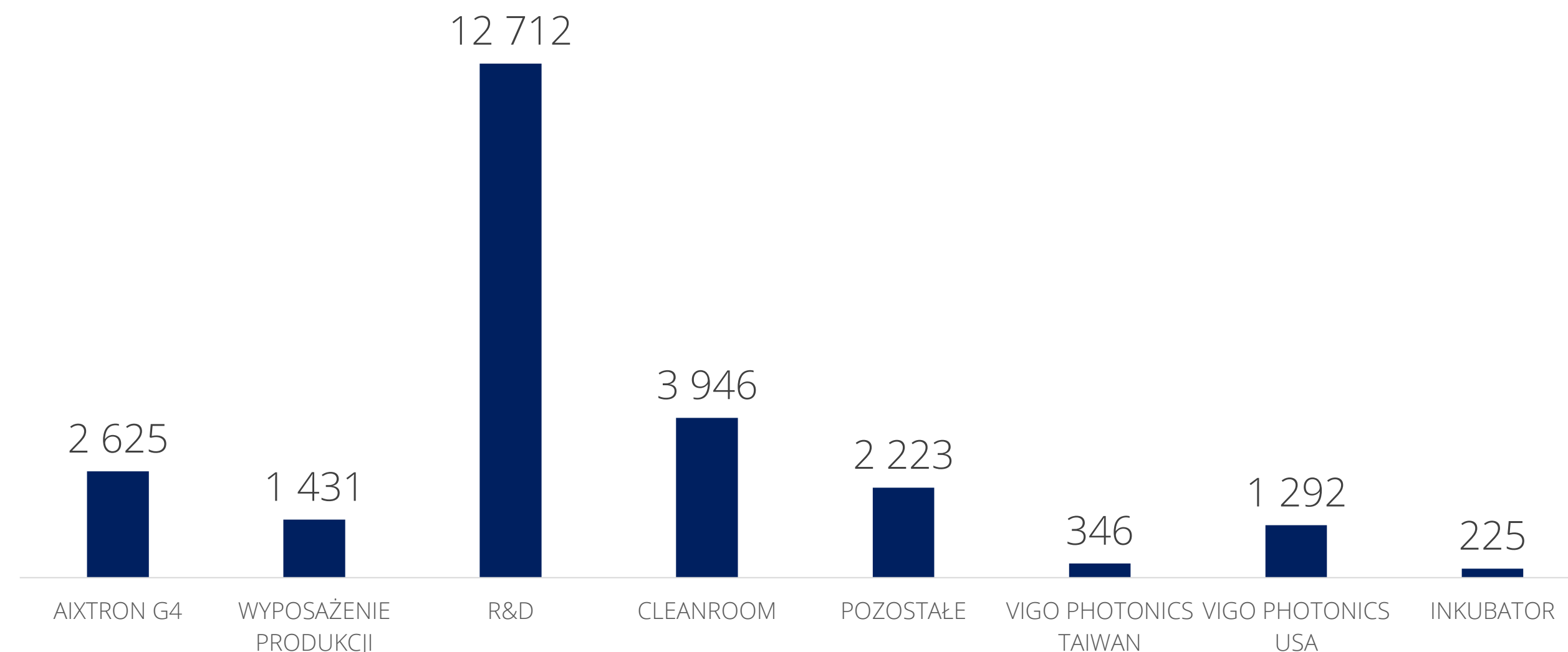
W czerwcu 2023 zawarcie umów kredytowych w wys. 5,9 mln EUR z przeznaczeniem na finansowanie i refinansowanie nakładów inwestycyjnych na zakup reaktora AIXTRON do epitaksji związków półprzewodnikowych. Kredyt udzielany do czerwca 2028.

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH (TYS. PLN)	01.01.2022 - 30.06.2022	01.01.2021 - 30.06.2021
Korekty razem:	4 419	-978
Amortyzacja	5 027	3 338
Zmiana stanu rezerw	983	845
Zmiana stanu zapasów	-2 650	732
Zmiana stanu należności	3 167	-3 572
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	459	356
Pozostałe	-2 566	-2 677
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	9 220	10 916
Wpływy	9 656	7 274
Otrzymane dofinansowania	9 556	7 272
Wpływy z tytułu sprzedaży środków trwałych	101	2
Wydatki	-28 158	-22 108
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-14 067	-5 205
Wydatki na nabycie udziałów	-225	-1 086
Nakłady na fundusze inwestycyjne	0	-7 128
Nakłady na niezakończone prace rozwojowe	-11 654	-8 689
Udzielone pożyczki	-2 213	0
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-18 502	-14 834
Wpływy	12 559	3 084
Kredyty i pożyczki	12 559	3 084
Wydatki	-4 980	-3 334
Spłaty kredytów i pożyczek	-4 430	-3 168
Odsetki i prowizje	-551	-167
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	7 579	-251
D. Przepływy pieniężne netto razem	-1 703	-4 169
G. Środki pieniężne na koniec okresu	3 907	8 854

