

WYNIKI FINANSOWE ZA Q3 2022

7 listopada 2022

**35** lat doświadczenia  
i działalności

**Siedziba w Polsce**  
oraz oddział w USA

**220** wysoko wykwalifikowanych  
i doświadczonych ekspertów  
(1 profesor, 14 doktorów i >60 inżynierów)

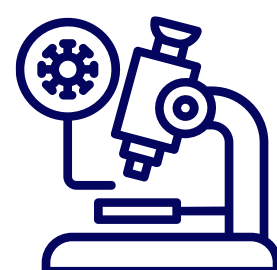
**25** dystrybutorów w **18** krajach  
wspierających sprzedaż rozwiązań

od **2014** obecność na GPW

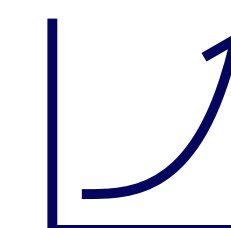
Ok. **350 mln PLN** kapitalizacji

Wsparcie stabilnych, długoterminowych  
**akcjonariuszy**

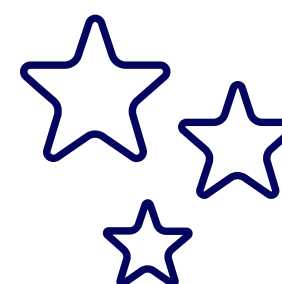
## VIGO TO ŚWIATOWY LIDER WYSOKO TECHNOLOGICZNYCH ROZWIĄZAŃ - NAJBARDZIEJ ZAAWANSOWANYCH FOTONICZNYCH DETEKTORÓW ŚREDNIEJ PODCZERWIENI, MODUŁÓW DETEKCYJNYCH ORAZ MATERIAŁÓW PÓŁPRZEWODNIKOWYCH



Działalność na globalnych, dynamicznie rosnących rynkach fotoniki i podczerwieni, wspierana trendami popytowymi i ekonomiczno-technologicznymi



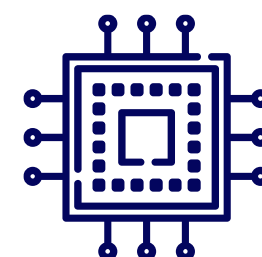
Ambitna strategia rozwoju pozwalająca rosnać w tempie 20-30% rocznie



Niewielka konkurencja w skali globalnej – obecnie tylko 3 firmy na świecie jako bezpośrednia konkurencja dla VIGO



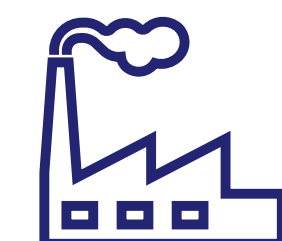
Relacje biznesowe z globalnymi korporacjami (m.in. Safran, Emerson, Caterpillar, TRUMPF)



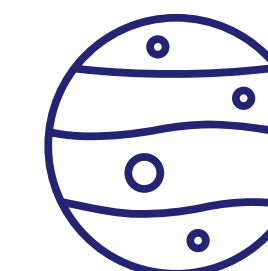
Unikalna technologia i innowacyjne, wysokiej klasy rozwiązania, dostosowane do potrzeb klientów



Ponad 2,5-krotne zwiększenie przychodów i wyniku EBITDA w ciągu ostatnich 5 lat (2017-2021)



6,5 tys. m<sup>2</sup> powierzchni produkcyjnej – kompletna linia produkcyjna dla półprzewodników



6 detektorów z sukcesem wykorzystanych w misjach na Marsie



# AGENDA

1. EXECUTIVE SUMMARY
2. PODSUMOWANIE Q3 2022
3. WYNIKI FINANSOWE Q3 2022
4. PERSPEKTYWY

## PODSUMOWANIE Q3 2022

- Płaskie przychody w Q3 2022 r/r mimo zmiennego otoczenia rynkowego dzięki niezmiennie rosnącemu rynkowi średniej podczerwieni i popytowi na rozwiązania VIGO oraz większej aktywności sprzedażowej na rynkach amerykańskim i azjatyckim
- Niższe wyniki operacyjne r/r związane z intensywnym rozwojem sieci sprzedaży w USA oraz przygotowaniem kolejnych projektów rozwojowych Spółki, a także wzrostem wynagrodzeń
- Rekordowy napływ nowych zamówień sprzedażowych w wys. 67 mln PLN - wzrost o 20% r/r na koniec października 2022
- Nowe dofinansowania na realizację projektów badawczo-rozwojowych w wys. 9 mln PLN
- Kontynuacja rozwoju nowych technologii i procesu komercjalizacji dotychczasowych oraz nowych rozwiązań zgodnie z inicjatywami przyjętymi w strategii rozwoju
- Szereg działań marketingowych mających na celu wsparcie komercjalizacji rozwiązań i wzrost rozpoznawalności marki VIGO, z naciskiem na rynek amerykański
- Instalacja i rozruch nowego reaktora epitaksjalnego
- Przekształcenie inkubator inwestycyjny VIGO WE Innovation w VIGO Ventures ASI - inwestycje w innowacyjne projekty



Materiały epitaksji



Detektory fotonowe



Moduły detekcyjne



PODSUMOWANIE Q3 2022

## ROZWÓJ TECHNOLOGII

### Cel Inicjatywy

- Eksploatacja rynku w fazie jego stopniowego zaniku poprzez poprawę procesu customizacji oraz eksploracji niepokrytych nisz rynkowych
- Stabilizacja technologii detektorów wieloelementowych, wdrożenie rozwiązań cyfrowych, rozwój produktów pod zastosowania wojskowe i kosmiczne

### Osiągnięcia w Q3 2022

- Pozytywne przejście audytu jednego z największych producentów spektrofotometrów. Potencjał sprzedaży >1000 szt./rok (>1 mln EUR)
- Pozytywna weryfikacja u dwóch kluczowych klientów detektorów MCT z wykorzystaniem nowych technologii produkcyjnych na processingu i montażu

### Plany na Q4 i 2023

- Optymalizacja dotychczasowej gamy produktowej na nowe technologie processingu i montażu
- Rozpoczęcie prac nad detektorami chłodzonych LN2 dla zastosowań w spektrofotometrii

## KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY





## ROZWÓJ TECHNOLOGII

### Cel Inicjatywy

- Zdobyć pozycję nr 1 na rynku producentów detektorów III-V w zakresie MidIR. Wdrożenie technologii supersieci T2SL (dorównanie parametrom MCT), osiągnięcie parametrów technicznych lepszych od konkurencji w całym zakresie MidIR.

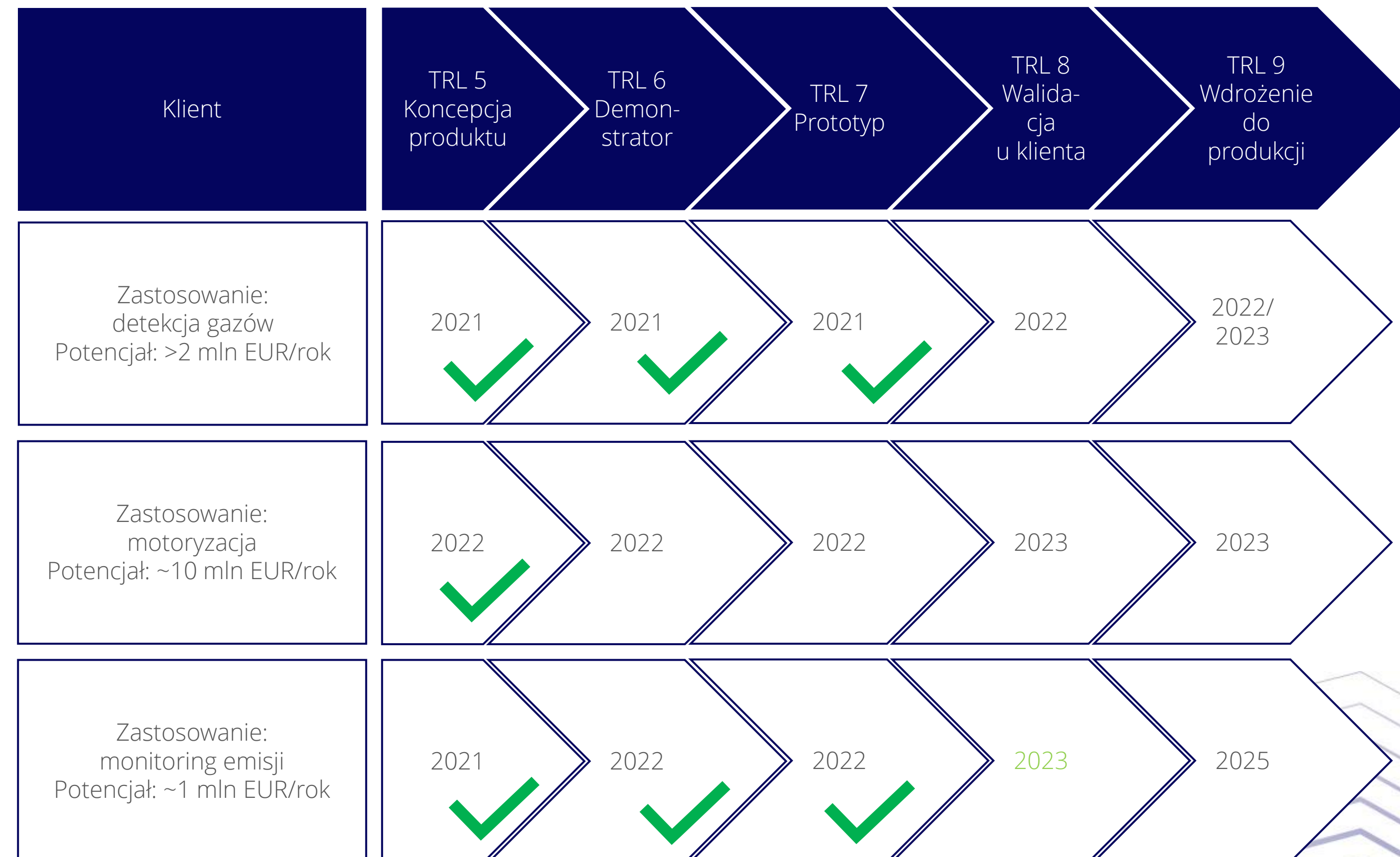
### Osiągnięcia Q3 2022

- Przygotowanie stanowisk produkcyjnych TMD dla większych wolumenów oraz stabilizacja łańcucha dostaw. Pierwsze partie produkcyjne detektorów zrealizowane i zweryfikowane
- Potwierdzona skuteczność technologii kaskadowych detektorów LWIR
- Opracowane detektory z płaską optyką zgodne z oczekiwaniami
- Potwierdzona skuteczność rozwiązań antyfringingowych u klientów wykorzystujących lasery do analizy gazów

### Plany na Q4 i 2023

- Rozwój detektorów supersieciowych długofalowych niechłodzonych
- Optymalizacja czasu i kosztów produkcji TMD
- Uzupełnienie oferty detektorów InAs oraz przeprowadzenie ofensywy sprzedażowej w tym obszarze

## KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY



## ROZWÓJ TECHNOLOGII

### Cel inicjatywy

- Wejście na rynek detektorów III-V InGaAs.

