



# PREZENTACJA WYNIKÓW I półrocze 2020 r.

Sierpień 2020

# AGENDA

1. O firmie
2. Realizacja Strategii VIGO 2020+
3. Wyniki operacyjne i finansowe

Załącznik 1 - wybrane dane finansowe

Załącznik 2 - najważniejsze aplikacje detektorów

## // O nas

VIGO System S.A. jest światowym liderem w produkcji niechłodzonych detektorów podczerwieni.

Dzięki opracowaniu unikalnych na skalę światową technologii VIGO oferuje produkty o najwyższych parametrach.

### Naszą przewagą konkurencyjną na światowych rynkach są:

- > Ponad **30 lat** doświadczenia w produkcji detektorów,
- > Oferowanie najlepszych urządzeń w przystępnej cenie,
- > Zdolność do projektowania i produkcji detektorów spełniających najwyższe wymagania (NASA, wojsko)
- > Dostosowywanie produktów do indywidualnych potrzeb klienta,
- > **155 pracowników** (profesor, 14 doktorów i 58 inżynierów),
- > **6500 m<sup>2</sup>** powierzchni produkcyjno-biurowej.



Detektory



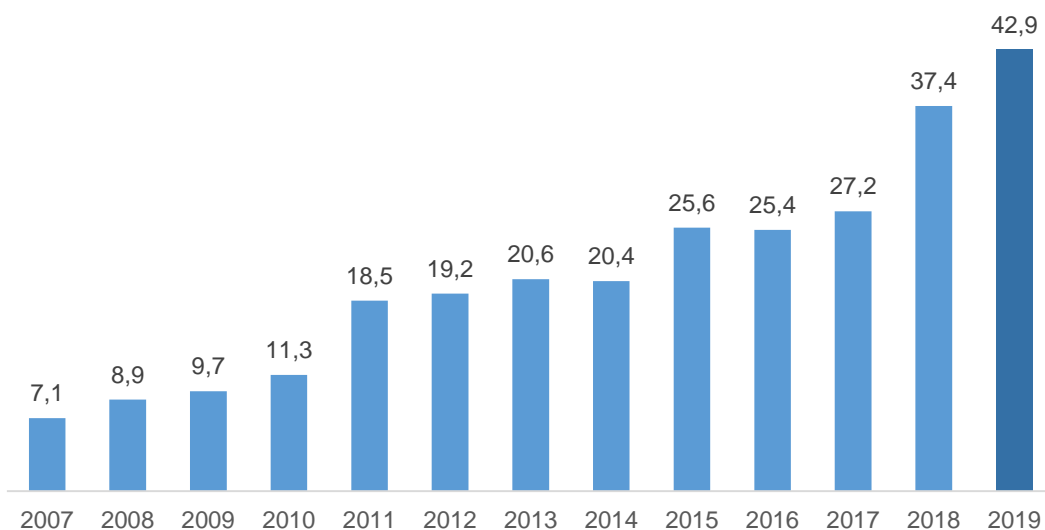
Moduły  
detekcyjne



Systemy  
optoelektroniczne



## // Przychody VIGO [mln zł]



## // Dotychczasowy rozwój

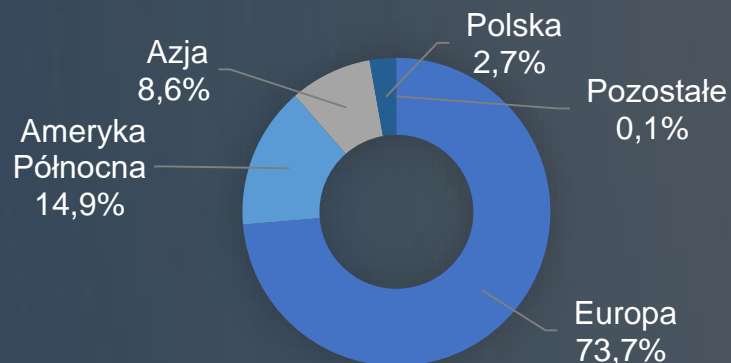
- › Ponad 30 lat ciągłego rozwoju technologicznego i ekspansji rynkowej.
- › Dostawca najbardziej zaawansowanych technologicznie komponentów dla najbardziej wymagających klientów (NASA, ESA).

### **Jakość, technologia oraz wiarygodność pozwoliły na zdobycie klientów**

#### **wśród globalnych korporacji – m.in. producentów:**

- › przemysłowych analizatorów gazów (Emerson),
- › inteligentnej amunicji (Safran),
- › detektorów zanieczyszczeń i wycieków gazów (Gaset),
- › automatyki kolejowej (Caterpillar).

## // Rynki geograficzne [2019 r.]





## // Processing 2.0 – Budowa nowego clean-roomu

### Cele inwestycji:

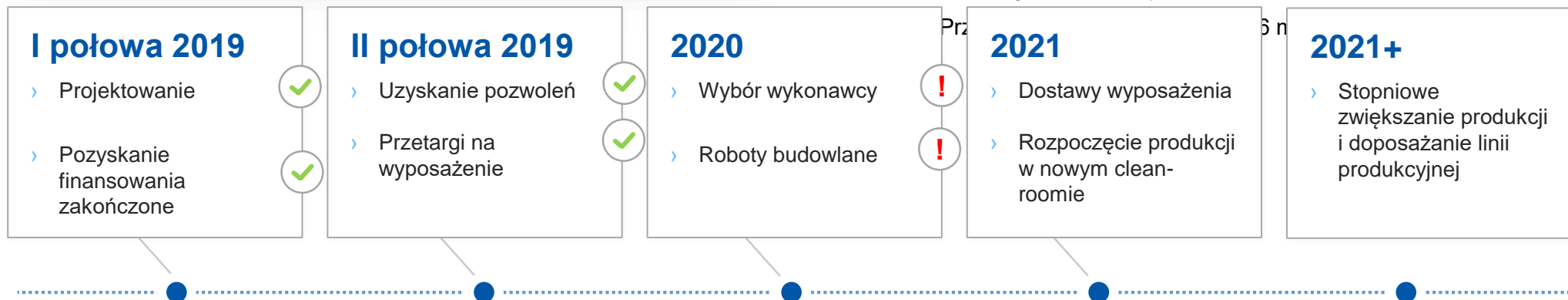
- › Zwiększenie powtarzalności produkcji. Obniżenie kosztów produkcji. Sprostanie najwyższym wymaganiom jakościowym (przemysł wojskowy, kosmiczny, półprzewodnikowy).