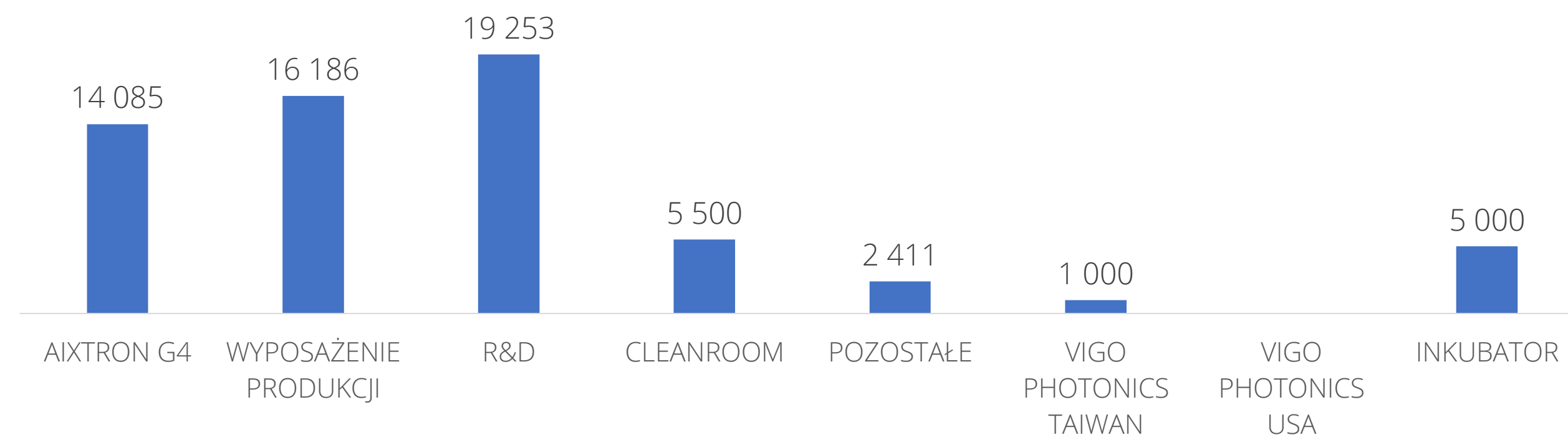
NAKŁADY INWESTYCYJNE/ CAPEX W H1 2022

- Nakłady w H1 2022 wyniosły 24,8 mln PLN (memoriałowo), z czego najważniejsze wydatki dotyczyły:
 - wydatków R&D (12,7 mln PLN),
 - przebudowy i rozruchu cleanroomu (3,9 mln PLN),
 - nowego reaktora MOCVD Aixtron (2,6 mln PLN),
 - pozostałych (3,4 mln PLN) , w tym modernizacji instalacji obecnych budynków oraz nakłady odtworzeniowe
- Plan na 2022 zakładał 63,4 mln PLN inwestycji, w tym:
 - Dokończenie przebudowy cleanroomu: 5,5 mln PLN (inwestycja zakończona)
 - wdrożenie nowego reaktora MOCVD: 14,1 mln PLN
 - wydatki R&D: 19,2 mln PLN (zrealizowane po H1 blisko 70% planu)
 - wydatki na zakup wyposażenia produkcyjnego: 16,2 mln PLN
 - inwestycje poprzez VIGO Ventures: 5 mln PLN

NAKŁADY INWESTYCYJNE PONIESIONE W H1 2022 (TYS. PLN)



NAKŁADY INWESTYCYJNE ZAPLANOWANE NA 2022 (TYS. PLN)