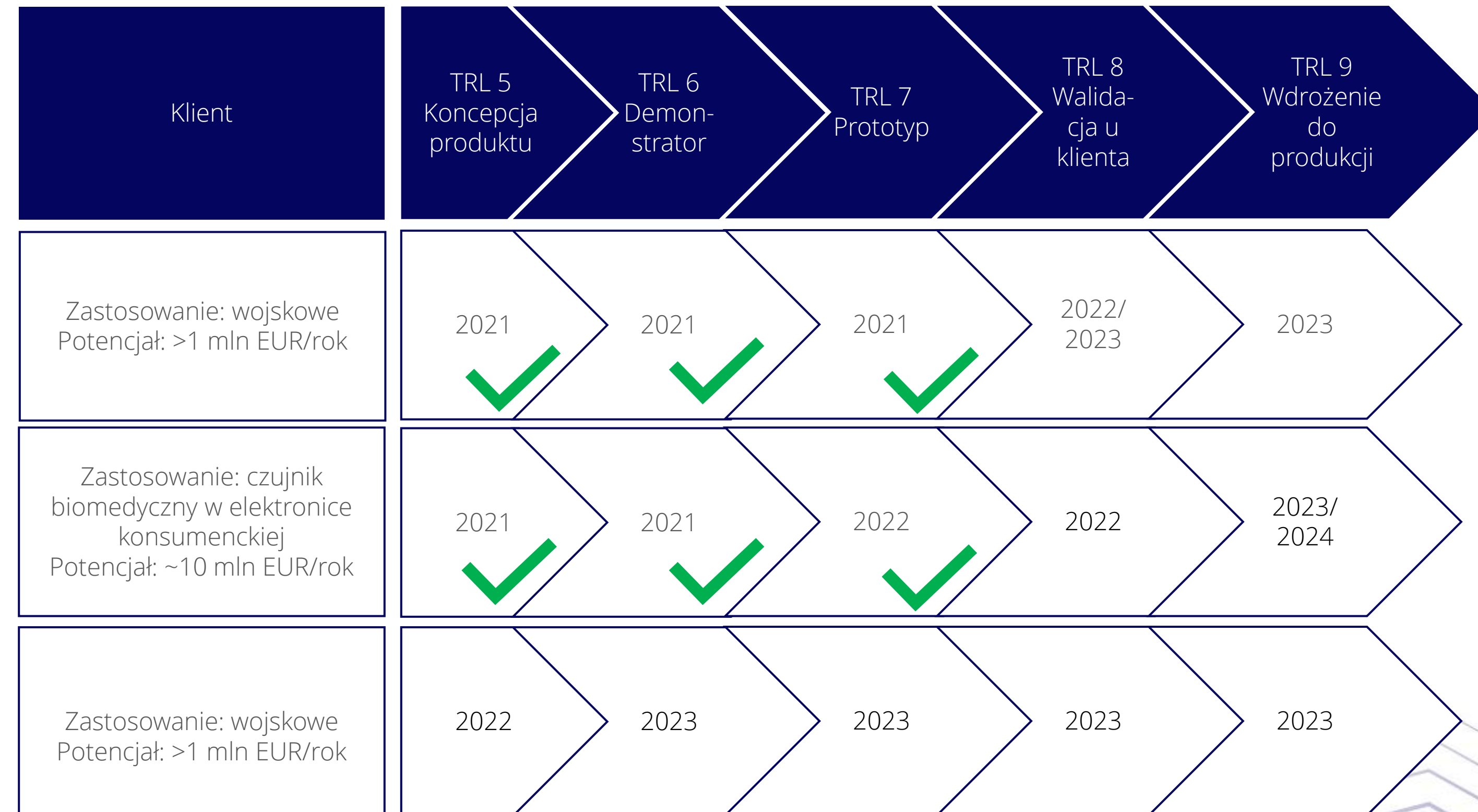
### Osiągnięcia Q3 2022

- Prototypy detektorów eInGaAs w trakcie walidacji u klienta.
- Pozytywnie zakończono pierwszą fazę testów prototyp InGaAs 1.7 do zastosowań wojskowych.
- Rozszerzenie prac nad zbalansowanym modułem detekcyjnym z szybkimi detektorami InGaAsowymi >1.5GHz
- Szereg nowych projektów sprzedażowych dla wojska, zastosowań biomedycznych oraz przemysłowych.

### Plany na Q4 i 2023

- Walidacja prototypów eInGaAs i 1.7um u klientów.
- Obsługa pierwszych zamówień InGaAs 1.7um i eInGaAs

## KOMERCJALIZACJA – PRZYKŁADOWE PROJEKTY





# INICJATYWA EPITAKSJI III-V\* – MATERIAŁY PÓŁPRZEWODNIKOWE I ŹRÓDŁA BLISKIEJ PODCZERWIENI (VCSEL)



## ROZWÓJ TECHNOLOGII

### Cel Inicjatywy

- Zdobyć widoczność na rynku usług epitaksji, eksploracja nisz rynkowych na przyrządy foniczne (nowe VCSELe, nietypowe rozwiązania). Dopracowanie technologii produkcji i charakteryzacji VCSELI

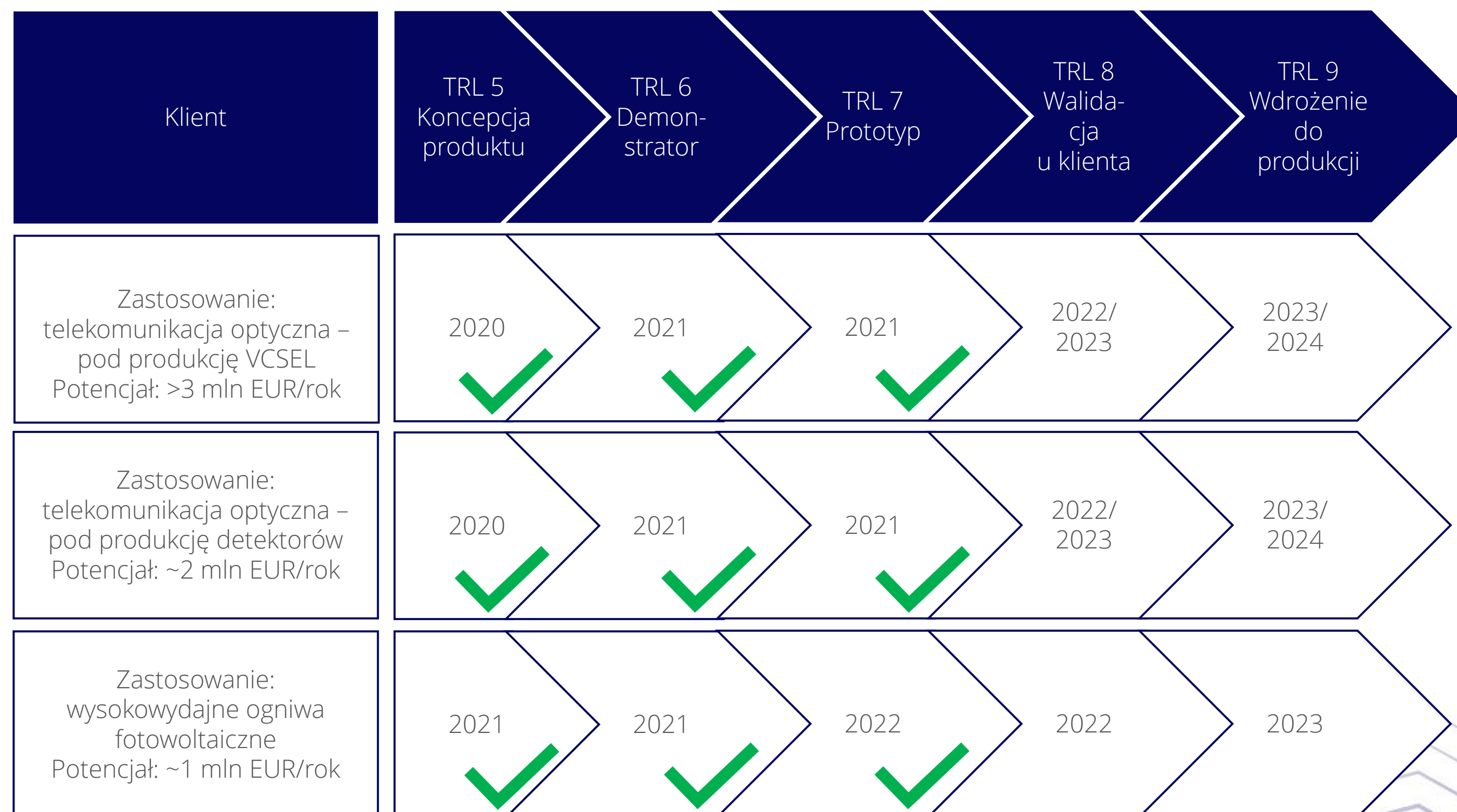
### Osiągnięcia Q3 2022

- *Kwantowe Lasery Kaskadowe (QCLs)* – pozytywne wdrożenia u klientów, ugruntowanie pozycji producenta wysokiej jakości struktur laserowych. Znaczący wzrost przychodów ze sprzedaży
- *Optyczne Bezprzewodowe Przekazniki Mocy (OPWTs)* – kolejny etap wdrażania produktów w wielkich firmach globalnych. I partia wdrożeniowa
- *Diody laserowe (LDs)* – pozytywne kwalifikacje jakości struktur, wzrost zamówień na struktury laserowe w zakresie 1200-1300nm

### Plany na Q4 i 2023

- Rozpoczęcie komercyjnej współpracy technologicznej w zakresie wprowadzenia QCL do seryjnej produkcji
- Finalizacja opracowania technologii OPWTs i rozpoczęcie wdrożenia do produkcji

## KOMERCJALIZACJA - PRZYKŁADOWE PROJEKTY



\* Wysokiej jakości struktury epitaksjalne wieloskładnikowych związków półprzewodnikowych III-V (GaAs-, InP-based) oferowane bezpośr. klientom pod produkcję własną chipów detektorów, laserów VCSEL, EEL, QCL oraz produkcja SWIR PDs i VCSELS w/ przez VIGO.

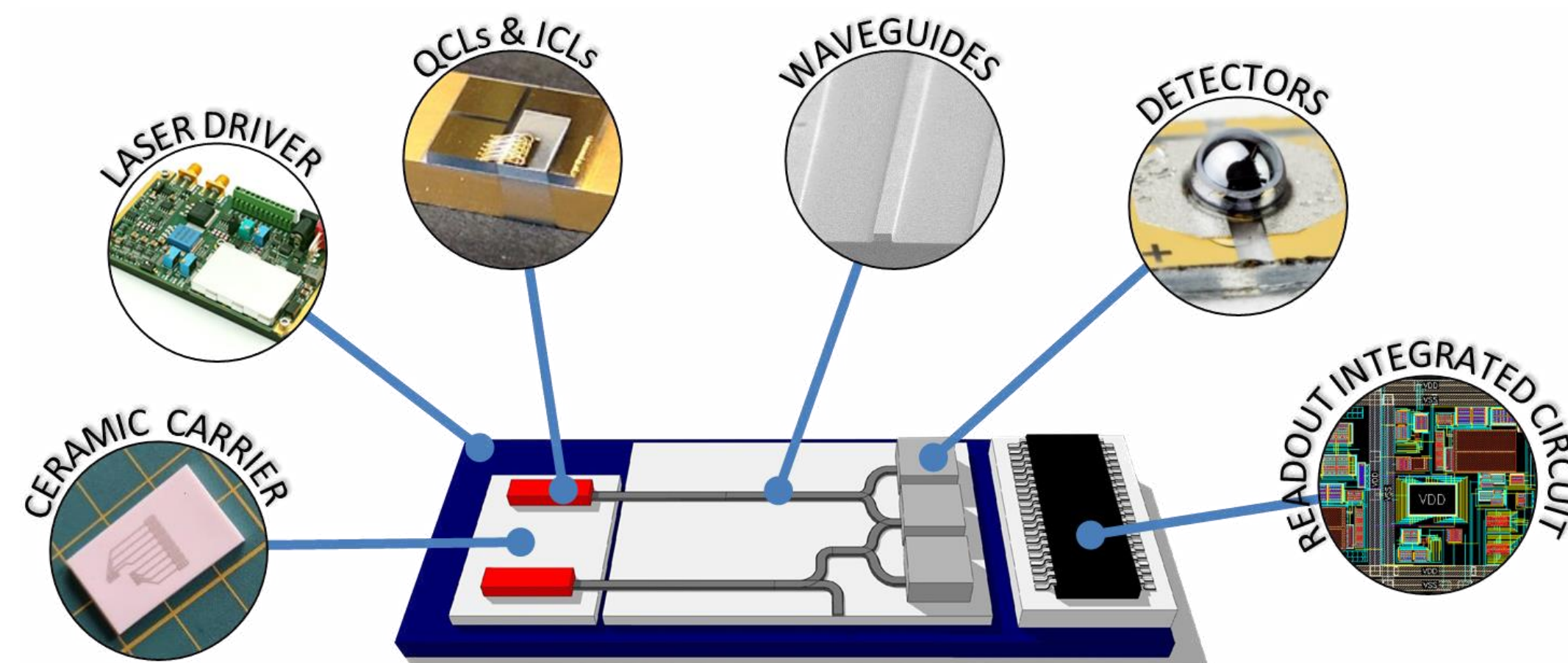
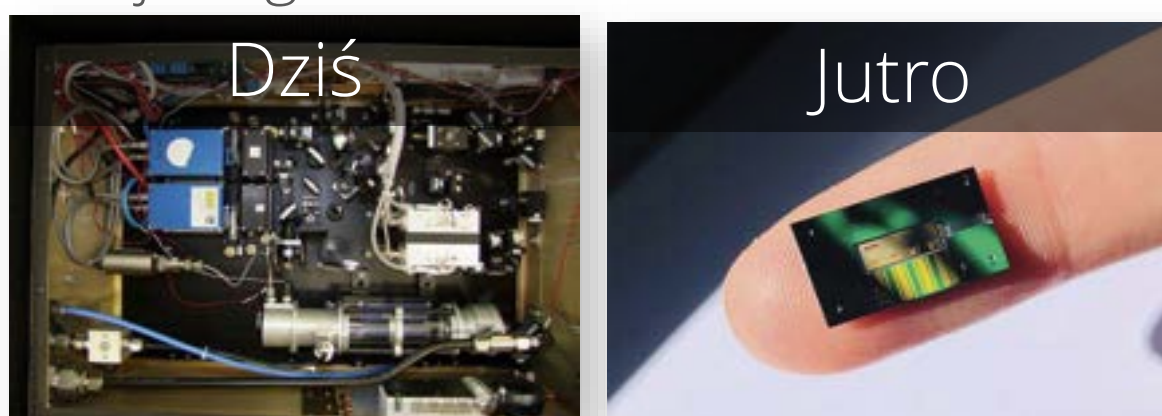


