

WYNIKI FINANSOWE ZA 2021

3 marca 2022

PODSUMOWANIE OSIĄGNIĘĆ W 2021

- Najwyższe w historii VIGO wyniki finansowe: przychody ze sprzedaży 71,5 mln zł (+34% r/r), EBITDA skorygowana 29,1 mln zł (+19% r/r), wynik netto* 24,3 mln zł (+35% r/r)
- Utrzymanie wysokiej marżowości: marża EBITDA skorygowana **41%** i marża netto skorygowana **34%**
- Wzrost przepływów z działalności operacyjnej r/r do 24,1 mln zł i zwiększenie nakładów inwestycyjnych do 29,8 mln zł
- **Publikacja strategii** rozwoju VIGO do 2023 i 2026
- Znaczący **wzrost mocy produkcyjnych** - wolumen produkcji detektorów zwiększył się o **+46%** r/r do 12,2 tys. szt.
- **Kontynuacja budowy nowego cleanroomu** dla technologii produkcji chipów detekcyjnych - przewidywana finalizacja na Q1 2022
- Rozwój i stabilizacja nowych technologii oraz komercjalizacja dotychczasowych i nowych produktów zgodnie z Inicjatywami przyjętymi w Strategii 2026
- **Uruchomienie oddziału w USA** w celu zwiększenia udziałów VIGO na tamtejszym rynku
- Dalszy rozwój kanałów sprzedaży poprzez **pozyskanie nowych, 5. dystrybutorów**
- Aktywny udział w **10.** międzynarodowych konferencjach i targach branżowych
- Rozwinięcie mediów społecznościowych
- Stworzenie nowego brandu **VIGO PHOTONICS**
- Otrzymanie prestiżowych nagród rynkowych i wyróżnień
- Perspektywiczny rynek pozwalający na utrzymanie dynamiki wzrostów w kolejnych okresach



Materiały epitaksji



Detektory fotonowe



Moduły detekcyjne

35 lat doświadczenia
i działalności

Siedziba w Polsce

oraz oddziały w USA i na Tajwanie

26 dystrybutorów w **19** krajach
wspierających sprzedaż rozwiązań

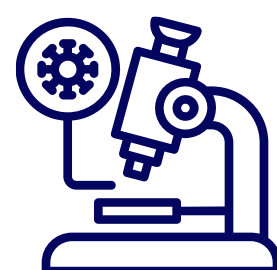
220 wysoko wykwalifikowanych
i doświadczonych ekspertów
(1 profesor, 14 doktorów i >60 inżynierów)

od **2014** obecność na GPW

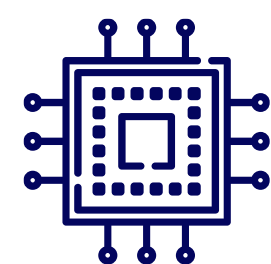
515 mln PLN kapitalizacji

Wsparcie stabilnych, długoterminowych
akcjonariuszy

VIGO to światowy lider wysoko technologicznych rozwiązań - najbardziej zaawansowanych fotonicznych detektorów średniej podczerwieni, modułów im dedykowanych oraz materiałów półprzewodnikowych



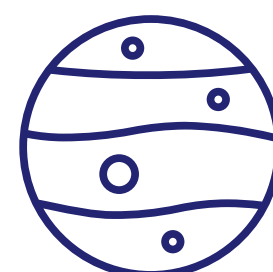
Działalność na szybko rozwijającym się rynku podczerwieni



Unikalna technologia i innowacyjne, wysokiej klasy rozwiązania, dostosowane do potrzeb klienta



6,5 tys. m² powierzchni produkcyjnej – kompletna linia produkcyjna dla półprzewodników



6 detektorów z sukcesem wykorzystanych w misjach na Marsie



Ambitna strategia rozwoju pozwalająca utrzymać 20-30% tempo rozwoju rocznie



Relacje biznesowe z globalnymi korporacjami (m.in. Safran, Emerson, Caterpillar, TRUMPF)



Ponad 2,5-krotne zwiększenie przychodów i wyniku EBITDA w przeciągu ostatnich 5 lat (2017-2021)

GLOBALNY ZASIĘG DZIAŁALNOŚCI



WSPÓŁPRACA Z GLOBALNYMI KORPORACJAMI I FIRMAMI SEKTORA BEZPIECZEŃSTWA



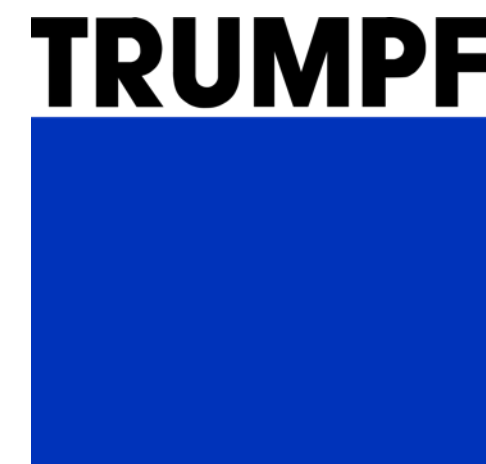
Safran Aerotechnics
(Amunicja Inteligentna)



Emerson Electric Co.
(Przemysłowe Analizatory Gazów)



Caterpillar
(Systemy Bezpieczeństwa Kolei)

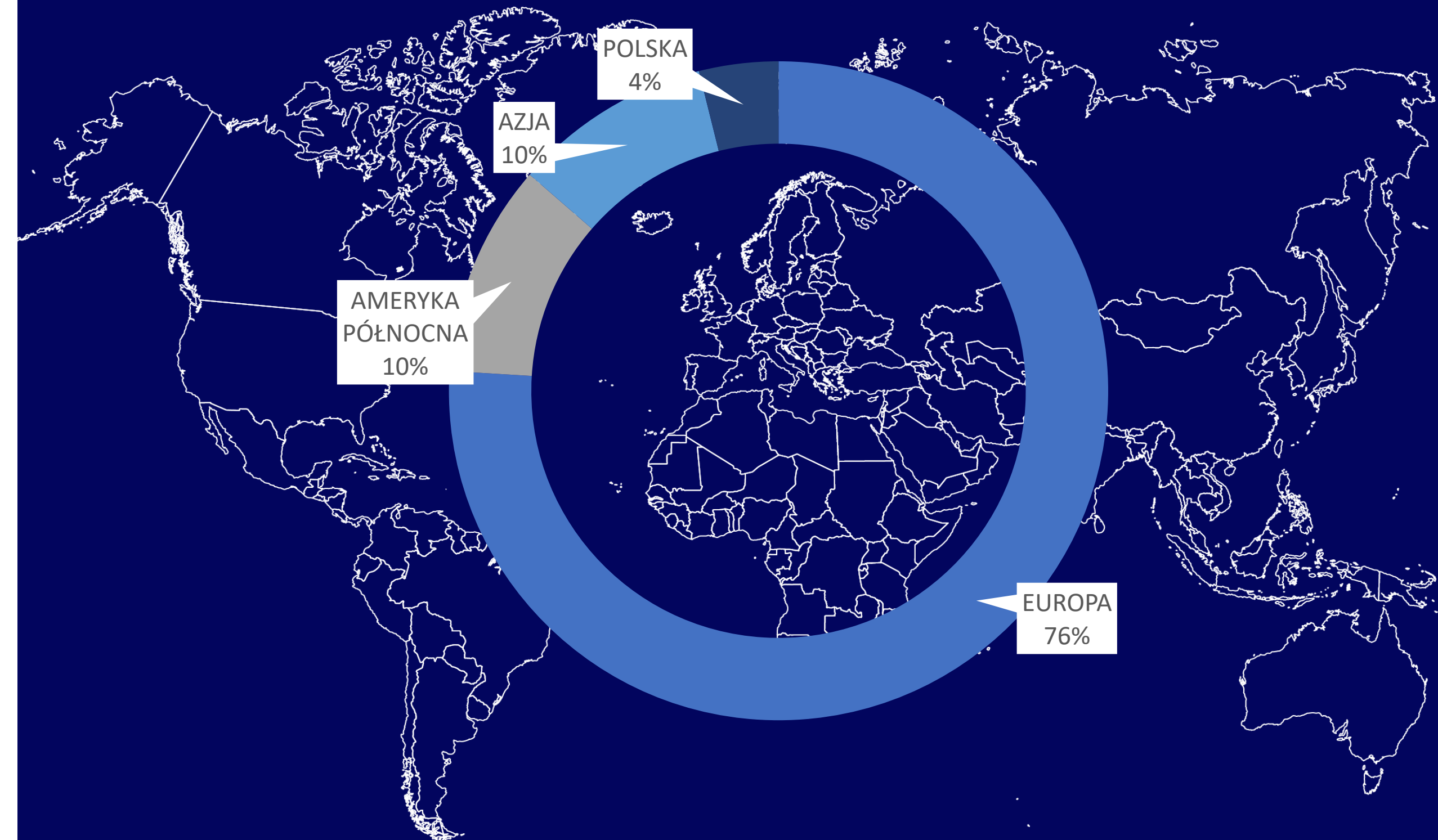


TRUMPF
(Lasery Przemysłowe)

Dostawca komponentów typu high-tech dla najbardziej wymagających klientów



PODZIAŁ RYNKU 2021



Współpraca z **26** dystrybutorami w **19** krajach wspierających komercjalizację rozwiązań i produktów VIGO

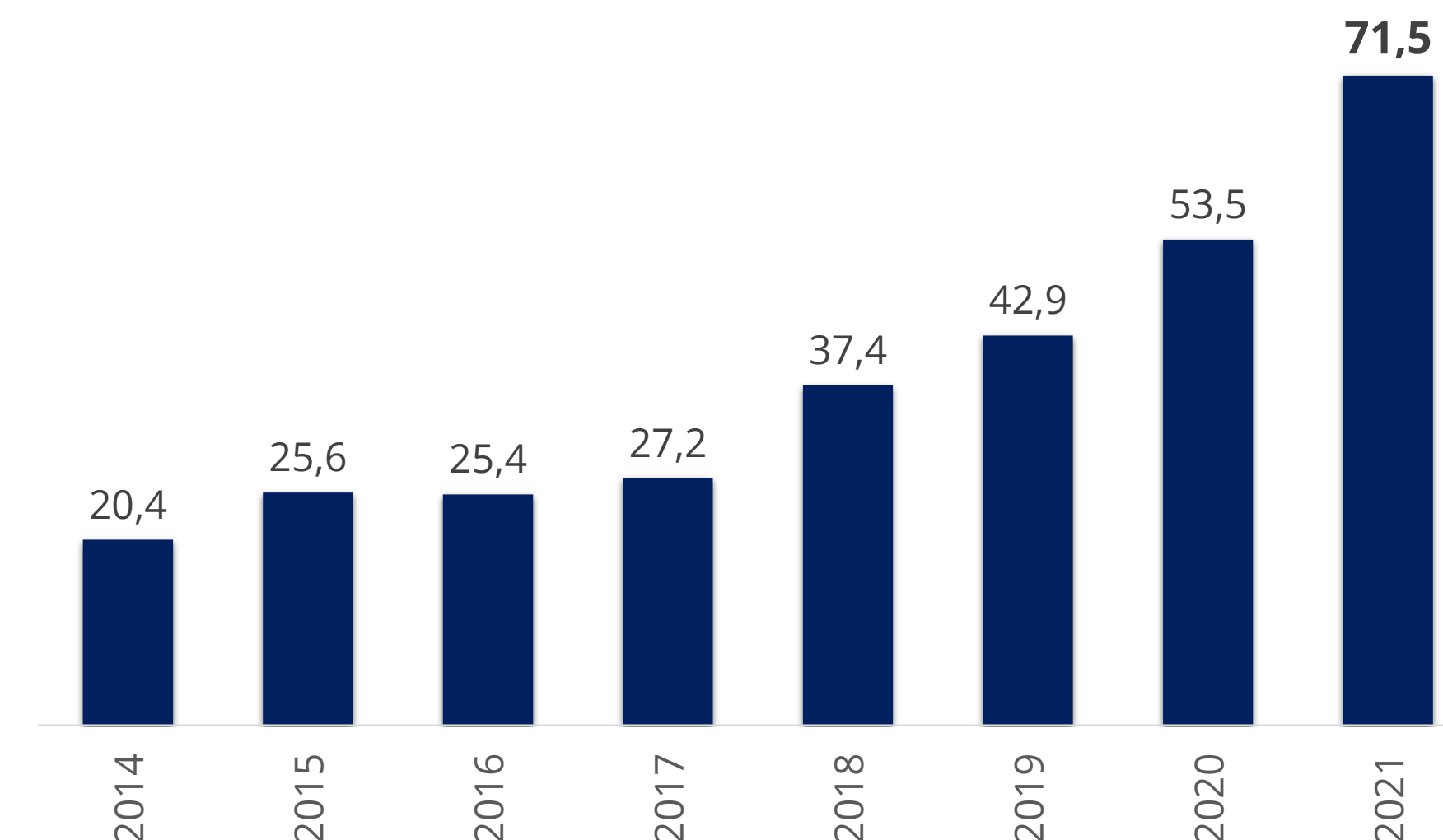
WYNIKI I CELE FINANSOWE

- Potrojenie przychodów ze sprzedaży w ciągu 4 lat. W 2021 wzrost o 34% do 71,5 mln zł, znacznie powyżej branży
- Utrzymanie wysokich poziomów rentowności:
 - EBITDA powyżej 40%
 - Rentowność netto (bez podatku odroczonego) powyżej 34%
- Ambitne cele finansowe na kolejny 3-letni okres:
 - Utrzymanie marży brutto >60%
 - Utrzymanie marży EBITDA >40%
 - Skumulowana znormalizowana EBITDA za okres 2021-2023 >103 mln zł

CELE FINANSOWE NA OKRES 2021-2023

[tys. zł]	2020	2021	2022	2023
Przychody ze sprzedaży	53 451	67 000	80 000	100 000
Zysk brutto	35 615	44 890	51 200	62 000
<i>Rentowność brutto</i>	67%	67%	64%	62%
Znormalizowana EBITDA	24 918	29 500	33 500	40 000
<i>Rentowność EBITDA znorm.</i>	47%	44%	42%	40%

PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY (MLN ZŁ)



KURS AKCJI VIGO SYSTEM S.A. (ZŁ)



KOMPLETNA LINIA DO PRODUKCJI PÓŁPRZEWODNIKÓW I URZĄDZEŃ FOTONICZNYCH (OD BLISKIEJ DO DALEKIEJ PODCZERWIENI)

1. EPITAKSJA



Produkcja warstw półprzewodnikowych ze związków II-VI i III-V metodą MOCVD oraz MBE

2. PROCESSING



Processing chipów detektorów MCT i III-V oraz chipów laserowych (VCSEL)

3. PACKAGING



Zautomatyzowany montaż, pakowanie i charakterystyka kompletnych detektorów podczerwieni

4. INTEGRACJA Z ELEKTRONIKĄ



Elektronika zintegrowana z detektorem podczerwieni - kompletne moduły detekcyjne

WOJNA W UKRAINIE

Wpływ na przyszłe wyniki:

- Marginalna sprzedaż na rynek rosyjski (ok. 250 tys. zł w 2021; 0,3% udziału w przychodach ogółem)
- Sprzedaż detektorów podczerwieni nie jest objęta sankcjami, aczkolwiek konieczna byłaby weryfikacja końcowego użytkownika (zakaz sprzedaży do zastosowań lotniczych i kosmicznych)
- Brak sprzedaży na rynek ukraiński

Nowe ryzyka w działalności Spółki:

- Istotne dostawy komponentów z rynku rosyjskiego (ok. 7 mln zł w 2021)
- Ryzyko wydłużenia terminów dostaw i/lub ograniczenia dostępności komponentów
- Podjęte rozmowy z dostawcami na temat możliwości relokacji produkcji; kwalifikacja alternatywnych dostawców w trakcie



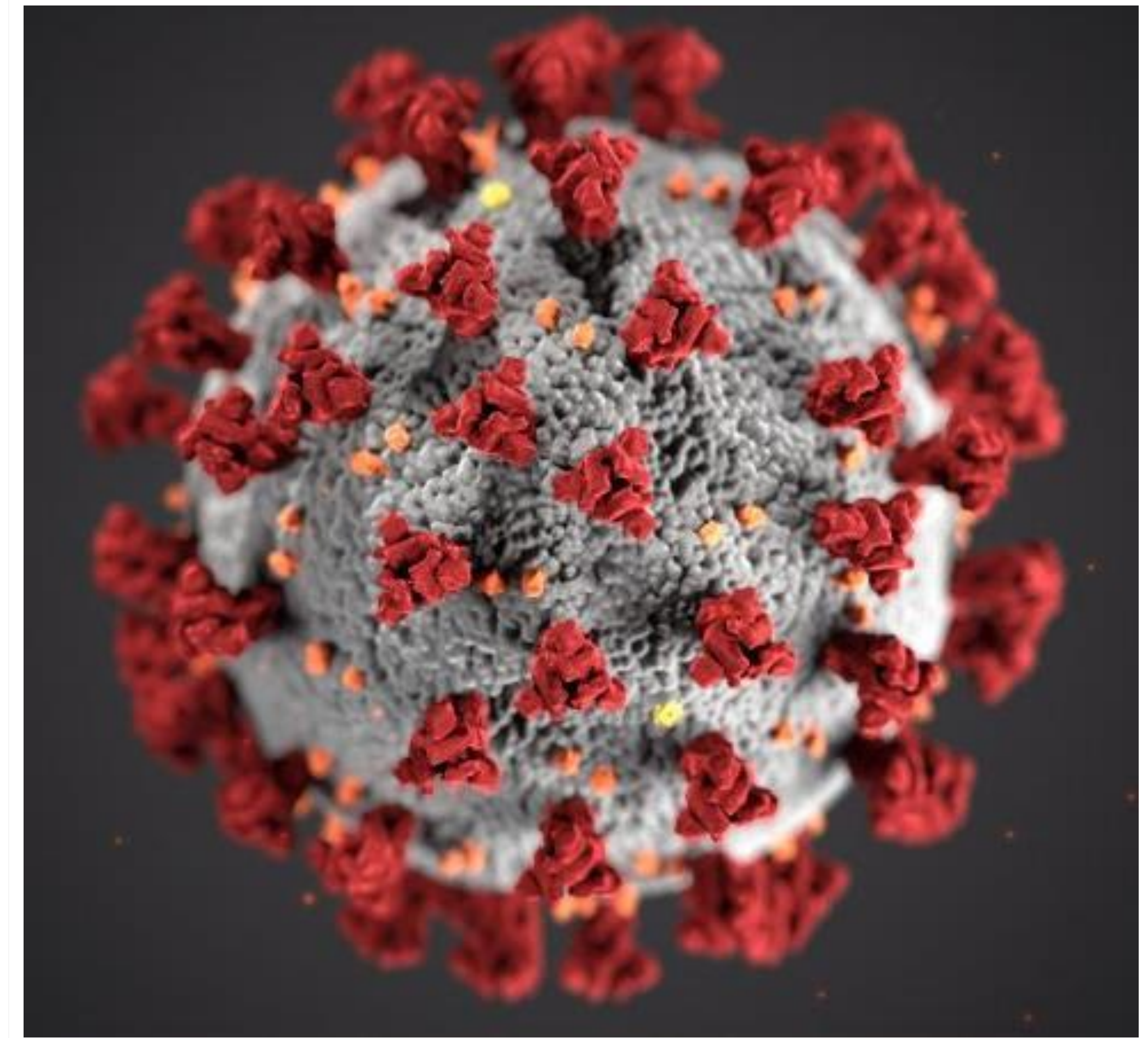
PANDEMIA COVID-19

Sytuacja wewnętrzna:

- Trudny początek 2021 oraz ponownie Q4 2021
- Stosunkowo wysoki poziom zaszczepienia wśród załogi, co skutecznie zmniejszyło absencję pracowników w H2 2021
- Obecnie ryzyko dla działalności Spółki marginalne
- W H1 2021 stosowana była praca zmianowa w celu utrzymania ciągłości i terminowości produkcji; od Q4 normalny tryb pracy, bez zasadniczych przestojów

Otoczenie:

- Brak problemów po stronie klientów
- Wydłużone terminy dostaw oraz rosnące ceny komponentów
- Spółka skutecznie zarządza dostawami



STRATEGIA VIGO 2026 - zidentyfikowany szereg szans biznesowych pozwalający na realizację ambicji wzrostowych do 2026

- Nowa Strategia VIGO na lata 2021-2026 ogłoszona 16 czerwca 2021
- Nowe kierunki działań oparte o nowe technologie (źródła podczerwieni, systemy optoelektroniczne i układy scalone): etap I i etap II

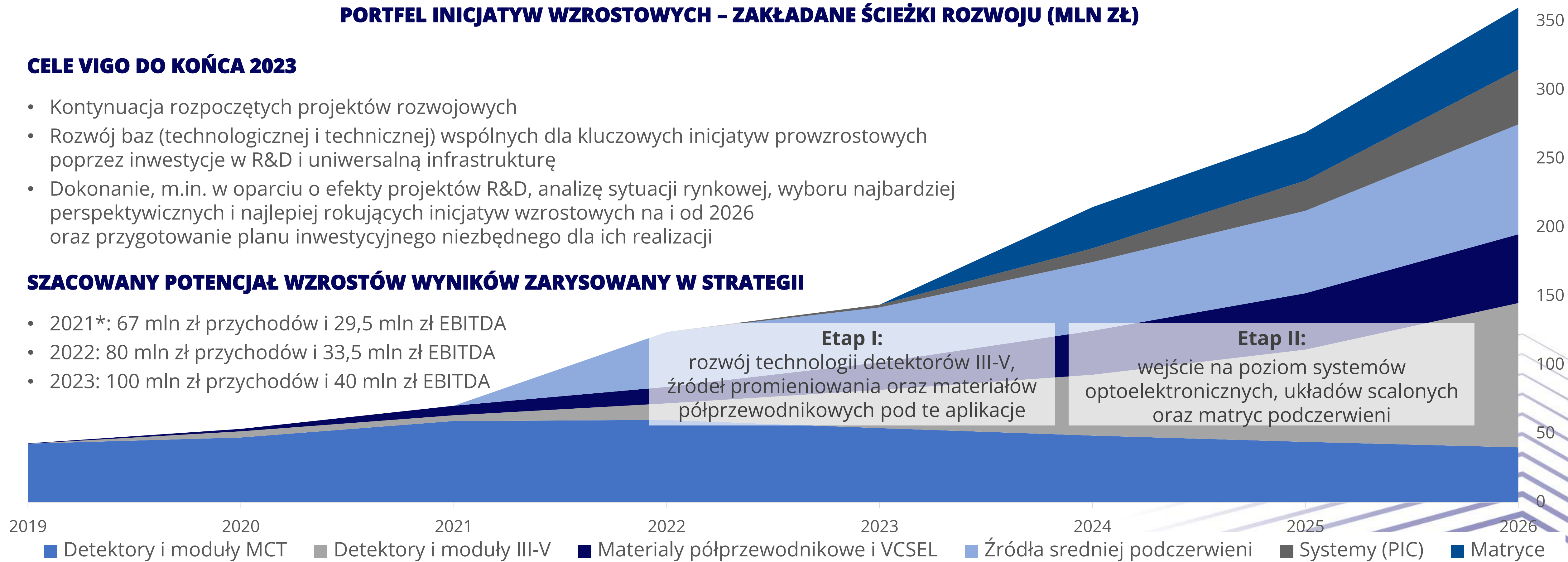
PORTFEL INICJATYW WZROSTOWYCH - ZAKŁADANE ŚCIEŻKI ROZWOJU (MLN ZŁ)

CELE VIGO DO KOŃCA 2023

- Kontynuacja rozpoczętych projektów rozwojowych
- Rozwój baz (technologicznej i technicznej) wspólnych dla kluczowych inicjatyw pro wzrostowych poprzez inwestycje w R&D i uniwersalną infrastrukturę
- Dokonanie, m.in. w oparciu o efekty projektów R&D, analizę sytuacji rynkowej, wyboru najbardziej perspektywicznych i najlepiej rokujących inicjatyw wzrostowych na i od 2026 oraz przygotowanie planu inwestycyjnego niezbędnego dla ich realizacji

SZACOWANY POTENCJAŁ WZROSTÓW WYNIKÓW ZARYSOWANY W STRATEGII

- 2021*: 67 mln zł przychodów i 29,5 mln zł EBITDA
- 2022: 80 mln zł przychodów i 33,5 mln zł EBITDA
- 2023: 100 mln zł przychodów i 40 mln zł EBITDA



*W 2021 Spółka osiągnęła przychody ze sprzedaży w wysokości 71,5 mln zł oraz EBITDA 31,1, co oznacza odpowiednio więcej o 4,5 mln zł i 1,6 mln zł w stosunku do założeń w strategii na ten rok

URUCHOMIENIE ODDZIAŁU W USA

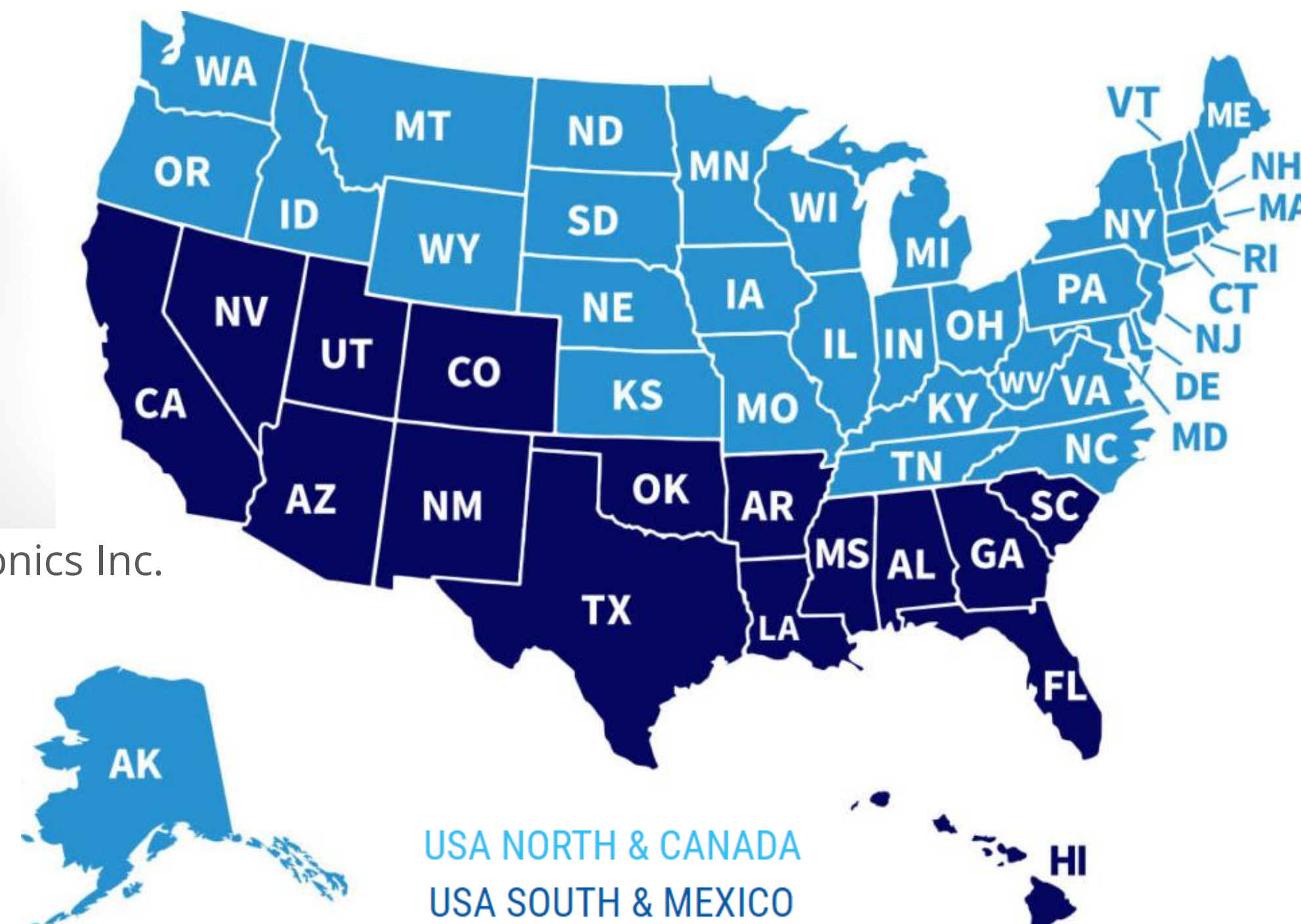


EKSPANSJA NA RYNKU USA - ZWIĘKSZENIE UDZIAŁÓW VIGO

- Q3 2021 – utworzenie spółki VIGO Photonics US: zatrudnienie CEO, budowa zespołu, rekrutacje
- Q4 2021 – wdrażanie strategii sprzedażowej, dystrybucyjnej i marketingowej
- Q1 2022 – otwarcie biura i rozpoczęcie bezpośredniej sprzedaży do klientów



Scott Riggi, CEO VIGO Photonics Inc.



ZAŁOŻENIA BIZNESOWE EKSPANSJI NA RYNEK AMERYKAŃSKI I AZJATYCKI

- VIGO Photonics USA: przyspieszenie rozwoju VIGO na rynku amerykańskim, głębsza eksploracja rynku zamówień publicznych w USA
- VIGO Photonics Taiwan: przyspieszenie wzrostu na rynkach azjatyckich, zdobycie kluczowych klientów na produkty i usługi epitaksji

INICJATYWY EKSPLORACJI NOWYCH RYNKÓW APLIKACYJNYCH

- Lepsze rozpoznanie nowych, masowych rynków dla sensorów podczerwieni
- Zdobycie partnerów i kluczowych klientów do rozwoju nowych technologii
- Zbudowanie oferty dla nowych aplikacji

NOWI DYSTRYBUTORZY W 2021 - ROZWIĘCIĘ KANAŁÓW SPRZEDAŻY



INDIE

DYNOTECH INSTRUMENTS PVT LTD



DANIA/
SKANDYNAWIA

NANOR AB



REGION DACH

ACAL BFI



AUSTRALIA I OCEANIA

LASTEK PTY LTD.