PERSPEKTYWY

PERSPEKTYWY KRÓTKOTERMINOWE

Plan na 2022

Realizacja przychodów na poziomie zbliżonym do 2021

Trendy pozytywne

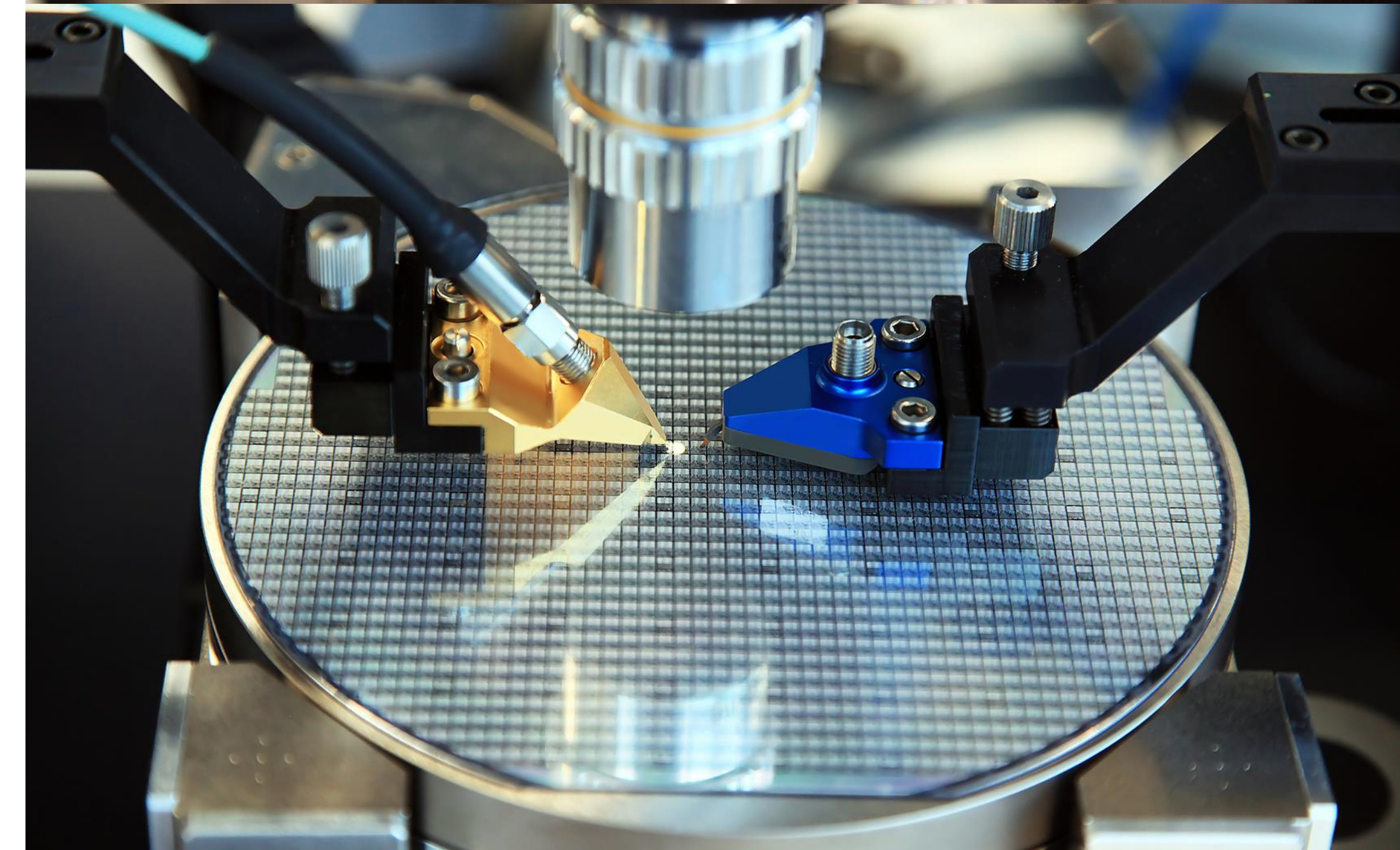