## ROZWÓJ TECHNOLOGII

### Cel Inicjatywy

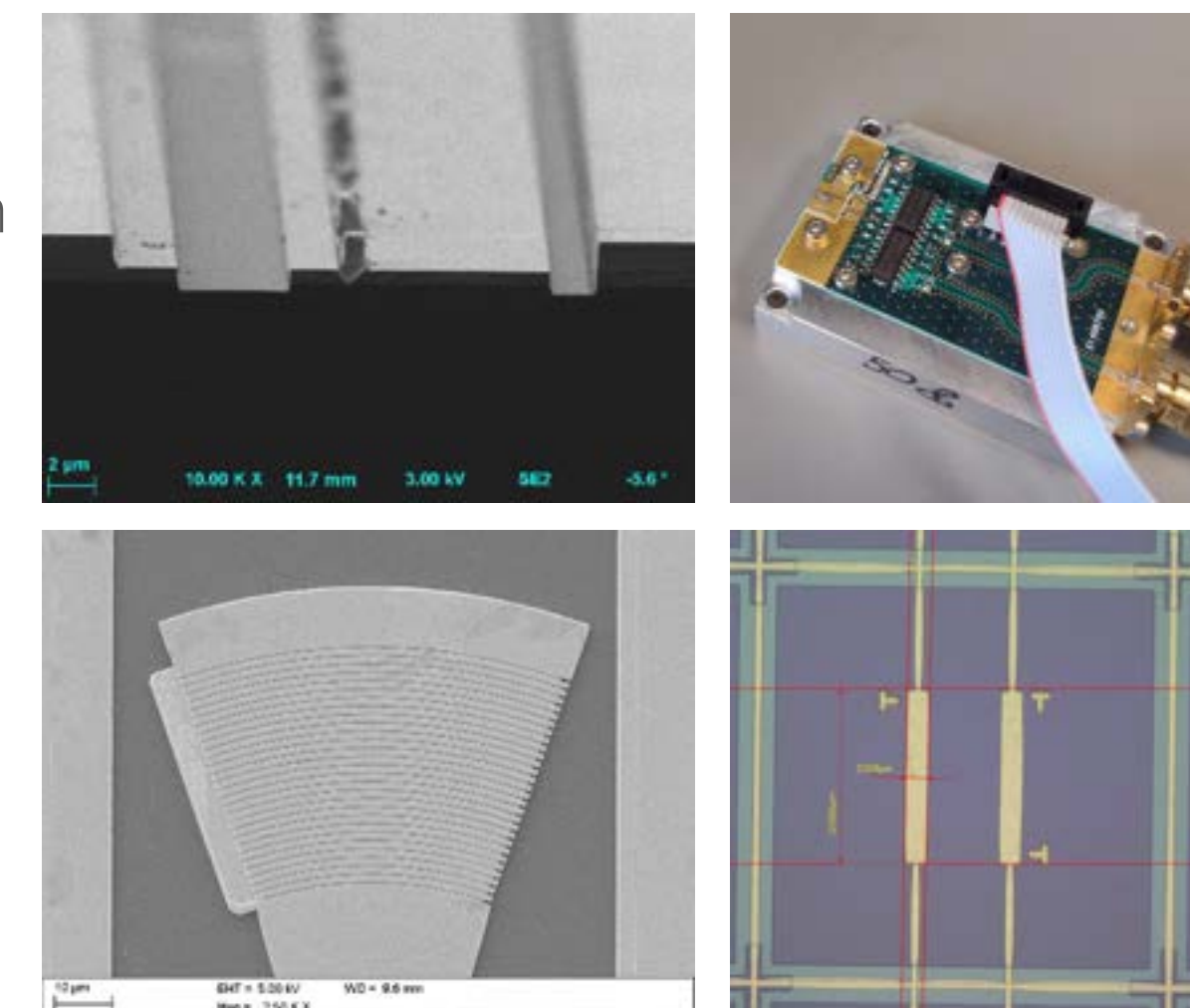
- Wprowadzenie jako pierwszy producent na świecie fotonicznych układów scalonych dla średniej podczerwieni
- Kompletna linia produkcyjna (pierwsza na świecie) dla PIC na zakres MIR (MIRPIC), kompletny łańcuch wartości dla układów MIRPIC

Czujniki gazu



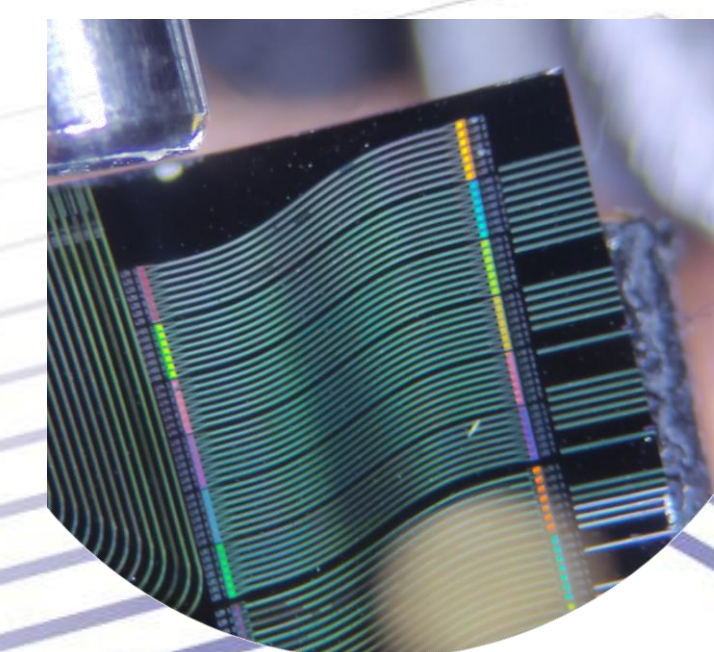
### Osiągnięcia Q3 2022

- Finalizacja procesów technologicznych Ge-on-Si/2  $\mu\text{m}$
- Wytworzone struktury sprzęgaczy siatkowych (integracja wertykalna źródeł i detektorów)
- Charakteryzacja laserów 5,2  $\mu\text{m}$  z poszerzonym falowodem (Large Optical Cavity – LOC)
- Wykonanie masek do detektorów do BSA (BackSide Alignment) i testy metalizacji do integracji detektor+PIC
- Opracowany i wstępnie przetestowany na laserach IMIF sterownik Pulse QCL
- Testy montażu komponentów z wykorzystaniem metody zgrzewania ultradźwiękowego



### Plany na Q4 2022

- Wszechstronna charakteryzacja struktur Ge-on-Si/2  $\mu\text{m}$
- Wykonanie procesu technologicznego SOI/2  $\mu\text{m}$
- Optymalizacja procesu separacji pasywnych układów PIC
- Opracowanie systemu sprzężenia lasera QCL i pasywnego układu PIC





## ROZWÓJ TECHNOLOGII

### Cel Inicjatywy

- Zdobyć pozycję głównego dostawcy detektorów dla polskiego wojska/przemysłu zbrojeniowego, zdobyć klientów poza Polską (przemysł, kosmos)
- Opracowanie technologii produkcji matryc chłodzonych

### Osiągnięcia w Q3 2022

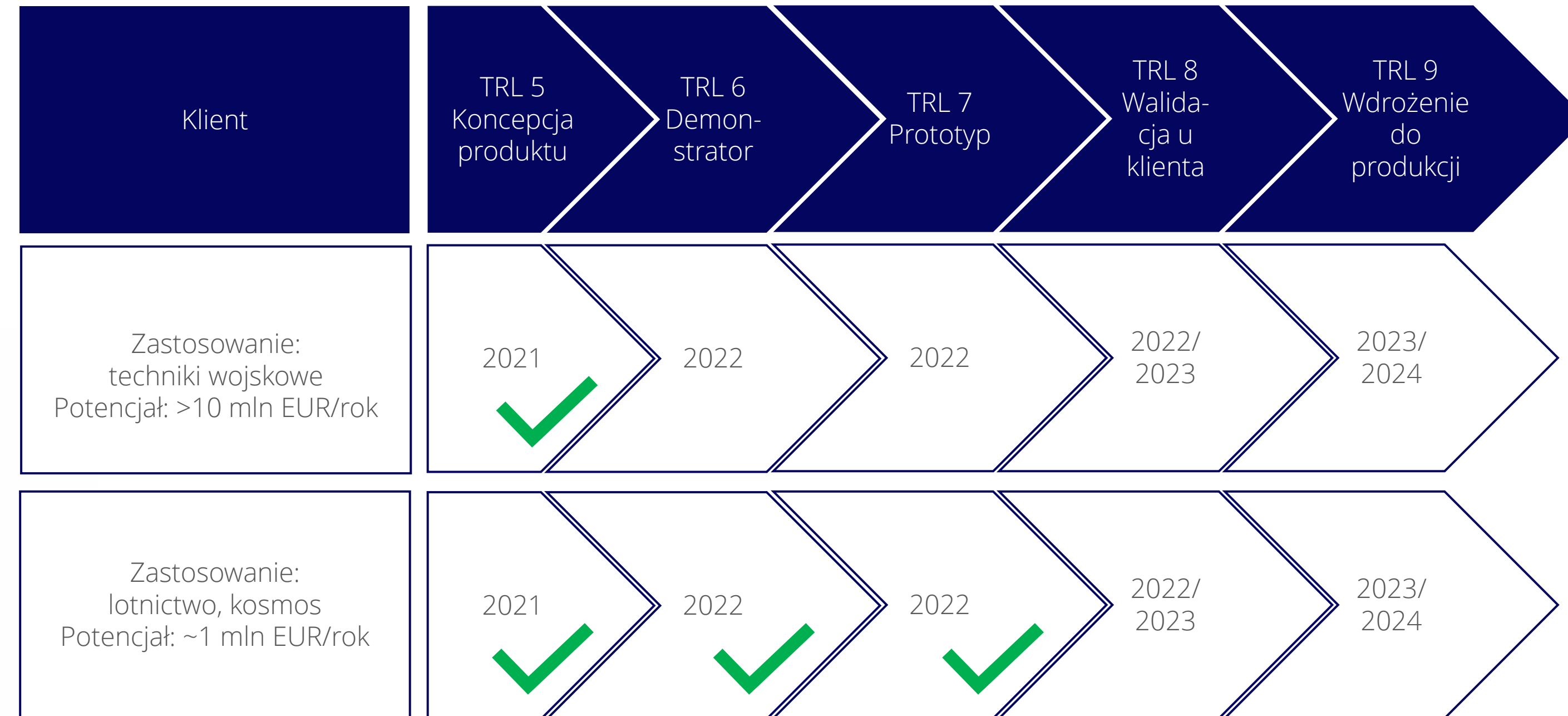
- Optymalizacja procesów produkcyjnych dla sensorów o dużej gęstości upakowania pikseli
- Prototyp komercyjnej matrycy InGaAs, demonstrator matrycy chłodzonej

### Plany na Q4 i 2023

- Test możliwości chłodzonej matrycy T2SL



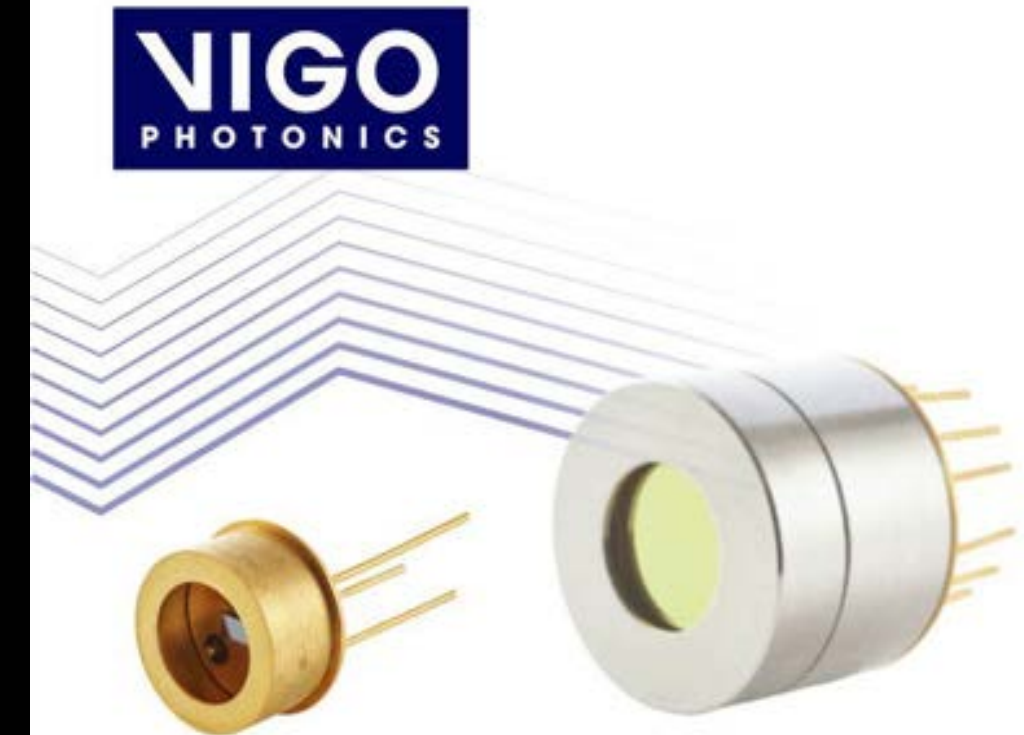
## KOMERCJALIZACJA - PRZYKŁADOWE PROJEKTY





## WZMOŻONA AKTYWNOŚĆ NA MIĘDZYNARODOWYCH KONFERENCJACH NAUKOWYCH ORAZ TARGACH BRANŻOWYCH:

- Mirsens – Konferencja poświęcona średniej podczerwieni – detektory MCT oraz III-V
- Quantum Structure IR Photodetectors (QSIP) Conference – konferencja naukowa współorganizowana przez NASA – detektory III-V
- International QCL Laser School & Workshop (IQCLSW) – konferencja poświęcona laserom QCL – źródła średniej podczerwieni
- FLAIR – konferencja poświęcona spektroskopii – detektory MCT oraz III-V
- E-MRS – konferencja poświęcona warstwom epitaksjalnym - epitaksja
- Międzynarodowy Salon Przemysłu Obronnego – targi poświęcone aplikacjom Militarnym - matryce