### Zakres i finansowanie:

- › Modernizacja obecnej hali technologicznej VIGO i budowa clean-roomu. Dodatkowe wyposażenie produkcyjne.
- › Nakłady inwestycyjne < 24 mln zł (dotacja UE, finansowanie dłużne i środki własne). Uzyskane dofinansowanie w ramach POIR (6 mln zł).

### Postęp:

- › Znaczące opóźnienia na etapie projektów wykonawczych. Zmiana formuły wykonawstwa (zaprojektuj i wybuduj).
- › Przetarg uruchomiony – termin składania ofert 31.08.



## // Materiały dla fotoniki



## // Postęp

- > Własna spółka oraz lokalny przedstawiciel w charakterze dyrektora VIGO Photonics Taiwan.
- > Budowanie pozycji VIGO System w kluczowym regionie dla produkcji materiałów półprzewodnikowych (Chiny, Tajwan, Japonia, Singapur).
- > Nawiązanie kontaktu z wiodącymi azjatyckimi firmami w zakresie sprzedaży warstw epitaksjalnych do projektów R&D i masowej produkcji.
- > Umocnienie relacji z dystrybutorami VIGO System w Azji.

### 2018

- > Uzgodnione zasady wspólnego projektu
- > Pozyskanie finansowania
- > Zamówienie systemu



### I połowa 2019

- > Modernizacji hali VIGO
- > Dostawa nowego systemu epitaksji



### II połowa 2019

- > Rozruch technologiczny systemu



### 2020

- > Budowa zespołu sprzedażowego
- > Rozpoczęcie produkcji



### 2020 - 2024

- > Okres realizacji wspólnego projektu

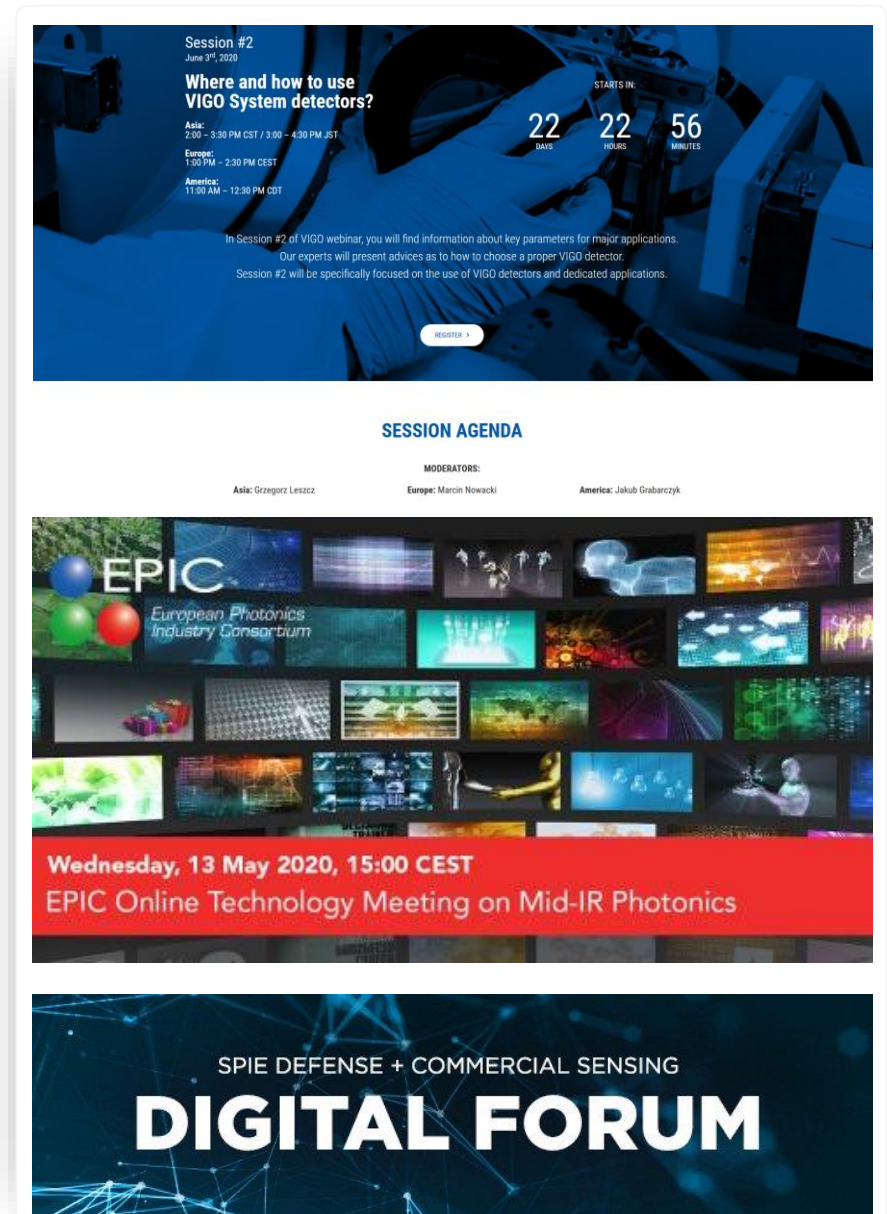
## // Działania sprzedażowo-marketingowe:

### Zmiana strategii ze względu na COVID-19:

- > Uczestnictwo sprzedawców w branżowych spotkaniach online.
- > Stworzenie własnej platformy webinarowej.
- > Zwiększona aktywność w mediach branżowych: Photonics Media, Semiconductor Today, Direct Industry.
- > Tworzenie nowych kanałów komunikacji: Blog technologiczny, Twitter, YouTube.
- > Tworzenie nowych materiałów audiowizualnych.
- > Automatyzacja platformy mailingowej i lepsza konwersja leadów.

### Prelegenci w najważniejszych wydarzeniach branżowych online:

- > SPIE Defense + Commercial Sensing.
- > EPIC Online Technology Meeting.



Session #2  
June 9<sup>th</sup>, 2020

### Where and how to use VIGO System detectors?

STARTS IN:  
22 DAYS 22 HOURS 56 MINUTES

Asia: 2:00 - 3:30 PM CST / 3:30 - 4:30 PM JST  
Europe: 1:00 PM - 2:30 PM CEST  
America: 11:30 AM - 12:30 PM CDT

In Session #2 of VIGO webinar, you will find information about key parameters for major applications. Our experts will present advices as to how to choose a proper VIGO detector. Session #2 will be specifically focused on the use of VIGO detectors and dedicated applications.