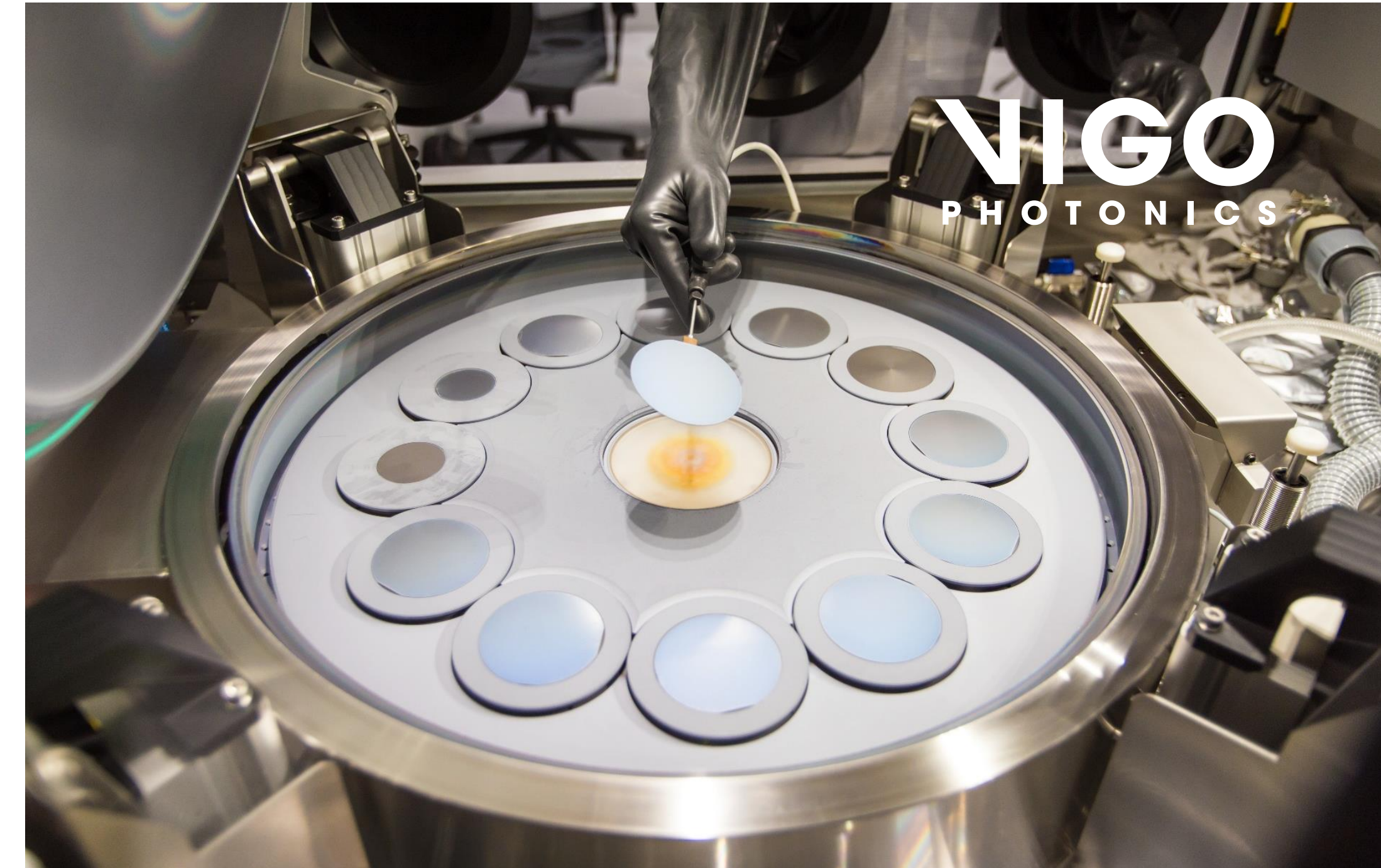
Wysoka dynamika wzrostu zamówień (zwłaszcza w segmencie przemysłowym, transportowym, naukowym). Jedynie w segmencie wojskowym spadek wartości zamówień.