ZASIĘG GLOBALNY

TME

DYSTRYBUTORZY VIGO NA ŚWIECIE

26 firm w 19 krajach



UDZIAŁ W TARGACH I ROZWINIĘCIE MEDIÓW SPOŁECZNOŚCIOWYCH

VIGO
PHOTONICS

AKTYWNY UDZIAŁ W KONFERENCJACH I TARGACH BRANŻOWYCH

- EPIC PHOTONICS+ (Online) - prelekcja o supersieciach III-V, wirtualne stoisko i 5 chat-roomów tematycznych
- OPIE'2021 (Japonia) - wsparcie dystrybutora
- MSPO (Polska) - promocja matryc oraz detektorów do aplikacji militarnych
- CIOE (Chiny) - wsparcie dystrybutora
- Photonics Days Berlin (Niemcy) - prelekcja oraz firmowe stoisko
- SPIE Photonics West 2021
- EPIC Photonics Plus
- VIGO Webinar: Product roadmap 2021
- VIGO Webinar: RoHS compliant Superlattice Detectors
- Noc Innowacji w VIGO System - w ramach Digital Festiwalu

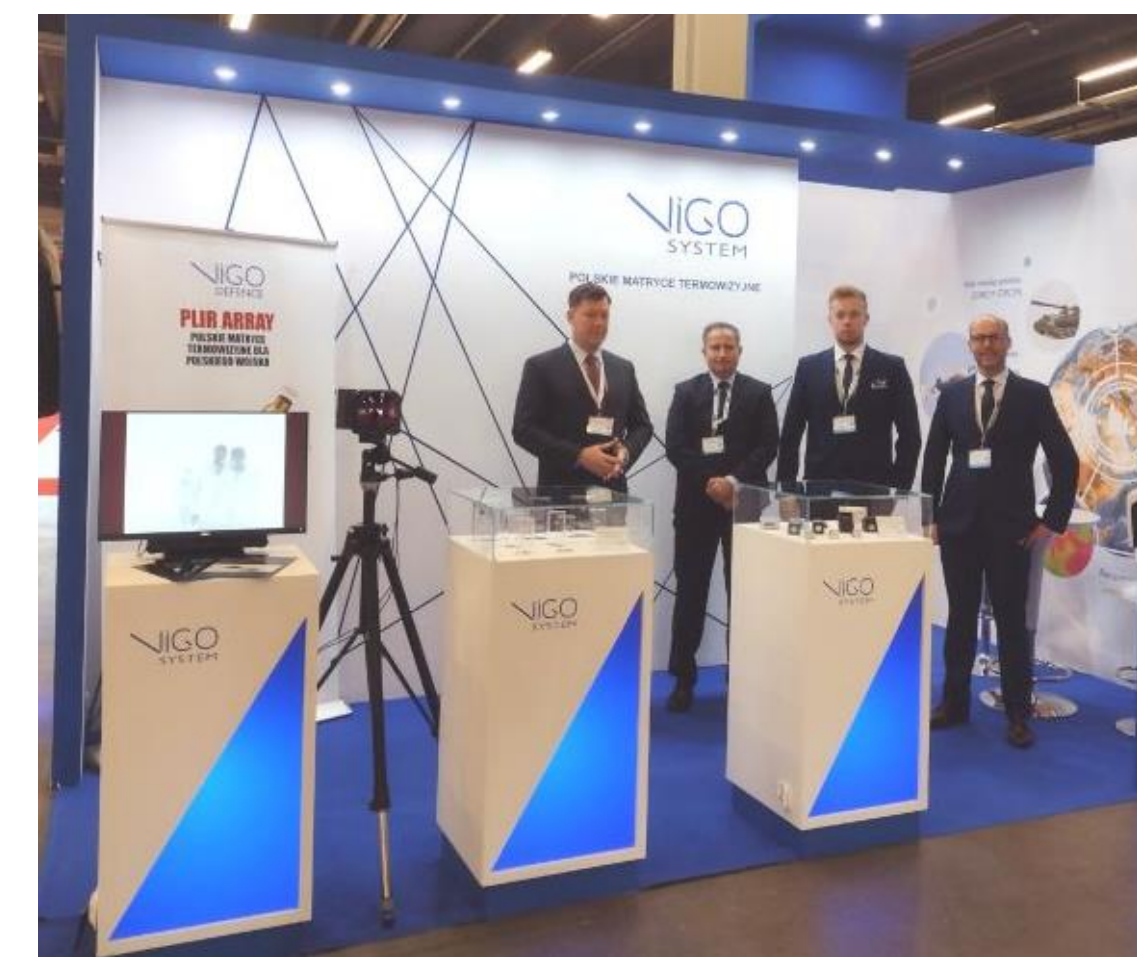
Targi branżowe i konferencje są doskonałą okazją do przedstawienia oferty innowacyjnych rozwiązań i produktów VIGO przedstawicielom wielu branż i nauki z całego świata

ZWIĘKSZONA AKTYWNOŚĆ I PROMOCJA BRANDU W MEDIACH BRANŻOWYCH

- Compound Semiconductor, Electro Optics, AZO Sensor, Semiconductor Today, Photonics Media, Laser Focus World
- Supersieciowe Detektory InAs/InAsSb – duża kampania promująca nowy typ detektorów

ROZWINIĘCIE MEDIÓW SPOŁECZNOŚCIOWYCH

- LinkedIn – 2084 obserwujących (+271 w Q4) obserwujących
- Twitter – uruchomienie profilu VIGO w Q1 i 143 obserwujących



InAs/InAsSb Superlattice Detectors

This year, VIGO System launched RoHS compliant MWIR and LWIR photodetectors, operating at ambient temperature or at temperatures achievable with thermoelectric coolers (TEC). The devices perform similarly to their HgCdTe-based counterparts and show significantly better resistance to environmental exposure.

Learn more

First VIGO System webinar in 2021!

Development of InAs/InAsSb superlattice detectors
VIGO System products 2021-2022 roadmap
Watch the recording from the first VIGO webinar in 2021 about the development of InAs/InAsSb superlattice detectors and our product roadmap for 2021 - 22.

Watch the recording



STWORZENIE NOWEGO BRANDU: VIGO PHOTONICS

VIGO
PHOTONICS

DYNAMICZNY ROZWÓJ FIRMY, OTWARCIE SIĘ NA NOWE TECHNOLOGIE ORAZ POWSTANIE PIERWSZYCH ODDZIAŁÓW VIGO SYSTEM W AZJI ORAZ AMERYCE PÓŁNOCNEJ, SKŁONIŁY DO STWORZENIA JEDNEGO GLOBALNEGO BRANDU JAKIM JEST VIGO PHOTONICS

Podjęte działania:

- Kreacja nowego brandu łączącego VIGO System, VIGO Photonics Taiwan, VIGO Photonics Corp.
- Stworzenie nowego logotypu i systemu identyfikacji wizualnej
- Zastrzeżenie znaku słownego oraz znaku graficznego VIGO Photonics
- Wdrożenie nowej identyfikacji wizualnej w komunikacji wewnętrznej i zewnętrznej
- Planowana zmiana nazwy firmy z VIGO System S.A. na VIGO Photonics S.A. w czerwcu 2022

NOWY
BRAND



VIGO
PHOTONICS

DOTYCHCZASOWY
BRAND



PROCESSING 2.0 - BUDOWA NOWEGO CLEANROOMU

CEL INWESTYCJI

1. Zwiększenie powtarzalności produkcji
2. Technologia produkcji chipów detekcyjnych
3. Obniżenie kosztów produkcji
4. Sprostanie najwyższym wymaganiom jakościowym (przemysł wojskowy, kosmiczny, półprzewodnikowy)

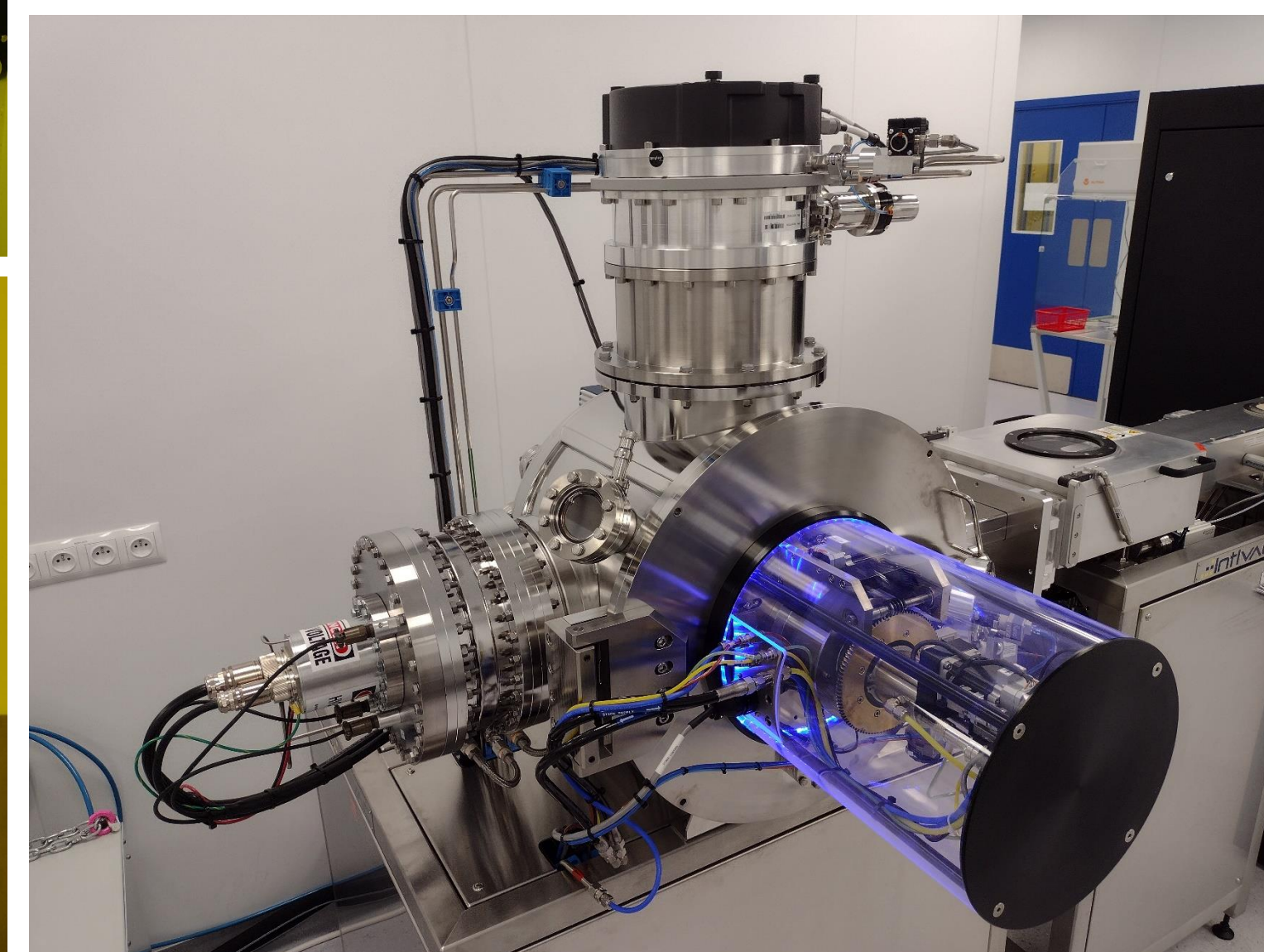
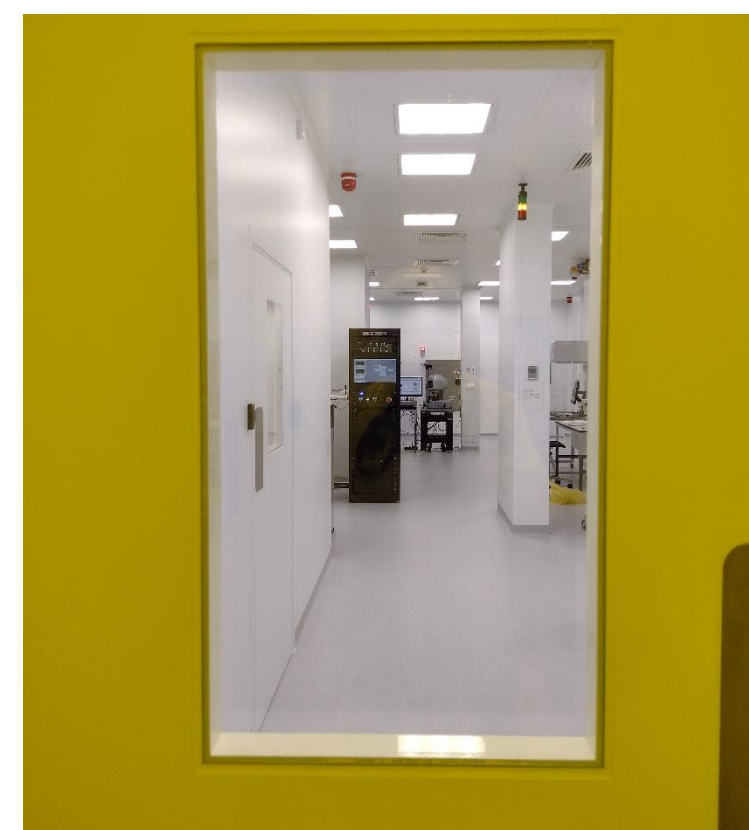
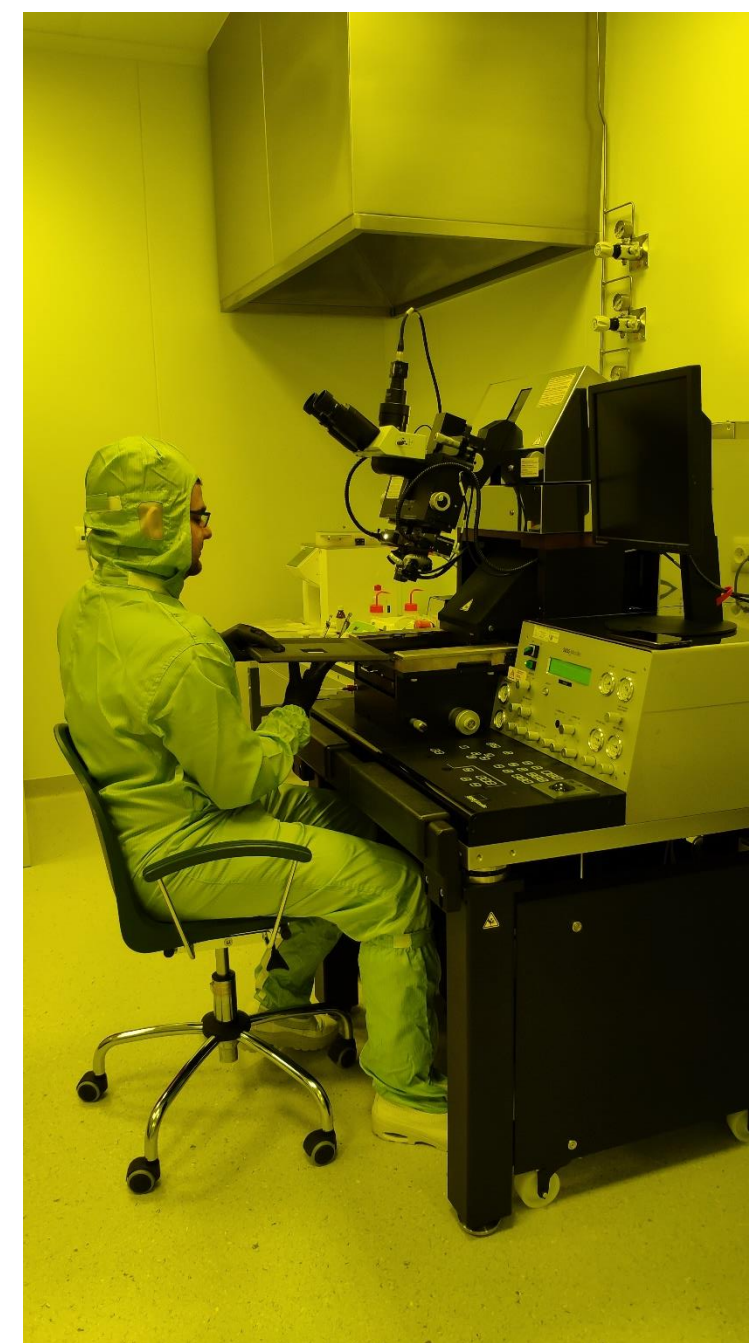
ZAKRES: modernizacja obecnej hali technologicznej VIGO i budowa cleanroomu oraz dodatkowe wyposażenie produkcyjne

CAPEX: ~34 mln zł

FINANSOWANIE: środki własne, kredyt 2 mln EUR oraz dofinansowanie w ramach POIR (6 mln zł)

POSTĘP

- Kwiecień 2021 - zakończenie rozbudowy hali technologicznej
- Czerwiec 2021 - podpisanie umowy z wykonawcą instalacji cleanroomowych
- Listopad 2021 - zakończenie pierwszej fazy budowy i oddanie pomieszczeń cleanroomowych do użytku
- Grudzień 2021 - uruchomienie produkcji w cleanroomie
- Luty 2022 – zakończenie II fazy przebudowy i pełne uruchomienie produkcji
- Marzec 2022 – rozliczenie projektu



ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

- Eksploatacja rynku w fazie jego stopniowego zaniku poprzez poprawę procesu customizacji oraz eksploracji niepokrytych nisz rynkowych.
- Stabilizacja technologii detektorów wieloelementowych, wdrożenie rozwiązań cyfrowych, rozwój produktów pod zastosowania wojskowe i kosmiczne.