**Check out:**  
**InAs/InAsSb T2SL Photoconductive and Photovoltaic Detectors**

Uczestnictwo na konferencjach kreuje markę VIGO jako autorytet w branży i daje możliwość promowania technologii rozwijanych w ramach inicjatyw strategicznych

## WSPARCIE KOMERCJALIZACJI PRODUKTÓW

- Realizacja kampanii wspierającej komercjalizację detektorów wieloelementowych (32E) oraz modułu wielopasmowego
- Kontynuacja kampanii promującej detektory supersieciowe InAs/InAsSb

**Four band mid-IR Detection Module**

**Features:**

- Integrated TEC controller
- Easy assembly
- Compatible with optical accessories
- Other filters available upon request





# INTENSYFIKACJA SPRZEDAŻY NA RYNKU AMERYKAŃSKIM

## WZMOŻONA AKTYWNOŚĆ W USA

Otwarcie biura w 2022 i rozpoczęcie bezpośredniej sprzedaży do klientów oraz szereg działań wspierających ekspansję na rynek amerykański, w tym m.in.:

- Dołączenie do dwóch amerykańskich klastrów fonicznych – Society of Applied Spectroscopy i Florida Photonics Cluster
- Nawiązanie współpracy z jedną z największych hurtowni sprzętu elektronicznego – Digi-Key Electronics
- Przeprowadzenie webinarium produktowego dedykowanego rynkowi amerykańskiemu
- Kreowanie marki VIGO Photonics i wzmożona współpraca z mediami branżowymi Photonics Media oraz Laser Focus World
- Aktywne uczestnictwo w targach SPIE Optics and Photonics.
- Rozpoczęcie kampanii Google Ads oraz Linked In Ads kierowanej na rynek US



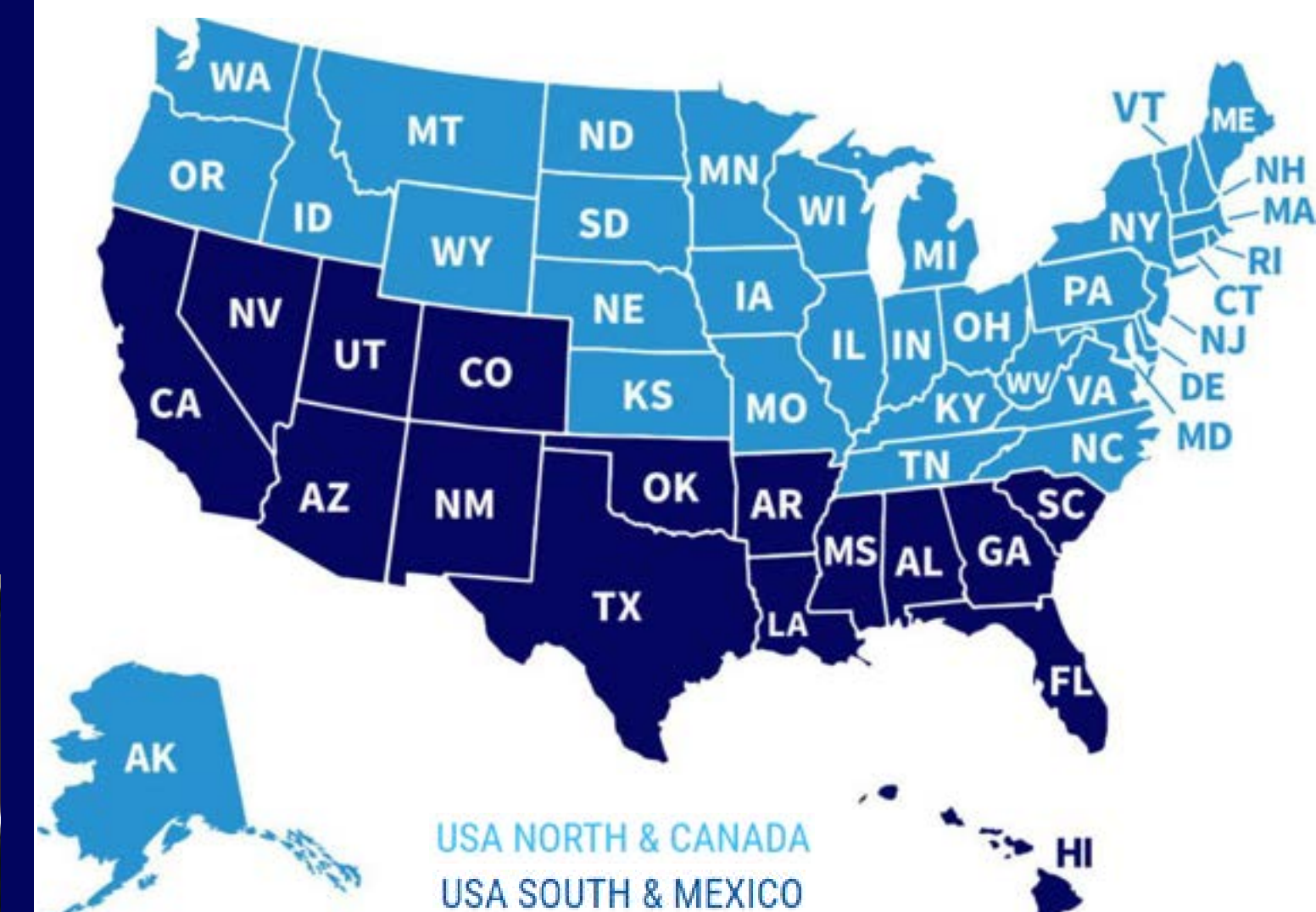
Florida  
Photonics  
Cluster



**VIGO**  
PHOTONICS

## ZAŁOŻENIA BIZNESOWE EKSPANSJI DO USA

Przyspieszenie rozwoju VIGO na rynku amerykańskim i głębsza eksploracja rynku zamówień publicznych w USA



W H2 2021 – utworzenie spółki VIGO Photonics US: zatrudnienie CEO, budowa zespołu, rekrutacje oraz wdrażanie strategii sprzedażowej, dystrybucyjnej i marketingowej

**VIGO**  
PHOTONICS

**PHOTONICS**  
MEDIA  
photonics.com

**Affordable, Low-Profile  
Solutions for Gas Sensing**

**8 September 2022  
1:00 PM EDT**



**VIGO**  
PHOTONICS

**PHOTONICS**  
MEDIA  
photonics.com



**Brian Sanders** - Senior  
Business Development Manager  
(US South and Mexico)



**Alfred Mottola** - Senior  
Business Development  
Manager (US North and  
Canada)

**Affordable, Low-Profile Solutions  
for Gas Sensing**  
**8 September 2022 1:00 PM EDT**



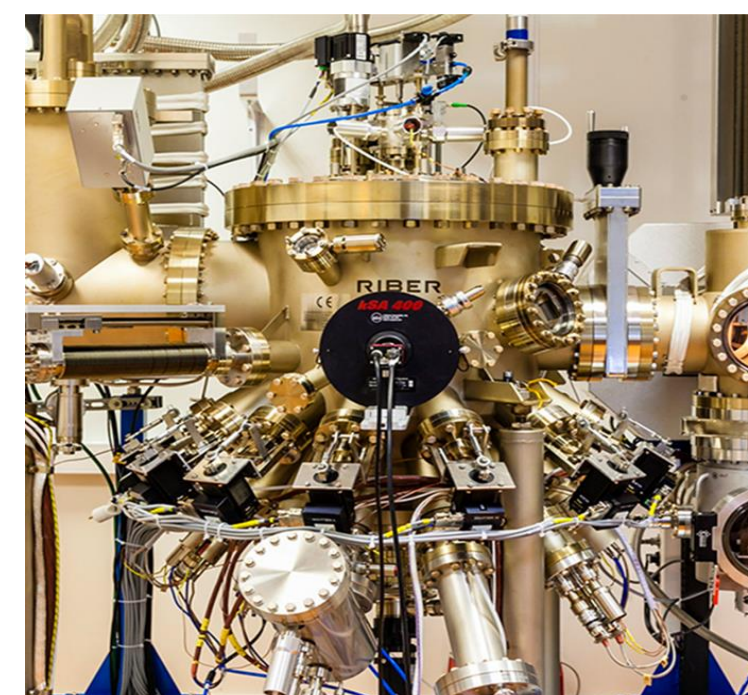
# NOWY REAKTOR UMOŻLIWI PODWOJENIE MOCY PRODUKCYJNYCH

## TESTOWY ROZRUCH NOWEGO REAKTORA EPITAKSYJALNEGO

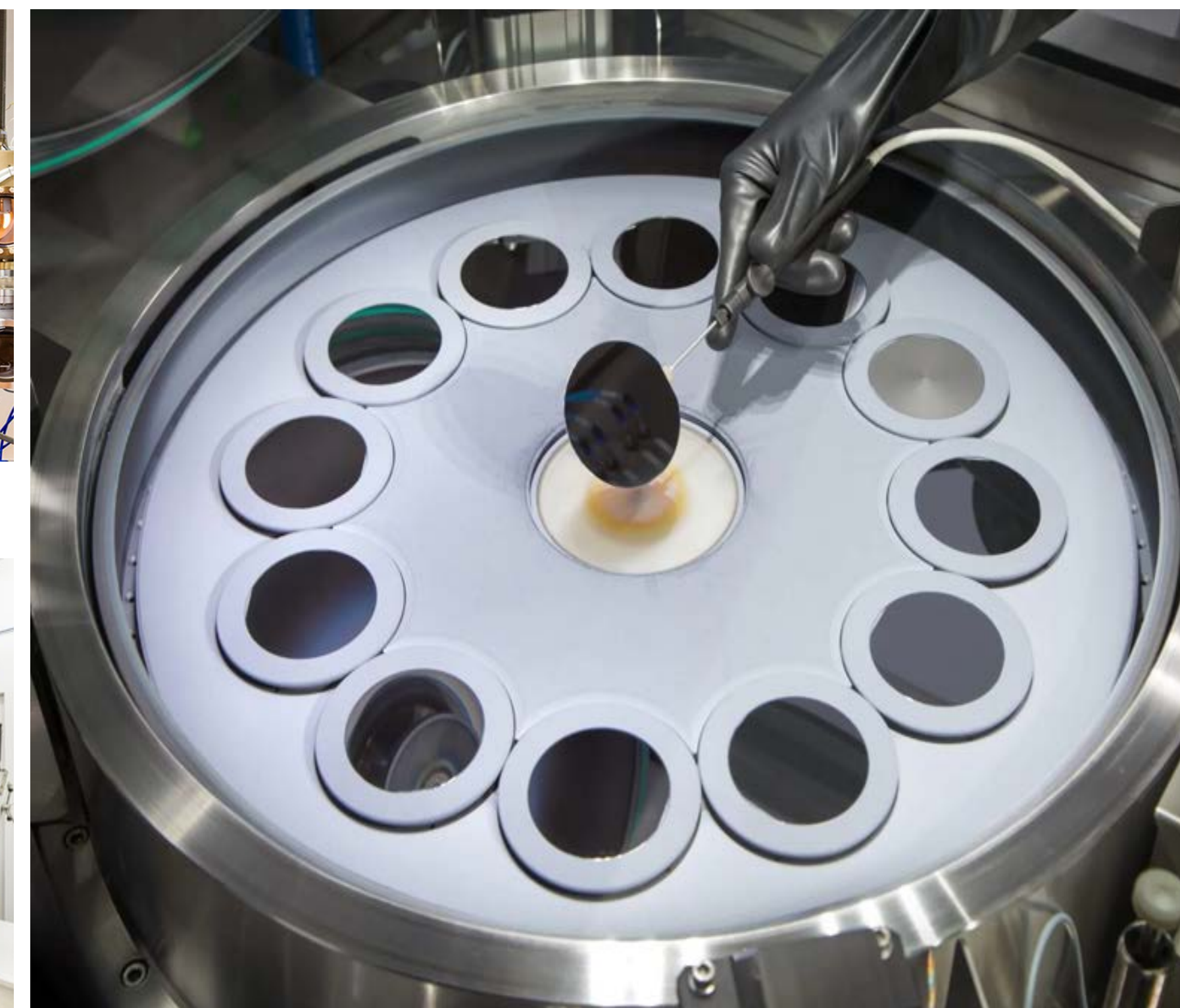
- Zamówiony i dostarczony kolejny reaktor epitaksjalny do produkcji materiałów półprzewodnikowych III-V
- Umowa na dostawę ze sprawdzoną firmą AIXTRON:
  - listopad 2021
  - dostarczenie zamówienia: wrzesień 2022
  - rozruch systemu: początek 2023
- CAPEX: 3,6 mln EUR, łącznie 5,4 mln EUR z inwestycjami niezbędnymi do uruchomienia