Trendy negatywne

- Nasilająca się niedostateczna podaż komponentów elektronicznych
- Rosnące ceny komponentów i materiałów
- Spodziewane wzrosty kosztów energii elektrycznej
- Inflacja

Działania VIGO

- Aktywna polityka cenowa i wykorzystanie mocnej pozycji negocjacyjnej
- Optimalizacja wykorzystania energii
- Redukcja kosztów oraz przesunięcie w czasie niektórych inwestycji



OBECNA SYTUACJA GOSPODARCZA NA ŚWIECIE NIE WPŁYWA NA REALIZACJĘ INICJATYW PROWZROSTOWYCH PRZYJĘTYCH W STRATEGII ROZWOJU SPÓŁKI DO 2023 I 2026

STRATEGIA VIGO 2026 OGŁOSZONA 16 CZERWCA 2021

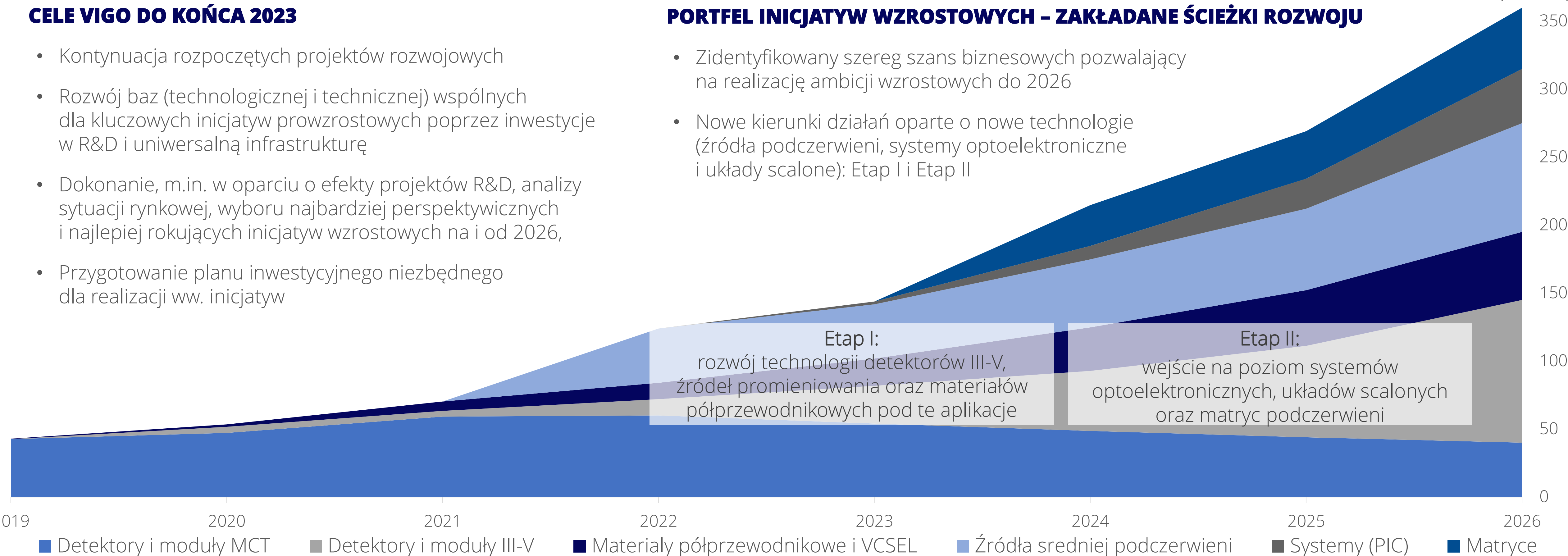
CELE VIGO DO KOŃCA 2023

- Kontynuacja rozpoczętych projektów rozwojowych
- Rozwój baz (technologicznej i technicznej) wspólnych dla kluczowych inicjatyw pro wzrostowych poprzez inwestycje w R&D i uniwersalną infrastrukturę
- Dokonanie, m.in. w oparciu o efekty projektów R&D, analizy sytuacji rynkowej, wyboru najbardziej perspektywicznych i najlepiej rokujących inicjatyw wzrostowych na i od 2026,
- Przygotowanie planu inwestycyjnego niezbędnego dla realizacji ww. inicjatyw