REGISTER >

#### SESSION AGENDA

MODERATORS:  
Asia: Grzegorz Leszcz  
Europe: Marcin Nowacki  
America: Jakub Grabarczyk

EPIC  
European Photonics Industry Consortium

Wednesday, 13 May 2020, 15:00 CEST  
EPIC Online Technology Meeting on Mid-IR Photonics

SPIE DEFENSE + COMMERCIAL SENSING  
**DIGITAL FORUM**

## // Wpływ pandemii COVID-19

### Sytuacja wewnętrzna:

- › Szereg zmian organizacyjnych mających na celu zmniejszenie ryzyka rozprzestrzenienia się wirusa (praca zmianowa, praca zdalna). Wpływ na koszty niewielki – większe zużycie energii, dodatkowe koszty utrzymania porządku i czystości, ograniczona liczba roboczogodzin.

### Otoczenie:

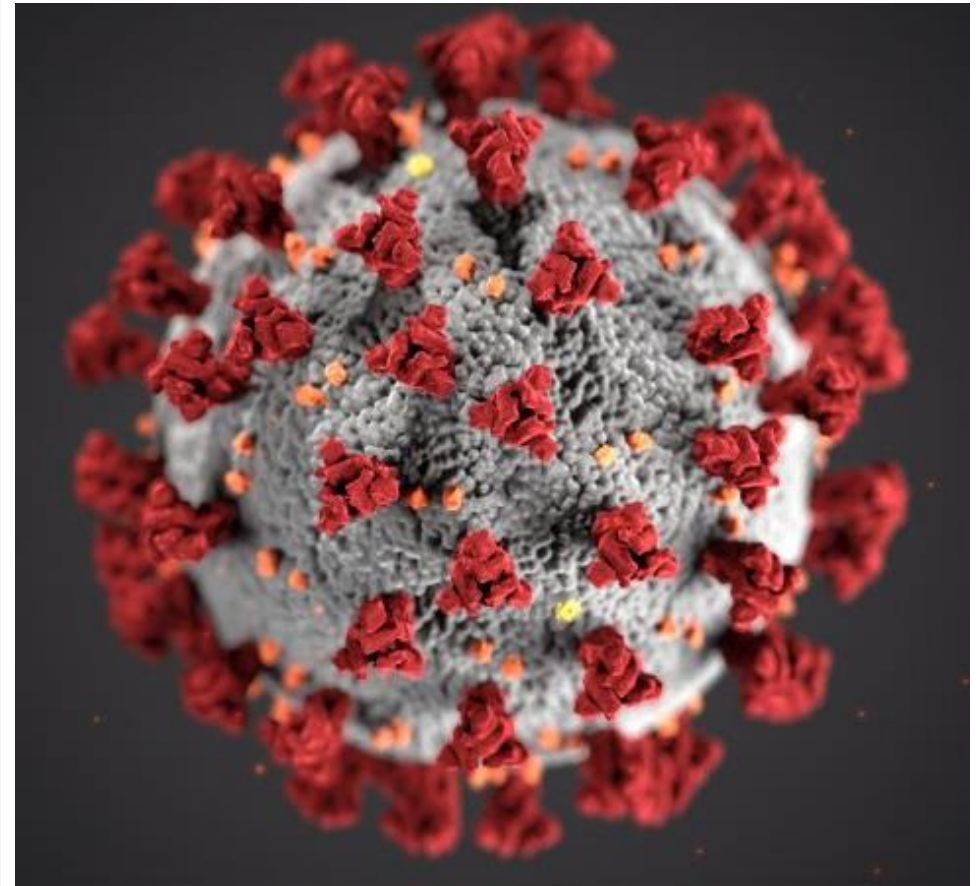
- › Dostawcy - Od kwietnia nie odnotowano większych problemów. Dostawcy deklarują ciągłość produkcji.
- › Klienci - Nie odnotowano problemów po stronie klientów. Pojedyncze przypadki zawieszenia zamówień (od czerwca wszystkie uruchomiono ponownie). Ciągłe dostawy do największych klientów w Europie, USA oraz Chinach.

### Ryzyka:

- › Spora niepewność na rynku, mogąca się utrzymywać przez kolejne kilka kwartałów (zwłaszcza rynek półprzewodnikowy).

### Szanse:

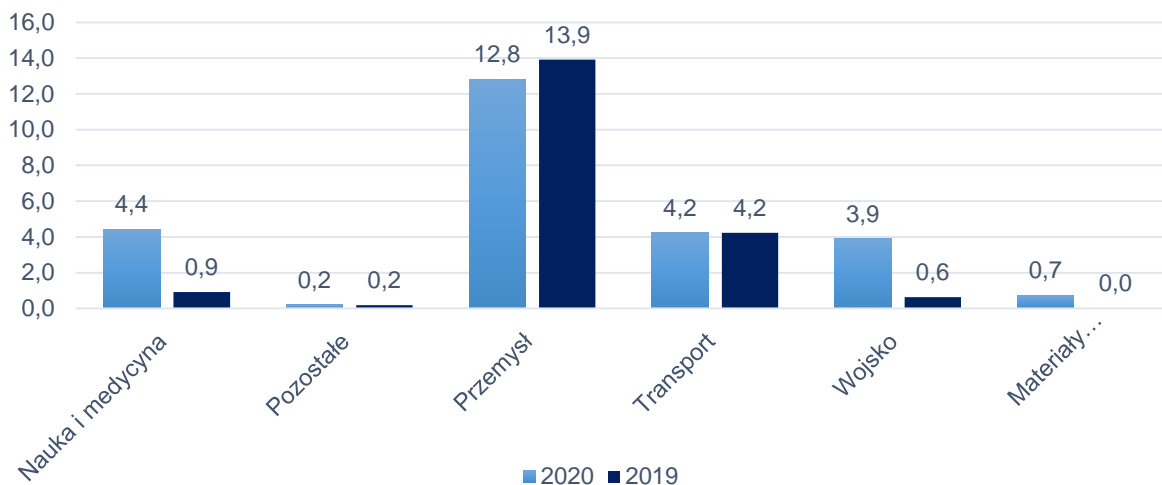
- › Krótkoterminowo - Firmy szukają nowych dostawców w celu dywersyfikacji ryzyka (materiały dla fotoniki),
- › Długoterminowo – inwestycje w sensorykę i automatyzację produkcji zwiększą popyt na detektory i zaawansowane materiały w przyszłości