## VIGO POSIADA 3 ZAINSTALOWANE REAKTORY DO PRODUKCJI MATERIAŁÓW PÓŁPRZEWODNIKOWYCH - NAJWIĘKSZYM JEST REAKTOR WYPRODUKOWANY PRZEZ AIXTRON KTÓREGO ROZRUCH MIAŁ MIEJSCE W 2019

### MBE (InAs, InAsSb)



### MOCVD (III-V)



### MOCVD (HgCdTe/ MCT)





## VIGO ZOSTAŁO ZAKWALIFIKOWANE DO DOFINANSOWAŃ W RAMACH EUROPEJSKICH PROGRAMÓW WSPARCIA PROJEKTÓW BADAWCZO-ROZWOJOWYCH

### NOWE DOFINANSOWANIA DO PRAC R&D

- **9 mln PLN** - kwota nowych dofinansowań z Horyzont Europa i Europejskiego Funduszu Obronnego
- Wsparcie realizacji projektów w ramach inicjatyw strategicznych VIGO
- Ok. **53 mln PLN** – łączna kwota dofinansowań obecnie realizowanych projektów na różnych etapach rozwoju

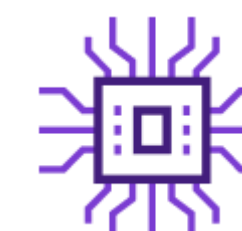
# HORYZONT europa



Tytuł projektu	Inicjatywa	Aplikacja	Planowany czas trwania projektu	Program	Kwota dofinansowania
IBAIA - Innovative environmental multisensing for waterbody quality monitoring and remediation assessment	Epitaksja III-V	kontrola jakości wody	12.2022-12.2026	Horyzont Europa	1,6 mln PLN
BROMEDIR - Broadband MEMS-based InfraRed spectrometers: the core of a multipurpose spectral sensing photonic platform	PIC	zrównoważone rolnictwo, diagnostyka zdrowia, kontrola jakości paliwa	01.2023-07.2026	Horyzont Europa	2,1 mln PLN
Mini-BOT Miniaturized Board-mountable Optical Transceiver for high data rate Military Satellite Communications	VCSEL	wojskowa i kosmiczna	01.2023-01.2026	Europejski Fundusz Obronny	2,9 mln PLN
OPMMEG - Optically-pumped magnetometer arrays for magnetoencephalography	VCSEL	badania diagnostyczne	12.2022-01.2026	Horyzont EIC	2,4 mln PLN



## VIGO VENTURES



### **VIGO VENTURES ASI - wcześniej VIGO WE INNOVATION (VWI), VIGO VENTURES**

Inkubator inwestycyjny stworzony przez VIGO Photonics oraz Warsaw Equity Group (50:50 joint venture) w 2017, a we wrześniu 2022 przekształcony w alternatywną spółkę inwestycyjną

#### **ZARZĄD**

Wojciech Smoliński

Partner Zarządzający, Prezes Zarządu

Marek Kotelnicki

Partner Zarządzający, Członek Zarządu

#### **RADA NADZORCZA**

Adam Markiel, Dyrektor Inwestycyjny WEG

Adam Piotrowski, Prezes Zarządu VIGO

Łukasz Piekarski, Członek Zarządu VIGO

### **ZAŁOŻENIA INWESTYCYJNE**

- inwestycje i rozwój projektów technologicznych (start-upy, spin-offy) o globalnym potencjale z zakresu produkcji zaawansowanych technicznie urządzeń i komponentów
- obszary: fotonika, półprzewodniki, technologie kwantowe
- rozwiązania już wstępnie zweryfikowane i/lub posiadają działający prototyp
- projekty realizujące samodzielnie zyski lub/i potencjalne wsparcie dla VIGO Photonics
- pojedynczy projekt inwestycyjny do 1-1,5 mln EUR

### **HORYZONT DZIAŁANIA**

Do czasu zrealizowania wszystkich projektów inwestycyjnych lub do końca 2032

### **BUDŻET**

36 mln PLN (po 18 mln PLN na każdego wspólnika)

### **PORTFOLIO**





WYNIKI FINANSOWE Q3 2022

**WIDOCZNY CIAGŁY ROZWÓJ RYNKÓW FOTONIKI I ŹRÓDEŁ ŚREDNIEJ PODCZERWNIENI ORAZ ROSNĄCE ZAPOTRZEBOWANIE NA PRODUKTY VIGO ODNOTOWANE W STAŁYM WZROŚCIE PORTFELA ZAMÓWIEŃ**

## PORTFEL ZAMÓWIEŃ

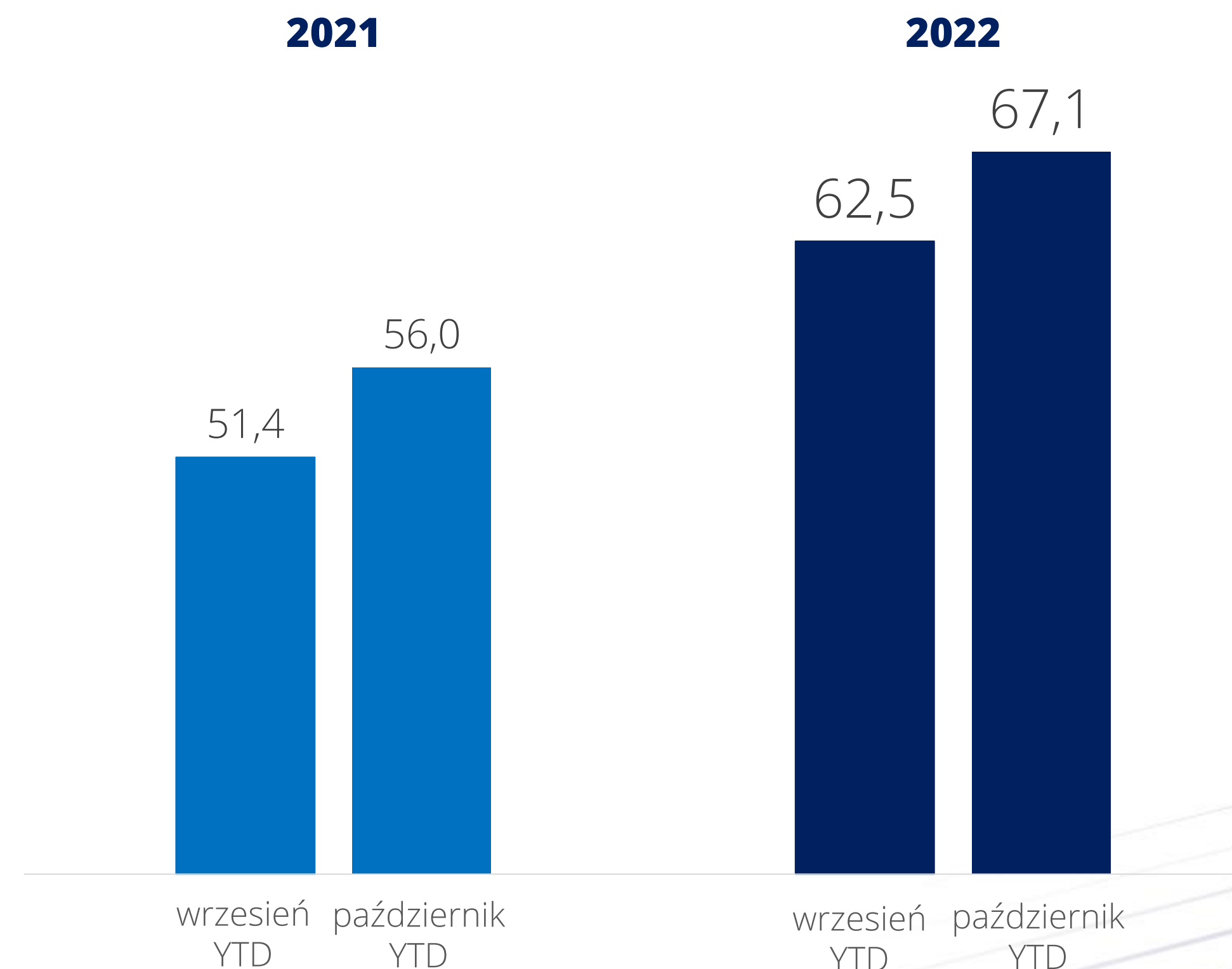
### 67,1 mln PLN

wartość portfela zamówień VIGO na koniec października 2022 w ujęciu YTD (od początku 2022):

**+20%** - wzrost zamówień r/r

Niezmiennie wysokie zapotrzebowanie na produkty VIGO Photonics świadczące o dalszym dynamicznym rozwoju rynku fotoniki i jego dobrych perspektywach.

Najwyższe wartościowo zamówienia w aplikacjach przemysłowej, transportowej i naukowej

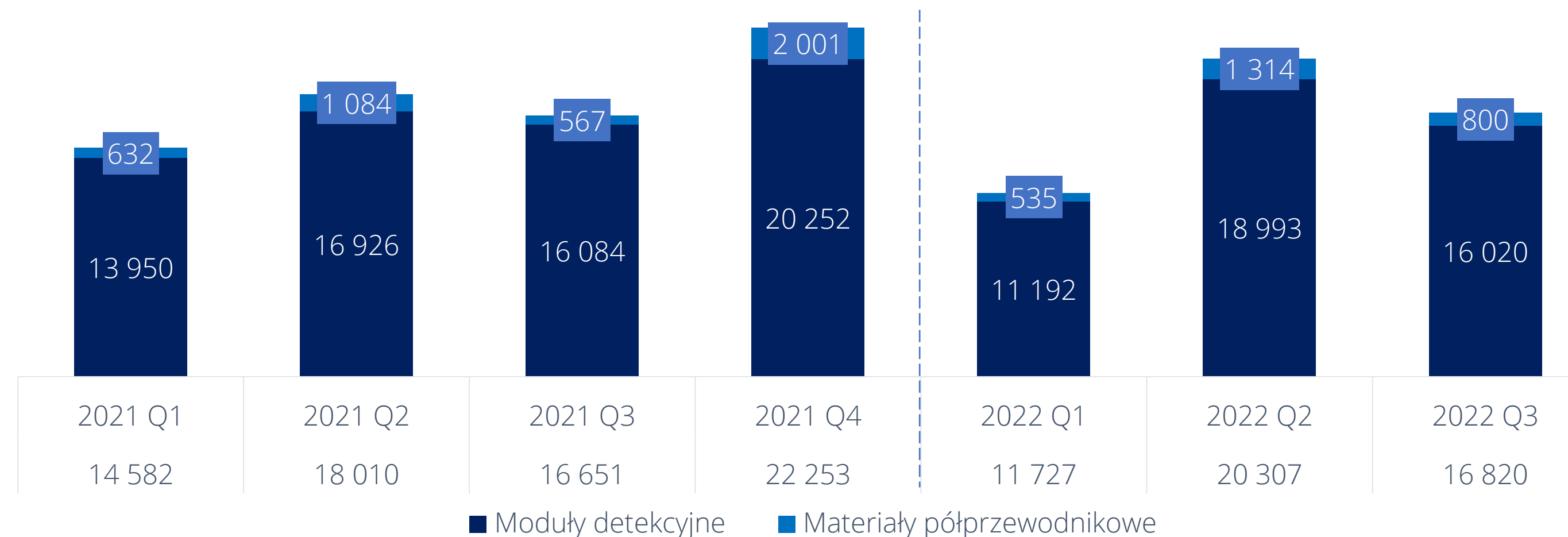




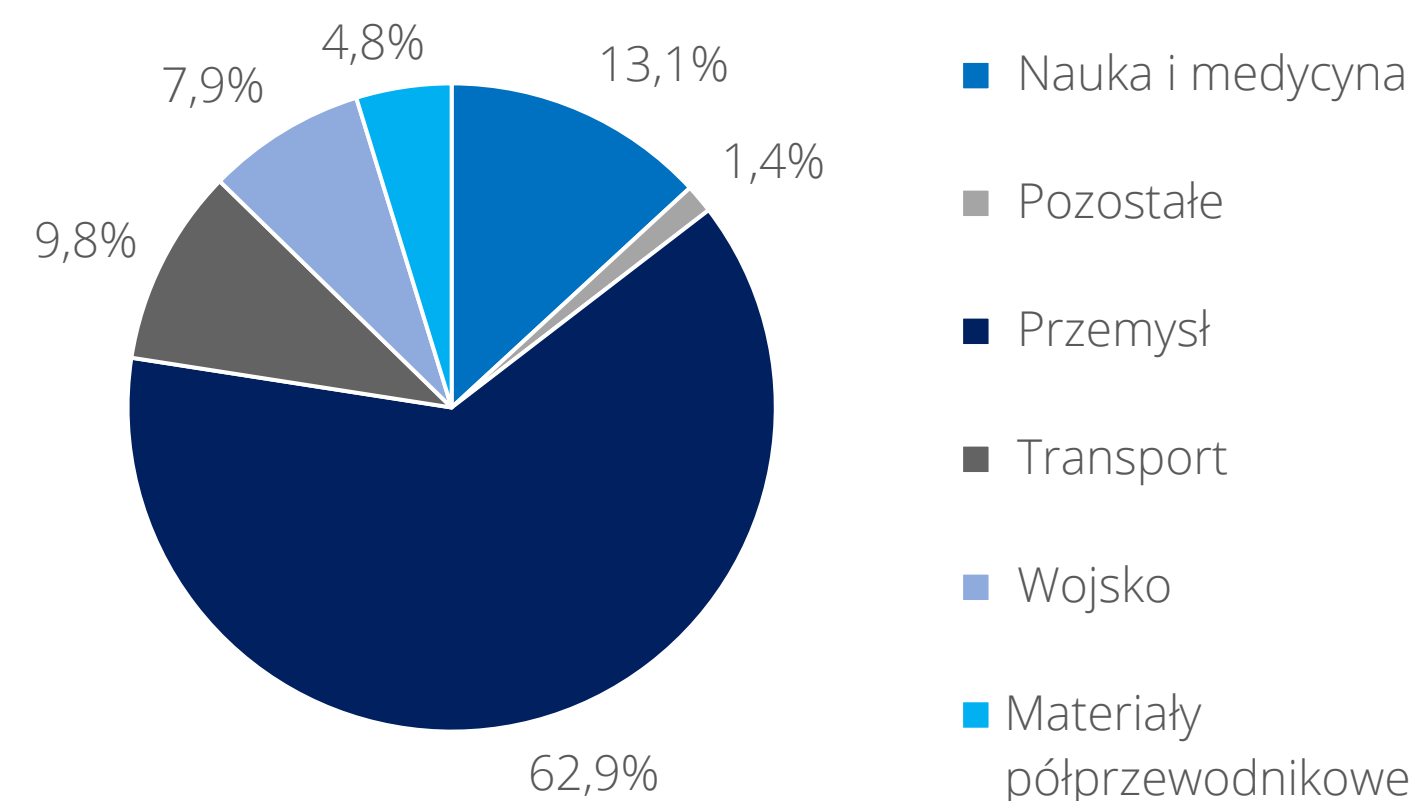
## PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY Q3 2022