PORTFEL INICJATYW WZROSTOWYCH – ZAKŁADANE ŚCIEŻKI ROZWOJU

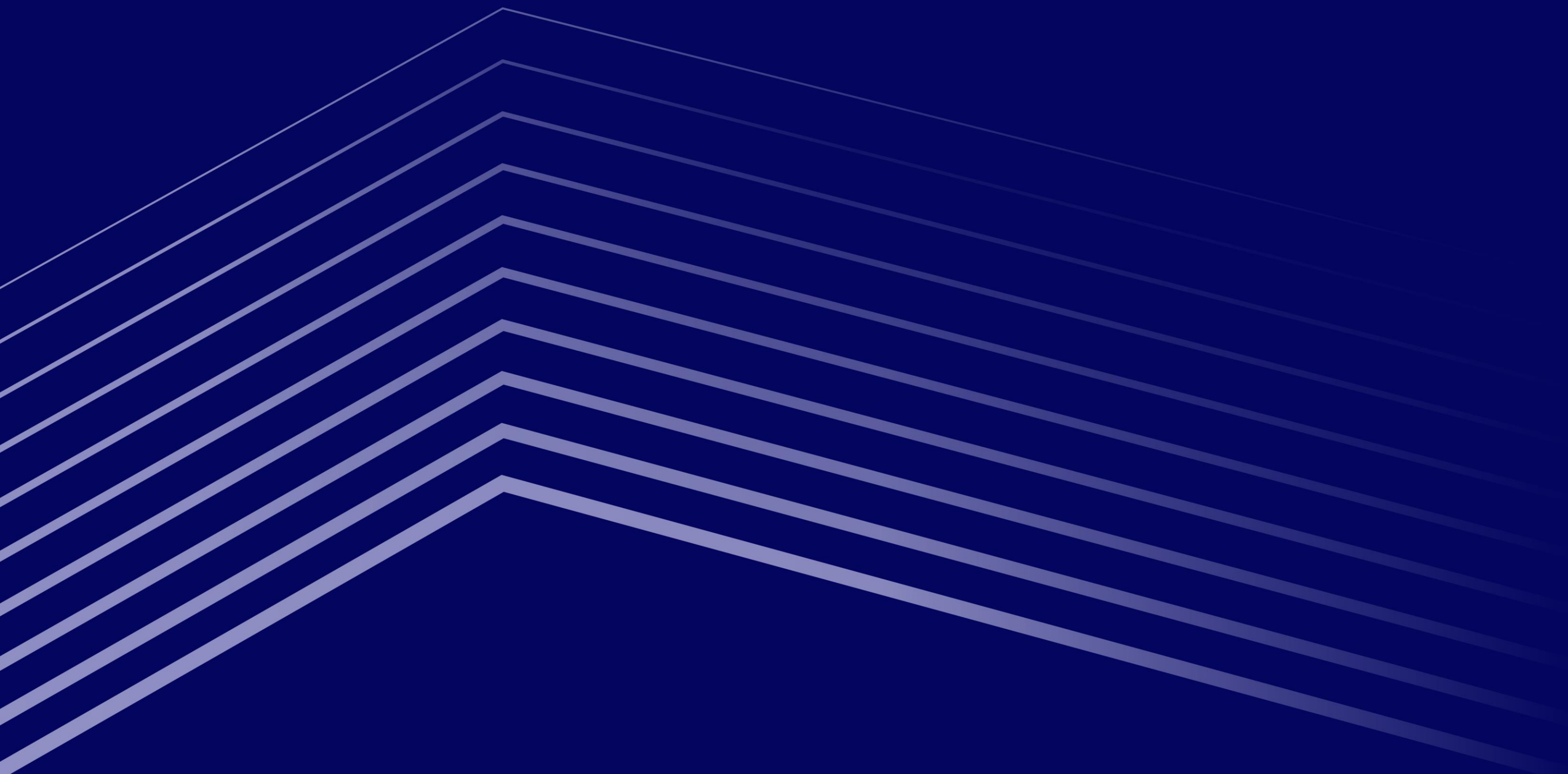
- Zidentyfikowany szereg szans biznesowych pozwalający na realizację ambicji wzrostowych do 2026
- Nowe kierunki działań oparte o nowe technologie (źródła podczerwieni, systemy optoelektroniczne i układy scalone): Etap I i Etap II

(MLN PLN)



VIGO
PHOTONICS

SESJA Q&A



DZIĘKUJEMY ZA UWAGĘ

Kontakt dla inwestorów:

Małgorzata Młynarska

Investor Relations Manager, cc group

e: malgorzata.mlynarska@ccgroup.pl

t: +48 697 613 709

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych, zawiera jedynie informacje podsumowujące i nie ma wyczerpującego charakteru, ani nie jest przeznaczone do tego, by być jedyną podstawą jakiegokolwiek analizy lub oceny. VIGO System S.A. nie składa żadnych zapewnień (wyraźnych lub dorozumianych) w zakresie informacji przedstawionych w niniejszym opracowaniu i nie należy polegać na żadnych informacjach zawartych w niniejszym dokumencie, łącznie z zawartymi w nim prognozach, szacunkach i opiniach. VIGO System S.A. nie przyjmuje żadnej odpowiedzialności za ewentualne błędy, pominięcia lub nieprawidłowości zawarte w niniejszym dokumencie. Zostały w nim wykorzystane źródła informacji, które VIGO System S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Niniejsze opracowanie nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. VIGO System S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania. Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody VIGO System S.A.