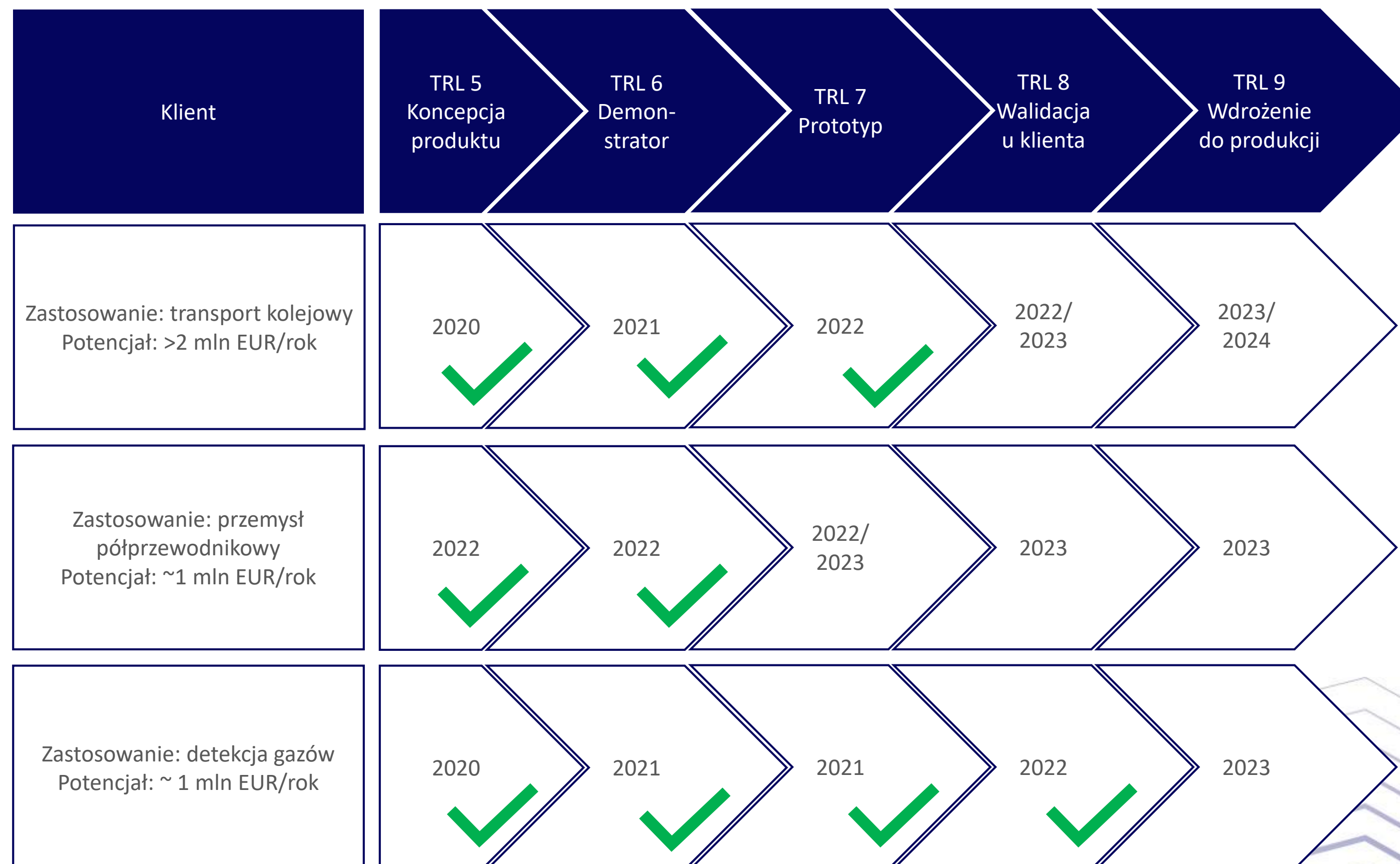
Osiągnięcia w 2021

- Uzyskano pierwsze produkty oparte na nowych technologiach zastosowanych w jednym ciągu produkcyjnym. Wykorzystano m.in.: automatyczną stację pomiarową, automatyczny flip-chip, nowe zrobotyzowane stanowisko do klejenia okien i obudów.
- Opracowano technologię hermetyzacji próżniowej, która umożliwia zastosowanie detektorów w podwyższonej temperaturze otoczenia przy jednoczesnym zwiększeniu parametrów.

Plany na 2022

- Optymalizacja dotychczasowej gamy produktowej na nowe technologie processingu i montażu.
- Wdrożenie nowej serii produktowej opartej na detektorach hermetyzowanych próżniowo.

KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY



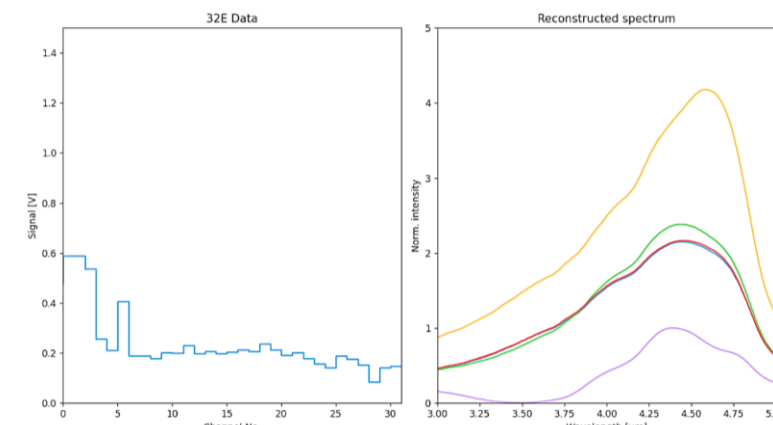
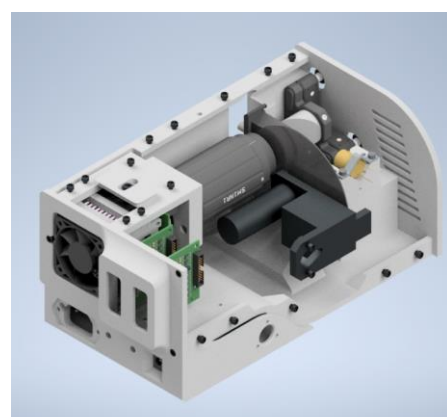
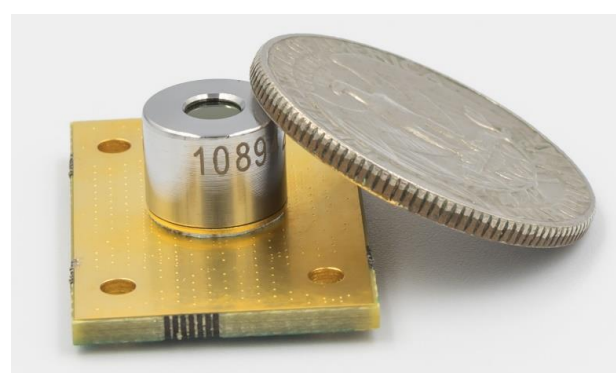
ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

- Zdobycie pozycji nr 1 na rynku producentów detektorów III-V w zakresie MidIR. Wdrożenie technologii supersieci T2SL (dorównanie parametrom MCT), osiągnięcie parametrów technicznych lepszych od konkurencji w całym zakresie MidIR.

Osiągnięcia w 2021

- Demonstratory oparte na fotorezystorach i fotodiodach supersieciowych.

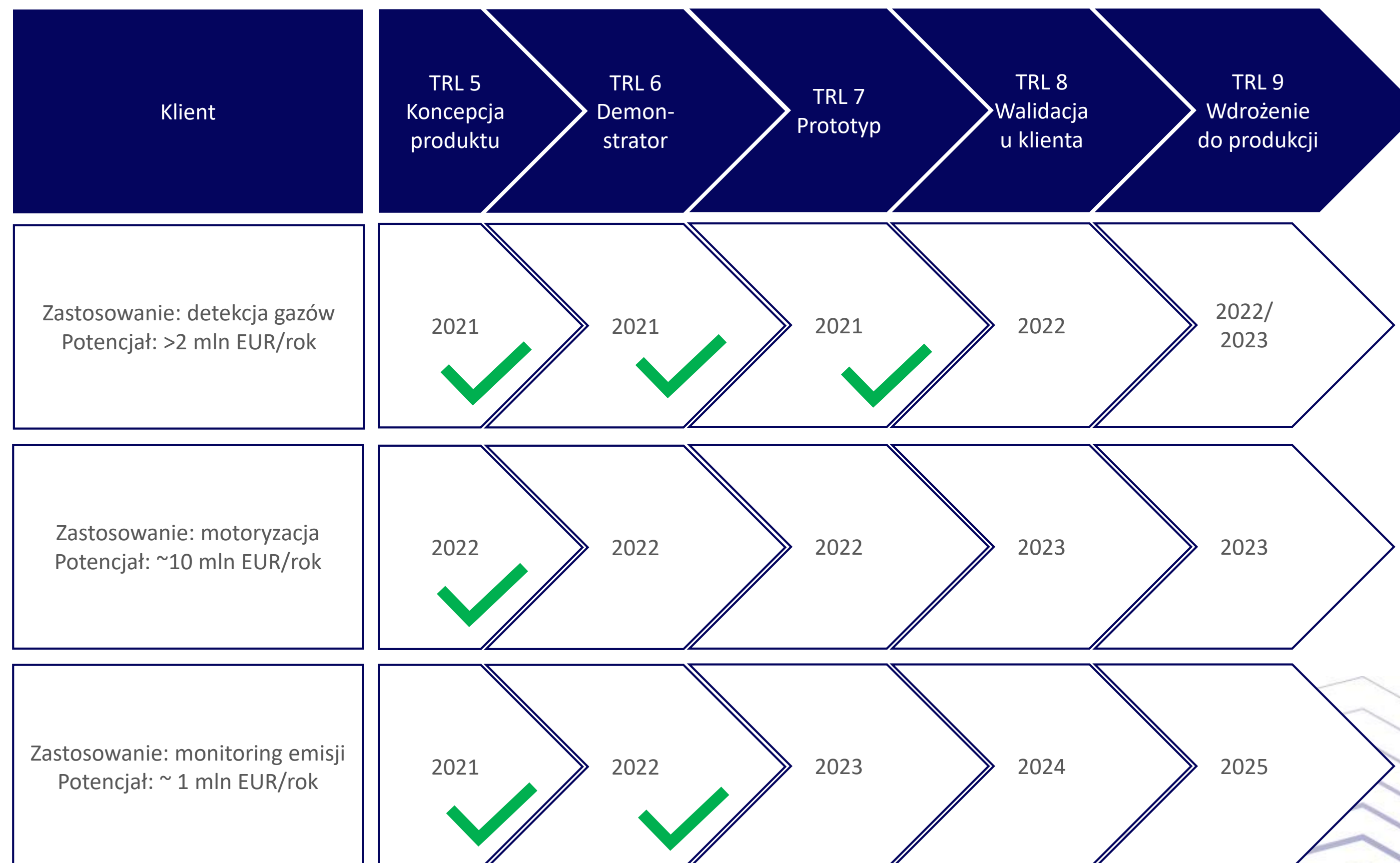


- Moduły zintegrowane (detektor z przedwzmacniaczem) z detektorami 32 elementowymi dedykowane do spektroskopii i systemów skanujących.
- Moduł cztero-kanałowy z filtrami do detekcji gazów metodą NDIR.

Plany na 2022

- Rozszerzenie oferty TMD o kolejne długości fali oraz uzupełnienie o rozwiązania cyfrowe.
- Rozwój detektorów supersieciowych długofalowych oraz rozwiązań antyfringingowych.
- Optymalizacja kosztów rozwiązań dla detekcji gazów metodą NDIR.

KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY



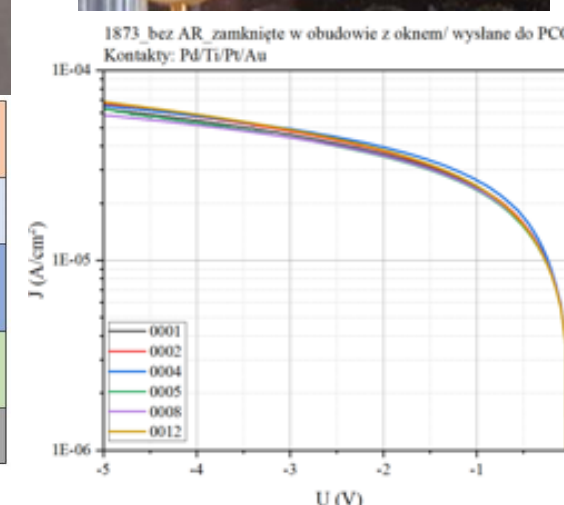
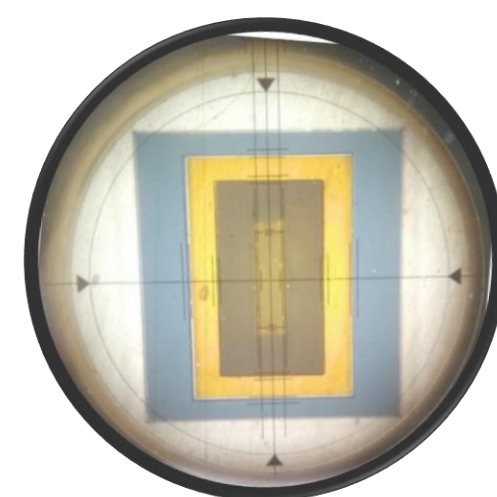
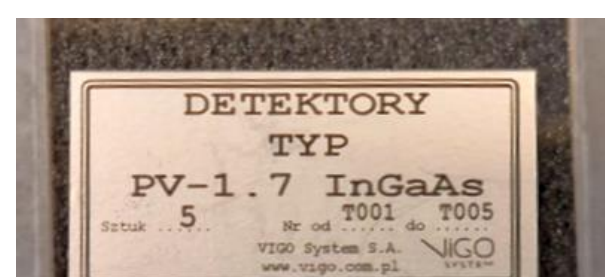
ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel inicjatywy

- Wejście na rynek detektorów III-V InGaAs

Osiągnięcia w 2021

- Pierwszy prototyp detektora InGaAs 1.7um VIGO wysyłany do klienta



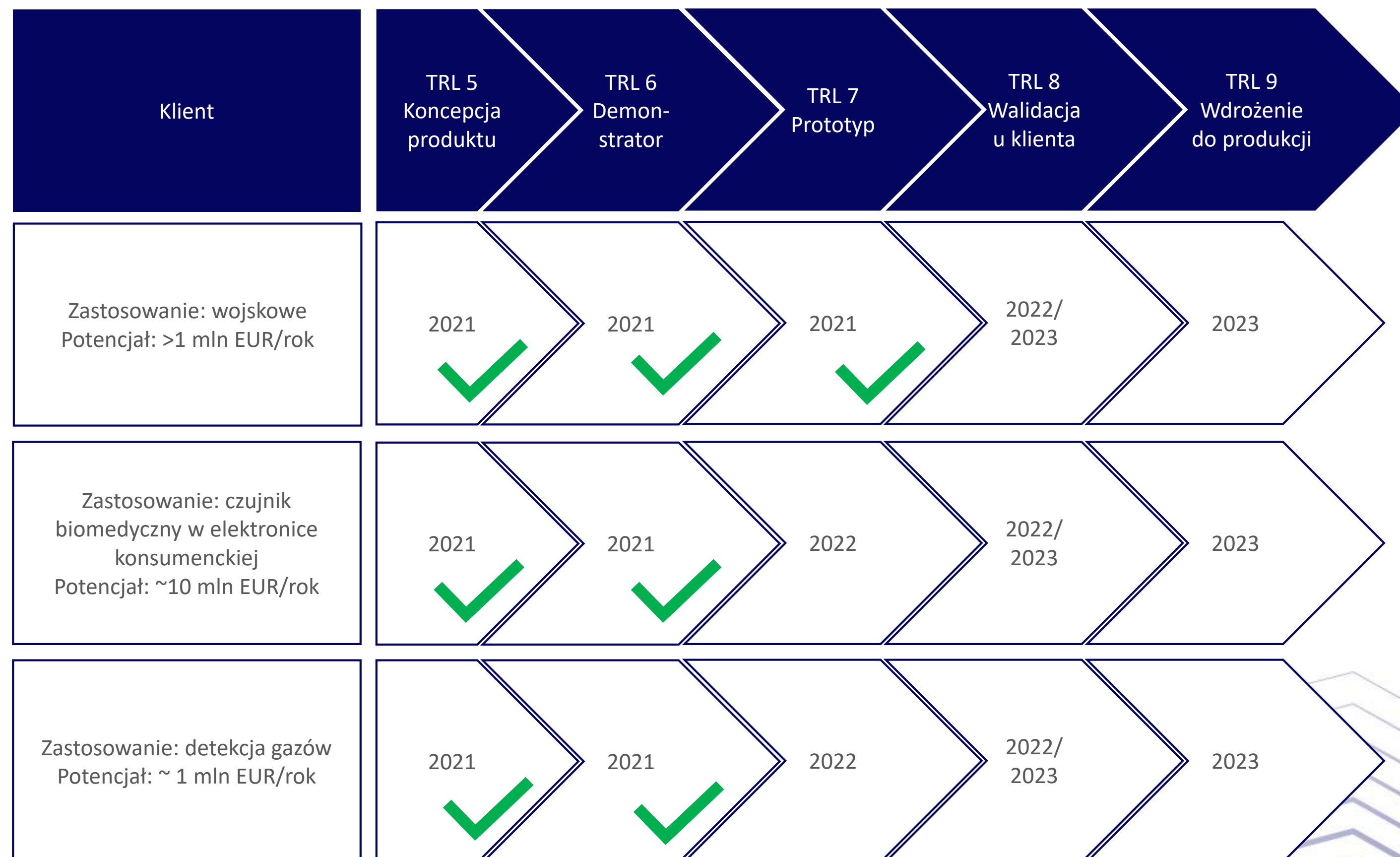
CAP&CONTACT	P In _{0.53} Ga _{0.47} As 150 nm	P=3·10 ¹⁸ cm ⁻³
Bariera	InP 100 nm	u.i.d. n=2·10 ¹⁶ cm ⁻³
ABSORBER	In _{0.53} Ga _{0.47} As 2,5 μm	u.i.d. n=2·10 ¹⁴ cm ⁻³ lattice matched to InP
BUFFER&CONTAC	N InP 316 nm	N= 3·10 ¹⁸ cm ⁻³ lattice matched to InP
SUBSTRATE	InP (100) 3"	SI

- Otrzymano finansowanie i rozpoczęto prace nad projektem POIR, którego celem jest wytwarzanie sensorów InGaAs ze zintegrowaną elektroniką ASIC na zakres 1.7-2.6um.

Plany na 2022

- Zakup technologii niezbędnej do rozszerzenia oferty VIGO o detektorach typu planarnego
- Walidacja prototypów exInGaAs i 1.7um u klientów

KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY



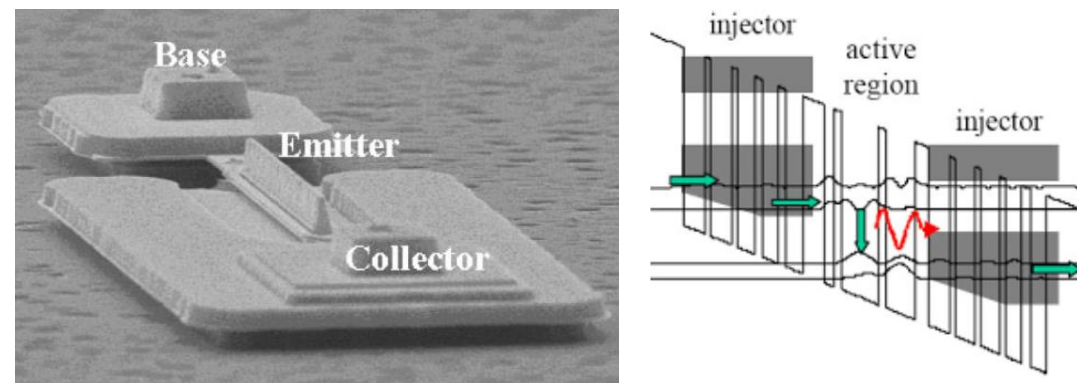
ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

- Zdobyć widoczności na rynku usług epitaksji, eksploracja nisz rynkowych na przyrządy foniczne (nowe VCSELe, nietypowe rozwiązania). Dopracowanie technologii produkcji i charakteryzacji VCSELi.

Osiągnięcia w 2021

- Technologia struktur LW (Long-Wave) -VCSEL dla zastosowań telekomunikacyjnych (intranet).
- Technologia struktur epitaksjalnych wysokoczęstotliwościowego detektora komunikacyjnego.



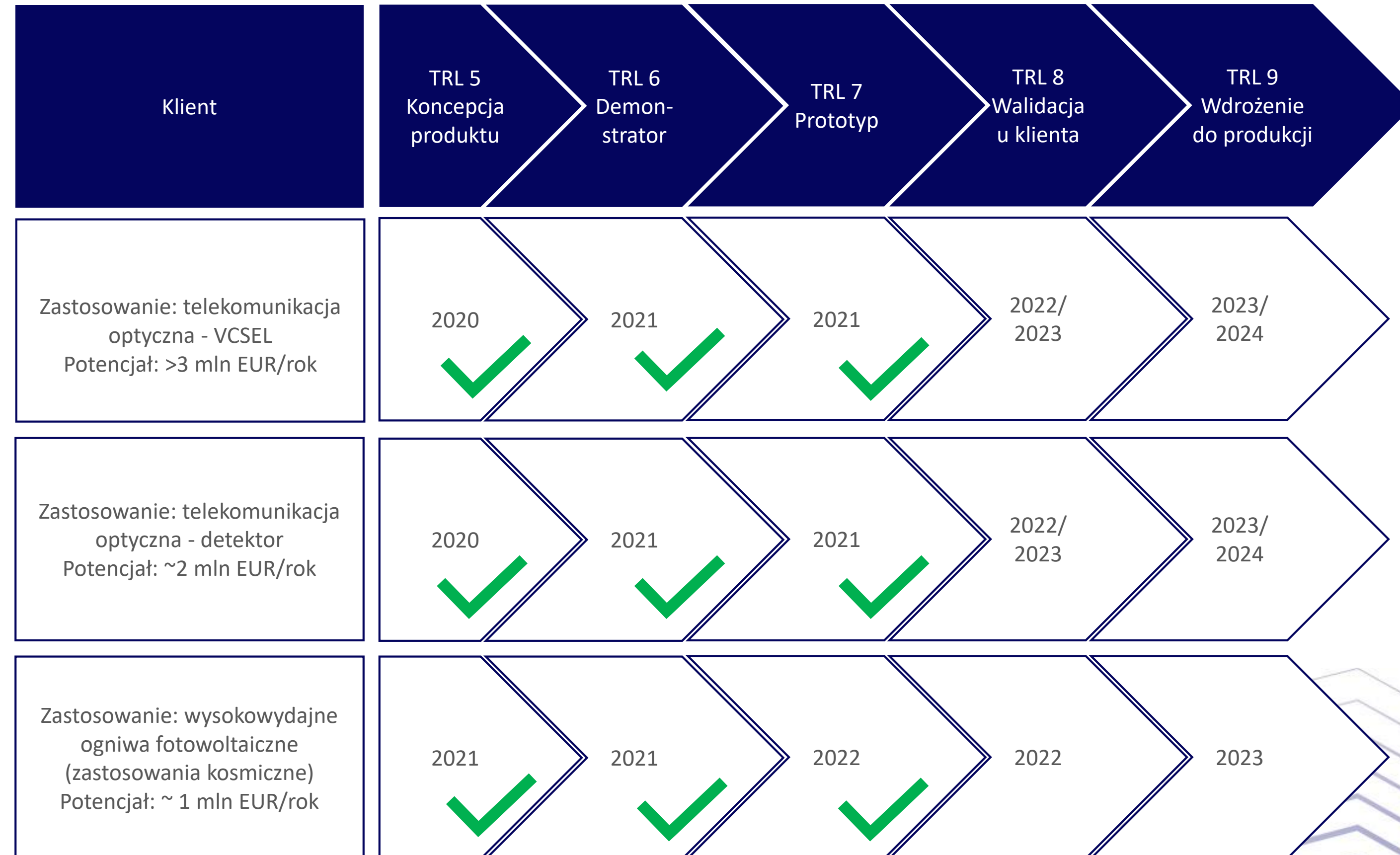
- Technologia struktur wysokowydajnych ogniw słonecznych (TJSC).



Plany na 2022

- Wdrożenie do seryjnej produkcji opracowanych rozwiązań.

KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY



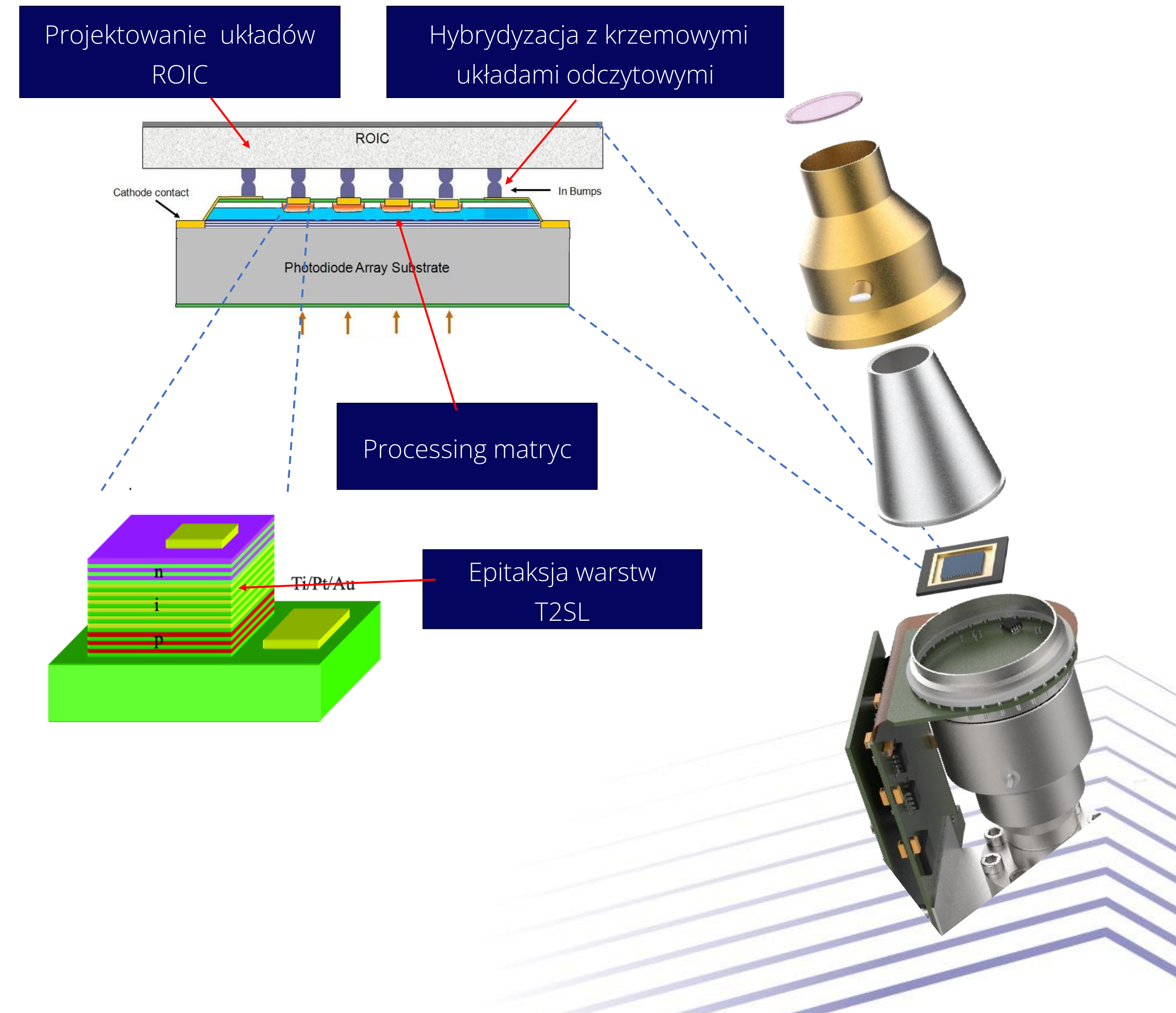
ROZWÓJ TECHNOLOGII

Cel Inicjatywy

- Zdobyć pozycję głównego dostawcy detektorów dla polskiego wojska/przemysłu zbrojeniowego, zdobyć klientów poza Polską (przemysł, kosmos).
- Opracowanie technologii produkcji matryc chłodzonych.