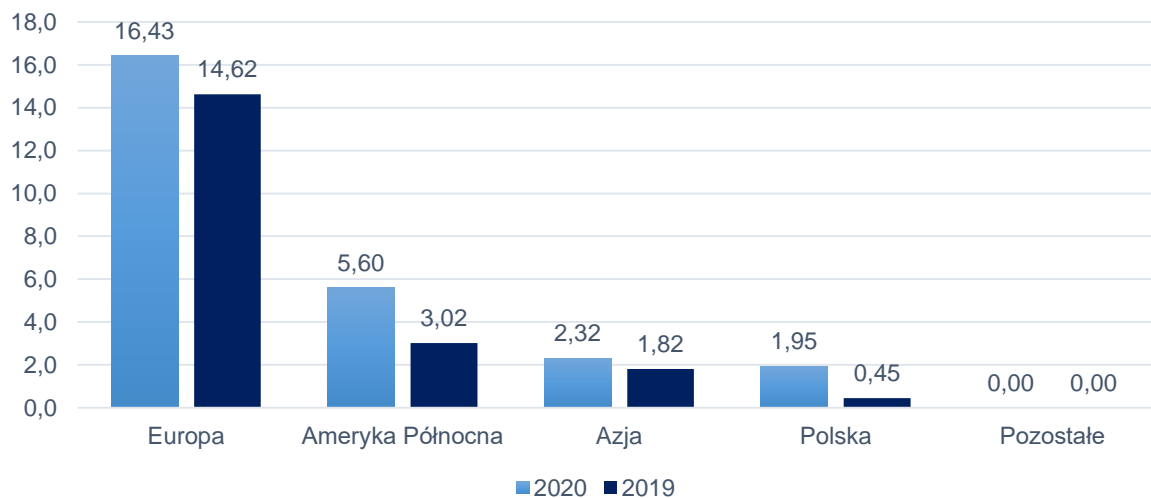


# WYNIKI FINANSOWE

## // Przychody wg aplikacji [mln zł]



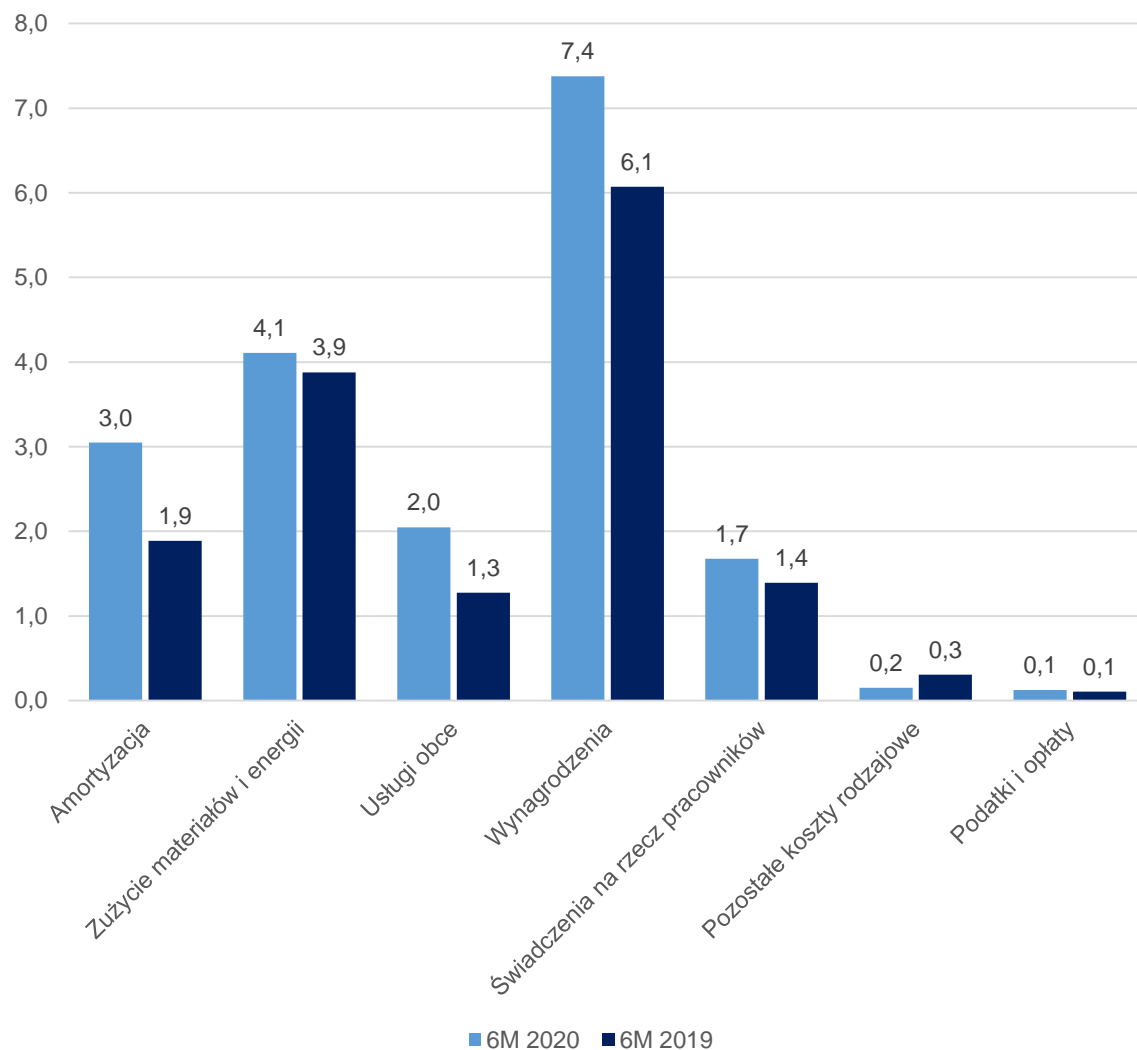
## // Przychody wg rejonów [mln zł]



## // Komentarz

- › Wzrost sprzedaży do 26,3 mln zł (+32,14% r/r), w tym sprzedaż moduły detekcyjnych: 25,6 mln zł i materiałów półprzewodnikowych: 0,7 mln zł.
- › Znaczące wzrosty sprzedaży w **segmencie medycznym i naukowym** – wzrost o 378,42%.
- › Duży wzrost (+508% r/r) sprzedaży w segmencie **technik wojskowych**.
- › W układzie geograficznym znaczący wzrost sprzedaży na rynku **amerykańskim** (+85,42% r/r), wzrosty sprzedaży do klientów z rynku **azjatyckiego** (+27,85% r/r) oraz **polskiego** (+333,97% r/r). Spółka odnotowała również niewielki wzrost sprzedaży na rynku **europejskim** (+12,39% r/r).