- Płaskie przychody w Q3 2022 r/r (+1%) w wys. 16,8 mln PLN mimo zmiennego otoczenia rynkowego – niezmiennie rosnący popyt na rozwiązania VIGO i większa aktywność sprzedażowa spółki na rynku amerykańskim i azjatyckim
- Sprzedaż detektorów i modułów detekcyjnych w Q3 w wys. 16 mln PLN (+0,4% r/r), oraz **materiałów półprzewodnikowych** 0,8 mln PLN (+41% r/r)
- Największe wzrosty w aplikacjach w Q3:
  - Przemysł: 10,6 mln PLN (+40% r/r)
  - Nauka i medycyna: 2,2 mln PLN (+104% r/r)
  - Transport: 1,7 mln PLN (+7% r/r)
- Niższe wzrosty od pierwotnie zakładanych przychodów z przemysłu i transportu w wyniku mniejszej dostępności części komponentów (ok. 10-20% całości produkcji).
- 1,3 mln PLN w aplikacji wojskowej – spadek o 77% r/r wynikający z zakładanych wcześniej mniejszych zamówień od głównego klienta w tym segmencie
- W układzie geograficznym w Q3 2022 **prawie 2-krotny** wzrost r/r na rynku **azjatyckim** i w **Ameryce Płn.** o **78%** r/r; spadek w Europie i Polsce

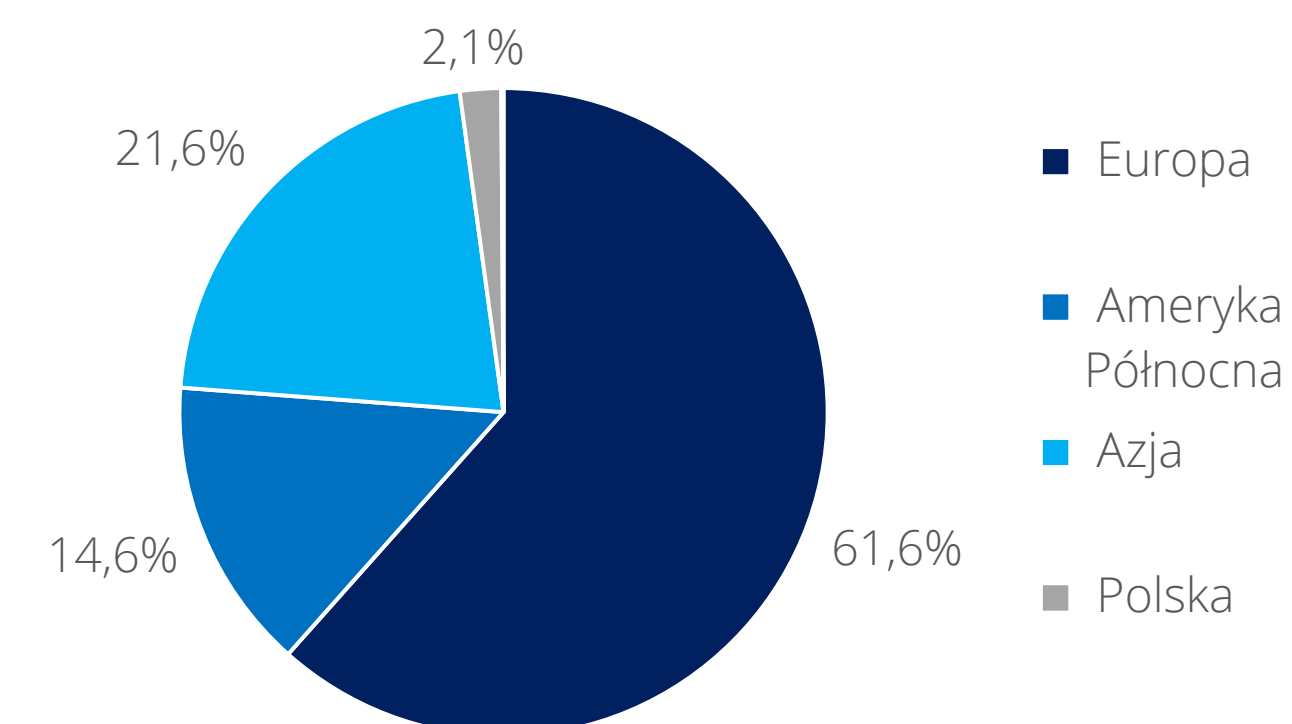
## PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY (TYS. PLN)



## STRUKTURA PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY WG APLIKACJI W Q3 2022



## STRUKTURA PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY WG REGIONÓW W Q3 2022

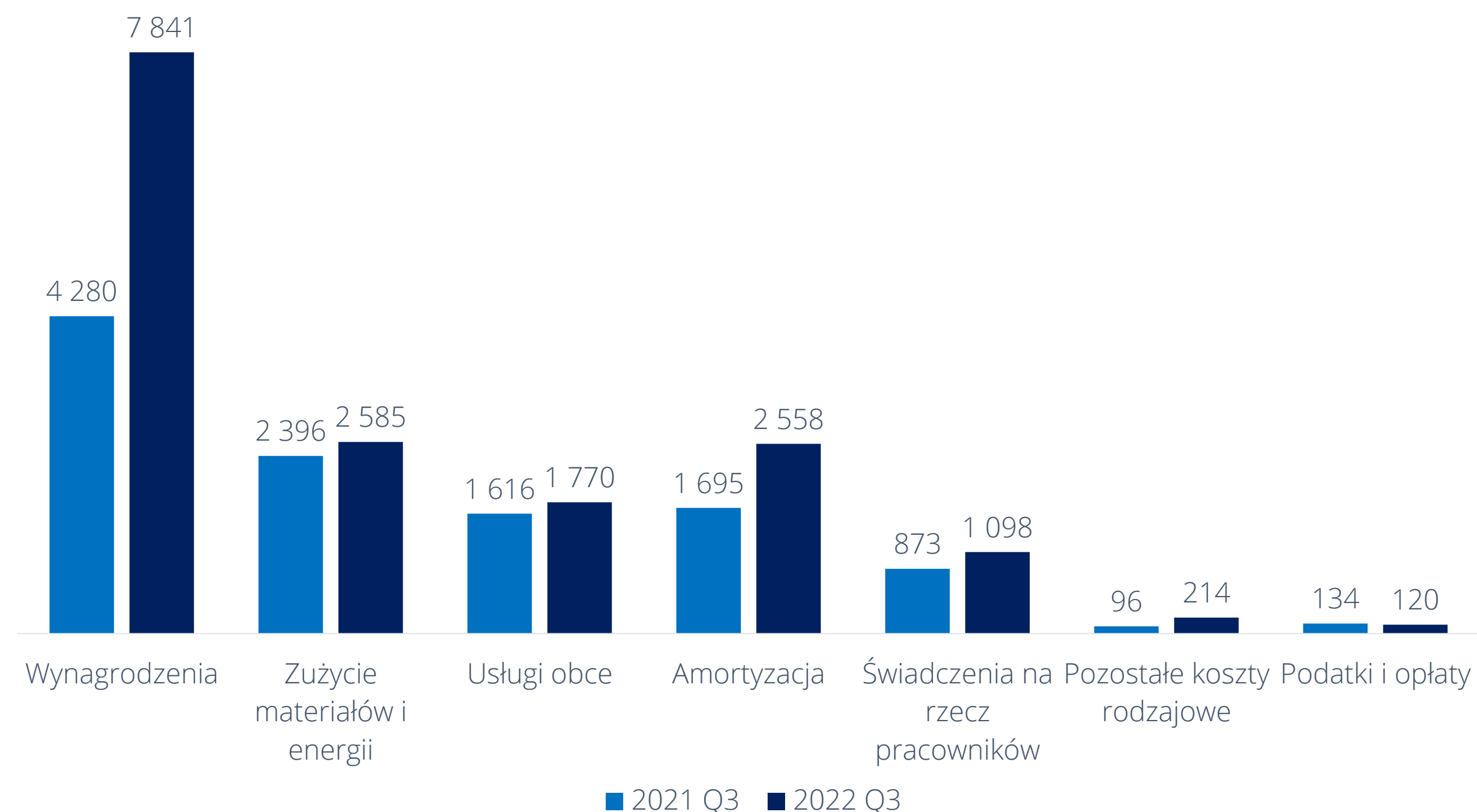




## KOSZTY OPERACYJNE Q3 2022

- Koszty podstawowej działalności operacyjnej w Q3 2022 wyniosły 16,2 mln PLN i wzrosły o 46% r/r
- Największy wpływ na wzrost kosztów miały:
  - Wzrost zatrudnienia oraz wynagrodzeń pracowników, w tym także w spółkach zależnych (VIGO Photonics USA)
  - Wyższy poziom amortyzacji, wynikającym z zakończonych inwestycji
  - Większe koszty usług obcych, spowodowane intensywnym rozwojem sieci sprzedaży VIGO oraz większą aktywnością marketingową i sprzedażową, zwłaszcza na rynku amerykańskim, jak również przygotowaniem nowych projektów rozwojowych Spółki,
  - Wzrost kosztów materiałów i energii
- Niższe koszty q/q o 14%

## KOSZTY OPERACYJNE W Q3 2022 (TYS. PLN)





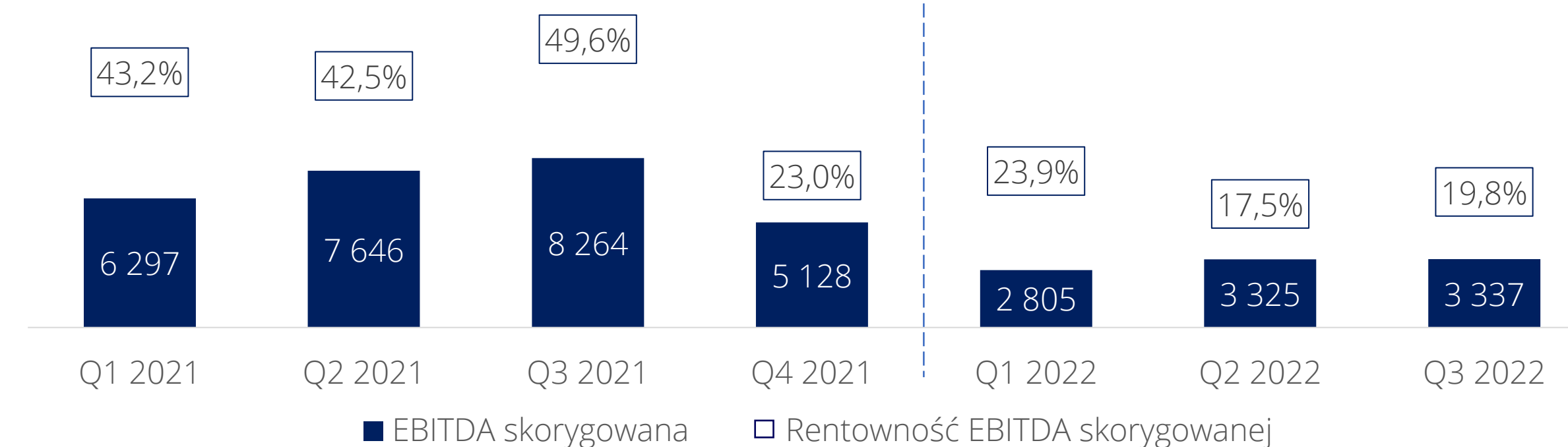
## WYNIKI FINANSOWE Q3 2022

- EBITDA skorygowana: 3,3 mln PLN (-60% r/r).
- Zysk na działalności operacyjnej (EBIT): 1,6 mln PLN (-77% r/r) głównie w wyniku wyższych kosztów sprzedaży
- Zysk netto skorygowany o podatek odroczony: 0,2 mln PLN (-96% r/r).
- Istotny wpływ na wynik netto w Q3 miały następujące pozycje:
  - ujęcie aktywa z tytułu podatku odroczonego na kwotę 2,8 mln PLN
  - ujęcie kosztów działalności inkubatora metodą praw własności w wys. 0,2 mln PLN
  - różnice kursowe wynikające z wyceny kredytów walutowych w wys. 1,3 mln PLN