Osiągnięcia w 2021

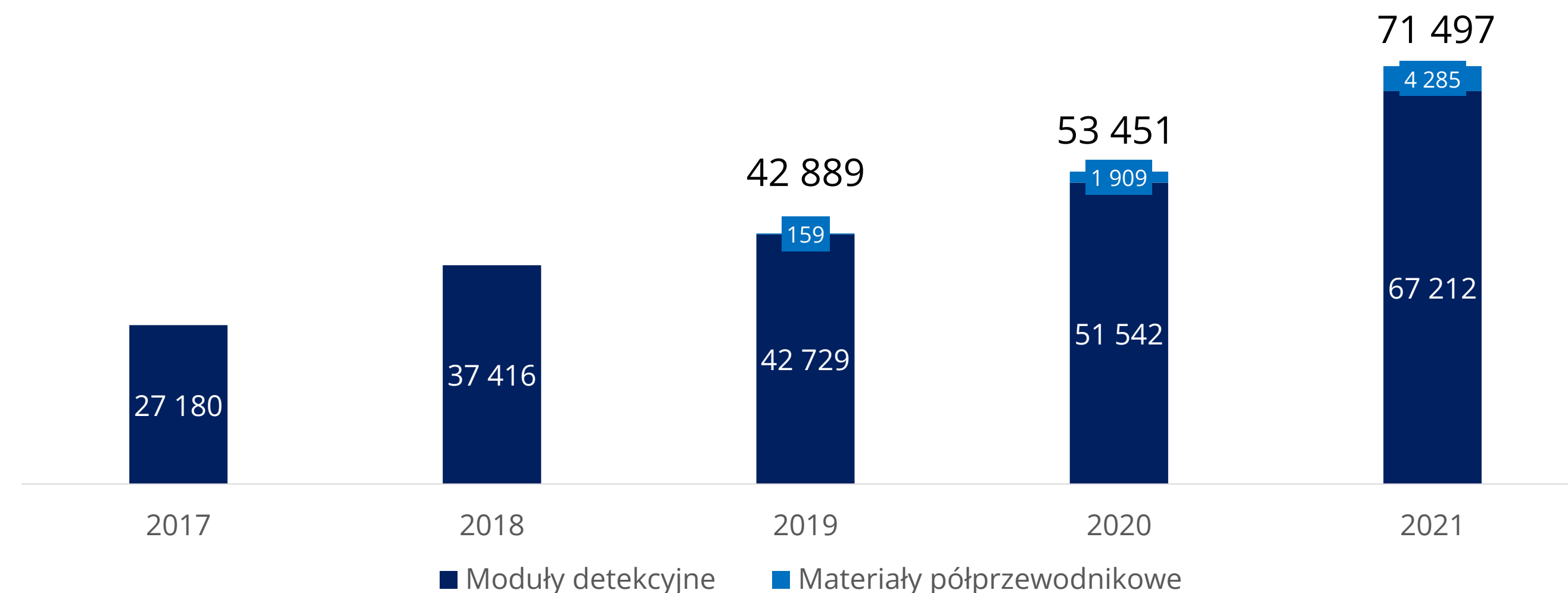
- Rozpoczęcie realizacji projektu B+R związanego z opracowaniem matryc do zastosowań kosmicznych
- Pierwsze matryce SWIR opracowane na bazie materiałów wyprodukowanych przez VIGO



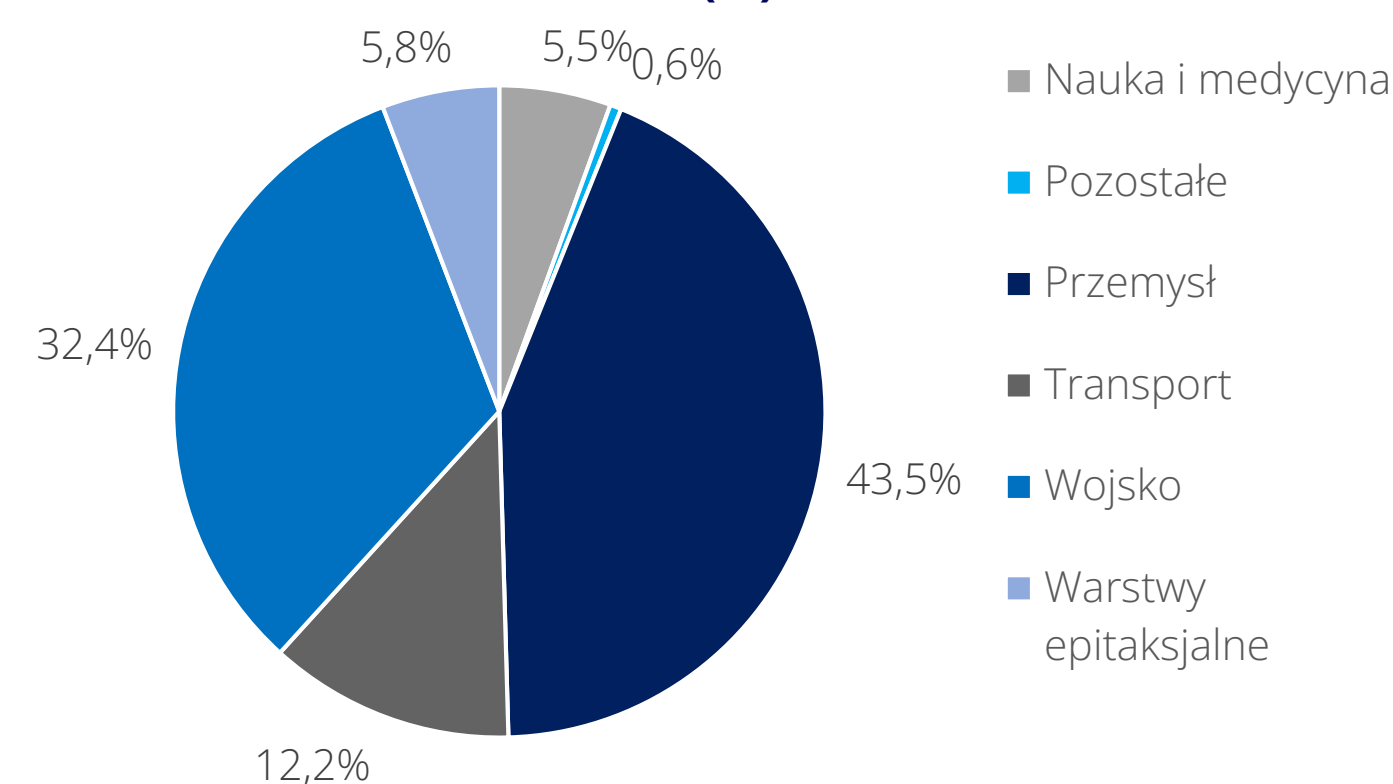
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

- Wzrost wolumenu sprzedaży o 46% r/r do ponad 12 tys. szt. detektorów i modułów detekcyjnych
- Wzrost przychodów ze sprzedaży o 34% do 71,5 mln zł, w tym sprzedaż detektorów do 67,2 mln zł (+30% r/r) oraz materiałów półprzewodnikowych do 4,2 mln zł (+125% r/r)
- Największe wzrosty:
 - Techniki wojskowe + 72% r/r
 - Zastosowania przemysłowe +31% r/r
 - Transport +41% r/r
 - Materiały półprzewodnikowe +124% r/r
- W układzie geograficznym wzrosty na rynku europejskim o 54,5% i azjatyckim o 17,8% r/r; spadek na rynku amerykańskim (-22%) związany z mniejszymi przychodami z usługi R&D (rozwój detektora do zastosowań medycznych).

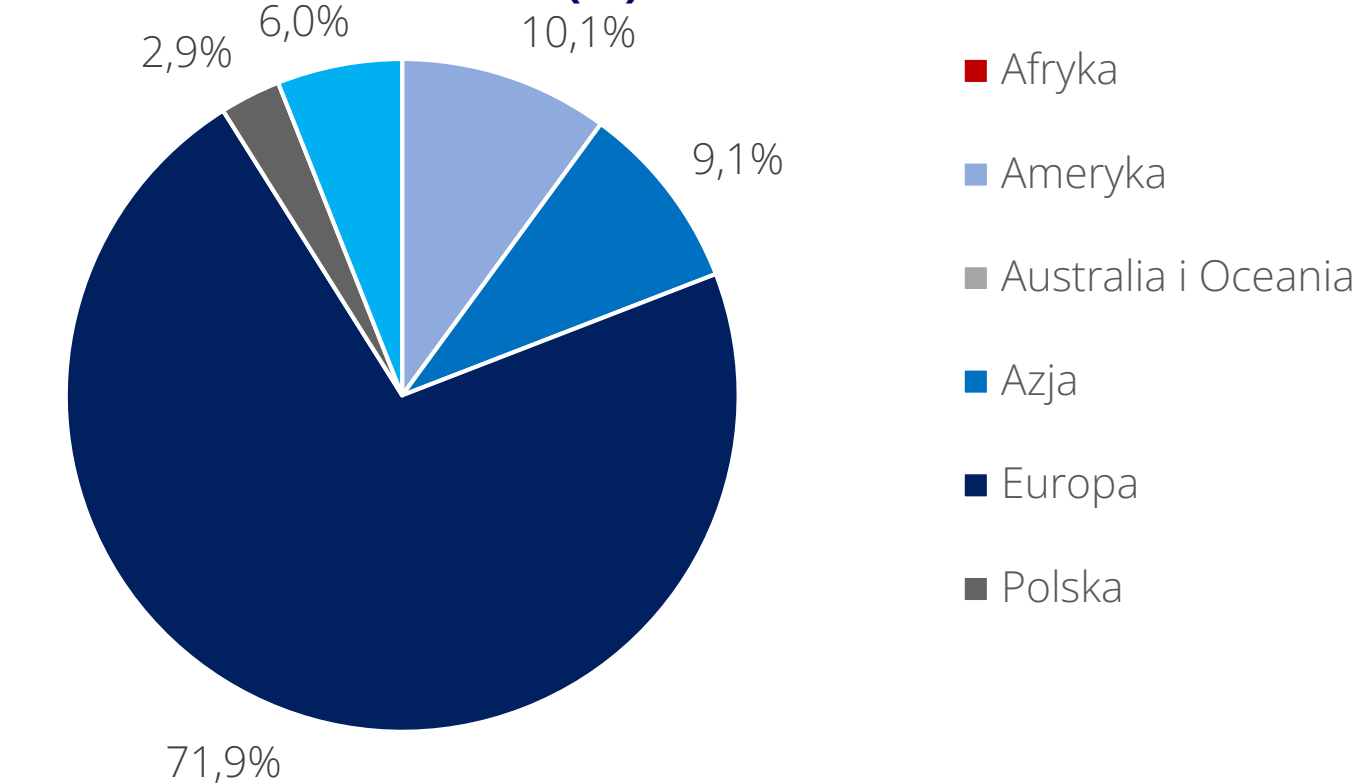
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY ROCZNIE (TYS. ZŁ)



PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY WG APLIKACJI W 2021 (%)



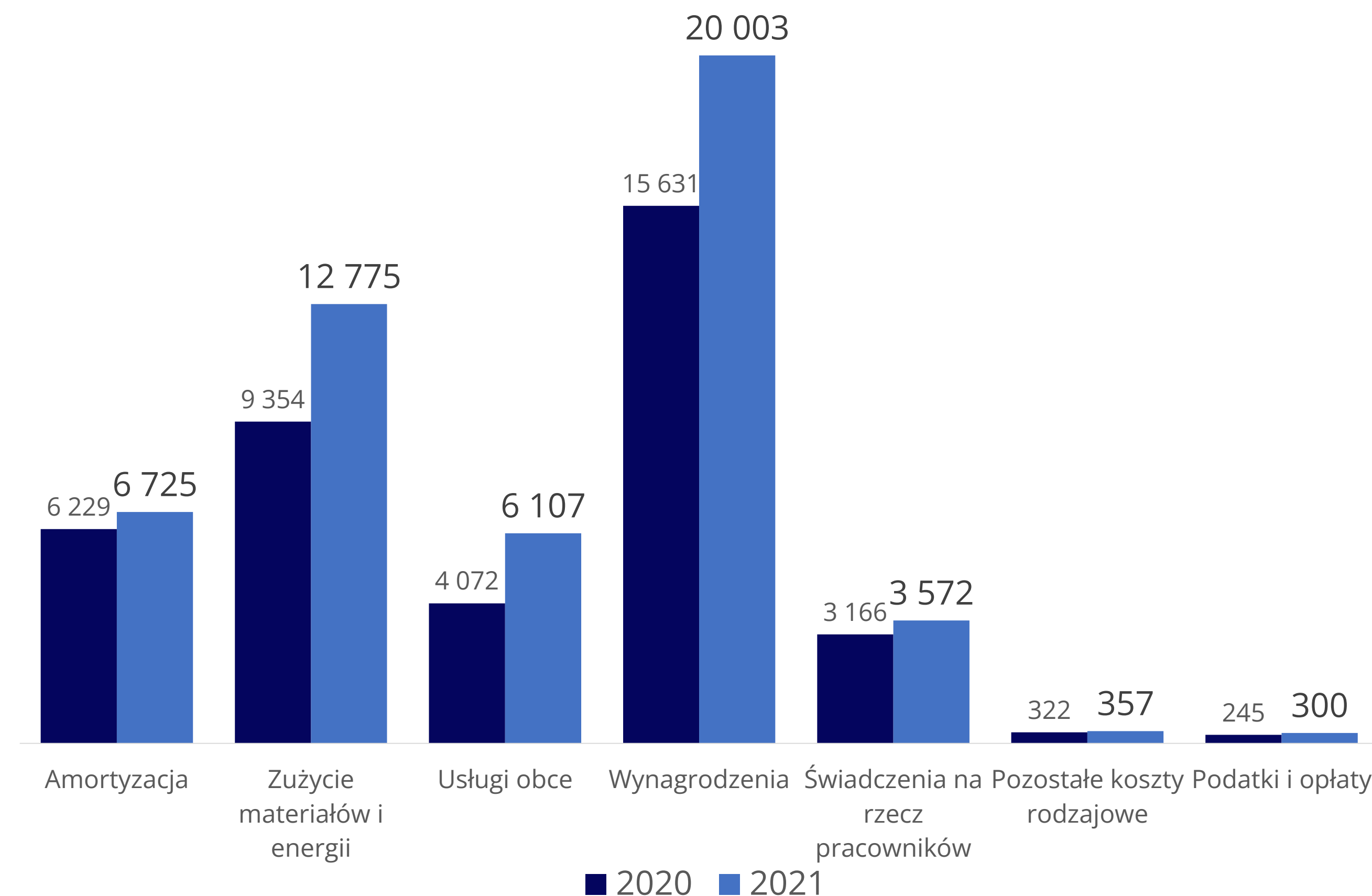
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY WG REGIONÓW W 2021 (%)



KOSZTY OPERACYJNE

- Koszty podstawowej działalności operacyjnej w 2021 wzrosły o 28% w porównaniu do 2020
- Największy wpływ na wzrost kosztów miały:
 - wzrost wolumenu produkcji, co wpłynęło na zwiększone koszty zużycia materiałów i energii (wzrost o 37% tj. 3,42 mln zł)
 - wzrost zatrudnienia (wzrost o 23%) i zwiększenia kosztów wynagrodzeń (wzrost o 28% tj. 4,37 mln zł)
 - zwiększona amortyzacja o 0,5 mln zł (7,96%), co jest związane z zakupem sprzętu w ramach inwestycji poczynionych w latach wcześniejszych, jak również zakończeniem części projektów badawczo-rozwojowych
 - zwiększone koszty usług obcych o 2,04 mln zł (50%), co jest związane z otwarciem biur w USA i na Tajwanie oraz ze zwiększeniem kosztów remontów, utrzymania i konserwacji, kosztów rekrutacji oraz reklamy i marketingu