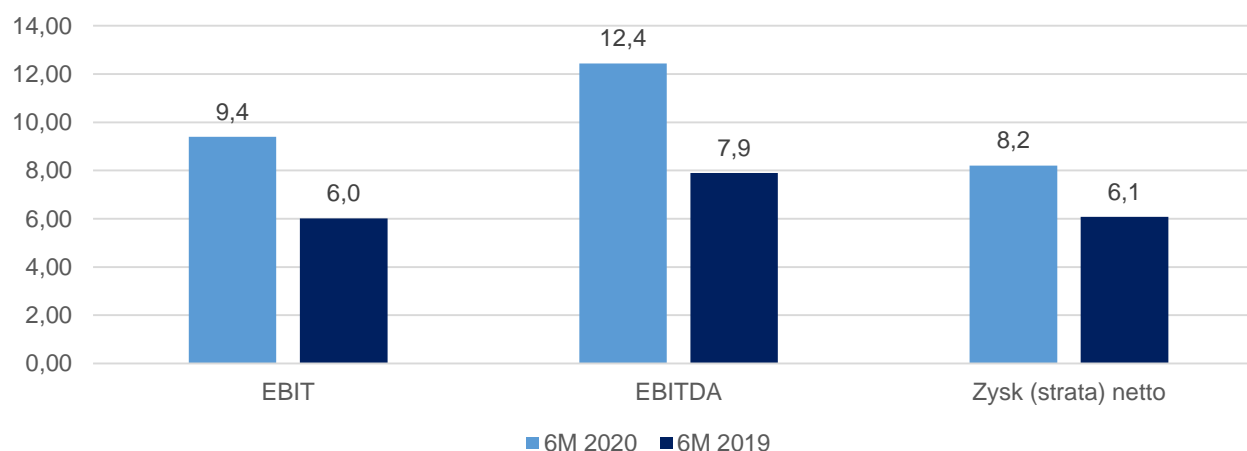
## // Koszty operacyjne [mln zł]



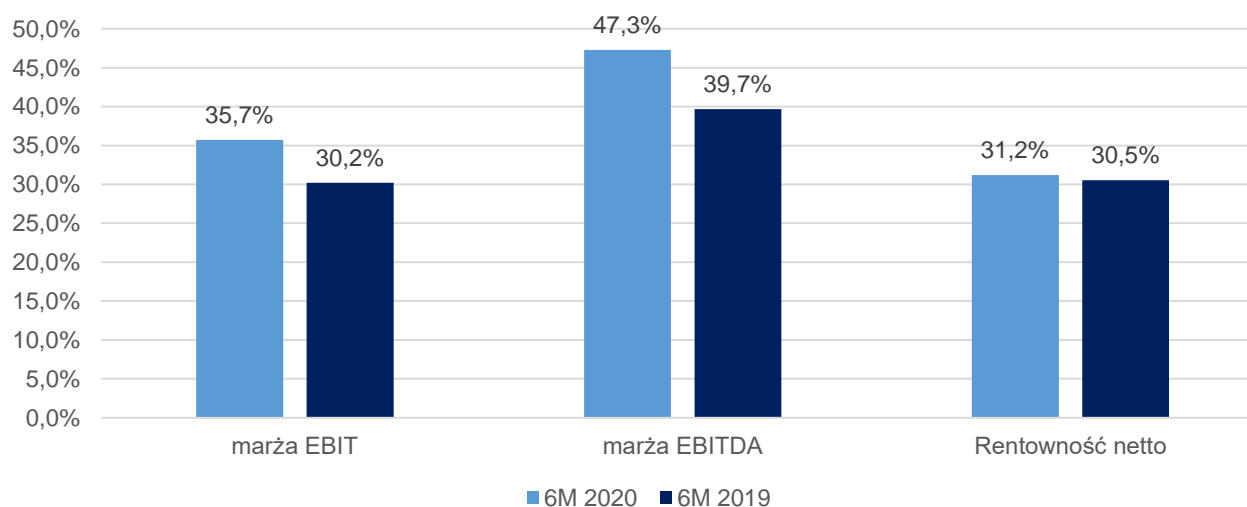
## // Komentarz

- › Wzrost **kosztów wynagrodzeń** spowodowany większym zatrudnieniem (zgodnie z planem na 2020 r.).
- › Nieznaczny wzrost **kosztów materiałów i energii** w związku z otwarciem nowego zakładu oraz uruchomieniem nowego segmentu działalności tj. warstw epitaksjalnych (materiałów półprzewodnikowych).
- › Znaczący wzrost **amortyzacji** w związku z zakończeniem niektórych projektów R&D oraz zakupem nowego wyposażenia oraz **usług obcych** spowodowany kosztami rekrutacji przedstawiciela na rynek azjatycki dla segmentu warstw epitaksjalnych, wyższymi kosztami utrzymania i konserwacji związanymi z nowym zakładem produkcyjnym.