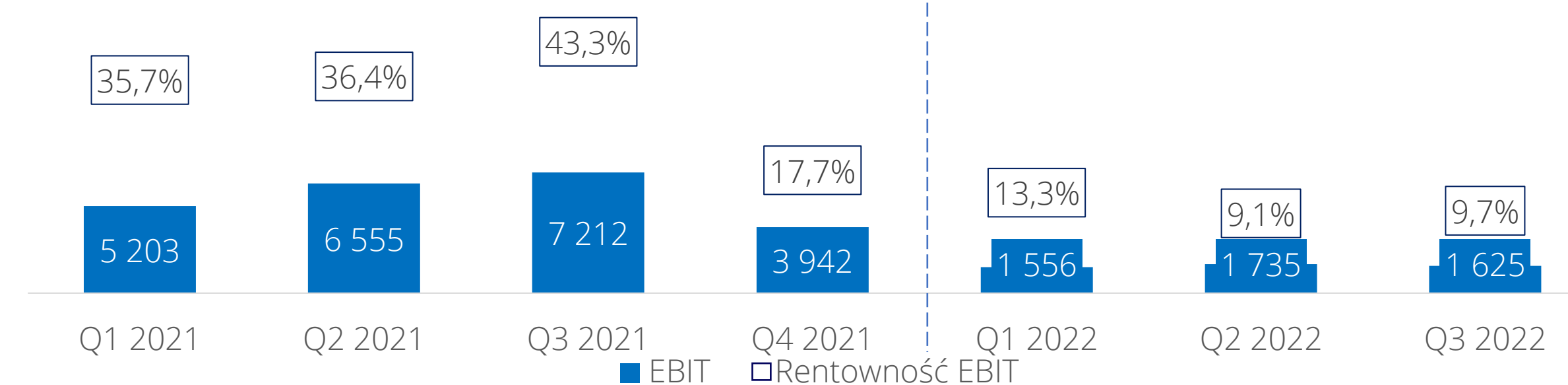
## WYNIKI FINANSOWE Q1-Q3 2022

- EBITDA: 9,5 mln PLN
- EBIT: 4,9 mln PLN
- Zysk netto skorygowany: 2,9 mln PLN

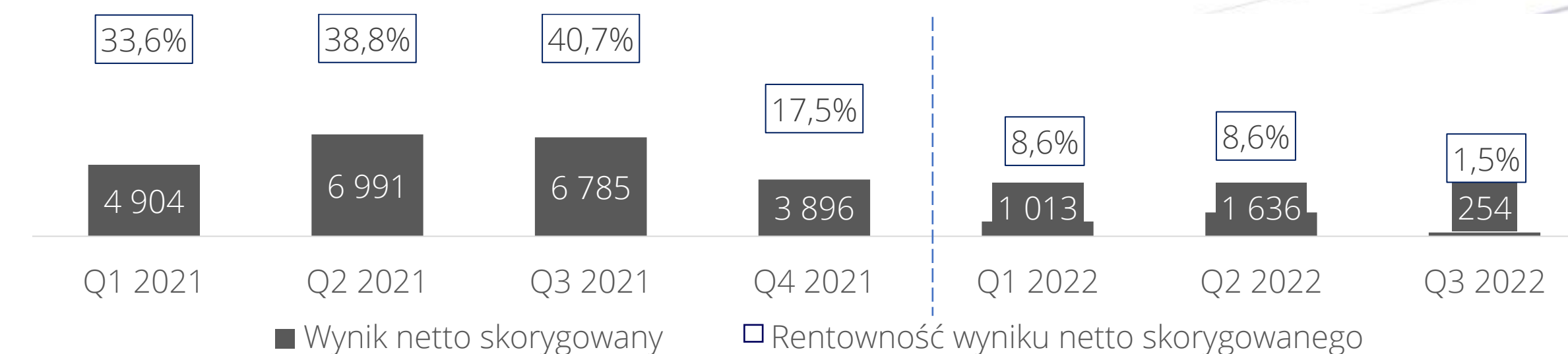
### EBITDA SKORYGOWANA (TYS. PLN) I MARŻA EBITDA



### EBIT (TYS. PLN) I MARŻA EBIT



### ZYSK NETTO SKORYGOWANY (TYS. PLN) I MARŻA NETTO





## PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Q1-Q3 2022

- Przepływy z działalności operacyjnej: zwiększony poziom zapasów i zmniejszony poziom należności
- Przepływy z działalności inwestycyjnej: wyższe wpływy z otrzymanych dofinansowań (15,6 mln PLN) i wyższe wydatki inwestycyjne (41,9 mln PLN)
- Przepływy z działalności finansowej: otrzymane 27,0 mln PLN oraz spłacone 9,7 mln PLN rat kapitałowych i 1,0 mln PLN odsetek

W czerwcu 2023 zawarcie umów kredytowych w wys. 5,9 mln EUR z przeznaczeniem na finansowanie i refinansowanie nakładów inwestycyjnych na zakup reaktora AIXTRON do epitaksji związków półprzewodnikowych. Kredyt udzielany do czerwca 2028.

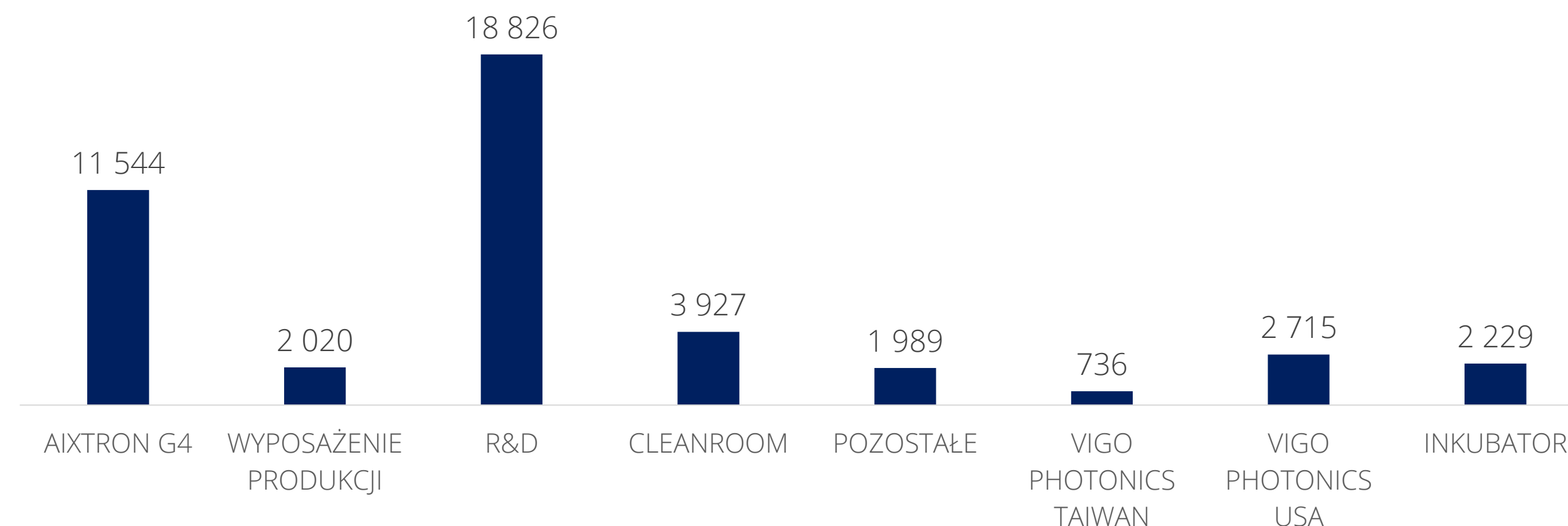
RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH (TYS. PLN)	01.01.2022 - 30.09.2022	01.01.2021 - 30.09.2021
<b>Korekty razem:</b>	3 094	2 061
Amortyzacja	6 656	5 040
Zmiana stanu rezerw	19	-260
Zmiana stanu zapasów	-7 043	175
Zmiana stanu należności	5 400	-657
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	396	935
Pozostałe	-2 334	-3 172
<b>A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	<b>6 007</b>	<b>20 740</b>
<b>Wpływy</b>	<b>15 645</b>	<b>14 029</b>
Otrzymane dofinansowania	15 338	14 027
Wpływy z tytułu sprzedaży środków trwałych	232	2
Wpływy z tytułu sprzedaży udziałów	75	0
<b>Wydatki</b>	<b>-41 856</b>	<b>-33 438</b>
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-23 358	-12 293
Wydatki na nabycie udziałów	-2 136	-1 726
Nakłady na fundusze inwestycyjne	0	-5 639
Nakłady na niezakończone prace rozwojowe	-16 397	-13 458
Udzielone pożyczki	35	-322
<b>B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	<b>-26 211</b>	<b>-19 410</b>
<b>Wpływy</b>	<b>26 957</b>	<b>5 136</b>
Kredyty i pożyczki	26 957	5 136
<b>Wydatki</b>	<b>-10 889</b>	<b>-6 716</b>
Spłaty kredytów i pożyczek	-9 699	-6 486
Odsetki i prowizje	-1 010	-230
Opłaty z tytułu leasingu	-180	0
<b>C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>	<b>16 069</b>	<b>-1 580</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem</b>	<b>-4 135</b>	<b>-250</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>2 357</b>	<b>12 772</b>



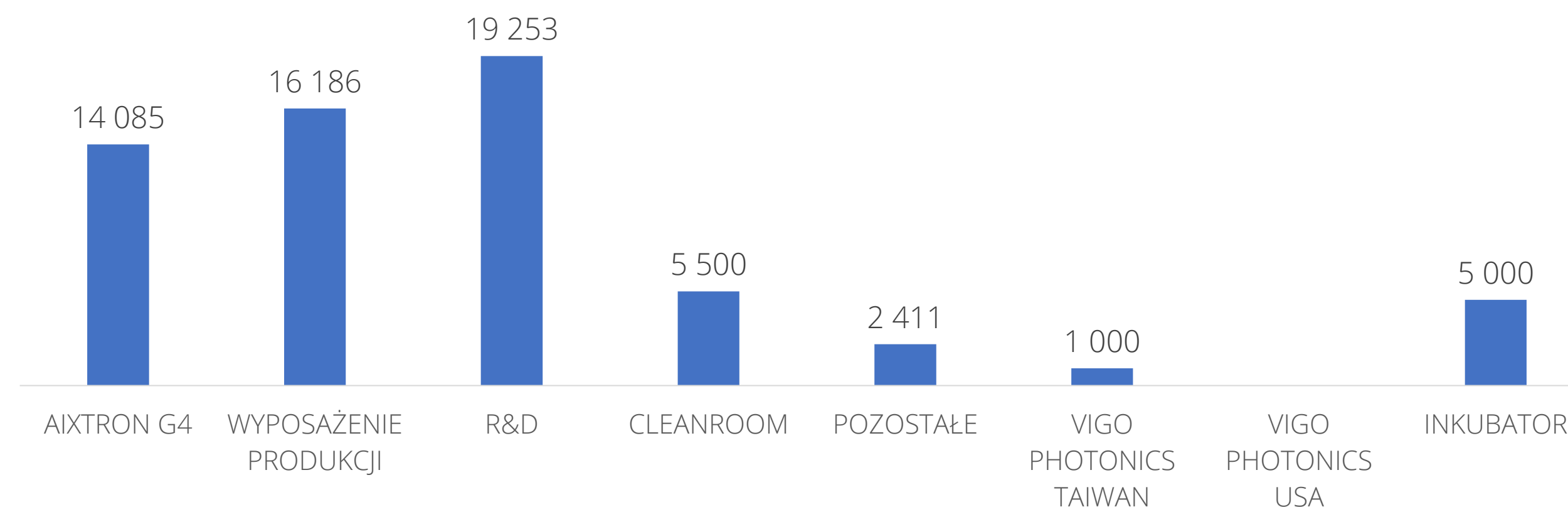
## NAKŁADY INWESTYCYJNE/ CAPEX W Q1-Q3 2022