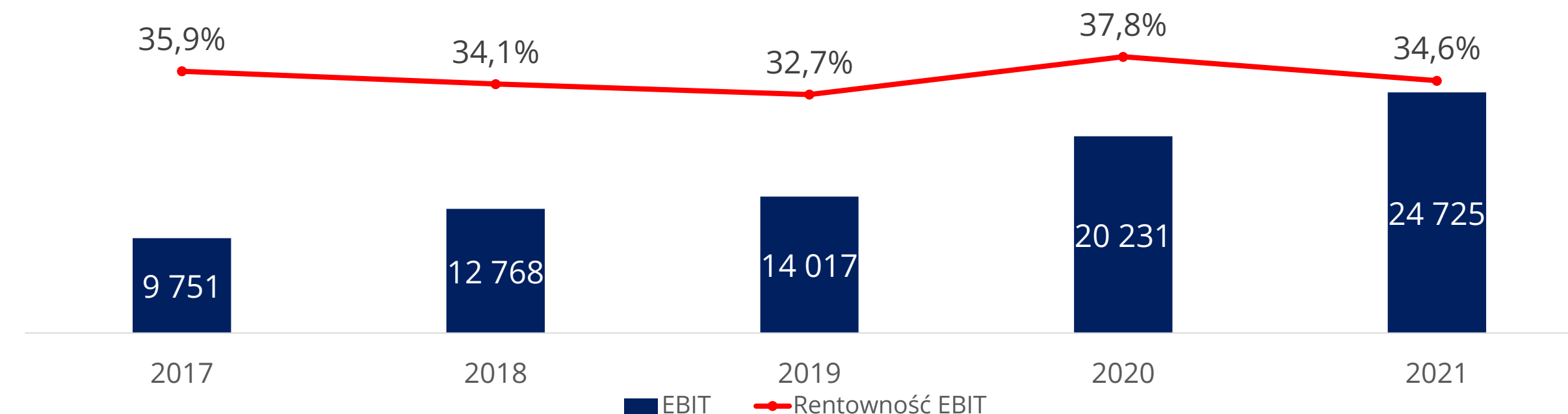
KOSZTY OPERACYJNE W 2020 I 2021 (TYS. ZŁ)



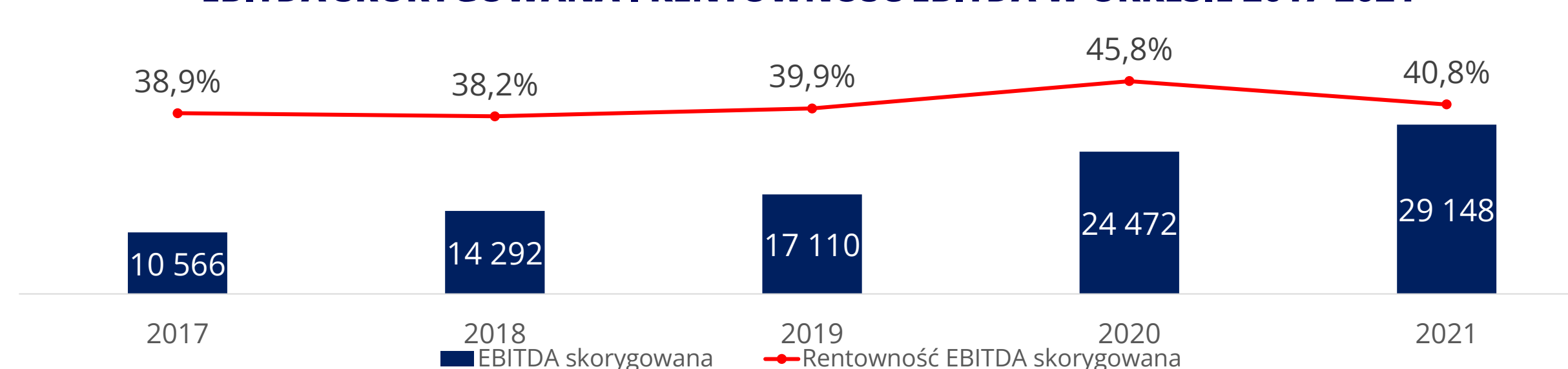
WYNIKI FINANSOWE

- Zysk na działalności operacyjnej (EBIT): 24,72 mln zł (+22% r/r).
- EBITDA skorygowana: 29,1 mln zł (+19% r/r).
- Zysk netto skorygowany o podatek odroczony: 24,3 mln zł (+35% r/r).
- Zysk netto - istotny wpływ na wynik netto miały następujące pozycje:
 - Ujęcie aktywa z tytułu podatku odroczonego (+7,9 mln zł)
 - Odpis na udzielone pożyczki dla spółek zależnych (-1,0 mln zł)
 - Dofinansowania do prac rozwojowych i środków trwałych (+4,7 mln zł)
- Rentowność Spółki utrzymuje się na bardzo wysokim poziomie:
 - rentowność netto (od wyniku skorygowanego) w 2021 wyniosła 34%
 - rentowność EBITDA na poziomie 41%
 - rentowność EBIT wyniosła 35%

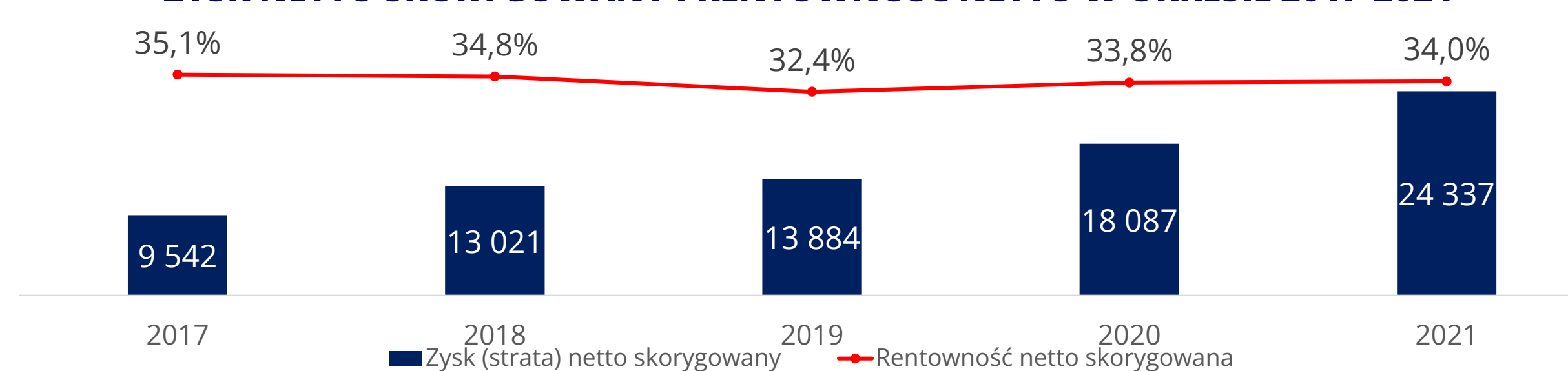
EBIT I RENTOWNOŚĆ EBIT W OKRESIE 2017-2021



EBITDA SKORYGOWANA I RENTOWNOŚĆ EBITDA W OKRESIE 2017-2021



ZYSK NETTO SKORYGOWANY I RENTOWNOŚĆ NETTO W OKRESIE 2017-2021



PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE

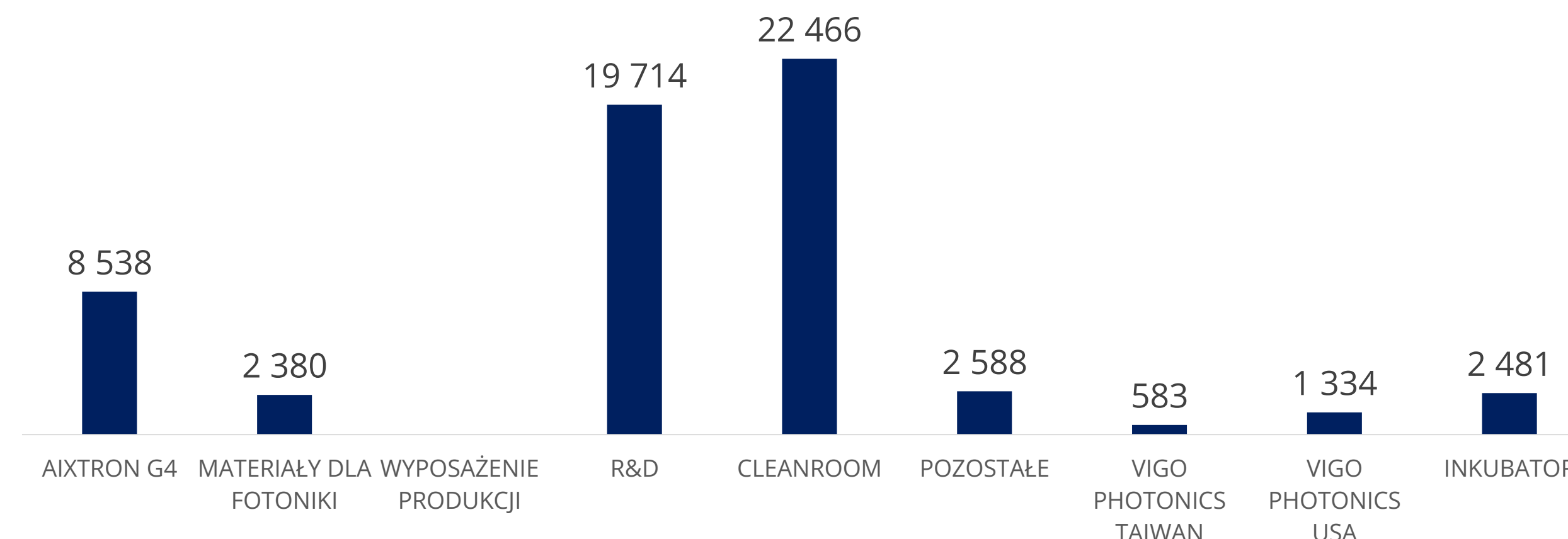
- Spółka generuje stabilne przepływy finansowe
- Z działalności operacyjnej uzyskano 24,1 mln zł, na co wpływ miał zwiększony poziom należności związany z dużymi wolumenami sprzedaży w grudniu 2021
- W ramach działalności inwestycyjnej otrzymano 15,0 mln zł dofinansowań ze środków publicznych, natomiast wydatki inwestycyjne wyniosły 49,6 mln zł (łącznie przepływy z działalności inwestycyjnej w wysokości 34,5 mln zł)
- W ramach działalności finansowej Spółka otrzymała 11,5 mln zł z kredytów inwestycyjnych oraz spłaciła 8,1 mln zł rat kapitałowych i 0,3 mln zł odsetek

Rachunek Przepływów Pieniężnych [tys. zł]	2021	2020
Korekty razem:	-282	3 105
Amortyzacja	6 753	6 244
Zmiana stanu rezerw	354	2 244
Zmiana stanu zapasów	2 325	-2 306
Zmiana stanu należności	-7 981	-3 114
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	2 469	300
Pozostałe	-4 202	-263
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	24 131	21 192
Wpływy	15 055	10 100
Otrzymane dofinansowania	15 053	10 099
Wpływy z tytułu sprzedaży środków trwałych	2	1
Wydatki	-49 616	-26 023
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-29 394	-8 503
Wydatki na nabycie udziałów	-3 523	-2 512
Nakłady na fundusze inwestycyjne	3 033	-3 033
Nakłady na niezakończone prace rozwojowe	-18 298	-11 975
Udzielone pożyczki	-1 433	0
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-34 561	-15 923
Wpływy	11 469	1 512
Kredyty i pożyczki	11 469	1 512
Wydatki	-8 404	-6 631
Spłaty kredytów i pożyczek	-8 092	-6 238
Odsetki i prowizje	-312	-393
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	3 065	-5 119
D. Przepływy pieniężne netto razem	-7 365	150
G. Środki pieniężne na koniec okresu	5 658	13 022

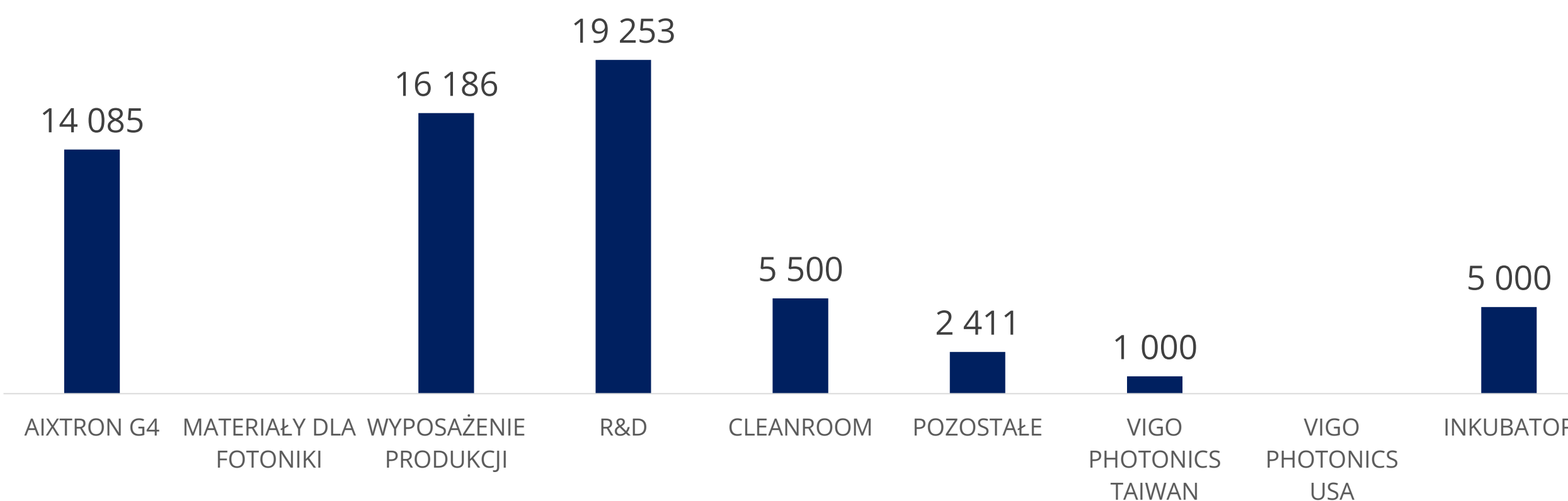
NAKŁADY INWESTYCYJNE/ CAPEX

- Nakłady w 2021 wyniosły 60 mln zł (memoriałowo), z czego najważniejsze wydatki dotyczyły:
 - Przebudowy cleanroomu (22,5 mln zł)
 - Wydatków R&D (19,7 mln zł)
 - Zaliczki na nowy reaktor MOCVD (8,5 mln zł)
- Plan na 2022 zakłada 63,4 mln zł inwestycji, w tym:
 - Dokończenie przebudowy cleanroomu – 5,5 mln zł
 - Wdrożenie nowego MOCVD – 14,1 mln zł
 - Wydatki R&D – 19,2 mln zł
 - Wydatki na zakup wyposażenia produkcyjnego – 16,2 mln zł
 - Inwestycje poprzez VIGO Ventures – 5 mln zł

Nakłady inwestycyjne poniesione w 2021 [tys. zł]



Nakłady inwestycyjne planowane w 2022 [tys. zł]