## // Wyniki finansowe [mln zł]



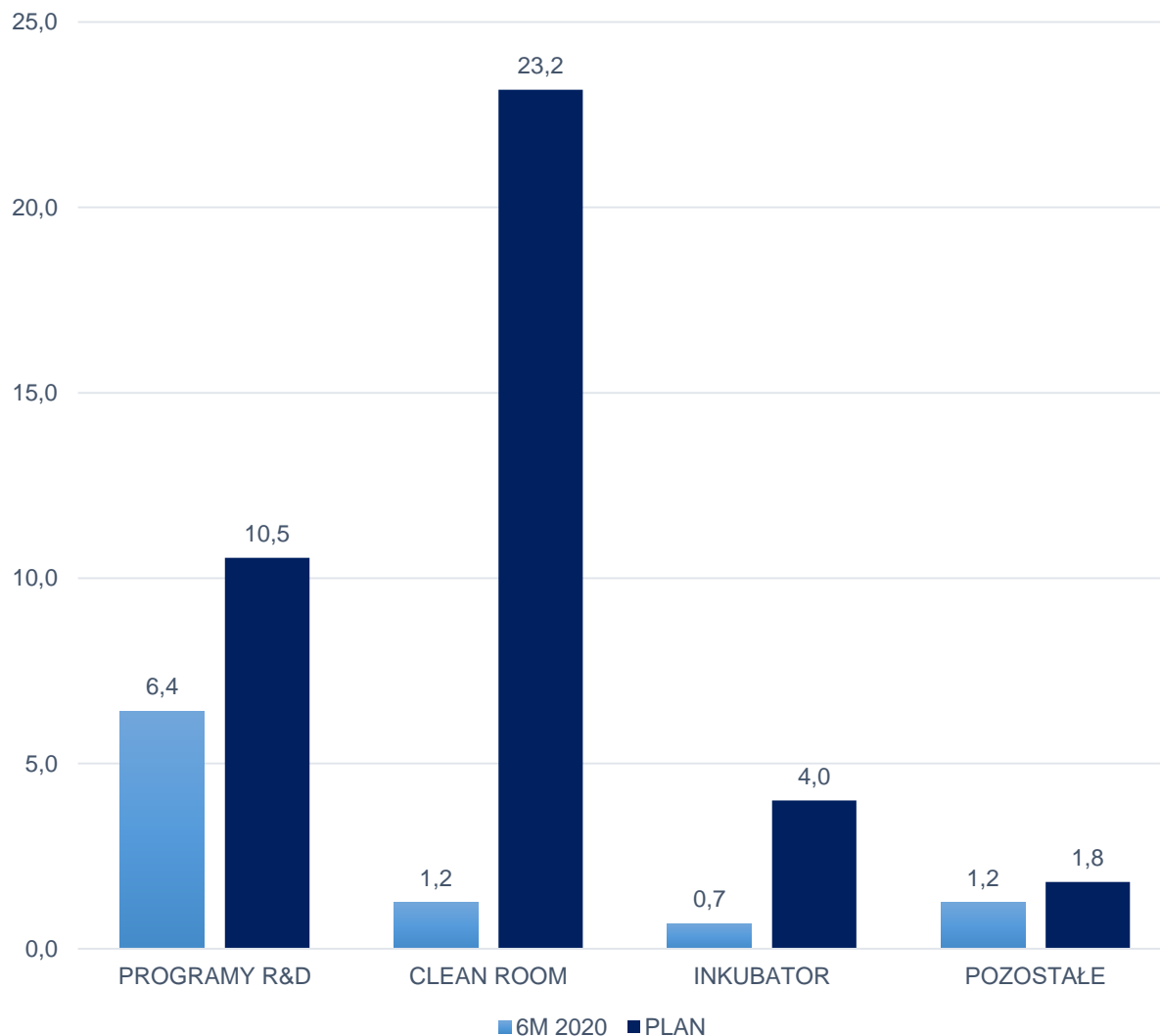
## // Marże [%]



## // Komentarz

- › Wzrost zysku z działalności operacyjnej (+56,25% r/r), zysku netto (+35,03% r/r) oraz EBITDA (+57,53% r/r) .
- › Wzrostowi przychodów towarzyszył wzrost rentowności brutto +3,01 pp, EBIT +5,51 pp oraz wzrost EBITDA +7,62 pp,
- › Rentowność netto wzrosła o +0,74 pp. Kluczowy wpływ na wynik netto miały różnice kursowe - wycena kredytów walutowych zaciągniętych na realizację inwestycji w ramach strategii VIGO 2020+.