- Nakłady w Q1-Q3 2022 wyniosły 44,0 mln PLN (memoriałowo), z czego najważniejsze wydatki dotyczyły:
  - wydatków R&D: 18,8 mln PLN,
  - nowego reaktora MOCVD Aixtron: 11,5 mln PLN,
  - przebudowy i rozruchu cleanroomu: 3,9 mln PLN,
  - rozwoju VIGO Photonics USA: 2,7 mln PLN,
  - Inkubatora VIGO Ventures: 2,2 mln PLN.
  - pozostałych (4,7 mln PLN), w tym modernizację instalacji obecnych budynków oraz nakłady odtworzeniowe
- Plan na 2022 zakłada 63,4 mln PLN inwestycji, w tym:
  - dokończenie przebudowy cleanroomu: 5,5 mln PLN (inwestycja zakończona)
  - wdrożenie nowego reaktora MOCVD Aixtron: 14,1 mln PLN
  - wydatki R&D: 19,2 mln PLN
  - wydatki na zakup wyposażenia produkcyjnego: 16,2 mln PLN
  - inwestycje poprzez VIGO Ventures: 5,0 mln PLN

## NAKŁADY INWESTYCYJNE PONIESIONE W Q1-Q3 2022 (TYS. PLN)



## NAKŁADY INWESTYCYJNE ZAPLANOWANE NA 2022 (TYS. PLN)







PERSPEKTYWY



# PERSPEKTYWY KRÓTKOTERMINOWE

## PERSPEKTYWY KRÓTKOTERMINOWE

### Plan na 2022

Realizacja przychodów na poziomie zbliżonym do 2021 w wyniku globalnie zaburzonego łańcucha dostaw i niższej dostępności komponentów dla modułów (dla ok. 10-20% całości produkcji, produkcja detektorów bez elektroniki i materiałów półprzewodnikowych przebiega bez zakłóceń)

### Trendy negatywne

- Niższa podaż komponentów elektronicznych dla części modułów
- Wyższe koszty r/r podstawowej dział. operacyjnej, rosnące ceny komponentów i materiałów, wzrosty kosztów energii elektrycznej, inflacja

### Trendy pozytywne

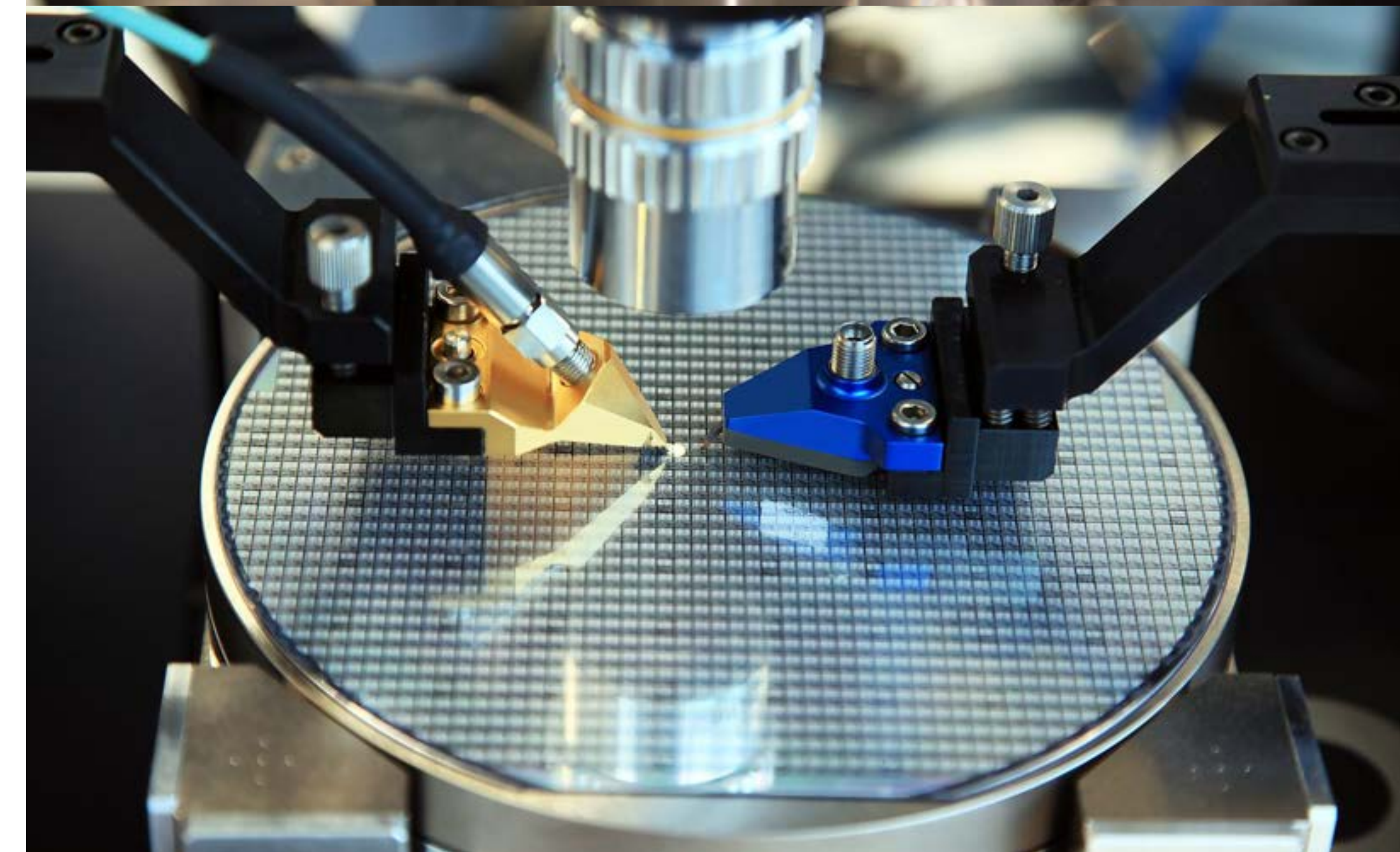
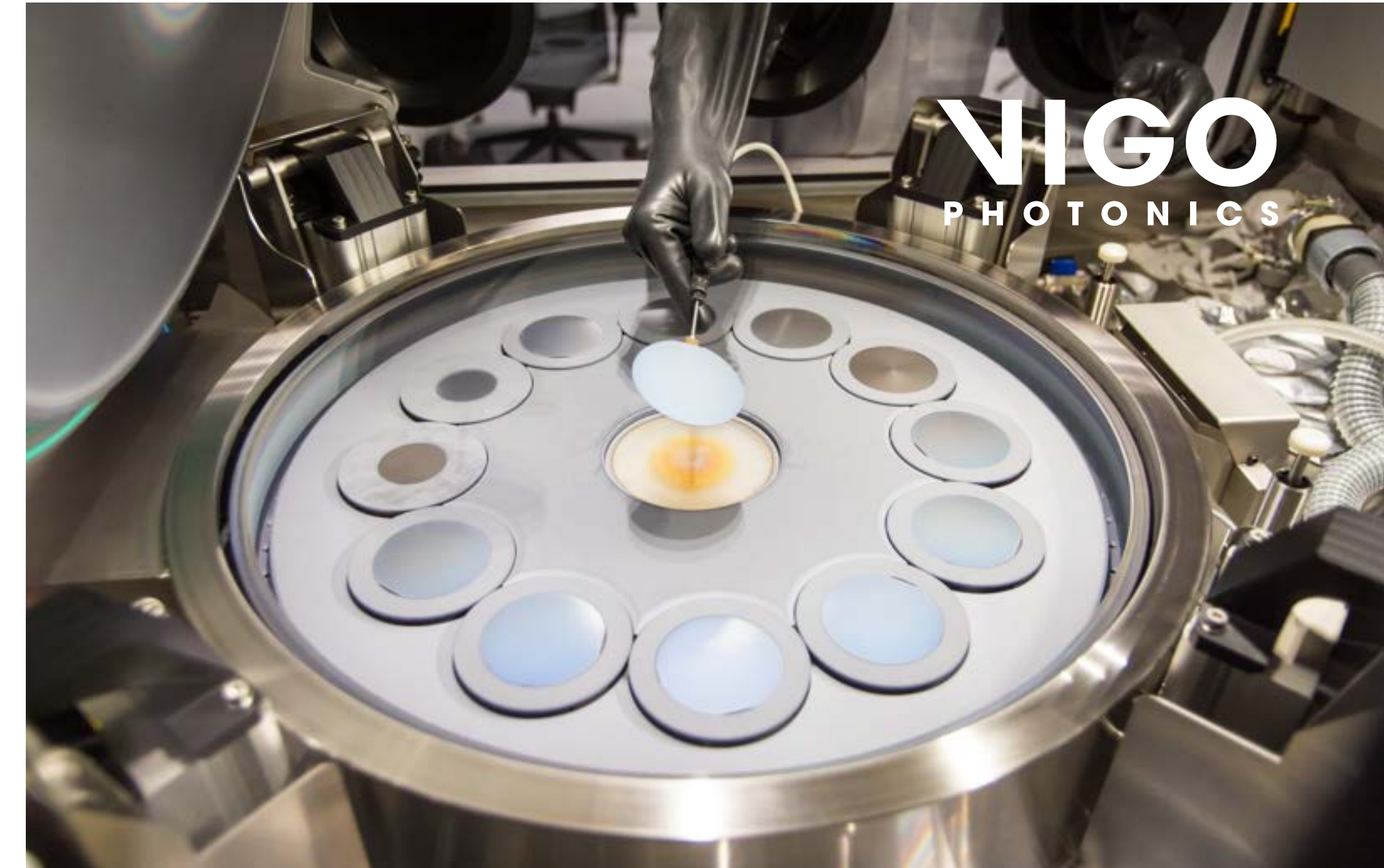
Stale rosnący rynek fotoniki i półprzewodników widoczne w stale rosnącym portfelu zamówień: +20% r/r do 67 mln PLN na koniec października 2022, zwłaszcza w segmencie przemysłowym, transportowym, naukowym

### Działania VIGO

- Aktywna polityka cenowa i wykorzystanie mocnej pozycji negocjacyjnej - szacowane podniesienie cenników VIGO o ok. 20-30% r/r widoczne w wynikach od 2023
- Optymalizacja wykorzystania energii, redukcja kosztów i przesunięcie w czasie niektórych, niekluczowych inwestycji
- Instalacja nowego reaktora w trakcie realizacji w celu przeskalowania produkcji materiałów półprzewodnikowych od 2023

### Plan na 2023

VIGO podtrzymuje cel osiągnięcia 100 mln PLN przychodów ze sprzedaży





## **KONTYNUACJA REALIZACJI STRATEGII 2023 I 2026 Z NACISKIEM NA REALIZACJĘ INICJATYW STRATEGICZNYCH I EFEKTYWNOŚĆ PRODUKCJI W OPARCIU O UNIKALNE TECHNOLOGIE VIGO I PRZYSPIESZENIE KOMERCJALIZACJI NOWYCH ROZWIĄZAŃ NA SZYBKOROSNACYM, PERSPEKTYWICZNYM RYNKU FOTONIKI – STRATEGIA ROZWOJU UMOŻLIWIĄJĄCA WZROST VIGO 20-30% ROCZNIE**

### RYNEK

- ✓ Rynek fotoniczny, w tym rynek podczerwieni dynamicznie się rozwija, także dzięki megatrendom: miniaturyzacja i integracja urządzeń fotonicznych, wzrost zapotrzebowania na sensory, ochrona środowiska, deficyt półprzewodników w UE
- ✓ Nowe branże zyskujące na znaczeniu: internet rzeczy, elektronika konsumencka typu wearable-lab-on-chip, ochrona środowiska, motoryzacja, obronność i bezpieczeństwo

### ORGANIZACJA

- ✓ Silna pozycja rynkowa i rozpoznawalność brandu dzięki ponad 30-letniej obecności na rynku
- ✓ Ograniczona konkurencja – tylko 3 bezpośrednich konkurentów z USA i Japonii
- ✓ Własna, unikalna, trudna do skopiowania technologia
- ✓ Elastyczność i samodzielność dzięki własnej linii produkcyjnej

### STRATEGIA

- ✓ Ambitna strategia rozwoju pozwalająca rosnąć w tempie 20-30% rocznie
- ✓ Aktywny rozwój sprzedaży i pozyskanie nowych odbiorców rozwiązań
- ✓ Adekwatny poziom inwestycji w R&D oraz infrastrukturę pozwalający na wyprzedzenie rynku
- ✓ Inwestycje w innowacyjne projekty poprzez fundusz VIGO Ventures ASI



Q&A



DZIĘKUJEMY ZA UWAGĘ

Kontakt dla inwestorów i analityków:

Małgorzata Młynarska

Investor Relations Manager, cc group

e: [malgorzata.mlynarska@ccgroup.pl](mailto:malgorzata.mlynarska@ccgroup.pl)

t: +48 697 613 709



Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych, zawiera jedynie informacje podsumowujące i nie ma wyczerpującego charakteru, ani nie jest przeznaczone do tego, by być jedyną podstawą jakiegokolwiek analizy lub oceny. VIGO System S.A. nie składa żadnych zapewnień (wyraźnych lub dorozumianych) w zakresie informacji przedstawionych w niniejszym opracowaniu i nie należy polegać na żadnych informacjach zawartych w niniejszym dokumencie, łącznie z zawartymi w nim prognozach, szacunkach i opiniach. VIGO System S.A. nie przyjmuje żadnej odpowiedzialności za ewentualne błędy, pominięcia lub nieprawidłowości zawarte w niniejszym dokumencie. Zostały w nim wykorzystane źródła informacji, które VIGO System S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Niniejsze opracowanie nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. VIGO System S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania. Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody VIGO System S.A.