PERSPEKTYWY KRÓTKOTERMINOWE

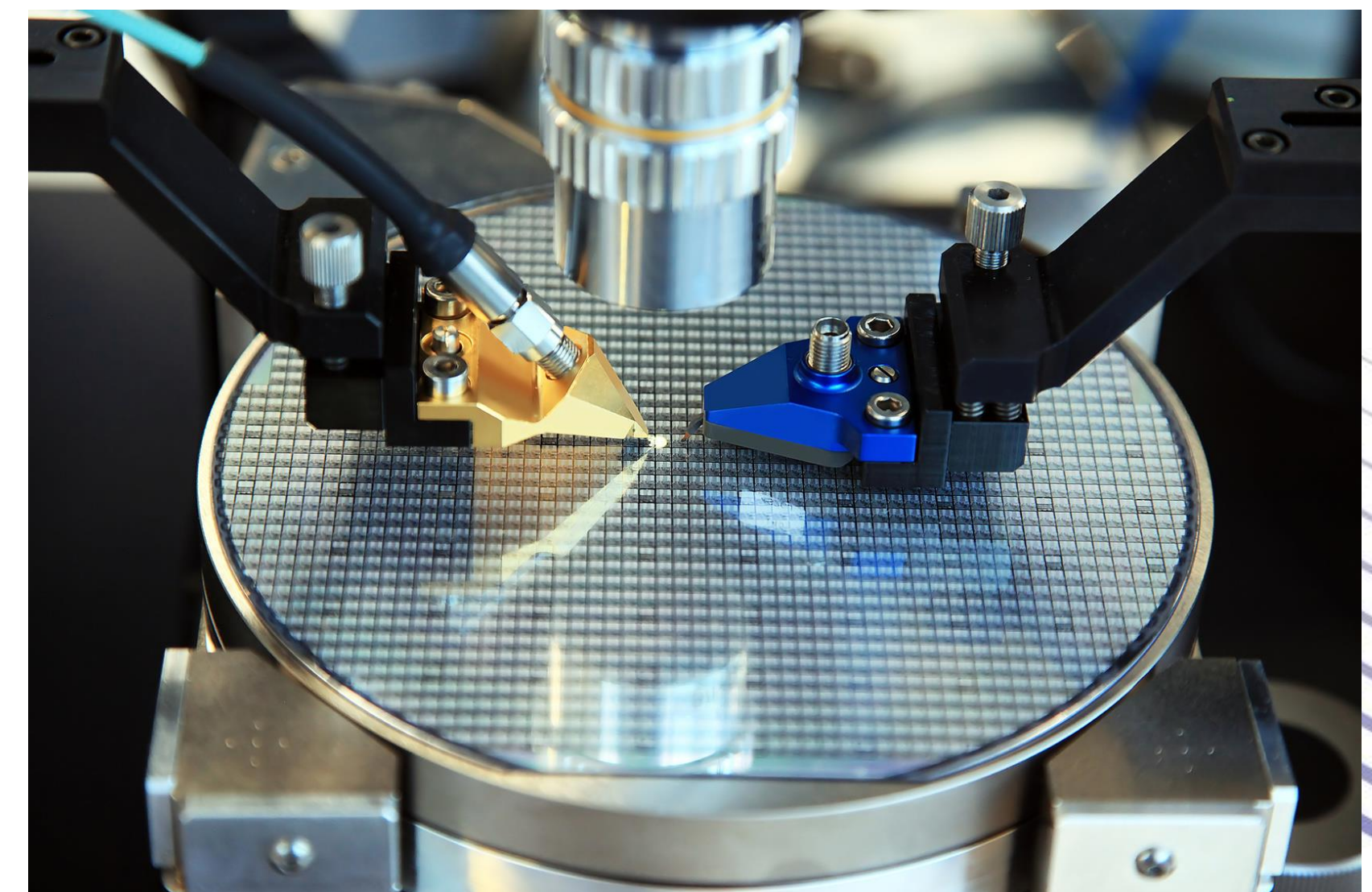
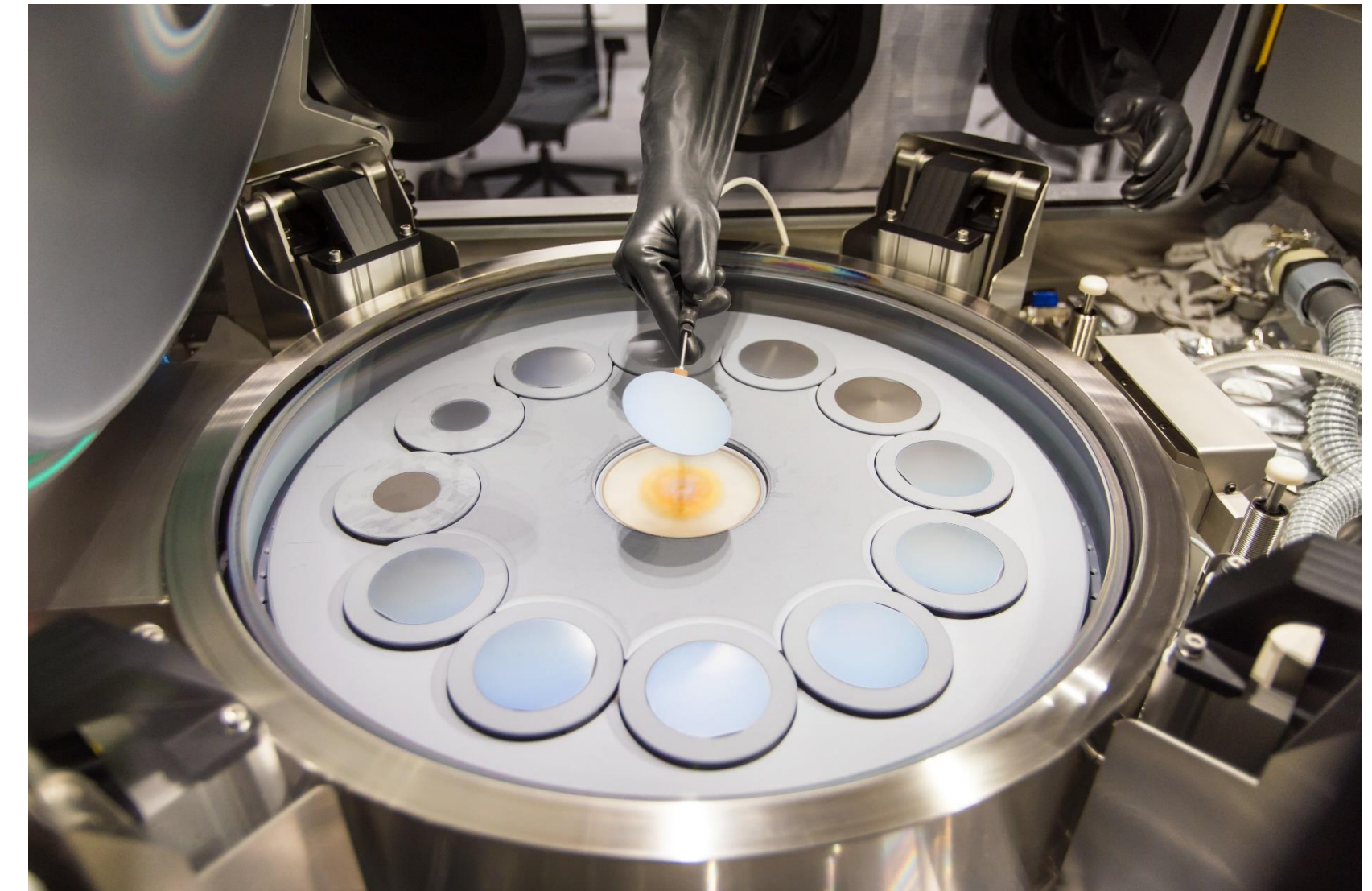
Plan na 2022

80 mln zł przychodów, w tym:

- **Przemysł** - wzrost min. 30%, w szczególności na rynku amerykańskim, w aplikacjach związanych z ochroną środowiska, przemysłem półprzewodnikowym, możliwy większy wzrost w przypadku pozytywnej walidacji nowych produktów po stronie klientów
- **Transport** - wzrost ok. 10% (Caterpillar + rynek chiński)
- **Techniki wojskowe** - w 2022 spodziewane mniejsze zamówienia od Safran; łącznie przychody ok. 10 mln zł
- **Nauka i medycyna** - przychody na zbliżonym poziomie co w 2021
- **Materiały dla fotoniki** - 1,5-2 mln EUR

Przestój w produkcji na początku 2022

- Q1 2022 z gorszymi wynikami r/r ze względu na przestój produkcji związany z przebudową cleanroomu; zamówienia (poza zaplanowanymi wcześniej) przyjmowane na Q2 2022

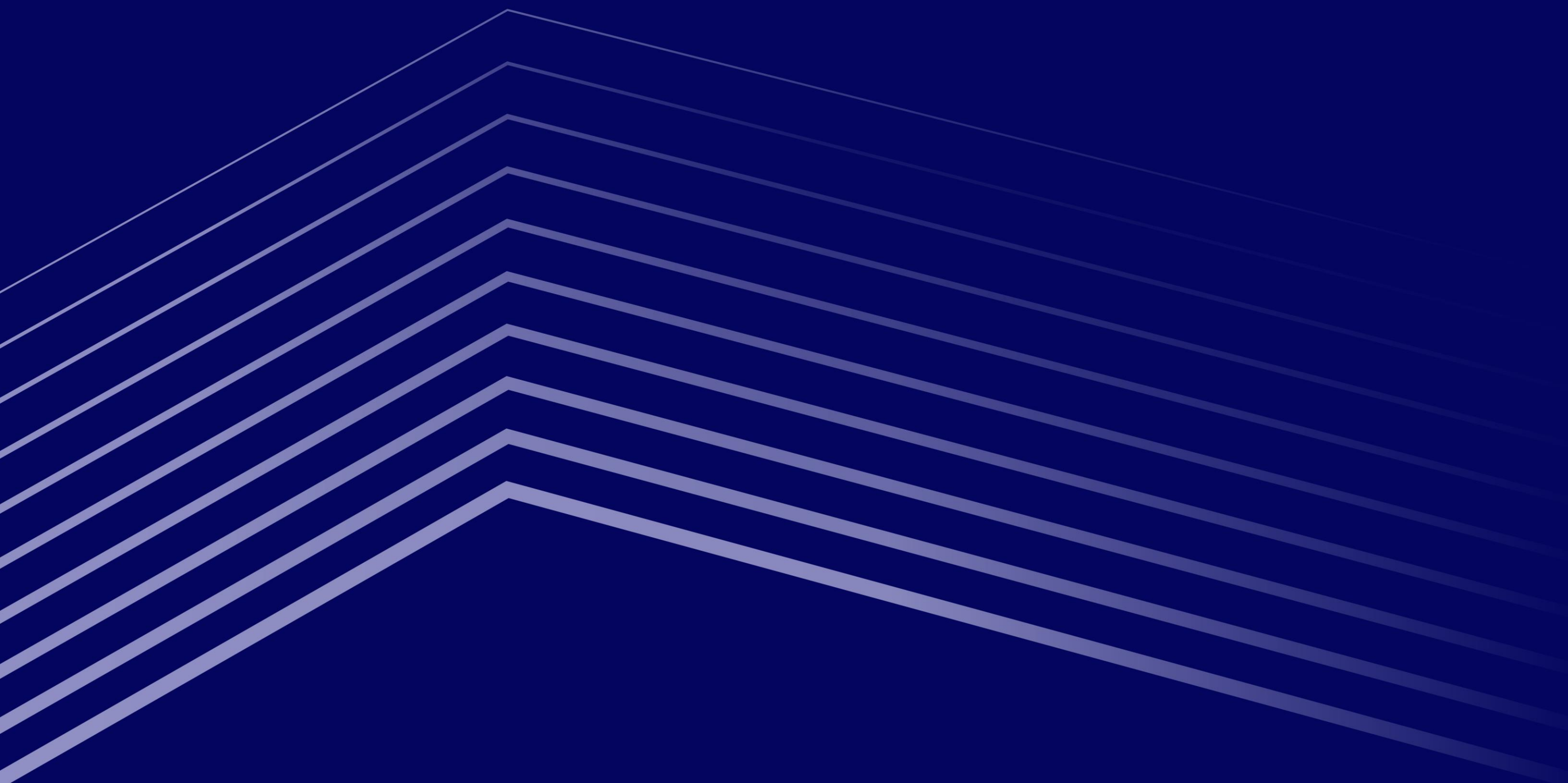


KONTYNUACJA REALIZACJI STRATEGII 2023 I 2026 Z NACISKIEM NA EFEKTYWNOŚĆ PRODUKCJI I INICJATYWY STRATEGICZNE W OPARCIU O UNIKALNE TECHNOLOGIE VIGO I PRZYSPIESZENIE KOMERCJALIZACJI NOWYCH ROZWIĄZAŃ NA SZYBKOROSNACYM, PERSPEKTYWICZNYM RYNKU

<p>OTOCZENIE RYNKOWE</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Nowe branże zyskujące na znaczeniu: elektronika konsumencka typu wearable-lab-on-chip, ochrona środowiska, motoryzacja • Konieczność rozwoju rynku półprzewodników w UE spowodowany deficytem chipów (efekt COVID-19)
<p>INWESTYCJE</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Rozwój baz (technologicznej i technicznej) wspólnych dla kluczowych inicjatyw pro wzrostowych poprzez inwestycje w R&D i uniwersalną infrastrukturę • Przygotowanie planu inwestycyjnego niezbędnego dla realizacji planów strategii 2026
<p>TECHNOLOGIA</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Kontynuacja prac rozwojowych w zakresie inicjatyw ze strategii Spółki • Wdrażanie nowych inicjatyw ze strategii 2026 - wejście na poziom systemów optoelektronicznych, układów scalonych oraz matryc podczerwieni • Kontynuacja prac z i dla globalnych partnerów w zakresie nowych rozwiązań VIGO
<p>KOMERCJALIZACJA</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Skupienie na komercjalizacji obecnych i nowych produktów VIGO, z naciskiem na materiały półprzewodnikowe • Kontynuacja sprzedaży do klientów z obecnych aplikacji z potencjałem najwyższych wzrostów w zastosowaniach przemysłowych, bezpieczeństwa i militarnych, transporcie – ok. 20-30% wzrostu w 2022 • Aktywny rozwój sprzedaży (priorytetowy rynek azjatycki, aktywne działania na rynku europejskim i amerykańskim, pilotażowe programy na rynku polskim)
<p>WYNIKI FINANSOWE</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Utrzymanie tempa rozwoju rocznie w przedziale 20-30% • Przychody ze sprzedaży – 2022: ~80,0 mln zł, 2023: ~100,0 mln zł • EBITDA skorygowana - 2022: ~33,5 mln zł, 2023: ~40 mln zł • Zachowanie wysokiej, ponad 40% marży EBITDA znormalizowanej

VIGO
PHOTONICS

SESJA Q&A



DZIĘKUJEMY ZA UWAGĘ

Kontakt:

Małgorzata Młynarska

Investor Relations Manager, cc group

e: malgorzata.mlynarska@ccgroup.pl

t: +48 697 613 709

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych, zawiera jedynie informacje podsumowujące i nie ma wyczerpującego charakteru, ani nie jest przeznaczone do tego, by być jedyną podstawą jakiegokolwiek analizy lub oceny. VIGO System S.A. nie składa żadnych zapewnień (wyraźnych lub dorozumianych) w zakresie informacji przedstawionych w niniejszym opracowaniu i nie należy polegać na żadnych informacjach zawartych w niniejszym dokumencie, łącznie z zawartymi w nim prognozach, szacunkach i opiniach. VIGO System S.A. nie przyjmuje żadnej odpowiedzialności za ewentualne błędy, pominięcia lub nieprawidłowości zawarte w niniejszym dokumencie. Zostały w nim wykorzystane źródła informacji, które VIGO System S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Niniejsze opracowanie nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. VIGO System S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania. Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody VIGO System S.A.