## // Nakłady 2020 [mln zł]

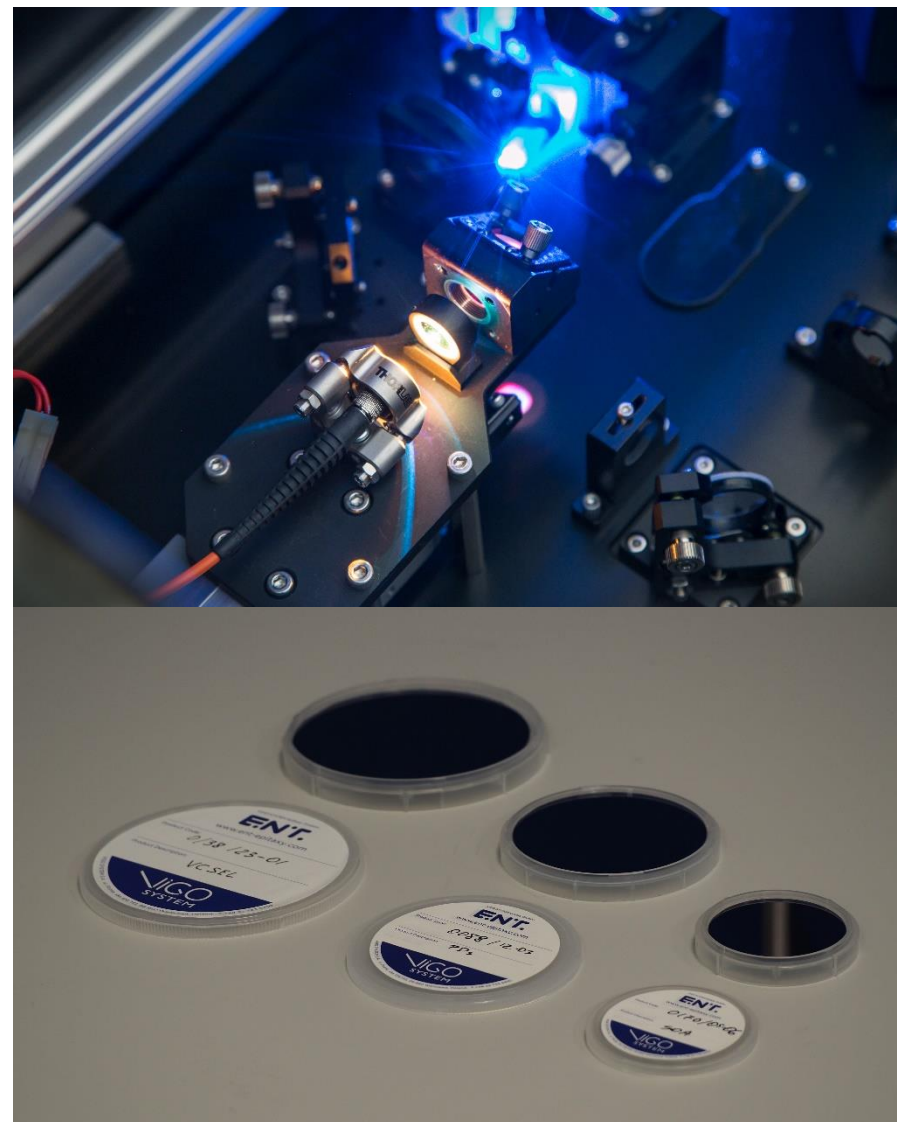


## // Komentarz

- › Nakłady za 6 miesięcy 2020 r. wyniosły 9,58 mln zł (memoriałowo), co stanowi 24,24% planu. Najwięcej kosztów poniesiono na Programy R&D, które wyniosły 6,4 mln zł co stanowi 60,8% planu.
- › Plan na 2020 zakłada 39,5 mln zł wydatków:
  - › Budowa cleanroomu (Processing 2.0) – 23,2 mln zł, z czego 6 mln zł stanowi dotacja UE a 2 mln EUR kredyt inwestycyjny
  - › Projekty R&D – 10,5 mln zł, z czego dofinansowanie na poziomie ok 60%
  - › Inkubator – 4 mln zł (z uwzględnieniem niewykorzystanych środków z 2019 r.)
  - › Pozostałe nakłady – 1,8 mln zł

## // Rok 2020 – założenia

- › Utrzymanie znaczącej dynamiki wzrostu przychodów w **segmencie detektorów podczerwieni** (przy zachowaniu obecnego poziomu rentowności netto):
  - › **Techniki wojskowe** - zamówienie z Safran (d. Zodiac) Aerotechnics z 02.2020 r. (23 mln zł, z czego ok. 7 mln zł w 2020 r.) + dodatkowe zamówienia od nowych klientów z rynku europejskiego oraz PCO S.A.
  - › **Bezpieczeństwo ruchu kolejowego** – wzrosty zamówień od kluczowego klienta (Caterpillar – kontrakt podpisany 11.05.2020), prawdopodobne większe zamówienia z rynku chińskiego
  - › **Przemysł** – dynamika wzrostu powyżej 10% r/r (głównie przemysł półprzewodnikowy, detekcja gazów, pomiary temperatury, pomiary grubości lakierów), nowe produkty wprowadzane na rynek (tani moduł detekcyjny, moduły wieloelementowe)
  - › **Medycyna** – nowy znaczący klient (faza opracowania produktu + wstępne rozmowy na temat fazy produkcyjnej)
- › W 2020 r. planowane pozyskanie min. 1 mln EUR przychodów z **segmentu materiałów półprzewodnikowych** (rentowność netto ~0%):
  - › Aktywny rozwój sprzedaży (priorytetowy rynek azjatycki, aktywne działania na rynku europejskim i amerykańskim, pilotażowe programy na rynku polskim)



Niniejsza Prezentacja została przygotowana przez VIGO System S.A. („VIGO”) wyłącznie w celach informacyjnych i w żadnym przypadku nie stanowi oferty nabycia jakichkolwiek papierów wartościowych bądź instrumentów finansowych lub uczestnictwa w jakimkolwiek przedsięwzięciu handlowym ani też rekomendacji do zawierania jakichkolwiek transakcji, w szczególności dotyczących papierów wartościowych VIGO.

Zarząd VIGO nie ponosi odpowiedzialności wynikającej w związku z ewentualnym udostępnieniem i wykorzystaniem Prezentacji przez podmioty inne niż uczestnicy spotkania i nie będzie odpowiedzialny za jakiegokolwiek straty lub koszty, jakie strona trzecia mogłaby ponieść w związku z udostępnieniem jej lub wykorzystaniem przez nią prezentacji.

Wszelkie stwierdzenia dotyczące oczekiwań co do przyszłych wyników finansowych nie stanowią gwarancji czy zapewnienia ich realizacji w przyszłości przez VIGO. Ponadto, żadne informacje zawarte w Prezentacji nie stanowią oświadczenia VIGO, członków zarządu VIGO lub pracowników VIGO. Informacje nie stanowią podstawy do dochodzenia jakichkolwiek roszczeń od VIGO.

VIGO nie jest zobowiązana do uaktualniania lub publicznego ogłaszania jakichkolwiek zmian, aktualizacji i modyfikacji informacji zawartych w niniejszej Prezentacji.



[www.vigo.com.pl](http://www.vigo.com.pl)



Dziękujemy za uwagę

**VIGO System S.A.**

ul. Poznańska 129/133

05-850 Ożarów Mazowiecki

POLSKA

tel.: +48 22 733 54 10

faks: +48 22 665 21 55

email: [info@vigo.com.pl](mailto:info@vigo.com.pl)

# ZAŁĄCZNIK 1 – PODSTAWOWE DANE FINANSOWE

Rachunek Zysków i Strat [kPLN]	6M 2020	6M 2019
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>26 299</b>	<b>19 903</b>
Przychody ze sprzedaży produktów	22 333	19 530
Przychody ze sprzedaży usług	3 883	369
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	83	4
<b>Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów</b>	<b>9 319</b>	<b>7 652</b>
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	9 319	7 650
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1	2
<b>Zysk (strata) brutto na sprzedaży</b>	<b>16 980</b>	<b>12 251</b>
Koszty sprzedaży	1 344	1 186
Koszty ogólnego zarządu	8 310	5 632
Pozostałe przychody operacyjne	2 177	1 025
Pozostałe koszty operacyjne	112	448
Różnica z tytułu przekazania aktywów niegotówkowych właścicielom		
Nakłady na prace badawcze i rozwojowe		
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>	<b>9 392</b>	<b>6 011</b>
Przychody finansowe	5	102
Koszty finansowe	1 157	35
Udział w zyskach netto jednostek wycenianych metodą praw własności		
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>8 240</b>	<b>6 078</b>
Podatek dochodowy	33	0
<b>Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej</b>	<b>8 207</b>	<b>6 078</b>
<b>Zysk (strata) z działalności zaniechanej</b>		
<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>8 207</b>	<b>6 078</b>



# ZAŁĄCZNIK 1 – PODSTAWOWE DANE FINANSOWE

AKTYWA	30.06.2020 [kPLN]	30.06.2019 [kPLN]
<b>Aktywa trwałe</b>	<b>104 968</b>	<b>88 597</b>
Rzeczowe aktywa trwałe	67 828	62 950
Wartości niematerialne	13 891	5 878
Nakłady na projekty rozwojowe	20 259	17 960
Nieruchomości inwestycyjne	0	0
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	2 988	1 809
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	0	0
Pozostałe aktywa finansowe	0	0
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0	0
Rozliczenia międzyokresowe	1	0
<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>31 780</b>	<b>24 117</b>
Zapasy	7 319	5 279
Należności handlowe i inne	8 746	5 375
Nakłady na projekty rozwojowe	0	0
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego	0	0
Pozostałe należności	897	3 226
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	0	0
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	0	0
Pozostałe aktywa finansowe	35	0
Rozliczenia międzyokresowe	575	208
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	14 208	10 029
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	0
<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>136 749</b>	<b>112 714</b>

# ZAŁĄCZNIK 1 – PODSTAWOWE DANE FINANSOWE

PASYWA	30.06.2020 [kPLN]	30.06.2019 [kPLN]
<b>Kapitał własny</b>	<b>76 218</b>	<b>60 292</b>
Kapitał zakładowy	729	729
Akcje/udziały własne		
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	8 865	8 865
Kapitał z aktualizacji wyceny	-108	-21
Pozostałe kapitały	58 525	44 641
Niepodzielony wynik finansowy		
Wynik finansowy bieżącego okresu	8 207	6 078
<b>Zobowiązanie długoterminowe</b>	<b>48 847</b>	<b>33 584</b>
Kredyty i pożyczki	24 981	20 199
Pozostałe zobowiązania finansowe	0	0
Inne zobowiązania długoterminowe	0	0
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0	0
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	22 904	12 876
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	249	120
Pozostałe rezerwy	714	389
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>11 683</b>	<b>18 838</b>
Kredyty i pożyczki	6 232	10 215
Pozostałe zobowiązania finansowe	0	0
Zobowiązania handlowe i inne	928	5 396
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	0	0
Pozostałe zobowiązania	904	706
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	916	962
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	1 294	778
Pozostałe rezerwy	1 409	780
<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>136 749</b>	<b>112 714</b>

# ZAŁĄCZNIK 1 – PODSTAWOWE DANE FINANSOWE

Rachunek przepływów pieniężnych [kPLN]	6M 2020	6M 2019
<b>DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA</b>		
<b>Zysk/Strata netto</b>	<b>8 207</b>	<b>6 078</b>
<b>Korekty razem:</b>	<b>2 383</b>	<b>641</b>
Amortyzacja	3 051	1 892
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	1 377	-160
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	310	0
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	46	6
Zmiana stanu rezerw	1 294	453
Zmiana stanu zapasów	-401	-1 136
Zmiana stanu należności	-1 308	548
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-623	-262
Zmiana stanu przedpłat	-17	-21
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych przychodów	-1 618	-633
Inne korekty	273	-47
<b>Gotówka z działalności operacyjnej</b>	<b>10 623</b>	<b>6 719</b>
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-33	0
<b>A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	<b>10 590</b>	<b>6 719</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>4 508</b>	<b>1 151</b>
Otrzymane dofinansowania	4 508	1 151
<b>Wydatki</b>	<b>-10 442</b>	<b>-24 256</b>
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-3 393	-20 228
Wydatki na nabycie udziałów	-1 179	-547
Nakłady na niezakończone prace rozwojowe	-5 870	-3 481
<b>B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	<b>-5 934</b>	<b>-23 105</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>0</b>	<b>17 329</b>
Kredyty i pożyczki	0	17 329
<b>Wydatki</b>	<b>-3 428</b>	<b>-170</b>
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli		
Spłaty kredytów i pożyczek	-3 109	0
Odsetki i prowizje	-319	-170
<b>C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>	<b>-3 428</b>	<b>17 159</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem</b>	<b>1 228</b>	<b>772</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym</b>	<b>1 410</b>	<b>684</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-183	88
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>12 872</b>	<b>9 333</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>14 099</b>	<b>10 105</b>

## // Bezpieczeństwo transportu kolejowego

- › **BEZPIECZEŃSTWO** – czujniki zainstalowane w międzytorzu pozwalają na monitoring temperatury zarówno zewnętrznych jak i wewnętrznych łożysk kół oraz hamulców. System dostarcza informacje o wartościach temperatur bezwzględnych, względnych i różnicowych elementów zawieszenia w czasie rzeczywistym.
- › **WYKRYWANIE POŻARU POCIĄGU** – systemy zainstalowane na bramkach nad trakcją kolejową umożliwiają wykrycie pożaru wagonów.

## // Środowisko

- › **MONITORING EMISJI** – monitoring poziomu i składu gazów przemysłowych, elektrowni, spalarni, oczyszczalni ścieków, jednostek pływających i samochodów.
- › **MONITORING JAKOŚCI POWIETRZA** – detekcja substancji szkodliwych o śladowym stężeniu.



## // Przemysł

- › Detekcja metanu w złożach łupkowych
- › Wykrywanie nieszczelności gazociągów
- › Optymalizacja składu mieszanki paliwa w silnikach
- › Wykrywanie wycieków aerozolu
- › Kontrola grubości warstwy lakieru
- › Kontrola procesów przemysłowych ( np. obróbka metali)



## // Nauka i Medycyna

- › **STOMATOLOGIA** – bezdotykowa detekcja próchnicy w bardzo wczesnym stadium.
- › **ANALIZA ODDECHU** - wykrywanie markerów chorobowych w wydychanym powietrzu
- › **WSPARCIE CHIRURGII LASEROWEJ** – sterowanie laserami chirurgicznymi



## // Przemysł zbrojeniowy

- › **INTELIĞENTNA AMUNICJA** – głęboko penetrująca amunicja zaprojektowana do niszczenia pojazdów uzbrojonych. Każda głowica zawiera detektor podczerwieni zdolny do wykrywania czołgów lub innych pojazdów wojskowych, znacząco poprawiający skuteczność rażenia.
- › **SYSTEM OSTRZEGANIA PRZED NAMIERZANIEM LASEROWYM** –dopracowany do wykrywania promieniowania z celowników lub oświetlenia laserowego do zabezpieczenia załóg pojazdów wojskowych.



## // Bezpieczeństwo

- › **MATERIAŁY WYBUCHOWE I WYKRYWANIE PRZEMYTU** – detektory podczerwieni w połączeniu z dedykowanymi laserami i optyką mogą być używane do wykrywania materiałów wybuchowych, narkotyków lub innego przemytu (np. papierosów).
- › **KRYMINALISTYKA** – wykrywanie improwizowanych ładunków wybuchowych, zapewniają szybką i precyzyjną informację o rodzaju użytych materiałów.

